

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА И МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ

УЧЕБНИК ДЛЯ АКАДЕМИЧЕСКОГО БАКАЛАВРИАТА

Под редакцией **А. И. Погорлецкого, С. Ф. Сутырина**

*Рекомендовано Учебно-методическим отделом
высшего образования в качестве учебника для студентов
высших учебных заведений, обучающихся по экономическим
направлениям и специальностям*

Книга доступна в электронной библиотечной системе
biblio-online.ru

Москва ■ Юрайт ■ 2017

УДК 339.9(075.8)

ББК 65.5я73

М64

Ответственные редакторы:

Погорлецкий Александр Игоревич — профессор, доктор экономических наук, профессор кафедры мировой экономики Санкт-Петербургского государственного университета;

Сутырин Сергей Феликсович — доктор экономических наук, профессор, заведующий кафедрой мировой экономики Санкт-Петербургского государственного университета.

Рецензенты:

Евдокимов А. И. — профессор, доктор экономических наук, профессор кафедры мировой экономики и международных экономических отношений Санкт-Петербургского государственного экономического университета;

Ревенко Л. С. — профессор, доктор экономических наук, профессор кафедры международных экономических отношений и внешнеэкономических связей Московского государственного института международных отношений (университета) Министерства иностранных дел Российской Федерации.

М64 **Мировая экономика и международные экономические отношения** : учебник для академического бакалавриата / под ред. А. И. Погорлецкого, С. Ф. Сутырина. — М. : Издательство Юрайт, 2017. — 499 с. — Серия : Бакалавр. Академический курс.

ISBN 978-5-534-01336-8

Учебник рассматривает мировую экономику и международные экономические отношения как сложившиеся и постоянно развивающиеся системы не только с теоретических, но и с практических позиций. Так, помимо частей о международном разделении труда и ресурсной базе мирового хозяйства, глобализации и международных валютных отношениях, в нем присутствуют разделы, посвященные анализу экономического развития конкретных стран и регионов мира, включая и развитые государства (США, Канаду, Австралию, страны Европейского союза, Японию), и государства с развивающимися рынками (страны Латинской Америки, Индию, Китай, Россию). Даны характеристики национальной конкурентоспособности, отмечены особенности международной торговли, акцентировано внимание на ресурсной базе мирового производства, включая капитал и знания. Многочисленные примеры, вопросы для рассуждений и задания по пройденному материалу помогут читателю лучше понять проблемы, с которыми приходится сталкиваться экономистам сегодняшнего дня.

Соответствует актуальным требованиям Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования.

Для студентов академического бакалавриата, обучающихся по экономическим направлениям, аспирантов, слушателей курсов повышения квалификации, преподавателей, а также работников финансового сектора.

УДК 339.9(075.8)

ББК 65.5я73



Все права защищены. Никакая часть данной книги не может быть воспроизведена в какой бы то ни было форме без письменного разрешения владельцев авторских прав. Правовую поддержку издательства обеспечивает юридическая компания «Дельфи».

ISBN 978-5-534-01336-8

© Коллектив авторов, 2015

© ООО «Издательство Юрайт», 2017

Оглавление

Список сокращений.....	7
Авторский коллектив.....	8
Предисловие.....	10
Введение.....	14

Раздел I МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА

Глава 1. Мировая экономика: эволюция, сущность, структура.....	21
1.1. Мировая экономика как система: общая характеристика.....	21
1.1.1. История возникновения и развития мирового хозяйства.....	21
1.1.2. Определение категории «мировая экономика».....	23
1.1.3. Структура и субъекты мировой экономики.....	25
1.2. Типологизация стран в мировой экономике.....	28
<i>Выводы</i>	37
<i>Вопросы и задания</i>	37
Глава 2. Тенденции развития, противоречия и глобальные проблемы современной мировой экономики.....	39
2.1. Особенности и тенденции развития мировой экономики.....	39
2.1.1. Понятие глобализации и интернационализации.....	41
2.1.2. Информационная революция.....	45
2.2. Противоречия современной мировой экономики.....	47
2.3. Глобальные проблемы мирового экономического развития.....	58
2.3.1. Демографическая ситуация в ведущих странах.....	59
2.3.2. Проблемы экологии и устойчивого развития мировой экономики....	64
2.3.3. Глобальная эпидемия ВИЧ.....	69
<i>Выводы</i>	74
<i>Вопросы и задания</i>	74
Глава 3. Международное разделение труда и факторы его развития	76
3.1. Сущность и роль международного разделения труда в становлении мировой экономики.....	76
3.2. Формы современного международного разделения труда.....	80
3.3. Новые тенденции в международном разделение труда и их прогрессирующее влияние на мировую экономику.....	83
3.4. Место и роль России в международном разделение труда.....	85
<i>Выводы</i>	92
<i>Вопросы и задания</i>	92

Глава 4. Ресурсный потенциал мировой экономики.....	94
4.1. Человеческие ресурсы в современном мире	94
4.2. Природные ресурсы мирового хозяйства.....	102
4.3. Финансовые ресурсы мировой экономики.....	111
4.4. Информационные ресурсы и технологии в системе мирохозяйственных связей.....	117
<i>Выводы</i>	121
<i>Вопросы и задания</i>	121
Глава 5. Институциональное устройство мировой экономики	123
5.1. Институциональная структура мировой экономики.....	123
5.2. Правовые основы международных экономических отношений.....	133
5.3. Роль международных организаций и контактных групп в регулировании мирохозяйственных связей.....	142
5.4. Транснациональные корпорации и их роль в развитии мировой экономики	157
<i>Выводы</i>	170
<i>Вопросы и задания</i>	171

Раздел II

СТРАНЫ И РЕГИОНЫ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

Глава 6. Основные модели экономического развития стран и регионов мира и национальные конкурентные преимущества.....	175
6.1. Характеристика основных моделей макроэкономического развития	175
6.2. Конкурентоспособность национальной экономики в мировом хозяйстве ..	185
<i>Выводы</i>	194
<i>Вопросы и задания</i>	194
Глава 7. Ведущие развитые страны: общая характеристика экономики.....	196
7.1. Экономика Соединенных Штатов Америки.....	196
7.1.1. Общая характеристика экономики США	196
7.1.2. Институциональные особенности экономики США.....	200
7.1.3. Проблемы и дисбалансы экономики США	202
7.1.4. Ключевые этапы развития экономики и экономической политики США.....	203
7.1.5. Внешнеэкономические связи США	206
7.2. Экономика Австралии и Канады: поливариантность создания переселенческого капитализма.....	209
7.2.1. Историко-географическая характеристика развития Австралии и Канады.....	209
7.2.2. Отраслевая характеристика экономики Австралии и Канады.....	214
7.2.3. Внешняя торговля Австралии и Канады.....	223
7.3. Экономика государств Европейского союза	225
7.3.1. Экономика Германии	227
7.3.2. Экономика Франции	233
7.3.3. Экономика Великобритании	239
7.3.4. Экономика Италии	247

7.4. Экономика Японии	254
7.4.1. Особенности экономического развития Японии	254
7.4.2. Внешнеэкономические связи Японии.....	263
<i>Выводы</i>	268
<i>Вопросы и задания</i>	269
Глава 8. Развивающиеся страны в мировой экономике.....	270
8.1. Экономика Китая.....	270
8.1.1. Экономические реформы в Китае и их результаты.....	270
8.1.2. Особенности современного этапа экономического развития Китая.....	278
8.1.3. Внешнеэкономические связи КНР.....	282
8.1.4. Торгово-экономические отношения Китая и России	290
8.2. Экономика Индии	296
8.2.1. Особенности экономического развития Индии	296
8.2.2. Внешнеэкономические связи Индии.....	303
8.2.3. Экономическое сотрудничество Индии и России	308
8.3. Экономика государств Латинской Америки.....	311
8.3.1. Особенности экономического развития латиноамериканских государств.....	311
8.3.2. Внешнеэкономические связи Латинской Америки.....	317
8.3.4. Экономическое сотрудничество стран Латинской Америки с Россией	321
<i>Выводы</i>	325
<i>Вопросы и задания</i>	326
Глава 9. Экономика России в системе мирохозяйственных связей	327
9.1. Исторические особенности экономического развития России.....	327
9.2. Внешняя торговля Российской Федерации	330
9.3. Инвестиционное сотрудничество России.....	338
9.4. Государственное регулирование внешнеэкономических связей.....	344
<i>Выводы</i>	346
<i>Вопросы и задания</i>	346

Раздел III

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ

Глава 10. Международная торговля: сущность, основные характеристики, регулирование.....	351
10.1. Международная торговля и основные разновидности внешнеторговых операций	351
10.2. Причины формирования международной торговли.....	357
10.3. Теории международной торговли.....	361
10.3.1. Теория сравнительных преимуществ	361
10.3.2. Развитие теории международной торговли во второй половине XIX – XX веке.....	372
10.4. Формы организации международной торговли	381
10.4.1. Биржевая торговля	381
10.4.2. Международные торги	383

10.4.3. Международные аукционы.....	385
10.4.4. Стандартные операции купли-продажи товаров.....	386
10.4.5. Операции международной аренды.....	386
10.4.6. Международная встречная торговля.....	389
10.5. Методы государственного регулирования международной торговли.....	393
10.5.1. Тарифные методы регулирования торговли.....	394
10.5.2. Нетарифное регулирование торговли.....	408
<i>Выводы</i>	416
<i>Вопросы и задания</i>	417
Глава 11. Зарубежное инвестирование.....	419
11.1. Сущность и формы зарубежного инвестирования.....	419
11.2. Последствия вывоза капитала для стран-экспортеров и стран-импортеров.....	426
<i>Выводы</i>	433
<i>Задания для самоконтроля</i>	434
Глава 12. Международная миграция рабочей силы.....	435
12.1. Сущность и современные особенности международной миграции рабочей силы.....	435
12.2. Экономические последствия международной миграции рабочей силы.....	440
<i>Выводы</i>	448
<i>Вопросы и задания</i>	449
Глава 13. Основы международных валютно-кредитных отношений....	450
13.1. Место международных валютно-кредитных отношений в системе международных экономических отношений.....	450
13.2. Международная валютная система и ее структура.....	453
13.3. Валюта: определение, конвертируемость, режимы и факторы определения валютных курсов.....	458
13.3.1. Валюта и ее конвертируемость.....	458
13.3.2. Режимы валютных курсов.....	461
13.3.3. Факторы, лежащие в основе определения валютного курса, и паритет покупательной способности.....	464
13.4. Механизм торговли валютой. Валютные котировки и виды валютных сделок.....	466
13.5. Международный кредит и внешний долг.....	468
13.6. Платежный баланс.....	472
<i>Выводы</i>	476
<i>Вопросы и задания</i>	477
Глава 14. Международная экономическая интеграция.....	478
14.1. Интеграция: содержание понятия.....	478
14.2. Виды интеграционных соглашений.....	480
14.3. Эффекты и мотивы интеграционных решений.....	486
14.4. Региональные интеграционные соглашения в мировой и российской практике: история и современность.....	490
<i>Выводы</i>	495
<i>Вопросы и задания</i>	495
Список рекомендуемых источников.....	496

Список сокращений

Основные понятия

АЭС — атомная электростанция

ВВП — валовой внутренний продукт

ВНП — валовой национальный продукт

МРТ — международное разделение труда

НИОКР — научно-исследовательские и опытно-конструкторские разработки

ПЗИ — прямые зарубежные инвестиции

ТНК — транснациональная компания

Страны, международные организации и региональные группировки

БРИКС — группа из пяти стран: Бразилия, Россия, Индия, Китай и Южно-Африканская Республика

ВОЗ — Всемирная организация здравоохранения

ВТО — Всемирная торговая организация

ГАТТ — Генеральное соглашение по тарифам и торговле

ЕС — Европейский союз

КНР — Китайская Народная Республика

МВФ — Международный валютный фонд

МОТ — Международная организация труда

ООН — Организация Объединенных Наций

ОАЭ — Объединенные Арабские Эмираты

ОПЕК — Организация стран — экспортеров нефти

ОЭСР — Организация экономического сотрудничества и развития

СНГ — Содружество Независимых Государств

ФРГ — Федеративная Республика Германия

ШОС — Шанхайская организация сотрудничества

ЮАР — Южно-Африканская Республика

ЮНКТАД — Конференция Организации Объединенных Наций по торговле и развитию

Авторский коллектив

Погорлецкий Александр Игоревич — доктор экономических наук, доцент, профессор кафедры мировой экономики Санкт-Петербургского государственного университета — общее редактирование; предисловие; гл. 1 (в соавторстве с С. Ф. Сутыриным); 2, 6; 13 (в соавторстве с В. И. Капусткиным); параграфы 7.3 (в соавторстве с В. В. Лукашевичем); 10.3 (в соавторстве с С. Ф. Сутыриным);

Сутырин Сергей Феликсович — доктор экономических наук, профессор, заведующий кафедрой мировой экономики Санкт-Петербургского государственного университета — общее редактирование, введение; гл. 1 (в соавторстве с А. И. Погорлецким); 10 (параграф 10.3 в соавторстве с А. И. Погорлецким); 11, 12;

Губина Марьяна Андреевна — кандидат экономических наук, старший преподаватель кафедры мировой экономики Санкт-Петербургского государственного университета — параграф 8.2;

Ерасова Елена Анатольевна — кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры мировой экономики Санкт-Петербургского государственного университета — гл. 3;

Ефимова Елена Глебовна — доктор экономических наук, доцент, профессор кафедры мировой экономики Санкт-Петербургского государственного университета — параграф 5.3;

Капусткин Вадим Игоревич — кандидат экономических наук, доцент кафедры мировой экономики Санкт-Петербургского государственного университета — гл. 13 (в соавторстве с А. И. Погорлецким);

Коваль Александра Геннадьевна — кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры мировой экономики Санкт-Петербургского государственного университета — параграф 8.3;

Лисицын Никита Евгеньевич — кандидат экономических наук, доцент, генеральный директор ООО «Сейсмо-ШЕЛЬФ» — гл. 9;

Ломагин Никита Андреевич — доктор исторических наук, доцент, профессор кафедры мировой экономики Санкт-Петербургского государственного университета — параграф 5.2;

Лукашевич Виктор Владимирович — кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры мировой экономики Санкт-Петербургского государственного университета — параграф 7.3 (в соавторстве с А. И. Погорлецким);

Мисько Олег Николаевич — доктор экономических наук, доцент, профессор кафедры истории экономики и экономической мысли Санкт-Петербургского государственного университета — параграф 7.2;

Подоба Зоя Сергеевна — кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры мировой экономики Санкт-Петербургского государственного университета — параграф 7.4;

Попова Людмила Валерьевна — кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры мировой экономики Санкт-Петербургского государственного университета — параграф 8.1;

Трофименко Ольга Юрьевна — кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры мировой экономики Санкт-Петербургского государственного университета — параграф 5.1;

Шеров-Игнатъев Владимир Генрихович — кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры мировой экономики Санкт-Петербургского государственного университета — гл. 4, 14; параграф 7.1.

Предисловие

Характерная черта мировой экономики в начале третьего тысячелетия — ее глобальный характер: невиданная ранее хозяйственная активность компаний, физических лиц, государственных структур, активная деятельность международных организаций способствовали превращению некогда разрозненных географических регионов и суверенных государств, построенных по национальному принципу, в цельную систему взаимосвязанных и взаимозависимых структур, успешное функционирование которых во многом зависит от дальнейшего роста внешнеэкономических контактов. Становлению новой конфигурации современного мирового хозяйства в немалой степени способствовала и технологическая революция рубежа XX—XXI вв., которая существенно ускорила и упростила распространение информации и инициировала появление глобальных виртуальных пространств, пригодных для ведения новых форм бизнеса.

Глобализация и информационная революция, стимулируя новую качественную модель развития национальных хозяйств, впрочем, привнесли в современную мировую экономику не только позитивные черты. Напротив, мировая экономика начала XXI в. отличается высокой степенью турбулентности: поставлен под сомнение прежний мировой порядок конца XX в., в основе которого лежали биполярность и институты ООН; военно-политические разногласия стран выливаются в настоящие экономические войны между ними, инструментами которых становятся все более изощренные санкции, направленные против отдельных правительств, частных лиц и компаний; постоянно дает о себе знать неизвестная ранее глобальная угроза в лице международного терроризма; повысился риск возникновения планетарных эпидемий (пандемий) опасных болезней; наиболее благополучные государства испытывают многочисленные социальные проблемы в результате растущей демографической миграции, сопровождаемой натиском чуждой им культуры стран третьего мира. Наконец, мировой экономический кризис, разразившийся в 2008 г., заставил посмотреть по-новому на действующие механизмы хозяйствования, в основе которых лежат постулаты либеральных рыночных отношений.

Данные обстоятельства необходимо учитывать и при осуществлении внешнеэкономических операций, пользуясь достижениями новой эпохи и нейтрализуя глобальные угрозы. Нужно заметить, что в современном мире все мы в той или иной степени вовлечены во внешнеэкономические контакты, оказываясь в качестве потребителей, инвесторов либо сотрудников компаний и организаций, занимающихся трансграничными операциями, активными субъектами системы мирохозяйственных связей.

Вышеизложенные обстоятельства подчеркивают актуальность курса «Мировая экономика и международные экономические отношения» (далее — курс «МЭ и МЭО»). Данный курс познакомит вас с особенностями функционирования и развития современной системы мирохозяйственных связей, объединяющей национальные экономики и представляющих их субъектов внешнеэкономической деятельности в единый воспроизводственный механизм планетарного масштаба. **Цель курса** — изучение важнейших проблем и тенденций развития мирового хозяйства, связанных с взаимоотношением его главных субъектов: физических и юридических лиц, государств, международных организаций.

Учебная дисциплина «Мировая экономика и международные экономические отношения» — теоретическая основа для ряда конкретных, прикладных предметов, рассчитанных на углубленное рассмотрение отдельных аспектов и форм международного хозяйственного взаимодействия и сотрудничества. В то же время курс «МЭ и МЭО» базируется на тех предметах, которые изучались студентами на более ранних стадиях обучения. В частности, он предполагает знание основных положений таких учебных дисциплин, как «Микроэкономика», «Макроэкономика», «Экономическая теория», «Экономическая история», «Экономическая география», «Статистика», «Менеджмент».

Предлагаемое учебное пособие состоит из введения, определяющего предмет и метод курса «МЭ и МЭО», а также трех разделов — «Мировая экономика», «Страны и регионы в мировой экономике» и «Международные экономические отношения».

Первый раздел раскрывает сущность современной системы мирохозяйственных связей (гл. 1), характеризует ее особенности и ключевые глобальные проблемы начала третьего тысячелетия (гл. 2), анализирует процесс международного разделения труда (гл. 3), дает представление о ресурсном потенциале мировой экономики (гл. 4) и ее институциональном устройстве (гл. 5).

Второй раздел акцентирует внимание на основных моделях макроэкономического развития ряда стран и регионов мира и факторах национальных конкурентных преимуществ (гл. 6), а также подробно характеризует экономику ведущих развитых (гл. 7) и развивающихся (гл. 8) государств, а также раскрывает специфику интеграции в систему мирохозяйственных связей Российской Федерации (гл. 9).

Третий раздел детализирует особенности взаимоотношений основных субъектов системы мирохозяйственных связей в процессе международной торговли (гл. 10), международного инвестирования (гл. 11), международной миграции рабочей силы (гл. 12), международных валютно-кредитных отношений (гл. 13). Кроме того, здесь рассмотрен процесс международной экономической интеграции как формы международных экономических отношений (гл. 14).

Каждая глава начинается с перечня основных компетенций, которые предстоит освоить в процессе ее изучения, а также включает в себя вопросы для размышления, исторический экскурс и примеры из практики,

завершаясь заданиями для самоконтроля, способствующими закреплению пройденного материала.

Следует подчеркнуть, что сознательно предложенная авторами компактность изложения основных тем курса «МЭ и МЭО», установленных Федеральным государственным образовательным стандартом высшего образования, охватывает все аспекты функционирования мировой экономики как системы (включая взаимодействие ее субъектов в ходе внешнеэкономических операций), становясь, таким образом, опорным учебным материалом. Вместе с тем в процессе освоения курса «МЭ и МЭО» незаменимыми остаются лекции, соответствующим образом интерпретирующие, дополняющие и расширяющие текст учебника, содержащие свежий статистический и фактологический массив данных, а также семинарские (практические) занятия, для проведения которых в дополнение к настоящему учебнику студентам и преподавателям рекомендуется соответствующий практикум «Мировая экономика и международные экономические отношения», который будет издан после учебника в том же издательстве «Юрайт». Таким образом, учебник и практикум по предмету «МЭ и МЭО» — органически дополняющие друг друга методические материалы, способствующие успешному освоению данной дисциплины, по итогам изучения которой обучающийся будет:

знать

- содержательную характеристику и современные особенности мировой экономики;
- типологизацию стран и групп стран в мировой экономике, основные модели национального экономического развития и отличительные особенности внешнеэкономических связей ведущих государств;
- сущность, специфику и формы международных экономических отношений;
- основные теории международной торговли и международного движения факторов производства;
- содержание и характерные особенности международных валютно-кредитных отношений и процесса международной экономической интеграции;
- принципы регулирования международных экономических отношений;

уметь

- анализировать социально значимые проблемы и процессы, происходящие в современной мировой экономике, и прогнозировать возможное их развитие в будущем;
- использовать нормативные правовые документы в сфере внешнеэкономической деятельности;
- формулировать критические замечания и соответствующим образом аргументировать свою точку зрения при оценке процессов, происходящих в мировой экономике;
- анализировать и сопоставлять различные точки зрения, первичные статистические данные, характеризующие основные параметры функционирования мирового хозяйства и его отдельных структурных звеньев;

- общаться с зарубежными партнерами в сфере международных экономических отношений, пользуясь соответствующими полученными теоретическими знаниями и практическими навыками;
- осуществлять сбор, анализ и обработку данных, необходимых для решения поставленных экономических и финансовых задач в области мировой экономики и международных экономических отношений;
- применять отечественные и зарубежные источники информации и информационные технологии в сфере внешнеэкономической деятельности, работать с соответствующими информационными ресурсами сети «Интернет»;
- понимать и использовать идеи, рассуждения и логические построения, представленные в экономических публикациях и общественных дискуссиях;

владеть

- культурой мышления, характерной для процесса принятия решений в сфере международных экономических отношений;
- методикой анализа, восприятия информации, постановки целей и выбора путей их достижения применительно к процессам, происходящим в мировой экономике и международных экономических отношениях;
- основами качественного и количественного анализа важнейших процессов и тенденций развития международных экономических отношений;
- основными методами, способами и средствами получения, хранения и обработки информации с помощью современных информационных технологий;
- навыками выбора подходящих инструментальных средств для обработки экономических и финансовых данных о характере внешнеэкономической деятельности в соответствии с поставленной задачей, а также методикой анализа результатов расчетов и обоснования полученных выводов;
- способностями решения аналитических задач, связанных с операциями на мировых рынках в условиях глобализации.

Учебник подготовлен авторским коллективом преподавателей кафедры мировой экономики экономического факультета Санкт-Петербургского государственного университета. Информацию о нас и нашей профессиональной деятельности можно найти на сайте www.worlddec.ru.

Мы будем признательны нашим читателям за отзывы, комментарии и пожелания, которые можно направлять на адрес электронной почты worlddec@spbu.ru.

Введение

Теория мировой экономики и международных экономических отношений (МЭ и МЭО) представляет собой один из компонентов, формирующих общее здание экономической науки. Из этого следует, что, обладая целым рядом специфических особенностей, присущих только ей, теория МЭ и МЭО прежде всего — часть общей экономической теории. Иными словами, определения, свойства, характеристики, имеющие значимость для экономической теории в целом, должны быть применимы и по отношению к теории МЭ и МЭО как ее составной части. Сказанное в полной мере относится и к трактовке ее **предмета**.

В большинстве современных учебников по экономической теории можно встретить такое определение предмета, в котором основной акцент делается на *альтернативные методы распределения ограниченных ресурсов*. Данное определение предмета экономической теории (а стало быть, в конечном счете и теории мировой экономики и международных экономических отношений) с самого начала указывает нам на два момента, имеющих принципиальное значение для понимания как сущности, так и механизма функционирования экономики рыночного типа:

- хозяйствующие субъекты строят свою деятельность на основе выбора одного варианта решения стоящей перед ними в каждый данный момент времени задачи из нескольких взаимоисключающих;
- принятие рационального решения с необходимостью предполагает учет затрат и выгод реализации каждого из возможных вариантов.

Ориентация в определении предмета экономической теории на альтернативные методы распределения ограниченных ресурсов не должна заслонять того имеющего первостепенное значение факта, что нас это распределение интересует не столько в технико-экономическом смысле, сколько с точки зрения тех отношений, в которые люди при этом вступают. Экономическая теория в целом и теория МЭ и МЭО в частности, вне всякого сомнения, должны быть отнесены к числу обществоведческих дисциплин. Иными словами, за теми или иными процессами, протекающими в сфере производства или реализации продукции внутри страны или за ее пределами экономист всегда в первую очередь стремится увидеть интересы социальных групп и отдельных индивидуумов, совпадение или разногласие этих интересов.

Рассмотренное выше определение предмета экономической теории носит, как уже отмечалось, достаточно общий характер. Теперь нам необходимо его конкретизировать таким образом, чтобы оно было верным применительно лишь к одному непосредственно интересующему нас компоненту системы экономических дисциплин, — а именно МЭ и МЭО. С учетом

этого мы можем определить **предмет теории МЭ и МЭО** как *альтернативные методы использования ресурсов, ограниченных в пределах всемирного хозяйства*.

Рассматривая **методологические основы**, на которых строится современная теория МЭ и МЭО, будем, подобно тому, как мы это делали при раскрытии вопроса о предмете, исходить из приоритета общности, с одной стороны, отношений в сфере мировой экономики (в том числе международных экономических отношений), с другой — всей системы экономических отношений. А это означает, что принципы, определяющие наиболее важные общие подходы к изучению экономики в целом, с равным успехом могут применяться и тогда, когда речь идет об исследовании системы мирохозяйственных связей. Важно иметь в виду, что эти фундаментальные принципы во многом носят аксиоматический характер, т.е. не столько доказываются, сколько постулируются. Как таковые они, будучи принятыми, для исследователя одновременно и отправная точка, и путеводная звезда.

Центральное место во всей системе методологических принципов, используемых в экономической теории, занимают принцип объективности и принцип развития.

В соответствии с *принципом объективности* связи, в которые вступают между собой хозяйствующие субъекты, формируются в конечном счете независимо от воли и желания как производителей, так и потребителей. Своеобразную, но по-своему убедительную трактовку принципа объективности дает широко используемая в современной базовой экономической теории концепция *границы производственной возможности* (ГПВ). Ее смысл заключается, в частности, в том, что хозяйствующие субъекты, с одной стороны, свободные в выборе решений, ведущих к тем или иным вариантам распределения имеющихся ресурсов и, соответственно, различным конечным результатам, с другой — жестко и однозначно ограничены в каждый данный момент времени общим фиксированным количеством этих ресурсов. Иными словами, любое решение приводит к тому, что хозяйствующий субъект по результатам своей деятельности либо оказывается в площади сектора, локализованного ГПВ, либо, в лучшем случае — на ГПВ, но никогда не выходит за ее пределы.

В соответствии с *принципом развития*, хозяйственная система в целом, равно как и образующие ее отдельные блоки, находится в состоянии постоянного изменения. Чрезвычайно важно при этом учесть, что указанная трансформация генерируется самой системой, т.е. порождается в каждый данный момент времени объективно присущими последней внутренними противоречиями. Иными словами, мы имеем дело не просто с развитием, но с саморазвитием, не просто с движением, но с самодвижением.

На протяжении всей своей истории экономическая наука совершенствовала методический арсенал, накапливая и оттачивая приемы и способы решения возникавших перед ней задач. Предполагается, что вы знакомы с основными используемыми экономистами методами по курсу «Экономическая теория», поэтому мы не будем рассматривать подробно, что представляют собой научная абстракция, анализ, синтез, восхождение от простого к сложному, моделирование и т.п. Констатируем лишь, что

в контексте интересующей нас проблемы эти методы обладают значительной степенью универсальности. Иными словами, они с равным успехом могут использоваться и для решения задач, относящихся к сфере функционирования «закрытой» экономики страны, и к сфере мирохозяйственных связей.

Вместе с тем будучи подсистемой в общей системе экономических отношений, мирохозяйственные связи имеют свою специфику. Вполне естественно, что она находит свое отражение и применительно к методологическим и методическим основам теории МЭ и МЭО.

На уровне методологии необходимо прежде всего обратить внимание на то, что формирование и функционирование всемирного хозяйства в значительно большей степени, нежели каждой отдельной национальной экономики, испытывают на себе влияние *неэкономических факторов*¹. Как отечественная, так и зарубежная практика дают более чем достаточно примеров, подтверждающих эту мысль. В конце 1950-х гг. крупнейшими торговыми партнерами СССР в западном полушарии были Аргентина и США. Однако затем во внешней торговле СССР со странами региона произошла безусловная переориентация — на первое место выдвинулась Куба. Если в 1959 г. советско-кубинский товарооборот составлял всего 6,7 млн руб. (против 40,2 млн руб. советско-аргентинского и 39,1 млн руб. советско-американского), то в 1960 г. — уже 160,6 млн руб., а в 1961 г. — 539 млн руб., превысив показатели советско-американского и советско-аргентинского товарооборота соответственно в 8 и 19,7 раза. Объяснение столь резких колебаний следует искать отнюдь не в экономической сфере. Кубинская революция 1959 г., изменив политическую и военно-стратегическую ситуацию не только в районе Карибского моря, но и во всем западном полушарии, вызвала в конечном итоге и перераспределение потоков международной торговли.

Если говорить о методических особенностях изучения мирохозяйственных связей, то здесь обращает на себя внимание проблема *межстранового сопоставления* статистических данных. Необходимость такого рода сопоставлений вызывается как практическими потребностями отдельных хозяйствующих субъектов, государственных и международных учреждений и организаций, так и научно-теоретическими соображениями.

О месте и роли страны в мировой экономике, в системе мирохозяйственных связей можно судить в первую очередь по ее макроэкономическим показателям. Основными макроэкономическими показателями для международных сопоставлений служат: совокупный объем ВВП или ВНП страны, показатель ВВП/ВНП на душу населения, средний размер заработной платы, объем внешнеторговых операций (экспорт и импорт

¹ По достаточно обоснованному мнению целого ряда исследователей, тесное переплетение в реальной жизни экономических, политических, идеологических и других факторов налагает определенные, а порой и весьма значительные ограничения на возможности «чистой экономической теории» или «чистой политологии». Выход видится в проведении междисциплинарных исследований, объединяющих представителей различных отраслей обществоведения. См., например: *Spero J. E., Hart J. A. The Politics of International Economic Relations. 7nd ed. Boston : Wadsworth, 2010.*

товаров и услуг), показатели движения капиталов (величина иностранных инвестиций в стране и суммарный показатель экспорта собственного капитала), величина внешнего долга страны. Международные сопоставления по данным стоимостным показателям предполагают приведение к «общему знаменателю» путем использования одной и той же денежной единицы. Возможно также и сопоставление показателей в относительном выражении — в процентах к предыдущему или базовому периоду времени, что характеризует темпы роста национальной экономики.

Большое значение имеют такие относительные показатели, как уровень и темпы роста инфляции и безработицы, ставки процента, налогового бремени, динамика движения курса национальной валюты по отношению к валютам ведущих стран, уровень производительности труда, доля различных доходов и расходов частного и государственного сектора по отношению к ВВП/ВНП (например, доля совокупных расходов на НИОКР или расходов на национальную оборону в ВВП, налоговые поступления государственного бюджета по отношению к ВВП и т.п.). Кроме стоимостных и относительных показателей можно использовать также натуральные показатели, которые позволяют судить о потенциале национальной экономики (например, урожай зерновых в тоннах, добыча нефти в баррелях, производство автомобилей и телевизоров в штуках и т.п.). При международных сопоставлениях необходимо принимать во внимание и такие показатели социально-экономического развития, как уровень грамотности, продолжительность жизни, величина получаемых пенсий и социальных пособий.

Чрезвычайно часто осуществляется сравнение уровней экономического развития различных государств. Для этой цели традиционно используются такие обобщающие макроэкономические показатели, как ВНП или ВВП на душу населения. Даже если отвлечься от того, что сами по себе эти показатели далеко не безупречны¹, и предположить единую методику их расчета по всем странам, корректность прямого сопоставления может быть поставлена под сомнение.

Действительно, для одних стран, таких как, например, Россия, значение натуральных и полунатуральных форм хозяйствования, не находящих отражения в показателях ВНП и ВВП, может быть существенно выше, чем для других, таких как, например, США или Германия. Нельзя не учитывать и того факта, что, сравнивая соответствующие значения для нескольких государств, мы должны на конечной стадии использовать одну национальную валюту — как правило, доллары США. В зависимости от того, какой курс взят для перевода в доллары — норвежской кронны или швейцарского франка, мы можем получить существенно отличающиеся друг от друга результаты.

¹ Наиболее очевидный недостаток ВНП и ВВП — игнорирование ими становящихся все более значимыми в последнее время параметров качества жизни. В считающемся классическим учебнике «Экономика» (в России его принято называть «Экономикс»), принадлежащем перу лауреата Нобелевской премии Пола Самуэльсона, приводятся следующие слова одного из молодых американских экономистов: «Не говорите мне о ВНП. Для меня это означает валовое национальное загрязнение окружающей среды (англ. — Gross National Product и Gross National Pollution — С. Ф.)» (*Samuelson P. A. Economics. 11th ed. N. Y. : McGraw-Hill, 1980. P. 2).*

С учетом вышесказанного неудивительно, что предоставляемые различными национальными и международными организациями и исследовательскими центрами данные об уровне экономического развития того или иного государства или группы стран нередко весьма ощутимо расходятся. Так, например, если по оценкам Центрального разведывательного управления США величина ВВП СССР составляла в 1989 г. 2309 млрд долл., а в расчете на душу населения — 15 631 долл., то по оценкам авторитетной исследовательской группы «Оксфордские аналитики» эти показатели равнялись соответственно 405,5 млрд долл. и 2747,4 долл., т.е. были почти в шесть (!) раз меньше¹. Все это свидетельствует о том, что к статистическим данным, особенно на уровне их межстранового сопоставления, следует подходить весьма осторожно, не абсолютизировать те или иные результаты, какими бы достоверными и убедительными они ни казались на первый взгляд.

Определив предмет и метод учебной дисциплины «Мировая экономика и международные экономические отношения», а также обратив внимание на особенности используемых при изучении данной дисциплины показателей, поясним логику структуры соответствующих тем нашего учебника.

Традиционный университетский курс МЭ и МЭО, в течение десятилетий преподаваемый на экономическом факультете Санкт-Петербургского государственного университета, предполагает рассмотрение в первую очередь общих сущностных понятий и характеристик мировой экономики, а также происходящих в ней процессов глобального характера (раздел «Мировая экономика»), включая страновую и региональную структуру мирового хозяйства (раздел «Страны и регионы в мировой экономике»), после чего анализируются внешнеэкономические связи ведущих субъектов мировой экономики — компаний, государств и международных организаций (раздел «Международные экономические отношения»).

В процессе изучения соответствующих глав и параграфов мы обратим внимание и на исторические особенности характеризуемых явлений и процессов, и на новейшие тенденции в соответствующих областях теории и практики. Вставки «Размышляем самостоятельно» позволят задуматься над некоторыми неординарными вопросами, ответ на которые не всегда очевиден, а «Примеры из практики» проиллюстрируют некоторые типичные либо, наоборот, исключительные ситуации, характеризующие ту или иную тему. Вопросы и задания, данные в завершении каждой из глав, помогут вести самостоятельный контроль за характером усвоения предлагаемых теоретических и практических материалов учебного курса.

¹ Отечественная экономическая наука между прошлым и будущим / под ред. проф. Г. Г. Богомазова. СПб. : Изд-во СПбГУ, 1997. С. 91.

Раздел I

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА



Глава 1

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА: ЭВОЛЮЦИЯ, СУЩНОСТЬ, СТРУКТУРА

В результате изучения данной главы студент должен:

знать

- основные свойства и ключевые характеристики мировой экономики как системы;
- историческую специфику становления и развития мирового хозяйства;
- характерные особенности группировки стран – субъектов мировой экономики;

уметь

- определять категорию «мировая экономика», зная ее структуру и выделяя ее подсистемы и субъекты;
- использовать различные критерии, позволяющие группировать те или иные страны на основе присущих им свойств;

владеть

- макро- и микроэкономическими подходами к оценке поведения для проведения соответствующей классификации субъектов мировой экономики;
 - навыками типологизации и группировки стран в современной мировой экономике.
-

1.1. Мировая экономика как система: общая характеристика

1.1.1. История возникновения и развития мирового хозяйства

Мировое хозяйство, мировая экономика сложились в результате длительного исторического процесса. Хотя вполне справедливо утверждение о том, что основы мировой экономики как системы мирохозяйственных связей закладывались еще на заре истории человечества, развиваясь по мере налаживания устойчивых международных контактов между различными географическими регионами нашей планеты, но вплоть до эпохи Великих географических открытий (XV–XVII вв.) мировая экономика еще не была целостной системой, она отличалась фрагментарностью своих составляющих. Тем не менее бурное развитие средств транспорта и коммуникаций, начавшееся с открытия европейцами Америки и Индии, способствовало растущим трансконтинентальным перемещениям факторов производства и результатов хозяйственной деятельности и, следовательно, выводу мирохозяйственных связей на новый уровень. Однако о мировой экономике как о полноценной системе планетарного характера можно говорить, пожалуй, лишь с момента образования мирового рынка в XVIII–XIX вв.

В свою очередь, образование мирового рынка стимулировал капиталистический способ производства. Возникновение и развитие крупной промышленности, машинного производства уже к середине XIX в. показало узость внутреннего рынка. Очевидной стала необходимость поставок сырья из других стран для промышленной переработки, выхода хозяйствующих субъектов на внешние рынки для сбыта произведенной продукции. Процесс международной торговли, который возник еще во времена первых контактов по обмену продуктами земледелия, охоты и рыболовства между древними племенами, в XIX в. значительно активизировался. Страны начали специализироваться на производстве определенных товаров и услуг, обмениваться продуктами труда на внешнем рынке. К концу XXI в. набирал темпы и процесс вывоза капитала за границу в целях инвестирования в промышленность и сферу услуг.

Такое активное развитие всемирных рыночных отношений повлекло за собой следующие последствия:

- произошла ломка экономической обособленности государств;
- развилось и усилилось международное разделение труда (МРТ) — специализация стран на производстве определенных продуктов;
- активизировался обмен продуктами труда и научно-техническими достижениями;
- выходящее за пределы страны на базе инвестирования за рубеж производство постепенно интернационализировалось, возникли крупные международные компании;
- начало вывоза капитала привело к образованию международного финансового капитала, свободно перемещающегося между странами.

Именно таким образом человечество оказалось объединенным на основе действия относительно однородного и целостного хозяйственного механизма мирового воспроизводства. Так сложилось современное мировое хозяйство.

В современной истории мировой экономики, в свою очередь, принято выделять следующие этапы развития:

I. 1870-е гг. — 1914 г. Форсированное развитие процесса интернационализации национальных хозяйств, масштабное вовлечение национальных хозяйствующих субъектов во внешнеэкономическую деятельность, образование мировой валютной системы.

II. 1914 г. — конец 1940-х гг. Период дезинтеграции: нарушение сложившихся международных хозяйственных связей из-за последствий двух мировых войн, появление альтернативной капиталистическому способу производства социалистической модели развития.

III. 1950—1980-е гг. Послевоенное восстановление национальных экономик, распад колониальной системы, развитие региональной экономической интеграции, масштабное экономическое соперничество социалистической и капиталистической мировых систем.

IV. С 1990-х гг. по настоящее время. Характерная черта современного этапа развития мировой экономики — глобализация, которая представляет собой процесс выхода стандартного воспроизводственного цикла различных хозяйствующих субъектов за рамки национальных границ и распространение его на основные экономические регионы современного мира.

На этой основе происходит постепенное экономическое, политическое и культурное сближение различных стран и моделей хозяйствования, характеризующееся растущей интеграцией, взаимозависимостью и взаимовлиянием в деятельности государств и частных хозяйствующих субъектов. Процесс глобализации хозяйственной деятельности сделал мировую экономику начала XXI в. целостной системой, в высокой степени зависимой от различных факторов нестабильности. В рамках такой системы возможно возникновение и развитие глобальных экономических кризисов, первый из которых проявил себя в мировом хозяйстве в конце 2000-х гг. На этот же период приходится и распад мировой социалистической системы, приведший к доминированию рыночных форм хозяйствования.

Размышляем самостоятельно

Геополитическая ситуация, складывающаяся в современном мире с весны 2014 г. на фоне эскалации трагических событий на Юго-Востоке Украины, свидетельствует о том, что дезинтеграционные уроки Первой мировой войны в канун ее столетия, к сожалению, оказались значительно подзабыты современными политиками и экономистами. Поэтапное введение экономических санкций западными странами в отношении России, вызвавшее ответные российские контрсанкции, свертывание целого ряда программ сотрудничества между РФ и ее прежними партнерами из США, Канады, ЕС, Норвегии, Австралии, Японии и ряда других стран, по сути, ведет к разрыву достигнутых экономических связей и началу нового периода военно-политического противостояния России и ведущих развитых государств планеты.

Можно ли, на ваш взгляд, говорить о том, что на смену четвертому этапу современного развития мировой экономики приходит новый, пятый, который оказывается повторением на новом уровне второго и третьего этапов с их дезинтеграционными последствиями и витком гонки вооружений? Приведите аргументы «за» и «против». С учетом уже известных истории откатов в поступательном движении разных стран и регионов мира к большей степени интеграции насколько неотвратима, по вашему мнению, глобализация?

1.1.2. Определение категории «мировая экономика»

Мировая экономика в 2014 г. объединяла экономики 195 стран и 72 зависимых территорий с общей численностью населения 7,2 млрд чел.¹ и суммарным валовым внутренним продуктом в объеме 78,2 трлн долл. США² по рыночному обменному курсу и 107,5 трлн долл. по паритету покупательной способности³.

Мировая экономика, или мировое (всемирное) хозяйство — совокупность национальных народно-хозяйственных комплексов (экономик), связанных друг с другом в рамках системы международного разделения труда разнообразными экономическими, политическими, социально-культурными и иными отношениями.

¹ По данным Всемирной книги фактов (World Factbook).

² Далее — «долл.».

³ По данным Всемирного банка (<http://www.worldbank.com>).

Следует особо подчеркнуть, что ключевая характеристика мировой экономики — именно взаимодействие образующих ее элементов, национальных экономик. Причем взаимодействие это должно осуществляться не на основе случайных мелких сделок в области международной торговли или зарубежного инвестирования, не оказывающих сколько-нибудь заметного влияния на общие условия и результаты функционирования народнохозяйственных комплексов. Взаимодействие национальных экономик в рамках всемирного хозяйства предполагает формирование устойчивых и экономически значимых для них связей, превращающихся в предпосылку и неотъемлемый элемент нормального осуществления воспроизводственного процесса.

Иными словами, становление мировой экономики происходит постепенно по мере вызревания соответствующих предпосылок, а не просто как автоматическое следствие того факта, что на земном шаре расположено определенное количество суверенных государств. Более того, всемирное хозяйство — это не арифметическая сумма материальных, финансовых, трудовых ресурсов соответствующих национальных экономик. Его формирование знаменует собой достижение качественно нового состояния, которое характеризуется, в частности, тем, что совокупность (система) обладает такими свойствами, которые не присущи ни одному из образующих ее элементов в отдельности.

Важнейшие составляющие мировой экономики в современных условиях:

- *совокупность производственной деятельности* человека, которую можно выразить макроэкономическими показателями в натуральной и стоимостной форме за определенный период времени (обычно за календарный год), например совокупный мировой объем ВВП (в долл.), совокупный мировой объем производства автомобилей в год (в млн шт.), совокупный мировой урожай пшеницы (в млн т) и т.п.;
- *совокупность международных экономических отношений*, определяющих экономические связи между национальными хозяйствами;
- *глобальная деятельность транснациональных компаний (ТНК) и транснациональных банков (ТНБ)*, ставших ведущими хозяйствующими субъектами в современных условиях;
- *страны, интеграционные группировки и сообщества стран, а также международные организации*, сформированные по глобальному, региональному и отраслевому принципам;
- *мировая система, сформировавшаяся в результате развития капиталистического способа производства* (так называемое мировое капиталистическое хозяйство), основной императив которого — прибыль, движущие силы — рыночные принципы развития;
- *результат экономической деятельности всего человечества*, рассматриваемый с учетом состояния окружающей среды и имеющихся ресурсов.

Универсальную связь между национальными хозяйствами опосредуют **международные экономические отношения**, к которым относятся международная торговля товарами и услугами, международный трансферт интеллектуальной собственности, международное движение капитала,

международные валютно-кредитные отношения, международное движение трудовых ресурсов и некоторые другие производные от них формы (международный туризм, международная экономическая интеграция и т.п.). Основа мировой экономики — производственные отношения, производство материальных и нематериальных благ (в национальном масштабе и, как сумма национальных производств, в глобальном, планетарном масштабе), их распределение, обмен и потребление.

С категорией «мировая экономика» тесно связано понятие «мировой рынок», который в широком смысле можно определить следующим образом.

Мировой рынок — система организационно-экономических отношений, реализуемая через куплю-продажу различных материальных и нематериальных объектов во всех звеньях мирового производства, распределения, обмена и потребления.

Мировая экономика объединяет в своей структуре различные виды мировых рынков, т.е. совокупности национальных рынков отдельных стран, связанных друг с другом торгово-экономическими отношениями. Понятие «мировой рынок» представляет собой:

а) отраслевой срез национальных хозяйств, объединяющий рынки производства, обмена и потребления конкретных товаров и услуг (к примеру, мировой рынок нефти, автомобилей, туристических услуг, авиаперевозок и т.п.);

б) укрупненный срез, связанный с соответствующей формой международных экономических отношений (мировой рынок товаров, услуг, капиталов, инвестиций, трудовых ресурсов и т.п.).

Таким образом, главное представление о мировой экономике, которое можно получить из данного выше всеобъемлющего определения, — это представление о ней как о сложной совокупности различных видов хозяйственной деятельности, сложившейся к концу XIX в. и продолжающей совершенствоваться до настоящего времени благодаря международным экономическим отношениям и операциям на мировом рынке.

1.1.3. Структура и субъекты мировой экономики

Мировая экономика в современных условиях представляет собой сложную многомерную систему, характеризуя которую, следует обратить внимание на ее основу, подсистемы, регулирующие механизмы взаимодействия внутри системы (надстройку), а также субъекты.

Основа системы мировой экономики — национальные экономики (страны), производящие товары, услуги, объекты интеллектуальной собственности, распределяющие, обменивающие их в процессе международной торговли и потребляющие конечный продукт.

В рамках современного мирового хозяйства можно выделить следующие **подсистемы**:

- сфера межгосударственных отношений;
- область деятельности ТНК;
- международные экономические организации.

Сфера межгосударственных отношений достаточно традиционна, ведь именно государства с исторических времен были главными субъектами внешнеэкономической деятельности, именно национальные экономики служат основными составляющими системы мирохозяйственных связей. Однако в настоящее время позиции национальных государств в мировой экономике несколько ослабевают в пользу двух других составляющих системы.

Область деятельности транснациональных компаний по своей мощи зачастую превосходит национальные экономики. По данным ООН, если еще в 1970 г. в мире было 7,3 тыс. ТНК с 24 тыс. филиалов, то в начале XXI в. насчитывалось уже по меньшей мере 61 тыс. материнских ТНК, контролирующих около 900 тыс. дочерних компаний и отделений за рубежом. Свыше 40% активов 100 крупнейших ТНК планеты находятся вне стран местонахождения материнской компании. ТНК опосредуют около 40% всей мировой торговли, создают около четверти мирового ВВП, внутренний оборот их деятельности достигает почти 10 трлн долл. ТНК способствуют развитию отраслей высоких технологий, выпускающих сложную конечную продукцию, что углубляет процесс международного разделения труда в виде внутриотраслевой специализации и кооперации.

Позиции *международных экономических организаций* усилились сравнительно недавно. Между тем сегодня они уже не просто опосредуют отношения между странами и служат регулирующим звеном — надстройкой системы, но и сами становятся полноправными субъектами мирового хозяйства, вступая во внешнеэкономические сделки и с национальными государствами, и с ТНК, и с другими международными организациями.

Кроме подсистем, мировая экономика имеет и определенные регулирующие механизмы взаимодействия внутри системы, так называемые элементы *надстройки*. Порядок мировой экономической системы определяет международное право, т.е. совокупность юридических норм, создаваемых совместно различными государствами с целью регулирования их взаимных отношений в различных областях и иных отношений в сфере их общих интересов. Особенность международного права заключается в том, что международным правовым актам дается приоритет перед национальными нормами регулирования в той правовой сфере, в которой у данной страны заключены соответствующие международные соглашения. В частности, в Венской конвенции о праве международных договоров утверждается: «Участник не может ссылаться на положения своего внутреннего права в качестве оправдания для невыполнения им [международного] договора»¹. К надстройке мировой экономики можно отнести и совокупность международных организаций, цель которых — координация взаимоотношений государств в различных областях деятельности. Ведущую роль здесь играют Организация Объединенных Наций (ООН) и ее различные подразделения.

Глобальные международные институты призваны управлять мировым хозяйством, примирять интересы и координировать внешнюю политику национальных государств, оказывать финансовую и консультационную

¹ Венская конвенция о праве международных договоров (принята ООН 23 мая 1969 г.). Ст. 27.

помощь странам, испытывающим трудности в своем развитии. Завершение уругвайского раунда ГАТТ и образование Всемирной торговой организации (ВТО) в немалой степени способствовали либерализации мирового рынка и образованию современной глобальной хозяйственной системы. Страны, присоединившиеся к ВТО, проводят согласованную внешнеэкономическую политику, ориентированную на развитие взаимовыгодной торговли, поощряют иностранные инвестиции. Позиция международных организаций усилилась и от того, что им делегирована часть полномочий, которая изначально была свойственна только национальным правительствам.

Изучение функционирования системы мирохозяйственных связей сводится к анализу поведения **субъектов мировой экономики**. Они либо непосредственно сами осуществляют внешнеэкономическую деятельность, либо в той или иной степени создают предпосылки и условия, формируют внешнюю среду для ее осуществления.

С микроэкономической точки зрения нас будут интересовать индивидуумы-потребители и фирмы-производители. Следует особо отметить, что применительно к современному состоянию развития всемирного хозяйства в него, по существу, прямо или косвенно вовлечены все без исключения экономические единицы. Любой потребитель (вне зависимости от того, осознает он это или нет) при осуществлении покупки, например, верхней одежды делает выбор не только между конкретными фасонами пальто, но и между отечественной и зарубежной продукцией. Тем самым он оказывает влияние на масштабы осуществления внешнеторговых операций. Аналогичным образом предприятие, даже если оно не реализует производимую продукцию за пределами страны своего базирования и не получает из-за рубежа сырье и комплектующие, все равно выпускает товары, которые на внутреннем рынке выступают субститутами или компонентами по отношению к импортируемым изделиям.

С макроэкономической точки зрения субъектами всемирного хозяйства оказываются национальные народно-хозяйственные комплексы и их основные сектора — реальный сектор экономики, финансовый сектор и т.п. Каждый из них в той или иной степени оказывается вовлеченным во внешнеэкономическую деятельность, что, в свою очередь, влияет на общий уровень занятости и темпы инфляции, на совокупный объем инвестиций и величину потребительских расходов. Вполне естественно, что в этих условиях государство в лице своих специализированных институтов (центральный банк, таможенная служба, министерство внешнеэкономических связей и т.п.) стремится соответствующим образом регулировать внешнеэкономическую деятельность. Оно стимулирует проведение одних ее видов и тормозит проведение других, ориентируясь при этом на достижение определенных макроэкономических показателей.

Размышляем самостоятельно

Подумайте, насколько дальновидной с точки зрения вовлеченности любой страны в систему мирохозяйственных связей становится ее государственная политика, направленная на введение ограничений в сфере внешнеэкономической деятельности во имя национальной безопасности (в том числе наложение различного рода санкций по политическим мотивам).

1.2. Типологизация стран в мировой экономике

Критерии распределения стран по тем или иным группам довольно многогранны. Во-первых, можно предложить региональный подход, в основе которого будет лежать деление мира на историко-культурные регионы. Наиболее простой географической схемой будет группировка стран по континентам. Можно также выделять и подгруппы континентальной классификации стран — культурно-исторические регионы. Под ними принято понимать территории, более или менее целостные в историческом, политическом, культурном и экономическом отношении. Так, согласно такому подходу, Европа разделяется на Западную Европу — родину капитализма и Центральную и Восточную Европу, включающую славянские государства и страны Балтии. В Азии, соответственно, можно выделить Ближний Восток, Средний Восток (Пакистан, Иран и Афганистан), Среднюю Азию, Юго-Восточную Азию. Африка традиционно делится на Северную, Центральную и Африку южнее Сахары. Америка подразделяется на англоязычную Северную Америку и испано- и португальязычную Латинскую Америку. Культурно-историческая классификация стран — наиболее естественное деление мира, представляющее универсальный подход к изучению групп государств с точки зрения их природно-климатических условий, истории и культуры.

Во-вторых, классифицируя национальные экономики на соответствующие им группы, можно использовать такие критерии, как:

- размеры (численность населения, величина территории);
- уровень экономического развития;
- социально-экономический тип хозяйства.

Используя эти критерии, мы, соответственно, получим три различные классификации национальных экономик. В рамках каждой из них выделяются следующие укрупненные группы:

- крупные, средние, малые страны;
- страны с развитой экономикой, развивающиеся страны, наименее развитые страны;
- «капиталистические» и «социалистические»¹ страны; страны с рыночной или переходной экономикой.

Очевидно, что любое из современных государств не может оцениваться с позиции только какой-либо одной классификации. Целостное представление дает лишь их комплексное использование. Так, характеризуя Швецию или Норвегию, мы можем сказать, что они представляют собой малые страны с развитой экономикой рыночного типа. Что же касается, например, Китая, то его, скорее всего, следует оценивать как крупную развивающуюся страну с существенными признаками социалистического типа хозяйства.

Необходимо иметь в виду, что структуризация мировой экономики в соответствии с рассмотренными выше критериями позволяет оцени-

¹ Теоретический спор о том, что такое «капитализм» и «социализм» имеет многолетнюю историю и все еще далек от своего разрешения. Тем не менее, на протяжении большей части XX в. отнесение той или иной страны к разряду «социалистических» или «капиталистических» (при всей условности этих определений) имело под собой достаточные основания.

вать национальные экономики с точки зрения возможностей их вовлечения в систему мирохозяйственных связей, или, как принято говорить, степени их открытости. Термин *открытая экономика*, равно как и его антоним *закрытая экономика*, в узком смысле слова представляет собой сугубо абстрактно-теоретическую конструкцию. В первом случае речь идет о народно-хозяйственном комплексе, все субъекты которого могут без каких-либо ограничений совершать любые внешнеэкономические операции. Во втором случае — о народно-хозяйственном комплексе, субъекты которого не совершают вообще никаких внешнеэкономических операций.

В действительности стран, соответствующих любому из этих определений, не существует. Поэтому часто указанные характеристики интерпретируются более свободно, в широком смысле слова. Тогда закрытой считается экономика, ориентирующаяся на те или иные ограничения своих связей с внешним миром, открытой — стремящаяся развивать внешнеэкономическую деятельность или, по крайней мере, не ставящая многочисленных барьеров на ее пути.

Наиболее простой и часто используемый показатель степени открытости — так называемая экспортная квота, представляющая собой отношение объема национального экспорта к макроэкономическому агрегату типа ВВП или ВНП, рассчитанным за определенный период времени (как правило, за год):

$$Кв_{\text{экс}} = \frac{\text{Экспорт}}{\text{ВНП (ВВП)}} \cdot 100\%.$$

Реже используются близкие по своей сути показатели — импортная квота или внешнеторговая квота. В первом случае с величиной ВВП (ВНП) соотносится объем импорта, во втором — внешнеторгового оборота (суммы экспорта и импорта).

Рассмотренные показатели степени открытости не следует смешивать с показателями доли страны в общем объеме мирового экспорта, импорта или товарооборота. Последние позволяют судить о той роли, которую данное государство играет с точки зрения функционирования мирового хозяйства как целого. Что же касается экспортной или импортной квот, то они характеризуют значение внешней торговли как сферы экономической деятельности для данной страны.

Степень открытости той или иной национальной экономики, как правило, находится в обратной зависимости с такими факторами, как размеры территории и численность населения. Действительно, выход хозяйствующих субъектов за пределы своей национальной территории в простейшем случае обуславливается тем, что емкость внутреннего рынка оказывается недостаточной для реализации на нем произведенной продукции. Предприятия, стремящиеся оптимизировать свои размеры и объем выпуска исходя из технико-экономических критериев, вынуждены экспортировать часть продукции, превышающую спрос внутри страны. Следовательно, чем больше внутренний рынок, тем, при прочих равных условиях, меньше стимулов для экспорта имеют отечественные производители.

Вместе с тем в контексте ведения хозяйственной деятельности, а также с точки зрения регулирования системы международных экономических

отношений чрезвычайно важна типологическая дифференциация стран по соответствующим им группам на основе схожести их социально-экономических показателей. По методике ООН в числе важнейших показателей уровня социально-экономического развития любой страны следует выделять: ВВП/ВНП, а также ВВП/ВНП на душу населения; долю продукции обрабатывающей промышленности и сферы услуг в ВВП/ВНП; уровень образования населения и продолжительности жизни.

При этом по величине ВВП на душу населения различаются страны:

- наименее развитые;
- развивающиеся;
- развитые.

Заметим, что развивающиеся страны и по своему количеству, и по численности проживающего в них населения составляют в мировой экономике большинство.

Для целей экономического анализа ООН различает:

- развитые страны (государства с рыночной экономикой);
- страны с переходной экономикой;
- развивающиеся страны.

Особенности такой классификации:

1. При делении стран принимается во внимание модель экономического развития. Странами с развитой экономикой считаются такие государства, для которых характерно наличие рыночных отношений в экономике, высокий уровень прав и гражданских свобод в общественной и политической жизни. Все страны с развитой экономикой относятся к капиталистической модели развития, правда, характер развития капиталистических отношений в них имеет серьезные различия, варьируясь от неолиберальной до социально ориентированной экономики.

2. Для целей анализа необходимы и такие качественные экономические показатели, как уровень ВВП на душу населения (практически во всех развитых странах данный показатель не ниже 20 тыс. долл. в год), гарантируемый государством уровень социальной защиты (пенсии, пособия по безработице, обязательное медицинское страхование), продолжительность жизни, качество образования и медицинского обслуживания, уровень развития культуры.

3. Развитые страны прошли аграрную и индустриальную стадию развития с преобладающим значением и вкладом в создание ВВП сельского хозяйства и промышленности, находятся сейчас на стадии постиндустриализма, для которого характерна ведущая роль в национальном хозяйстве сферы услуг (на нее приходится от 70 до 80% ВВП).

К группе **стран с развитой экономикой** относятся прежде всего ведущие капиталистические государства, называемые Группой семи (*G7 — Group of 7*), или Большой семеркой, — США, Япония, Германия, Великобритания, Франция, Италия и Канада. Они занимают доминирующее положение в мировом хозяйстве, прежде всего по причине своего мощного экономического, научно-технического и военного потенциала, большой численности населения, высокого уровня совокупного и удельного ВВП.

Исторический экскурс

В течение 20 лет — с 1994 по 2014 г. — наряду с Группой семи (Большой семеркой) существовала и Группа восьми (*G8 — Group of 8*), или Большая восьмерка, в состав

которой помимо Группы семи была включена Россия. Большая восьмерка занималась обсуждением вопросов международного сотрудничества в кредитно-финансовой сфере, а также взаимодействия ведущих государств по ряду международных проблем.

После вхождения в состав России весной 2014 г. новых субъектов федерации — Республики Крым и г. Севастополя — G8 фактически изменила свой формат на прежний — G7, хотя отдельные страны — участницы Группы семи и сожалеют об отсутствии политического диалога с Россией в прежнем формате из-за обострившихся на фоне событий на Украине геополитических противоречий между Россией и странами Запада.

Стоит отметить, что участие России в G8 было, скорее, политическим процессом интеграции ядерной державы — наследницы СССР и постоянного члена Совета Безопасности ООН в институциональные структуры глобального управления, нежели признанием реального экономического веса России в системе мирохозяйственных связей.

Далее к группе развитых стран относятся относительно небольшие в сравнении с потенциалом G7, но высокоразвитые в экономическом и научно-техническом отношении страны Западной Европы, Австралия и Новая Зеландия. Можно отметить, что ряд из них по площади и природным ресурсам может превосходить даже нескольких представителей Большой семерки, вместе взятых (так, Австралия превосходит Японию, Италию, Германию, Великобританию и Францию), некоторые имеют и бóльшую численность населения (так, в Испании население больше, чем в Канаде). Тем не менее, неоспоримы политическое превосходство G7 и ее ведущая роль во многих международных организациях.

И наконец, с середины 1990-х гг. экономически развитыми стали считаться такие государства, как Южная Корея, Сингапур, Тайвань (так называемые страны-«драконы» Юго-Восточной Азии¹) и Израиль. Их включение в группу развитых стран стало признанием бурного прогресса в национальном экономическом развитии в период после Второй мировой войны. Пожалуй, это действительно уникальный пример в мировой истории, когда, будучи мировыми аутсайдерами еще в 1950-е гг., эти государства к настоящему времени захватили мировое экономическое первенство по целому ряду позиций и превратились в важные мировые промышленные, научно-технические и финансовые центры. Уровень ВВП на душу населения, качество жизни в странах-«драконах» и Израиле вплотную приблизились к показателям ведущих развитых стран и даже превысили некоторые из стран G7². Тем не менее, в рассматриваемой подгруппе есть определенные проблемы с развитием свободного рынка в его западном

¹ Мы используем термин страны-«драконы» для характеристики вышеозначенных экономически развитых стран в противовес другому термину — страны-«тигры», который чаще всего используется для классификации иной группы бурно развивающихся стран Азии, включающей Индонезию, Малайзию, Таиланд и Филиппины, и не дотягивающей по ряду качественных социально-экономических показателей (ВВП на душу населения, продолжительность жизни, индекс человеческого развития и др.) до группировки «драконов».

² Так, по данным Всемирного банка, ВВП на душу населения в 2013 г. составил (по рыночному курсу доллара США) для государств G7: США — 53 143 долл., Канада — 51 911 долл., Германия — 45 085 долл., Франция — 41 421 долл., Великобритания — 39 351 долл., Япония — 38 492 долл., Италия — 34 619 долл. В этом же году данный показатель был для Сингапура — 55 182 долл., Израиля — 36 151 долл., Южной Кореи — 25 977 долл.

понимании, в этих странах действует своя философия становления капиталистических отношений.

Страны с переходной экономикой¹ в настоящее время находятся на пути продвижения от действовавшей в них некогда административно-командной системы управления экономикой к экономике, в которой главенствуют рыночные принципы организации и управления. К группе данных стран относятся бывшие социалистические государства Центральной и Восточной Европы и бывшие республики СССР, ставшие независимыми странами. Некоторые из этих стран за четверть века рыночных реформ добились значительных успехов в экономическом развитии — особенно Польша, Чехия, Словакия, Словения, Хорватия и Эстония.

В большинстве из них уровень жизни заметно приблизился к стандартам стран Западной Европы, а темпы экономического роста сохраняются на стабильно высоком уровне и даже превышают западноевропейские. Основные структурные преобразования в экономике этих стран уже довольно успешно проведены, признанием чего стало включение данных государств в состав ЕС, причем некоторые из них уже перешли и на единую европейскую валюту — евро.

Размышляем самостоятельно

Насколько удачным, на ваш взгляд, оказалось расширение ЕС и зоны евро за счет государств Восточной Европы? Приведите аргументы «за» и «против».

Другие государства, такие как Россия, Украина, Албания, Сербия, Черногория, Босния и Герцеговина, Македония, находятся в стадии глубокой трансформации всей экономической системы, и им предстоит довести до конца решение довольно сложных проблем переходного периода.

Есть и такие страны, которые не спешат двигаться в сторону рыночной ориентации. К ним прежде всего принято относить Республику Беларусь, рыночные реформы в которой сменили свой вектор на огосударствление и централизацию национальной хозяйственной системы.

Развивающиеся страны представляют собой периферию мировой экономической системы. Сюда относятся страны Африки, страны Азиатско-Тихоокеанского региона (кроме Японии, Австралии, Новой Зеландии, стран-«драконов» Юго-Восточной Азии и азиатских государств — членов СНГ), страны Латинской Америки и Карибского бассейна. Вся группировка развивающихся стран весьма неоднородна, и, скорее, правильно было бы называть ее странами третьего мира.

К развивающимся относятся, в частности, такие государства, которые по многим показателям уровня и качества жизни заметно превосходят любую развитую страну, например Катар или Кувейт. Такие показатели,

¹ Сам термин «переходная экономика» не совсем точно отражает статус государств данной группы, так как каждая страна постоянно меняется в какой-то степени, переходит от одной стадии своего развития к другой, обычно более высокой. Однако по общепринятой международными организациями классификации переходность характеризует смену административно-командной модели развития на рыночную.

как ВВП на душу населения, объем социальных расходов правительства этих государств соответствует или даже превышает аналогичные показатели стран Группы семи¹. В группе развивающихся государств присутствуют и крепкие «середняки» с неплохим уровнем развития экономической и социальной инфраструктуры, и значительное число стран с крайне отсталым национальным хозяйством, большинство населения которых находится за чертой нищеты (по методике ООН это означает, что расходы на одного жителя не превышают 1 долл. в сутки).

Название группы — развивающиеся страны — отражает, скорее, модель их национального хозяйства, в которой невелика роль рыночных механизмов и частного предпринимательства, а преимущественное значение имеют иные формы, такие как натуральное или полунатуральное хозяйство, преобладание аграрного и индустриального секторов в отраслевой структуре экономики, высокая степень государственного вмешательства в экономику и низкий уровень социальной защиты. Из-за общего характера вышеназванных особенностей к развивающимся государствам вполне правомерно причислять и большинство стран с переходной экономикой, уровень жизни в которых значительно снизился в процессе социально-экономической трансформации.

Ввиду подобных сложностей в классификации и разноплановости развивающихся стран проще всего группировать их методом исключений. Соответственно, развивающимися следует считать те государства, которые не вошли в группы стран с развитой рыночной экономикой и не являются бывшими социалистическими странами Центральной и Восточной Европы или бывшими республиками СССР.

Для целей конкретного экономического анализа среди развивающихся стран выделяют:

- *страны — чистые кредиторы*: Бруней, Катар, Кувейт, Ливия, ОАЭ, Оман, Саудовская Аравия (страны — чистые должники: все прочие развивающиеся страны);

- *страны — экспортеры энергоресурсов*: Алжир, Ангола, Бахрейн, Венесуэла, Вьетнам, Габон, Египет, Индонезия, Ирак, Иран, Камерун, Катар, Колумбия, Конго, Кувейт, Ливия, Мексика, Нигерия, ОАЭ, Оман, Саудовская Аравия, Сирия, Тринидад и Тобаго, Эквадор (страны — импортеры энергоресурсов: все прочие развивающиеся страны);

- *наименее развитые страны*: Афганистан, Ангола, Бангладеш, Буркина-Фасо, Бурунди, Бутан, Вануату, Гаити, Гамбия, Гвинея, Гвинея-Бисау, Джибути, Замбия, Йемен, Кабо-Верде, Камбоджа, Кирибати, Коморские Острова, Конго (бывший Заир), Лаос, Лесото, Либерия, Мавритания, Мадагаскар, Малави, Руанда, Западное Самоа, Сан-Томе и Принсипи, Соломоновы Острова, Сомали, Судан, Сьерра-Леоне, Того, Тувалу, Уганда, Центральноафриканская Республика, Чад, Экваториальная Гвинея, Эритрея, Эфиопия.

¹ По данным Всемирного банка, Катар в 2013 г. замкнул тройку стран — мировых лидеров по ВВП на душу населения (по рыночному курсу доллара США): его показатель составил 93 352 долл., в то время как у США — 53 143 долл. Соответствующие показатели, к примеру, Бахрейна (24 613 долл.) и Омана (22 181 долл.), в свою очередь, оказались лучше, чем у Греции (21 910 долл.) и Португалии (21 029 долл.).

Теперь соберем уже известные нам факты воедино и, исходя из рассмотренных показателей, а также на основе роли стран в мировой экономике представим следующую элементарную типологию стран:

1. **Группа семи (Большая семерка)** — ведущие развитые страны, имеющие высокие социально-экономические показатели (лидирующие по размеру ВВП на душу населения, индексу человеческого развития, уровню производительности труда, находящиеся на передовых позициях в мировом научно-техническом прогрессе). На долю Группы семи приходится более половины мирового ВВП, в ней получил развитие широкий спектр отраслей материального и нематериального производства.

2. **Прочие развитые страны**, к которым относятся страны Западной Европы, страны-«драконы» Юго-Восточной Азии, Израиль, Австралия и Новая Зеландия. Для данных стран характерна высокая степень участия в международной торговле, более узкая специализация национальной экономики, достаточно высокая степень участия в интеграционных процессах.

3. **Новые индустриальные страны (НИС)**, включающие страны-«тигры» Юго-Восточной Азии (Малайзию, Таиланд, Индонезию и Филиппины) и несколько стран Латинской Америки (Мексику, Бразилию, Аргентину, Чили). Некогда данные страны представляли собой относительно слаборазвитые государства с преобладанием сельского хозяйства и добывающих отраслей промышленности. Однако на сегодняшний день их позиции в мировой экономике значительно укрепились, и по совокупному потенциалу народного хозяйства им по праву принадлежит третья строчка в данной классификации. Всплеск в развитии для НИС начался с конца 1970-х гг. НИС в высокой степени интегрированы в международную торговлю, и на сегодняшний день для них характерно бурное развитие отраслей национального хозяйства, продукция которых предназначается для экспорта. Несмотря на большие достигнутые успехи НИС еще не перешли рубеж, позволяющий причислять их к группе развитых стран, хотя совсем недавно данную группу покинули Израиль и страны-«драконы» Юго-Восточной Азии.

4. **Страны Центральной и Восточной Европы**, представляющие группу переходных экономик — бывших социалистических государств данного региона. К ним по схожести модели развития, близости социально-экономических показателей, радикальности проводимых реформ причисляют также выступающие несколько особняком страны Балтии (Литва, Латвия, Эстония). Уровень экономического развития Центральной и Восточной Европы довольно-таки неоднороден. Здесь есть, как мы уже отмечали, и страны-лидеры, метящие в группу развитых государств, и откровенно отсталые страны, приближающиеся по уровню бедности и отсталости экономики к наименее развитым государствам.

5. **Россия и бывшие республики СССР (без стран Балтии)** также относятся к переходным экономикам. Если с определенными допущениями славянские республики бывшего Советского Союза (Россия, Украина, Белоруссия) можно считать тяготеющими по структуре экономики и по характеру ее развития и к группе развитых стран, и к наиболее прогрессирующим странам Центральной и Восточной Европы, то южные госу-

дарства ближнего зарубежья относятся, скорее, к классическим развивающимся странам, чем переходным экономикам.

6. **Китай** следует выделить особо, поскольку эта страна занимает уникальное место в мировой экономике, пытаясь реализовать модель-симбиоз рыночной и планово-регулируемой экономики, представляя социалистический рынок с элементами свободного предпринимательства, но под руководством коммунистической партии. Сам по себе Китай также неоднороден: в нем есть и приморские регионы, близкие по уровню своего развития к ведущим странам, а есть и крайне отсталые по характеру своего развития территории на Востоке и в центре страны. Из-за этого усредненные показатели для Китая позволяют говорить о нем пока только как о развивающейся стране. Тем не менее, для Китая характерны чрезвычайно высокие темпы экономического роста, благодаря которым уровень благосостояния населения с каждым годом заметно растет. При этом не следует забывать, что каждый пятый житель планеты — китаец, а сама страна уже стала в XXI в. одним из мировых лидеров (в том числе по абсолютным показателям ВВП, внешней торговли и инвестиций).

Размышляем самостоятельно

Насколько достойным экономическим соперником оказывается, на ваш взгляд, Китай для стран Большой семерки и ЕС? Какие преимущества может извлечь Россия из стратегии экономического и военно-политического сближения с Китаем в условиях охлаждения ее отношений с Западом (прежде всего США и странами ЕС)?

7. **Индия и Пакистан** также принято выделять в особую группу благодаря огромному экономическому потенциалу, который пока не задействован на полную мощность. В данных странах живет шестая часть населения Земли, они имеют большую, богатую разными ресурсами территорию, отличаются неплохим научным потенциалом, обладают ядерным оружием. К сожалению, из-за недостаточной востребованности большей части имеющихся ресурсов уровень социально-экономического развития, производства и потребления, доходов населения в Индии и Пакистане остается крайне низким. В целом, эти страны довольно близко подходят к мировой черте бедности, но при этом имеют и некоторые успехи мирового уровня (например, развитие экспортно ориентированной индустрии программирования в Индии и ядерной физики в Пакистане).

Примеры из практики¹

По данным Всемирного банка за 2013 г., Индия заняла третье в мире место по объему национальной экономики (в долл. по паритету покупательной способности) — почти 6,8 трлн долл. против долгое время занимающей эту позицию, но отныне ставшей четвертой Японии с соответствующим показателем 4,6 трлн долл. Таким образом, вклад Индии в совокупный мировой ВВП — 6,4%, и можно предположить, что вскоре этого показатель увеличится, если принять во внимание рост индийской экономики, составивший в середине 2014 г. в годовом выражении 4,6% (аналогичные показатели для США составили 2,4%, для ЕС — 0,9%, для Японии — 3%).

¹ Япония уступила место Индии // ИноСМИ. 2014. 11 августа. URL: <http://www.inosmi.ru/world/20140811/222291319.html> ; данные Всемирной книги фактов.

Тем не менее, несмотря на впечатляющие данные, качественные социально-экономические показатели Индии оставляют желать лучшего: почти каждый третий индус живет за чертой бедности, тратя на жизнь меньше 1,25 долл. в день; страна находится на 167-м месте в мире по доле расходов на здравоохранение в ВВП, на 163-м — по продолжительности жизни, на 134-м — по расходам на образование и на 50-м — по уровню младенческой смертности. По данным Всемирного банка, в Индии проживает примерно треть беднейшего населения мира. Кроме того, опережая Японию по размеру валового продукта, Индия существенно проигрывает ей по производству ВВП на душу населения (в 2013 г. 5410 долл. по паритету покупательной способности против 36 315 долл. у Японии), а кроме того, является крупнейшим в мире получателем японской помощи, в том числе научно-технической (строительство метро в Дели, индустриальные коридоры Дели-Мумбаи и Ченнай-Бангалор и т.д.).

Поэтому, несмотря на некоторое упрочение позиций в мировой экономике, в том числе передовые позиции по масштабам национальной экономики, Индия пока не может претендовать на высокие места в группе ведущих стран, по праву конкурируя с примерно таким же по социально-экономическим показателям Пакистаном.

8. Группа, которую образуют относительно благополучные развивающиеся государства и заморские территории развитых стран: некоторые из стран — экспортеров энергоресурсов со сравнительно небольшим населением, позволяющим разделить доходы от экспорта на всех своих коренных жителей (ОАЭ, Саудовская Аравия, Катар, Кувейт, Бахрейн, Бруней, Оман); островные государства и зависимые территории — туристические и финансовые центры, налоговые гавани, обладающие развитой инфраструктурой, политической стабильностью и либеральной экономикой (Багамские, Бермудские, Виргинские острова, острова Кайман, Тринидад и Тобаго, Барбадос и т.д.). Для стран этой группы характерен высокий показатель уровня ВВП на душу населения¹, практически вплотную приближающий отдельные государства к соответствующим показателям развитых стран.

9. «Классические» развивающиеся государства с низким уровнем экономического развития и размером ВВП на душу населения менее 1 тыс. долл. в год и аграрно-индустриальным типом экономики. Ответственный строй этих стран весьма традиционен и консервативен, в их промышленности получил развитие комплекс добывающих отраслей, а в сельском хозяйстве преобладают примитивные, доиндустриальные формы труда. Большинство стран группы составляют государства Африки южнее Сахары, отсталые страны Азии и Латинской Америки. В некоторых из них до сих пор существуют родоплеменные отношения.

10. Наименее развитые страны (список относящихся к данной группе государств см. выше) замыкают классификацию. Согласно методике международных организаций для характеристики страны как наименее развитой она должна обладать следующими свойствами:

¹ Так, ВВП на душу населения (по рыночному курсу доллара США), по данным Всемирного банка, в 2013 г. составил: Катар — 93 352 долл., Бруней — 38 563 долл., Саудовская Аравия — 25 852 долл., Бахрейн — 24 613 долл., Оман — 22 181 долл., Тринидад и Тобаго — 18 373 долл. (для сравнения, Россия — 14 612 долл.).

- ВВП на душу населения — менее 900 долл. в год (по рыночному курсу)¹;
- численность населения — менее 75 млн чел.;
- экономическая нестабильность;
- слабый уровень развития человеческих ресурсов.

Многие из наименее развитых государств не имеют выхода к морю, что стало едва ли не решающим фактором, повлиявшим на отсталость и неразвитость. Крайне невысоко можно оценить и экономический потенциал данных стран, где зачастую отсутствует промышленность, в зачаточном состоянии находятся образование и здравоохранение. Однако страны, получившие статус наименее развитых, пользуются особым вниманием мирового сообщества, что дает им льготный доступ к кредитам и займам, а также время от времени они могут рассчитывать на оказание гуманитарной помощи со стороны более развитых государств.

Выводы

Современная мировая экономика, представляющая собой совокупность органически взаимосвязанных национальных хозяйств, сложилась как система в результате развития капиталистического способа производства. Основа системы мирохозяйственных связей — национальные экономики; ее подсистемы включают сферу межгосударственного взаимодействия, области деятельности ТНК и международных организаций. Универсальную связь субъектов мировой экономики опосредуют международные экономические отношения, предпосылкой к развитию которых послужило МРТ, определяющее специализацию и кооперацию стран, компаний и межгосударственных объединений.

Приведенная типологизация стран показывает, что субъектами мирового хозяйства выступают страны разных моделей и разного уровня развития, группировка которых может быть осуществлена как по географическим свойствам, так и на основе важнейших макроэкономических показателей. Очевидно, что доминирование страны в системе международных экономических отношений и ее реальный политический вес в немалой степени определяют именно экономические индикаторы, а не размер территории и численность населения (последнее, впрочем, тоже справедливо для некоторых крупных стран, таких как Бразилия, Россия, Индия, Китай и Южно-Африканская Республика, образующих особую группу стран с развивающимися рынками вне традиционной классификации — БРИКС).

Вопросы и задания

1. Дайте определение категории «мировая экономика». В какой исторический период времени возникло мировое хозяйство?
2. Что собой представляет мировая экономика как система? Выделите ее основу, подсистемы, надстройку.

¹ ВВП на душу населения (по рыночному курсу долл. США) в 2013 г. составил: Малави — 226 долл., Бурунди — 267 долл., Центрально-Африканская Республика — 333 долл., Конго — 454 долл., Либерия — 454 долл., Уганда — 572 долл., Того — 636 долл., Афганистан — 678 долл., Сьерра-Леоне — 809 долл.

3. Определите субъекты мировой экономики.
4. Какие основные макроэкономические показатели стран используются для международных сопоставлений?
5. Перечислите известные вам способы и принципы классификации стран в мировой экономике.
6. В чем заключаются особенности типологической дифференциации стран?
7. Отметьте основные критерии деления стран на развитые, развивающиеся и страны с переходной экономикой.
8. Почему группа развивающихся стран неоднородна? На какие подгруппы делятся развивающиеся государства?
9. Назовите критерии выделения группы наименее развитых стран.

Глава 2

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ, ПРОТИВОРЕЧИЯ И ГЛОБАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ СОВРЕМЕННОЙ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

В результате изучения данной главы студент должен:

знать

- основные характеристики процессов интернационализации и глобализации, определяющие «лицо» современной мировой экономики;
- особенности информационной революции на рубеже XX и XXI вв.;
- основные противоречия мирового экономического развития современности;
- принципы, лежащие в основе классификации глобальных проблем системы мирохозяйственных связей;
- содержание некоторых наиболее злободневных глобальных проблем развития, включая демографическую, экологическую и эпидемиологическую;

уметь

- выявлять текущие и перспективные тенденции развития мировой экономики;
- акцентировать внимание на глобальных проблемах и противоречиях мировой экономики, определять последствия их воздействия как на отдельные национальные хозяйства, так и на всю систему мирохозяйственных связей;

владеть

- основами ситуационного анализа в сфере внешнеэкономической деятельности в контексте оценки проблем и перспектив развития современной системы мирохозяйственных связей;
 - навыками классификации глобальных проблем современности.
-

2.1. Особенности и тенденции развития мировой экономики

Характеризуя современную мировую экономику, следует обратить внимание на две ее основные черты, характерные для рубежа XX—XXI вв.:

- **глобализацию**, проявляющуюся в существенном увеличении масштабов выхода хозяйственной деятельности за пределы национальных границ, в усилении взаимозависимости национальных хозяйств, в стремлении к стандартизации и унификации стереотипов потребления, конвергенции деловой культуры и стилей управления;
- **технологическую революцию**, отличающуюся прежде всего появлением *информационно-коммуникационных технологий* (ИКТ), объединивших планету в единое информационное поле.

Конечно, и выход хозяйственной деятельности за национальные границы, и научно-технический прогресс были неотъемлемыми движущими силами системы мирохозяйственных связей и раньше, задолго до начала

XXI в. Однако никогда ранее они в своей совокупности столь сильно не воздействовали на национальные хозяйства, инициируя зарождение так называемой *новой экономики* — модели развития, опирающейся именно на глобализацию бизнеса и информационные технологии.

Становление глобальной системы мирохозяйственных связей, одна из главных движущих сил развития которой — ИКТ, позволяет говорить о мировой экономике начала третьего тысячелетия как о своеобразной *глобальной деревне*, в которой потоки информации перемещаются со скоростью работы процессора компьютера, а некогда прочные государственные границы приобретают достаточно условный характер для перемещения неизменно растущих потоков товаров, капиталов и человеческих ресурсов. В такой «глобальной деревне» все оказываются невольными соседями, одновременно оказывая воздействие на прочих субъектов системы и становясь заложниками не только своей собственной деятельности, но и внешних эффектов, создаваемых другими.

Размышляем самостоятельно

Подумайте, что объединяет современную мировую экономику и деревню в контексте традиционного представления о деревенском образе жизни (знакомство всех жителей, близость соседей, вольное и невольное проявление интереса и внимания с их стороны, определенная взаимозависимость всех от всех, быстрота распространения информации и слухов и т.д.). Почему правомерно говорить о мировой экономике как о «глобальной деревне», даже с условием триумфального шествия по планете современных информационных технологий?

С большой долей оснований можно утверждать, что в «глобальной деревне» прежние радикальные военно-политические методы урегулирования спорных ситуаций международного характера становятся значительно менее действенными, чем раньше. В этих условиях возникает острая необходимость в поиске иных способов достижения компромисса. В основе его должен лежать баланс интересов не только самих непосредственно вовлеченных в конфликт сторон, но и всех субъектов системы мирохозяйственных связей.

К сожалению, мировая экономика начала третьего тысячелетия из-за присущих ей многочисленных противоречий вовсе не стала стабильнее, чем в былые времена, примером чему служат многочисленные конфликтные ситуации между странами и компаниями, их представляющими, в самых разных частях света. При этом военные способы решения не только внешне-неполитических, но и внутренних социально-экономических конфликтов вновь становятся популярными, что приводит к новым по своей сути войнам — «иррегулярным» и «гибридным», жертвами которых становятся и мирное население, и предпринимательские структуры.

Поиск новой конфигурации мирового хозяйства, нового мирового порядка, регулирующего взаимоотношения государств, компаний, граждан и международных организаций в условиях роста геополитической напряженности между основными субъектами мировой экономики происходит на наших глазах, и он сопряжен в настоящее время с еще большими сложностями, чем ранее.

Насколько опасна для современной системы мирохозяйственных связей, на ваш взгляд, концепция так называемой новой геополитики («геополитической экономики»), заключающаяся в достижении внешнеполитических целей, а также мирового или регионального лидерства экономическим путем?

Остановимся подробнее на характеристиках современной мировой экономики как глобализирующейся системы, базирующейся на широком использовании информационных технологий.

2.1.1. Понятие глобализации и интернационализации

До середины 1980-х гг. развитие системы мирохозяйственных связей осуществлялось в рамках процесса, который принято называть интернационализацией. В последующие годы эта система обрела новое качественное состояние и превратилась в глобализацию.

В наиболее общем виде **интернационализацию** можно охарактеризовать как процесс выхода стандартного воспроизводственного цикла за пределы национальных границ.

В рамках данного определения представляется существенным подчеркнуть:

- речь идет именно о нормально (на регулярной основе, как массовое явление) протекающем воспроизводственном процессе;
- постепенность процесса, который лишь в рамках достаточно длительной исторической ретроспективы (почти полуторавекового периода) набирает в конечном счете некую «критическую массу»;
- выход воспроизводственного процесса за национальные границы должен носить значимый для хозяйственной деятельности характер.

Как таковая интернационализация представляла собой одно из весьма значимых проявлений более широкого по своей природе процесса усиления общественного характера производства, или его *обобществления*.

С того самого момента как рыночные формы связи начинают приобретать доминирующее значение в хозяйственной жизни, развитие общественного разделения труда проявляется в том, что в создании условий для нормального существования любого и каждого отдельного субъекта хозяйствования (будь то «потребитель — индивид — домашнее хозяйство» или «производитель — фирма — предприятие») постоянно начинает принимать участие все большее количество товаропроизводителей. Одновременно с этим достаточно отчетливо проявляется процесс укрупнения предприятий, на каждом из которых со временем оказывается занято все большее количество рабочих рук.

В совокупности все это и означает, что процесс воспроизводства приобретает все более «общественный» характер. На определенной стадии эволюции производственно-экономической системы закономерно наступает такой этап, когда масштабы обобществления выходят за рамки отдельных национальных народно-хозяйственных комплексов.

Интернационализация, будучи, как уже отмечалось выше, процессом достаточно длительным, предполагает осуществление как качественных, так и количественных изменений. В первом случае речь идет о том, что изначально за пределы национальных границ переносится процесс реализации — определенная часть произведенной продукции предназначена зарубежным потребителям. Соответственно, исторически первой формой внешнеэкономической деятельности становится международная торговля. Однако постепенно в трансграничное движение все более активно включаются не только результаты производственной деятельности — продукты труда, но и факторы производства. Начинают развиваться зарубежное инвестирование, международная миграция рабочей силы. О количественных изменениях свидетельствует как рост масштабов тех или иных внешнеэкономических операций, так и увеличение числа субъектов мирохозяйственных связей.

В совокупности все это приводит к существенной трансформации общих условий хозяйственной деятельности. В этом нетрудно убедиться на примере второй половины XX в. В момент вступления в силу в 1948 г. Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ), объединявшего в своих рядах 23 государства, общий объем международной торговли не достигал и 60 млрд долл., из которых на долю США, чье превосходство было неоспоримо и по всем другим направлениям внешнеэкономической деятельности, приходилась примерно треть внешнеторговых операций.

Западная Европа и Япония (чей импорт примерно на 160% превышал экспорт) еще только начинали восстанавливать свои разрушенные войной экономики. Международная валютная система базировалась на жесткой привязке доллара США к золоту, а других ведущих валют — к американскому доллару. Таким образом, валютные курсы в данный исторический период времени были зафиксированы.

Еще не были созданы международные организации типа Организации стран — экспортеров нефти (ОПЕК), закладывались лишь самые основы региональной экономической интеграции (интеграционная группировка социалистических стран — Совет экономической взаимопомощи (СЭВ) — была создана в 1948 г., Римский договор, положивший начало западноевропейской интеграции и современному ЕС был подписан девятью годами позже).

Мир был расколот на два, хотя и неравных, лагеря, взаимодействовавших между собой в весьма незначительной степени.

В середине второго десятилетия XXI в. ситуация изменилась коренным образом. Объем международной торговли (экспорт товаров и услуг) составил в 2013 г. более 23 трлн долл. Весьма существенно то, что темпы ее роста устойчиво и значительно (примерно в 2,5 раза за последние 20 лет) превышают темпы роста промышленного производства или таких макроэкономических агрегатов, как ВВП или ВВП. Доля США в общем объеме мирового экспорта товаров и услуг в 2013 г. составляла чуть менее 10% (2,2 трлн долл.) — по-прежнему достаточно высокий показатель, однако Китай уже опередил США, заняв первую позицию в списке крупнейших экспортеров мира (2,4 трлн долл.).

Более того, в отличие от имеющих значительный торговый дефицит США, их основные конкуренты, включая Китай и Германию, имеют устойчиво положительное сальдо торгового баланса, т.е. продают за границу существенно больше, чем покупают. По состоянию на 2014 г. в десятке крупнейших по объему продаж корпораций мира были только две американские фирмы — *Walmart* и *ExxonMobil*, — в то время как в том же списке находятся три китайские — *Sinopec*, *PetroChina* и Государственная электросетевая компания Китая, четыре европейские — британские *Royal Dutch Shell* и *British Petroleum*, немецкая *Volkswagen* и швейцарская *Glencore*, а также одна японская — *Toyota Motor*¹.

На смену фиксированным валютным курсам пришла международная валютная система, в рамках которой курс многих валют формируется под непосредственным влиянием рыночных сил. На сегодняшний день в мире функционирует целая система международных экономических организаций, регулирующих те или иные аспекты мирохозяйственных связей как на глобальном, так и на отраслевом уровне. Подавляющее большинство стран, занимающих ведущие позиции в мировом хозяйстве, участвуют в той или иной (а иногда и в нескольких одновременно) интеграционной группировке. Государства, когда-то принадлежавшие к различным и, в достаточной степени, обоюдно изолированным общественным системам, все активнее взаимодействуют друг с другом.

Таким образом, как нетрудно заметить, стратегическим вектором развития действительно становится существенное усиление роли внешних факторов, т.е. нарастание интернационализации, переход ее, как многие говорят, в новую стадию — глобализацию.

По аналогии с определением, которое мы дали интернационализации, можно сказать следующее.

Глобализация представляет собой процесс распространения стандартного воспроизводственного цикла на основные экономические регионы земного шара.

Следовательно, интернационализацию и глобализацию объединяют регулярный характер и хозяйственная значимость внешнеэкономических связей. Будучи стадией (этапом) интернационализации, глобализация характеризуется меньшей постепенностью, или большей динамичностью. Но самое главное отличие между ними касается экономико-географического измерения. Если процесс интернационализации вполне мыслим, например, в рамках Западной Европы или Юго-Восточной Азии, то глобализация не может ограничиваться отдельно взятым регионом, как бы он ни был значим для развития мировой экономики.

Размышляем самостоятельно

Насколько, по вашему мнению, интернационализацию и глобализацию могут сдерживать или же обратить вспять геополитические разногласия между странами?

¹ Global 500 // Fortune. URL: <http://fortune.com/global500>.

Подводя итог сказанному, можно утверждать, что прогрессивно-поступательное развитие общества идет именно через интернационализацию, которая при определенных обстоятельствах (которые, к сожалению, в реальной жизни реализуются отнюдь не автоматически) позволяет увеличивать благосостояние как каждой отдельной страны, так и всего мирового сообщества в целом.

Исторический экскурс¹

Вплоть до событий середины 2014 г. было принято считать глобализацию объективным процессом, способствующим объединению большинства стран в единые производственные цепочки, их специализацию на производстве тех или иных товаров (услуг) в зависимости от располагаемых ресурсов и факторов производства. Первоначально многим представлялось, что в стремительно глобализирующемся мире все взаимосвязано и взаимообусловлено, и поэтому со временем он становится не только более богатым, но и делается более безопасным. Технологии взаимодействия в международном бизнесе, в том числе такие из них, как аутсорсинг и офшоринг, не только давали ТНК возможности получения больших доходов от специализации и размещения соответствующих бизнес-единиц в различных государствах, но и позволяли сотрудничать между собой представителям разных национальностей, что способствовало тому, что люди стали легче, чем в предшествующий период истории человечества, уживаться друг с другом. Считалось, что если страны и люди — представители разных наций активно торгуют между собой, то это невольно содействует миру на планете, поскольку военные конфликты становятся невыгодными по экономическим соображениям.

Вершиной подобного оптимизма стала «теория международных отношений Макдональдс». Суть ее заключается в том, что ни одна страна, где есть рестораны «Макдональдс», не станет воевать с другой страной, где есть те же рестораны, поскольку для того, чтобы в стране появились рестораны «Макдональдс», она должна быть глубоко интегрирована в мировую экономику, а если вы интегрированы в мировую экономику, вы не станете нападать на других ее членов. Эта теория «Макмира» впервые была подорвана в 1999 г. в ходе бомбового удара США по Белграду — городу, где в 1988 г. открылся первый ресторан «Макдональдс» в государствах на тот момент еще социалистического блока. Тем не менее, надежда на то, что эта теория работает, сохранилась.

После того как Федеральная служба по надзору в сфере защиты прав потребителей и благополучия человека (Роспотребнадзор) летом 2014 г. временно закрыла несколько ресторанов сети «Макдональдс» в связи с предполагаемыми нарушениями требований к качеству продукции, экономисты-скептики пришли к заключению, что теория «Макмира» ошибочна и несостоятельна.

Примечательно, что предшествующие политически мотивированные торговые бойкоты, инициаторами которых в разное время были и США, и ЕС, и Россия, как оказалось, были первыми тревожными звонками нового развития событий. Однако на протяжении почти двух десятилетий — с конца 1990-х гг. считалось, что глобализация — это новая ступень мировой истории и что этот этап хозяйственного развития человечества неотвратим. Уверенность, что связующие нити торговли и инвестиций будут существовать вечно, потому что они являются взаимовыгодными, преобладала.

По прежним оценкам разнообразных экспертов ни одна страна, которая сознательно включилась в международное разделение труда, специализацию, интернацио-

¹ Эллаум Э. Удар России по глобализации // ИноСМИ. 2014. 11 августа. URL: <http://www.inosmi.ru/world/20140811/222284691.html>.

нализацию и глобализацию, не должна была внезапно выйти из этой взаимовыгодной игры, поскольку издержки выхода из процесса глобализации могли оказаться слишком высокими для национальных экономик. Таким образом, торговые войны в условиях глобализации, как казалось, превращались в пережиток прошлого.

Тем не менее, во второй половине лета 2014 г., когда страны Запада наложили на российскую экономику жесткие секторальные санкции, а в ответ Россия запретила импорт сельскохозяйственной продукции из США, ЕС, Канады, Австралии и Японии, казавшийся глобальным мир начал распадаться на части гораздо быстрее, чем кто-либо этого ожидал. Россия заявила о стремлении к продовольственной и технологической независимости от Запада, даже ценой непоправимых экономических потерь, а Запад по политическим мотивам оказался готов прервать налаженные десятилетиями в процессе глобализации контакты с российским бизнесом и государственными структурами.

Скептики глобализации уже обратили внимание на то, что если такое развитие событий, чреватое отказом от достижений глобализации, может произойти в России, а также США, ЕС и ряде других развитых стран, то и остальные страны и регионы мира от подобных процессов не застрахованы. Стало очевидно, что глобализация на планете развивается волнообразно: на смену ее повышательным волнам (как было и на рубеже XIX—XX вв., и на рубеже XX—XXI вв.) могут неожиданно приходиться откаты назад, во времена дезинтеграционного противостояния, мотивированного не экономическими, а военно-политическими соображениями (Первая и Вторая мировые войны, холодная война СССР и Запада, а теперь и нынешний этап эскалации), и с этим тоже придется смириться.

2.1.2. Информационная революция

Конец XX в. был отмечен появлением новых технологий, способствовавших формированию единого информационно-коммуникационного пространства. Речь идет прежде всего о создании глобальной компьютерной сети «Интернет» и о зарождении и быстром развитии беспроводной мобильной связи. Благодаря наличию подобных ИКТ существенно возросли как скорость передачи, так и доступность информации. На новый, электронный уровень развития вышли прежние традиционные формы общественной и хозяйственной деятельности, знаменуя собой так называемую электронную эволюцию (*e-revolution*).

Действительно, современные формы ведения бизнеса через Интернет, такие как виртуальное консультирование (*e-consulting*), виртуальная банковская деятельность (*e-banking*), виртуальная образовательная деятельность (*e-education*), виртуальное медицинское консультирование и даже проведение дистанционных операций посредством интернет-коммуникаций (*e-health*), виртуальные азартные игры (*e-gambling*), способствовали преодолению неотделимости поставщика от источника предоставления услуги, позволяя развивать дистанционные контакты, вовлекая в торговый оборот ранее не мобильные факторы осуществления хозяйственной деятельности.

Поставка традиционной материально-вещественной продукции через Интернет, так называемая электронная коммерция (*e-commerce*), позволила существенно снизить издержки обращения, во многих случаях просто путем удаления ненужного в новых условиях звена — складских площа-

дей — поскольку потребитель может получать желаемое изделие непосредственно от производителя по почте, минуя стадию складирования. Развитие систем электронной продажи билетов на транспорт и на культурно-зрелищные мероприятия, электронного бронирования и оплаты мест в гостиницах в целом ряде случаев не только полностью или частично ликвидируют необходимое ранее посредническое звено, но и существенно удешевляют стоимость оказываемой услуги.

К новым условиям существования стремится приспособиться и государство как субъект регулирования. Начинает складываться и функционировать так называемое электронное правительство (*e-government*) — более информативное, доступное и интерактивное.

Размышляем самостоятельно

Насколько удобными лично для вас стали современные ИКТ? Подумайте о цифровых продуктах, которыми вам приходилось пользоваться на коммерческой основе и которые вовлечены во внешнеэкономический оборот (например, самостоятельное бронирование гостиницы за рубежом или покупка через Интернет билета на рейс иностранной авиакомпании).

Понятно, что информационная революция преобразила как частный бизнес, так и общественный сектор экономики. Существует немало хозяйствующих субъектов (как частных, так и государственных), которые на рубеже XX—XXI вв. добились высоких результатов, прежде всего благодаря своевременной реакции на подобные технологические изменения. Так, компания *Dell* — один из лидеров мировой компьютерной индустрии — собирает и напрямую поставляет свои изделия потребителям исключительно в конфигурации, которая заказывается и оплачивается по электронным каналам связи. Интернет-аукцион *eBay* — самый авторитетный в мире дистанционной аукционной торговли. Наиболее эффективные европейские авиаперевозчики — *Ryanair* и *EasyJet* предлагают недорогие авиационные перелеты, используя преимущества интернет-продажи билетов, и не страдают при этом от низкой заполняемости своих лайнеров. Даже государственные железные дороги Франции, Швейцарии, России откликаются на вызов ИКТ, привлекая более низкими тарифами путешественников, выбирающих интернет-систему заказа и оплаты билетов.

Информационная революция, по существу, привела к возникновению виртуальной подсистемы мировой экономики — *интернет-экономики*. Для многих национальных компаний, особенно представляющих малый и средний бизнес, именно Интернет в настоящее время служит мощным каналом выхода на внешние рынки, информируя потенциальных клиентов о возможностях, соответствующих их потребностям, позволяя заключать трансграничные сделки дистанционно.

Интернет повышает информированность о качестве продукции, ценах, сроках поставки, выводя на новый уровень бенчмаркинг — возможности сравнения конкурентов — и повышая вероятность правильного выбора лучшего поставщика из всей совокупности известных в мире производителей. Интернет-экономика вовлекает в свой оборот и правительственные

структуры, предлагающие гражданам приобретать общественные товары и услуги виртуально, через электронные каналы связи.

Вместе с тем современная информационная революция и возникшая на базе ИКТ интернет-экономика — поистине глобальная информационно-коммуникационная виртуальная бизнес-система — бросили современной системе мирохозяйственных связей очередной вызов. Это заставляет задуматься о новом характере регулирования на национальном и межгосударственном уровне в эпоху становления глобального информационного общества.

Размышляем самостоятельно

Подумайте об угрозах, которые таят в себе компьютерные коммуникации (виртуальное мошенничество, дистанционная слежка за интернет-перемещениями пользователей со стороны хакеров и спецслужб, недостоверность информации и недобросовестность поставщиков цифрового контента и т.п.). Какая, на ваш взгляд, необходима защита в сфере трансграничных интернет-коммуникаций, гарантируемая как национальными провайдерами и регуляторами, так и на межгосударственном уровне? Обдумайте и проанализируйте также феномен социальных сетей, получивших широкое распространение в современном мире. К каким позитивным и негативным последствиям для системы мирохозяйственных связей привели действия виртуальных социальных сообществ?

2.2. Противоречия современной мировой экономики

На рубеже XX—XXI вв. были достигнуты существенные успехи глобализации системы мирохозяйственных связей. Нарастающими темпами развивались международная торговля и сфера международных финансов, вовлекая в свой оборот все большее количество стран. Появились новые тенденции в сфере международной экономической интеграции. Помимо региональных группировок и наряду с ними формировались и продолжают формироваться трансконтинентальные альянсы. Усилились и позиции международных организаций как надстройки всей системы мирохозяйственных связей, призванной регулировать взаимодействие национальных экономик.

Однако эпоха глобализации обусловила и укрупнение проблем, ранее не пересекавших государственные границы. Несмотря на кажущееся представление о мировой экономике как о целостной системе, она не лишена многочисленных внутренних противоречий и недостатков. Среди них можно отметить:

- *конфликт между процессом глобализации мирового рынка и национальными интересами стран*, его образующих, который проявляется прежде всего в многочисленных противоречиях между политическими и экономическими интересами различных национальных хозяйств;
- *крушение прежних представлений* о рынке, который сам себя регулирует и всем дает «место под солнцем», об эталонной модели свободной рыночной экономики, которая, по существу, не оправдала возлагаемых

на нее надежд и способствовала возникновению глобального экономического кризиса;

- *противоречивость сложившейся системы международного права и международных организаций*, которые во многом не соответствуют новой ситуации в мире;
- *усиление нестабильности мировой экономики* вследствие появления новых глобальных угроз, таких как международный терроризм, эпидемии особо опасных заболеваний и т.п.

Из-за сложности решения вышеозначенных проблем под вопросом оказалась и сама идея глобализации как движущей силы мирового прогресса.

Едва ли можно отрицать тот факт, что экономическая глобализация открывает новые перспективы развития национальным хозяйствам. Вместе с тем оказалось, что ее последствия далеко не однозначны. Глобализация принесла ощутимые дивиденды прежде всего экономикам ведущих стран, одновременно вводя слабые неконкурентоспособные экономики в состояние депрессии. Она вызвала накопление огромных богатств на одном полюсе системы мирохозяйственных связей и нищеты, безработицы, нестабильности и отсутствия безопасности на другом.

Информационная революция конца XX в. усилила связи между нациями, людьми и компаниями, находящимися на разных континентах, разрушила «железные» и «бамбуковые занавесы», разделявшие многие государства. Обмен информацией в режиме реального времени означал настоящую революцию для финансовых рынков, маркетинга и инвестиций. Вместе с тем контроль над основными средствами массовой информации, в том числе и электронными, остается в руках немногих, что препятствует полному доступу к информации всего населения планеты, а подаваемые в них факты могут сознательно искажаться в процессе так называемых информационных войн. В результате информатизация усилила политическую и экономическую власть развитых стран, предоставив им возможность побеждать в информационных войнах, дискредитируя позиции государств, отстающих в научно-техническом развитии.

Рост числа индивидуальных инвесторов через развитие долевой собственности способствовал известной демократизации хозяйственной жизни. Вместе с тем он породил новые проблемы. Во-первых, поведение индивидуальных инвесторов, как известно, зачастую обусловлено чисто спекулятивными факторами и нацелено на краткосрочную перспективу. Это создает дополнительное давление на управляющих акционерными компаниями, заставляя их идти на поводу у акционеров и пытаться обеспечивать высокие прибыли, по существу, любой ценой. В результате возрастает доля весьма рискованных капиталовложений, осуществляемых без должного реального обеспечения.

Во-вторых, огромные потоки финансовых средств быстро перемещаются между странами и континентами, привлекаемые более высокой нормой прибыли на наиболее многообещающих рынках. Это нередко провоцирует финансовые кризисы в самых слабых местах мировой экономической системы, усиливая ее нестабильность.

Наконец, разрозненные индивидуумы более подвержены действию психологических факторов, что нередко приводит к паническим настроениям на рынках и даже к их обрушению в тех случаях, когда объективных причин для беспокойств не существует.

Научно-технические достижения оказались уделом ограниченного числа стран. Для гарантированного прогресса в данной области никак нельзя обойтись без значительных инвестиций в сферу образования и науки. Подорванный холодной войной экономический потенциал стран, образовавших социалистическую систему, не давал им возможности вкладывать средства в развитие технологий, напрямую не связанных с национальной обороноспособностью. В результате технологическое отставание по коммерческим проектам только нарастало. Развитые капиталистические страны и здесь оказались в фаворитах, сконцентрировав у себя ключевые технологии современности, в том числе и информационно-коммуникационные технологии.

Размышляем самостоятельно

Насколько зависима от других стран, на ваш взгляд, Россия в области научно-технического и технологического развития? Возможно ли быстрое преодоление отставания России в сфере ИКТ в условиях современного геополитического противостояния?

Фактически произошел триумф глобального капитализма, сменивший старую систему мирового развития периода холодной войны. При этом разрыв между ведущими мировыми державами и периферией с каждым годом увеличивается. Одновременно в мире, порожденном глобализацией, усиливаются нищета и страдания.

По современным западным стандартам живет примерно 1 млрд чел. (так называемый *золотой миллиард*). Остальным в глобальной капиталистической системе просто не оказывается достойного места. Глобализация отнюдь не устраняет региональные конфликты, наоборот, именно в условиях современной мировой экономики они могут привести к катастрофическим последствиям и закончиться уничтожением всего человечества. Это не может не тревожить ни политиков, ни экономистов, ни всех здравомыслящих людей.

Основная проблема становления современного мирового хозяйства заключается в том, что на базе идеи образования глобального рынка возник глобальный нерегулируемый капитализм. При этом мировой рынок оказался вовсе не рынком свободной конкуренции с нишами для всех, а стал строго сегментированным, обеспечивающим господствующее положение прежде всего развитым капиталистическим странам. По мнению целого ряда противников глобализации, она в своем нынешнем виде представляет собой гигантский насос по перекачке ресурсов из одних стран, в продукции которых преобладает сырьевая компонента, в другие, которые производят готовые наукоемкие продукты с высокой долей вложенного в них интеллектуального капитала и высококвалифицированного труда.