ISSN 2312-308

НАУЧНЫЙ ЭЛЕКТРОННЫЙ ЖУРНАЛ

Meridian

ВЫПУСК №1(54)'2021

ISSN 2312-3087

16+

№1(54)'2021

2020

Научный электронный журнал "Меридиан"

Электронное издание

Журнал включен в систему Российского индекса научного цитирования (РИНЦ)

Учредитель и издатель:

Редакция научного электронного журнала «Меридиан»

Главный редактор:

Жегусов Ю.И., кандидат социологических наук

Контакты редакции:

journalmeridian@gmail.com

http://meridian-journal.ru

© Редакция научного электронного журнала «Меридиан», 2020

ОГЛАВЛЕНИЕ

..... 1

MEDIATIVE BEHANDLUNGEN UNTER BETEILIGUNG VON KINDERN MIT BEHINDERUNGEN 1

Государственное управление 4

БЕРЕЖЛИВОЕ ПРОИЗВОДСТВО В СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ РЕГИОНОВ 4

ТЕХНОПАРКОВЫЕ СТРУКТУРЫ В РОССИИ ЗА ПОСЛЕДНИЕ ПЯТЬ ЛЕТ (2015-2020Г.Г.) 8

История 12

ПЕРЕСЕЛЕНИЯ В СИБИРЬ КАК ПРОЕКТ ИМПЕРСКОЙ КОЛОНИЗАЦИИ В МЕМУАРНО-БИОГРАФИЧЕСКОМ ДИСКУРСЕ ЧИНОВНИКОВ 12

Маркетинг 15

МЕТОДЫ КОНКУРЕНТНОЙ БОРЬБЫ 15

БРЕНД КАК ИНСТРУМЕНТ СОЗДАНИЯ КОНКУРЕНТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ КОМПАНИИ НА РЫНКЕ ТОВАРОВ И УСЛУГ 19

Массовые коммуникации 24

ПРИМЕНЕНИЕ ТЕХНОЛОГИЙ ИНТЕРНЕТ-КОММУНИКАЦИЙ НА ВЫБОРАХ ГУБЕРНАТОРА КАМЧАТСКОГО КРАЯ 2020 24

СОВРЕМЕННЫЙ ПОЛИТИЧЕСКИЙ PR В РОССИЙСКОМ ИНТЕРНЕТ-ПРОСТРАНСТВЕ 28

Медицинские науки 32

ИЗУЧЕНИЕ И АНАЛИЗ ЗАБОЛЕВАЕМОСТИ НАСЕЛЕНИЯ СЕВЕРО-КАВКАЗСКОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА ПСИХИЧЕСКИМИ РАССТРОЙСТВАМИ 32

АНАЛИЗ ЗАБОЛЕВАЕМОСТИ ТУБЕРКУЛЕЗОМ СРЕДИ НАСЕЛЕНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ФЕДЕРАЛЬНЫХ ОКРУГОВ 36

ИЗУЧЕНИЕ И АНАЛИЗ ЭПИДЕМИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ ПО ВИЧ-ИНФЕКЦИИ В РЕСПУБЛИКЕ ТАТАРСТАН 41

ФАРМАКОЛОГИЧЕСКИЕ ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ СНИЖЕНИЯ АРТЕРИАЛЬНОГО ДАВЛЕНИЯ 44

ПРОБЛЕМА ПЕРИНАТАЛЬНОГО ПОРАЖЕНИЯ НЕРВНОЙ СИСТЕМЫ У НОВОРОЖДЕННЫХ 49

ОПУХОЛЬ МОЛОЧНОЙ ЖЕЛЕЗЫ У КОШЕК 52

Менеджмент 55

ЗАПАДНАЯ И АЗИАТСКАЯ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ КУЛЬТУРЫ: СОЦИАЛЬНО-ФИЛОСОФСКИЙ АНАЛИЗ 55

СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ ОБСЛУЖИВАЮЩЕГО ПРОИЗВОДСТВА В НЕФТЕДОБЫЧЕ 58

СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДИКИ ОЦЕНКИ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ 62

МОТИВАЦИЯ ТРУДА ПЕРСОНАЛА СХПК «РОССИЯ» 69

ВЛИЯНИЕ СТАНДАРТИЗАЦИИ НА ПРОЦЕСС УПРАВЛЕНИЯ КАЧЕСТВОМ 72

АНАЛИЗ ПРЕДМЕТНОЙ ОБЛАСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СОЦИАЛЬНЫХ РАБОТНИКОВ 74

Педагогика 77

ТЕАТРАЛИЗОВАННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КАК СРЕДСТВО ФОРМИРОВАНИЯ КОММУНИКАТИВНЫХ НАВЫКОВ У ДЕТЕЙ СТАРШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА С ЗАДЕРЖКОЙ ПСИХИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ 77

ОСОБЕННОСТИ СЛОВЕСНО – ЛОГИЧЕСКОГО МЫШЛЕНИЯ У УМСТВЕННО ОТСТАЛЫХ ДЕТЕЙ 80
КОНТРОЛЬ В ОБУЧЕНИИ ИНОСТРАННОМУ ЯЗЫКУ 83
ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ КОРРЕКЦИОННОЙ РАБОТЫ ПО РАЗВИТИЮ СВЯЗНОЙ РЕЧИ У ДЕТЕЙ СТАРШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗАСТА С РАССТРОЙСТВАМИ АУТИСТИЧЕСКОГО СПЕКТРА В УСЛОВИЯХ ДОШКОЛЬНЫХ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ 86
ВОСПИТАНИЕ ТОЛЕРАНТНОСТИ НА УРОКАХ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА 89
Политология 92
BREXIT КАК ОСОБЕННОСТЬ ПОЛИТИЧЕСКОЙ ЖИЗНИ ВЕЛИКОБРИТАНИИ 92
АНАЛИЗ ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВ НЕЗАВИСИМОСТИ КАТАЛОНИИ 95
БОРЬБА ЗА СУВЕРЕНИТЕТ ШОТЛАНДИИ КАК ФЕНОМЕН МИРОВОЙ ПОЛИТИКИ 98
ПОСТСОВЕТСКАЯ ПОЛИТИКА КАЗАХСТАНА 101
Право 105
ГЕНЕЗИС ИНСТИТУТА ПОЖИЗНЕННОГО ЛИШЕНИЯ СВОБОДЫ, ПРИЗНАКИ И СООТНОШЕНИЕ СО СМЕРТНОЙ КАЗНЬЮ 105
ПРАВО АВТОРСТВА НА ПРОИЗВЕДЕНИЯ, СОЗДАННЫЕ ИСКУСТВЕННЫМ ИНТЕЛЛЕКТОМ 111
ОСОБЕННОСТИ КРИМИНАЛИСТИЧЕСКОЙ ИДЕНТИФИКАЦИИ ЧЕЛОВЕКА ПО ПРИЗНАКАМ ВНЕШНОСТИ 114
ПРОФИЛАКТИКА ПРЕСТУПНОСТИ КАК ОСНОВНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ ПРЕСТУПНОСТИ 118
ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ ИНСТИТУТА СУБСИДИАРНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ КОНТРОЛИРУЮЩИХ ЛИЦ ДОЛЖНИКА И ИНЫХ ЛИЦ В ДЕЛЕ О БАНКРОТСТВЕ В РОССИЙСКОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ 122
ПОРЯДОК ПРИМЕНЕНИЯ АКТА ПОМИЛОВАНИЯ В ЗАРУБЕЖНОМ ПРАВЕ 132
ПОНЯТИЕ, ВИДЫ И ЗНАЧЕНИЕ КРИМИНОЛОГИЧЕСКОГО ПРОГНОЗИРОВАНИЯ ДЛЯ ПРАКТИКИ БОРЬБЫ С ПРЕСТУПНОСТЬЮ 136
СТАНОВЛЕНИЕ КРИМИНОЛОГИЧЕСКОГО ПРОГНОЗИРОВАНИЯ 140
АДМИНИСТРАТИВНО-ПРОЦЕССУАЛЬНЫЙ СТАТУС УЧАСТКОВОГО УПОЛНОМОЧЕННОГО ПОЛИЦИИ 143
СОВЕТ ДИРЕКТОРОВ (НАБЛЮДАТЕЛЬНЫЙ СОВЕТ) КАК ОРГАН УПРАВЛЕНИЯ АКЦИОНЕРНОГО ОБЩЕСТВА 148
РИСКИ ЧЛЕНА СОВЕТА ДИРЕКТОРОВ (НАБЛЮДАТЕЛЬНОГО СОВЕТА) 152
ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ РОЗНИЧНОЙ ОНЛАЙН КУПЛИ-ПРОДАЖИ В США 157
ПРОБЛЕМА ВЗЯТОЧНИЧЕСТВА В ВООРУЖЕННЫХ СИЛАХ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: АКТУАЛЬНОСТЬ ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ 162
ПРОБЛЕМЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЯ В СФЕРЕ ОХРАНЫ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ 166
ПРОБЛЕМЫ РАЗГРАНИЧЕНИЯ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В СФЕРЕ ОХРАНЫ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ 169
ДИСТАНЦИОННЫЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ И ОСОБЕННОСТИ ИХ СОВЕРШЕНИЯ 172
АНАЛИЗ НЕКОТОРЫХ СОСТАВОВ ПРЕСТУПЛЕНИЯ, В РАМКАХ КОТОРЫХ СОВЕРШАЮТСЯ ДИСТАНЦИОННЫЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ 176
РОЛЬ ИСПОЛНИТЕЛЯ В ДИСТАНЦИОННЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЯХ 181
РОЛЬ ОРГАНИЗАТОРА В ДИСТАНЦИОННЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЯХ 184
РОЛЬ ПОДСТРЕКАТЕЛЯ В ДИСТАНЦИОННЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЯХ 187
РОЛЬ ПОСОБНИКА В ДИСТАНЦИОННЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЯХ 190
АНАЛИЗ ДОСУДЕБНОГО ОБЖАЛОВАНИЯ И СУДЕБНОЙ ЗАЩИТЫ В РАМКАХ КОДЕКСА АДМИНИСТРАТИВНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА РФ 192
СУДЕБНАЯ ЗАЩИТА В РАМКАХ КОДЕКСА АДМИНИСТРАТИВНОГО

СУДОПРОИЗВОДСТВА РФ 195
ПРОБЛЕМА ПРИМЕНЕНИЯ ЧАСТИ 3 СТАТЬИ 26.2 КОАП РФ В СУДЕБНЫХ РАЗБИРАТЕЛЬСТВАХ 198
ПРОБЛЕМА ПРИМЕНЕНИЯ СТАТЬИ 57 ЗЕМЕЛЬНОГО КОДЕКСА РФ В РАМКАХ ВРЕМЕННОГО ЗАНЯТИЯ ЗЕМЕЛЬНОГО УЧАСТКА 201
СОУЧАСТИЕ В ДИСТАНЦИОННЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЯХ 204
Сельское хозяйство 207
ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА ЗЕРНА 207
МЕДЬ: РОЛЬ В КОРМЛЕНИИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ЖИВОТНЫХ, ПРОФИЛАКТИКА НЕДОСТАТКА МЕДИ 210
ЖЕЛЕЗО: РОЛЬ В КОРМЛЕНИИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ЖИВОТНЫХ, ПРОФИЛАКТИКА НЕДОСТАТКА ЖЕЛЕЗА 213
Технические науки 216
СИСТЕМЫ ВОДОПРОВОДОВ ВИРТУАЛЬНЫХ ГОРОДОВ 216
ВЛИЯНИЕ ШУМОВ ФОТОПРИЕМНОГО УСТРОЙСТВА И ВОЛОКОННО-ОПТИЧЕСКОГО УСИЛИТЕЛЯ НА ПОРОГ ЧУВСТВИТЕЛЬНОСТИ ФОТОПРИЕМНОГО УСТРОЙСТВА ... 219
АНАЛИЗ СИСТЕМ КОНТРОЛЯ И ИЗМЕРЕНИЯ ПАРАМЕТРОВ ПЕРЕДАЧИ ЭЛЕКТРИЧЕСКИХ КАБЕЛЕЙ СВЯЗИ 227
АНАЛИЗ ПРИНЦИПОВ ПОСТРОЕНИЯ СЕТИ ДОСТУПА НА ОСНОВЕ ТЕХНОЛОГИИ PON 230
СРАВНЕНИЕ КЛАССИЧЕСКОГО И ЭКСПРЕСС-МЕТОДА ПО ОБНАРУЖЕНИЮ SALMONELLA SPP. В СВИНОМ ФАРШЕ 237
ВЛИЯНИЕ МОДИФИЦИРОВАННЫХ ГАЗОВЫХ СРЕД НА БЕЗОПАСНОСТЬ МЯСНОЙ ПРОДУКЦИИ 240
ВЕТЕРИНАРНО-САНИТАРНАЯ ЭКСПЕРТИЗА СЛИВОЧНОГО МАСЛА ОПРЕДЕЛЕНИЕ ОРГАНОЛЕПТИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ 244
ХАРАКТЕРИСТИКА ИЗМЕЛЬЧЕННОЙ ДРЕВЕСИНЫ 249
ТЕХНОЛОГИЯ ПРОИЗВОДСТВА КОМПОЗИЦИОННОГО МАТЕРИАЛА 253
АППАРАТНЫЕ МЕТОДЫ ИССЛЕДОВАНИЯ ФИЗИКО-ХИМИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ КАЧЕСТВА МОЛОЧНО ПРОДУКЦИИ 258
Туризм 262
РАЗВИТИЕ ИНДУСТРИИ ТУРИЗМА В РЕСПУБЛИКЕ САХА (ЯКУТИЯ) 262
Физическая культура 265
ЗНАЧИМОСТЬ РАЗМИНКИ В ТРЕНИРОВОЧНОМ ПРОЦЕССЕ 265
Филология 268
ОБРАЗ АМОРФНОЙ ЛИЧНОСТИ В РОМАНЕ РОБЕРТА МУЗИЛЯ «ЧЕЛОВЕК БЕЗ СВОЙСТВ» 268
СЛОВА ПАРАЗИТЫ В АНГЛИЙСКОМ ЯЗЫКЕ 271
СРЕДНИЙ ЗАЛОГ В ГРАММАТИКЕ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА 275
СПОСОБЫ СЛОВООБРАЗОВАНИЯ В ТЕКСТАХ ПУБЛИЦИСТИЧЕСКОГО СТИЛЯ 280
ГЛАГОЛЫ С ПРИСТАВКОЙ ЗА- С ПРОСТРАНСТВЕННЫМ ЗНАЧЕНИЕМ (НА МАТЕРИАЛЕ ТЕКСТОВ ПУБЛИЦИСТИЧЕСКОГО СТИЛЯ) 284
ИНВАРИАНТНОЕ ЗНАЧЕНИЕ ГЛАГОЛОВ С ПРИСТАВКАМИ В-, ПО- В ТЕКСТАХ ПУБЛИЦИСТИЧЕСКОГО СТИЛЯ 287
ТЕРМИНЫ ИНДУСТРИИ МОДЫ В ТЕКСТАХ ПУБЛИЦИСТИЧЕСКОГО СТИЛЯ 290
КАТЕГОРИЯ АСПЕКТУАЛЬНОСТИ: ФУНКЦИОНАЛЬНЫЙ И КОГНИТИВНЫЙ ПОДХОДЫ К ОСМЫСЛЕНИЮ ГРАММАТИЧЕСКИХ ЯВЛЕНИЙ 293
ИЗ ОПЫТА ПРИМЕНЕНИЯ ПРОБЛЕМНОГО МЕТОДА В ОБУЧЕНИИ РУССКОМУ ЯЗЫКУ КАК ИНОСТРАННОМУ 297

ТЕМАТИЧЕСКОЕ ТАБУ В АНГЛИЙСКОЙ ЛИНГВОКУЛЬТУРЕ 300
КОНЦЕПТУАЛЬНОЕ ПОНИМАНИЕ СВОБОДЫ В АНГЛИЙСКОМ И РУССКОМ ЯЗЫКАХ 303
Экология 306
РЕАЛИЗАЦИЯ ПРИРОДООХРАННЫХ ПРОГРАММ В ЛИПЕЦКОЙ ОБЛАСТИ 306
Экономика 308
АНАЛИЗ КРЕДИТНОГО РИСКА В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ БАНКА 308
КОНЦЕПТУАЛЬНЫЕ ПОДХОДЫ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ ПОНЯТИЙ БЮДЖЕТНОЙ СИСТЕМЫ 315
НАЛОГОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В КАЗАХСТАНЕ 325
ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОСТИ 332
РЫНОЧНАЯ КОНКУРЕНЦИЯ. МЕТОДЫ КОНКУРЕНТНОЙ БОРЬБЫ 338
ПАЕВЫЕ ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ФОНДЫ В РОССИИ: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ, ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ 343
ЦЕНОВАЯ ДИСКРИМИНАЦИЯ 355
ПАТЕНТНАЯ СИСТЕМА НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ: ПЛЮСЫ И МИНУСЫ 358
ДИФФЕРЕНЦИАЦИЯ ПРОДУКТА НА ОТРАСЛЕВОМ РЫНКЕ 363
АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ И ПУТИ ЕГО УЛУЧШЕНИЯ 367
ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТОРГОВОЙ ОРГАНИЗАЦИИ 372
РОЛЬ ГОСУДАРСТВЕННОГО БЮДЖЕТА КАК ИНСТРУМЕНТ УПРАВЛЕНИЯ ЭКОНОМИКОЙ ГОСУДАРСТВА 376
РОЛЬ КОРПОРАТИВНОГО ПОДОХОДНОГО НАЛОГА В РАЗВИТИИ ГОСУДАРСТВА 382
ЭТАПЫ РАЗРАБОТКИ ПРОГРАММЫ ФИНАНСОВОГО ОЗДОРОВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ 389
НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ И СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ НАЛОГОВОГО МЕХАНИЗМА В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН 395
АНАЛИЗ МЕТОДОВ И МОДЕЛЕЙ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ 399
УЧЁТ ЗАТРАТ НА ПРОИЗВОДСТВО И КАЛЬКУЛИРОВАНИЕ СЕБЕСТОИМОСТИ МОЛОКА 408

MEDIATIVE BEHANDLUNGEN UNTER BETEILIGUNG VON KINDERN MIT BEHINDERUNGEN

МЕДИАТИВНЫЕ ПРОЦЕДУРЫ ПРИ УЧАСТИИ ДЕТЕЙ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ

Авторы: *Груздева Екатерина Алексеевна*

Аннотация: *Die meisten Kinder mit Behinderungen besitzen keine adäquaten Strategien, um auf Konfliktsituationen zu reagieren. Aus diesem Grund sollte bei der Arbeit mit solchen Kindern in der Ausbildung besondere Aufmerksamkeit auf die Konfliktverhütung und-lösung gelegt werden. Pädagogen und Mediatoren haben die Hauptrolle dabei, Kindern mit Behinderungen Methoden zur Konfliktbekämpfung und effektive Methoden zur Beilegung von Streitigkeiten durch einen mediativen Prozess beizubringen. Der Artikel behandelt das Niveau der Manifestation von Konflikten in der Adoleszenz, wobei Kindern mit Behinderungen besondere Aufmerksamkeit geschenkt wird, um den Erziehungs- und Bildungsprozess effektiv zu gestalten, das Verhalten der Schüler ohne Zwang und Unterordnung dem Lehrer zu steuern und die Aggressivität zu reduzieren.*

Ключевые слова: *Mediation, mediative Praktiken, Mediator*

Annotation: *Большая часть детей с ограниченными возможностями здоровья не владеют адекватными стратегиями реагирования на конфликтные ситуации. Именно поэтому особое внимание при работе с такими детьми в учебной деятельности должно уделяться предотвращению и разрешению конфликта. Педагоги и медиаторы выполняют основную роль в том, чтобы научить детей с ограниченными возможностями здоровья методам реагирования на конфликты, а также эффективным способам разрешения споров при помощи медиативного процесса. С целью эффективного построения воспитательного и образовательного процесса, возможности управления поведением учеников без принуждения и подчинения педагогу, а также уменьшения агрессивности в статье рассматривается уровень проявления конфликтности в подростковом возрасте, при этом особое внимание уделяется детям с ограниченными возможностями здоровья.*

Kinder mit vorübergehenden oder dauerhaften Gesundheitsstörungen auf der physischen oder psychischen Ebene der Entwicklung benötigen spezielle Bedingungen des Bildungsprozesses. Zum Beispiel werden spezielle Geräte, Programme und Lernmethoden für spezielle Kinder benötigt, die die Bildungsmöglichkeiten den üblichen Bedingungen so nah wie möglich bringen.

Kinder mit Behinderungen können jedoch vorübergehende Schwierigkeiten haben, die sich lösen lassen, aber gleichzeitig schwer irreversible Folgen haben. Bei der Auswahl der Methodik der Bildung und der Beseitigung der Konfliktsituation ist dieser Faktor vorherrschend.

Effizienz von Bildungsaktivitäten und Entwicklung von Kindern mit Behinderungen vor allem auf die Bedingungen und das Umfeld, in dem sich das Kind befindet. So verbringt die meiste Zeit im Kreis der gleichen Kinder, verliert das Kind die Möglichkeit, sich an das normale soziale Umfeld anzupassen. Durch den Einsatz von integrativer Bildung kann ein solches Problem minimiert werden.

Erstens ermöglicht die integrative Bildung Kindern, sich voll an den Aktivitäten der Bildungseinrichtung, dem Leben des Kollektivs und der sozialen Entwicklung zu beteiligen.

Zweitens fördert die inklusive Bildung die Bildung solcher universellen Werte wie Toleranz und Bewusstsein für sich selbst als Teil der Gesellschaft, ermöglicht es Ihnen, Fähigkeiten und Talente zu entwickeln, gegenseitige Achtung zu lernen, entwickelt Qualitäten der gegenseitigen Hilfe.

Doch der Prozess der Eingliederung von Kindern mit Behinderungen in die Gesellschaft erzeugt viele Konfliktsituationen. Darüber hinaus sind solche Kinder durch geringe kognitive Aktivität, Langsamkeit, mangelndes Interesse an etwas, Naivität Urteile, schwache Orientierung in häuslichen und praktischen Fragen, Störungen der emotionalen Willenssphäre gekennzeichnet. Dies kann durch erhöhte emotionale Erregbarkeit, Reizbarkeit oder Hemmung, Schüchternheit, Weinerlichkeit und Launenhaftigkeit bezeugt werden. Infolgedessen gibt es Schwierigkeiten bei der sozialen Anpassung von Kindern mit Behinderungen und der Zunahme von Konfliktsituationen.

Die Bildungseinrichtung ist aufgrund der Vereinigung von Vertretern verschiedener Altersgruppen, Klassen, Berufe und Interessen der anfälligste Ort für Konfliktsituationen. Im Gegenzug muss der Lehrer die individuellen psychologischen Merkmale jedes Subjekts berücksichtigen, die Altersmerkmale und die soziale Situation und das Entwicklungsniveau jedes Kindes berücksichtigen.

Unter den individuellen Besonderheiten der Entwicklung von Schülern mit Behinderungen unterscheiden sich eine Reihe von Faktoren, die am häufigsten zu Konflikten führen:

- Die Persönlichkeit des Kindes wird negativ durch Situationen beeinflusst, die die Hilflosigkeit des Kindes, seine Isolation und als Folge der schweren sozialen Anpassung zeigen;

- Solche Kinder sind oft nicht in der Lage, eine angemessene Strategie für die Reaktion auf Konfliktsituationen zu wählen. Aus diesem Grund sollten Pädagogen Kindern mit Behinderungen effektive Methoden beibringen, um auf Konflikte zu reagieren, um die soziale Anpassung des Kindes zu mildern;

- Charakteristisch für eine überhöhte oder unterbewertete Selbsteinschätzung ihrer Fähigkeiten;

- Charakteristisch für das Streben nach Führungspositionen;

- Kinder mit Behinderungen besitzen konservative Denken und Überzeugungen;

- Charakteristisch für Grundsätzlichkeit und Geradlinigkeit in Aussagen;

- Manifestiert Angst, Aggressivität und Reizbarkeit.

So haben ausländische und russische Forscher bewiesen, dass das sozial-psychologische Klima in der Gesellschaft direkt den Lernprozess und die Entwicklung beeinflusst. Dieser Einfluss ist am stärksten von Kindern mit Behinderungen 2 betroffen.

Um Konfliktsituationen zu verhindern und zu beseitigen, sollte im Bildungsprozess die Strategie zur Glättung und Vernachlässigung von Streitigkeiten aufgegeben, Methoden verwendet werden, die zur Lösung von Konfliktsituationen und zur Entwicklung günstiger Beziehungen beitragen.

Einer der wichtigsten Faktoren für eine günstige Konfliktlösung ist die richtige Strategie für das Verhalten des Erziehers oder Mediators, wenn es notwendig ist, die Situation zu analysieren, die Gesundheit des Kindes zu berücksichtigen, die Ursache des Konflikts herauszufinden und Wege zur Lösung des Konflikts unter Berücksichtigung der Interessen aller Konfliktparteien zu entwickeln.

Im Falle eines mediativen Verfahrens unter Beteiligung eines Kindes mit Behinderungen sollten insbesondere die Bedürfnisse dieses Kindes berücksichtigt werden und die Konfliktparteien zur Zusammenarbeit führen, um die Interessen der Streitparteien zu befriedigen.

Verwendete Quellen

1. Integrative education in St. Petersburg // Project of the concept of inclusive education in St. Petersburg. – URL: http://www.socspb.ru/barcamp/temyi-obsuzhdenij/inklyuzivnoe-obrazovanie-v-sankt-peterburge.
2. Integrative Bildung: Verbesserung des Systems und der Bildungspolitik der Problema: internationale Konferenz in der material available. Junio 2008. – St. Petersburg.: Ed-RGPU those in ih. A. I. Her walks, 2008. – S. 215
3. Integrative education in St. Petersburg // Project of the concept of inclusive education in St. Petersburg. – URL: http://www.socspb.ru/barcamp/temyi-obsuzhdenij/inklyuzivnoe-obrazovanie-v-sankt-peterburge.
4. Meletichev V.V. conflicts in the educational institution: psychological foundations, causes, prevention, resolution: studies. charity / V. V. Meletichev. - St. Petersburg.: St. Petersburg APPO. – 2015. – 122s.
5. Mediation is the art of solving conflicts. Introduction to Theory, Method and Professional Technologies / Author: G. Meta, G. Kater / Translation from the German G. Kater. – Moscow.: Publisher «VERTE». – 2004. – 320 p.

Verwendete Quellen

[1] Integrative Bildung in St. Petersburg / / Projekt des Konzepts der inklusiven Bildung in St. Petersburg. – [Elektronische Ressource]: http://www.socspb.ru/barcamp/temyi-obsuzhdenij/inklyuzivnoe-obrazovanie-v-sankt-peterburge.

[2] Integrative Bildung: Probleme der Verbesserung der Bildungspolitik und des Systems: Materialien der internationalen Konferenz. Juni 2008. - St. Petersburg.: Ed-in RGPU ihnen. A. I. Herzen, 2008. – 215 S.

[3] Integrative Bildung in St. Petersburg / / Projekt des Konzepts der inklusiven Bildung in St. Petersburg. – [Elektronische Ressource]: http://www.socspb.ru/barcamp/temyi-obsuzhdenij/inklyuzivnoe-obrazovanie-v-sankt-peterburge.

[4] Meletichev V. V. Konflikte in der Bildungseinrichtung: psychologische Grundlagen, Ursachen, Prävention, Auflösung: Studium. benefiz / V. V. Meletichev. – St. Petersburg.: St. Petersburg APPO. – 2015. – 122s.

[5] Mediation ist die Kunst, Konflikte zu lösen. Einführung in Theorie, Methode und professionelle Technologien / Verfasser: G. Meta, G. Kater / Übersetzung aus dem Deutschen G. Kater. – Moskau.: Verlag «VERTE». – 2004. – 320 S.

БЕРЕЖЛИВОЕ ПРОИЗВОДСТВО В СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ РЕГИОНОВ

Авторы: *Голованова Ирина Александровна*

Аннотация: *Современный этап развития экономической ситуации в России требует переосмысления подходов к управлению процессами анализа и прогнозирования социально-экономического развития, что обусловлено значительной ролью системы стратегического планирования в управлении социально-экономическим развитием регионов и необходимостью совершенствования ее инструментов.*

Ключевые слова: *Экономика, государственный сектор, социально-экономическое развитие, стратегическое планирование, проектное управление, бережливое производство.*

Annotation: *The current stage in the development of the economic situation in Russia requires a rethinking of approaches to managing the processes of analysis and forecasting of socio-economic development, which is due to the significant role of the strategic planning system in managing the socio-economic development of regions and the need to improve its tools.*

Keywords: *Economy, public sector, socio-economic development, strategic planning, project management, lean manufacturing.*

Основополагающим документом, регулирующим систему стратегического планирования Российской Федерации, является Федеральный закон «О стратегическом планировании в Российской Федерации» № 172-ФЗ, принятый Государственной Думой 28 июня 2014 года [1]. Единый управленческий цикл стратегического планирования включает целеполагание, прогнозирование, планирование и программирование.

Если рассматривать региональный аспект, то прогнозирование в свою очередь призвано обеспечить качественную и количественную оценку использования ресурсов при достижении целей и задач, стоящих перед регионом. Формирование экономической политики и реализация ключевых положений долгосрочной региональной стратегии не возможно без использования прогнозного инструментария.

Анализ, являющийся базой для дальнейшего прогнозирования, как и прогноз социально-экономического развития являются отправной точкой при решении задач по управлению устойчивым развитием региона. Прогноз состояния экономики и социальной сферы направлен на определение перспектив развития регионального комплекса и его структурных составляющих. От качества разработанного прогноза и его реализации непосредственно зависит эффективность принимаемых решений органов власти на региональном и государственном уровнях [2].

Сложностями при прогнозировании является необходимость оперативного пересчета комплекса прогнозных показателей с помощью экономико-статистических методов в условиях

постоянных изменений внешних и внутренних факторов функционирования экономики и их описание, и как следствие, разработка новых мер по дальнейшему развитию региона. Процесс анализа и прогнозирования стимулирует взаимодействие большого числа органов государственной власти, бизнеса, науки, общественных организаций, созданию согласованных взглядов и скоординированных действий направленных на перспективы и разрешения проблем развития региона.

Наличие проблем практического применения методов в прогнозировании социально-экономического развития региона, а также недостатков ее организационной системы указывают на необходимость совершенствования данных направлений деятельности.

В настоящее время, активно внедряемое в государственном секторе проектное управление, является важным этапом формирования культуры управления. Для государственных органов, в чью сферу деятельности входит большое количество функций, целей и задач, чрезвычайно важно организовать работу так, чтобы четко были разделены подходы проектной и процессной деятельности. Очевидным положительным эффектом от внедрения проектного подхода в деятельность органов государственной власти является достижение поставленных целей и минимизация рисков, а также структурирование деятельности и бюджетный эффект.

Проектное управление в государственном и муниципальном управлении – это система действий органов управления на всех уровнях по прогнозированию, планированию, разработке, утверждению, реализации, мониторингу эффективности реализации проекта как комплекса взаимосвязанных мероприятий, направленных на решение управленческих целей в конкретной сфере общественной жизни [3].

В России проектное управление давно не новшество и благодаря накопленному опыту и быстро изменяющимся внешним обстоятельствам постоянно видоизменяется, что способствует решению социально-экономических задач в государственном секторе, повышению качества управления территорией.

При реализации любого проекта неизбежно возникает вопрос о целесообразности тех или иных действий или материальных трат. Чтобы не было мучительно больно за бесцельно потраченные средства и ресурсы, стоит использовать проверенные временем методики по управлению проектами – например, принципы бережливости.

Бережливый подход является толчком для процесса непрерывного совершенствования деятельности, а проектное управление решает задачи достижения поставленных целей в условиях временных и ресурсных ограничений.

Сегодня бережливое производство один из самых актуальных мотивов среди российского менеджмента. Бережливое производство – это определённая система взглядов на организацию производства, которая базируется не только на теоретических знаниях, но и на грамотном применение разнообразных методик и инструментов, что в свою очередь окажется толчком для процесса постоянного улучшения деятельности [4]. Методик бережливого производства достаточно много и состав применяемых инструментов зависит от конкретных задач, которые при грамотном использовании поспособствуют сокращению потерь, распознаванию возможностей, повышению управляемостью организацией, использованию потенциала каждого сотрудника, повышению конкурентоспособности, получению существенного экономического эффекта без крупных финансовых затрат.

Сегодня бережливое производство становится действенным механизмом повышения эффективности функционирующей системы государственного стратегического управления.

Стратегическое планирование оказывает существенное воздействие на социальное и экономическое развитие территорий, определяет приоритетные направления экономической политики, выступая основой для распределения ресурсов, а также сосредотачивает внимание на проблемах регионального развития. Позволяет оценить реальное положение региона в экономике Российской Федерации, а также новые перспективные варианты развития региона для обеспечения его конкурентоспособности, с выявлением рисков и оценкой эффективности действующих процессов. Обеспечение эффективного стратегического планирования возможно только при всестороннем, комплексном взаимодействии органов исполнительной власти всех уровней в процессе разработки и реализации документов стратегического планирования, что достигается по средствам разработки и внедрения бережливых проектов.

Используемые инструменты бережливого и проектного управления обеспечивают формирование новой, улучшенной системы деятельности органов власти, в том числе по анализу и прогнозированию социально-экономического развития, с рациональным использованием человеческих и временных ресурсов. Это достигается за счет формирования рекомендаций и аналитических карт, разработки стандартов операционных процедур, внедрения типовых форм представления информации.

Бережливые проекты способствуют повышению эффективности работы государственных органов власти. Своевременное выявление проблем в организации процесса работы является первостепенным элементом качественного управления. Постоянный мониторинг и использование современных методик обнаружения и анализа слабых сторон позволяет заблаговременно, до наступления кризисной ситуации, найти оптимальные пути их решения. От установленной цели напрямую зависит разработанная программа действий, которая основывается на выявлении существующих и необходимых человеческих, временных, материальных и других ресурсов. Так как ресурсы ограничены, то бережливое отношение к ним является рациональным государственным подходом, применимым ко всем сферам деятельности органов государственной власти.

Список использованных источников

1. Федеральный закон от 28 июня 2014 года № 172-ФЗ (последняя редакция) «О стратегическом планировании в Российской Федерации».
2. Верников В.А. Стратегическое управление и планирование развития предпринимательских структур в новых экономических условиях: монография / Верников В. А.; [Российская академия предпринимательства]. - Москва: Наука и образование, 2015. - 182 с.
3. Котилко В. В. Стратегическое планирование и прогнозирование субъектов России / Котилко В. В. - Москва: Сам Полиграфист, 2020. - 118 с.
4. Меджидова М. Г., Чистяков А. Д. Совершенствование методологии управления человеческим капиталом в интересах социально-экономического и инновационного развития региона / [Меджидова М.Г., Чистяков А.Д.] ; М-во образования и науки, Федер. гос. бюджет. образоват. учреждение высш. проф. образования "Донской гос. техн. ун-т". - Ростов-на-Дону: ДГТУ-Принт, 2016. - 113 с.

References

1. Federal'nyj zakon ot 28 ijunja 2014 goda № 172-FZ (poslednjaja redakcija) «O strategicheskom

planirovanii v Rossijskoj Federacii».
2. Vernikov V.A. Strategicheskoe upravlenie i planirovanie razvitija predprinimatel'skih struktur v novyh jekonomicheskih uslovijah: monografija / Vernikov V. A.; [Rossijskaja akademija predprinimatel'stva]. - Moskva: Nauka i obrazovanie, 2015. - 182 s.
3. Kotilko V. V. Strategicheskoe planirovanie i prognozirovanie sub#ektov Rossii / Kotilko V. V. - Moskva: Sam Poligrafist, 2020. - 118 s.
4. Medzhidova M. G., Chistjakov A. D. Sovershenstvovanie metodologii upravlenija chelovecheskim kapitalom v interesah social'no-jekonomicheskogo i innovacionnogo razvitija regiona / [Medzhidova M.G., Chistjakov A.D.] ; M-vo obrazovanija i nauki, Feder. gos. bjudzhet. obrazovat. uchrezhdenie vyssh. prof. obrazovanija "Donskoj gos. tehn. un-t". - Rostov-na-Donu: DGTU-Print, 2016. - 113 s.

ТЕХНОПАРКОВЫЕ СТРУКТУРЫ В РОССИИ ЗА ПОСЛЕДНИЕ ПЯТЬ ЛЕТ (2015-2020Г.Г.)

THE TECHNOPARK STRUCTURES IN RUSSIA FOR LAST FIVE YEARS (2015-2020 Y.Y.)

Авторы: *Сибагатуллина Регина Ришатовна, Губанова Ирина Равильевна*

Аннотация: *В данной работе рассмотрены основные модели функционирования технопарков в РФ, характеристика технопарков, занимающиеся импортозамещением и динамика технопарковой структуры за период 2015-2020г.г.*

Ключевые слова: *технопарк, импортозамещение, инновация, инновационный бизнес*

Annotation: *The paper examines the main models of technoparks in Russian Federation, specification of the import substitution technoparks and dynamics of the technopark structures for period 2015-2020 y.y.*

Keywords: *technopark, technopolis, innovation business, clusters of high-technologies.*

Промышленные технопарки – это один из ключевых элементов промышленной инфраструктуры, который способствует разработке и освоению производства конкурентоспособной продукции, увеличению взаимосвязи между малыми технологическими компаниями и крупным бизнесом, а также внедрению передовых производственных технологий.

Сегодня они обладают высоким потенциалом роста и являются источником развития высокотехнологичных секторов российской промышленности.

Утверждение требований к промышленным технопаркам в соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации от 27 декабря 2019 г. № 1863 положительно повлияло на развитие технопарковой структуры в России.

Основными моделями функционирования технопарков в РФ являются:

1. университетская (выступают как структурное подразделение в вузе) - 13% технопарков;
2. инфраструктурная (образуются при наличии большого количества ресурсов и площадей) – 11%;
3. инновационная (образуются на базе ил неподалеку от крупных научно-исследовательских центров) 32%;
4. кооперационная (образуются на базе крупного предприятия) – 44%.

Изучение практики создания и развития промышленных технопарков показало, что создаваемые на их базе объекты технологической инфраструктуры позволяют резидентам реализовывать проекты на всех уровнях готовности производства: от лабораторных испытаний до полномасштабного производства. На территории промышленных технопарков создаются все необходимые условия для реализации проектов в сфере импортозамещения: резиденты

промышленных технопарков пользуются уникальной промышленной инфраструктурой (центрами прототипирования, испытательными лабораториями, центрами аддитивных технологий и т.д.) и специализированным набором услуг, предоставляемых управляющей компанией что существенно снижает издержки и риски, связанные с реализацией таких проектов. Локализуемая и импортозамещающая продукция, производимая резидентами технопарков, пользуется спросом как со стороны крупнейших заказчиков России (ОАО "РЖД", ПАО "НК "Роснефть" и др.), так и среди множества потребителей в России и за рубежом.

Примерами таких технопарков могут послужить: «Мордовия», «Жигелевская долина», Технопарк в Свердловской области, «Электрополис»

Технопарк - Мордовия – центр притяжения инноваций Республики Мордовия, включающий в себя в единую систему научные организации, образовательные учреждения и производственные предприятия и специализирующийся на электронном приборостроении, энергосберегающей светотехнике, волоконной оптике и оптоэлектронике, нанотехнологии и композиционных материалах, информационной технологии, биотехнологии.

Крупнейший в России технопарк в сфере высоких технологий «Жигелевская долина»: площадь земельного участка - 28,9 га, площадь помещений – 67 593 м2. Целью создания данного технопарка является активизация процесса инновационного развития и модернизации экономики Самарской области, обеспечение ускоренного развития высокотехнологичных отраслей. На 31.12.2020 количество резидентов – 238, создано 2335 рабочих мест.
Инфраструктура включает офисные, лабораторные, производственные помещения, центр технического обеспечения, бизнес-инкубатор, общественно-деловой центр, гостиницу, ресторацию, сервисы регионального центра инжиниринга, центра коллективного пользования оборудованием. На территории работает детский технопарк «Кванториум – 63 регион».

Технопарк высоких технологий - это крупнейший в Свердловской области инновационный центр, созданный с целью увеличения темпов роста экономики и решения социальных задач региона путем создания новых высокотехнологичных рабочих мест и условий для повышения конкурентоспособности и инвестиционной привлекательности. В настоящий момент статусом резидента технопарка обладают более 100 инновационных компаний.

Технопарк – региональный оператор Фонда "Сколково" и аккредитованный центр коллективного пользования технопарка "Сколково".

Инжиниринговый и региональный центр нормативно-технической поддержки инноваций – подразделение технопарка – содействует промышленным предприятиям, малому и среднему бизнесу региона в решении задач и выхода на новые технологические уровни.

Промышленный технопарк «Электрополис» является действующим, целями которого являются развитие инженерной, транспортной инфраструктуры, разработка, производство и внедрение высокотехнологичных продуктов и технологий, развитие поддержки малых предприятий и тд.

В период 2019-2020 гг. реализуется проект развития промышленного технопарка, а именно планируется расширение промышленной инфраструктуры технопарка, в том числе строительство сборочного цеха площадью 4540 м2, приобретения 3-х этажного здания площадью 6892 м2, реконструкции лабораторно-административного корпуса под офисные помещения резидентов, реконструкции объектов внутренней инфраструктуры под размещение Дата-центра, а также приобретения оборудования для оснащения создаваемого

Центра коллективного пользования и др.

Таблица 1 – показатели импортозамещения 4 технопарков

	Мордовия	Жигулёвская долина	Технопарк в Свердловской области	Электрополис
Количество резидентов, производящих импортозамещающую продукцию	5	58	17	3
Объём выручки резидентов от реализации импортозамещающей продукции, млн. руб	8352,1	2771,2	1740	1482
Объём инвестиций резидентов в проекты в сфере импортозамещения, млн.руб.	652,7	489,8		1889
Виды импортозамещающей продукции	- Фотоэлектрические модули - Светодиодные светильники - Электрические лампы и осветительное оборудование - Токопроводящая паста - Элементы печатной электроники - Композитная арматура	- Протезы верхних конечностей - Модифицированный гинекологический инструмент - Уплотнители для пластинчатых теплообменников - Система трехмерного проектирования - КОМПАС-3D - Digital-интегрированные бизнес-сервисы - Решения для автоматизации производства - Беспилотный летательный аппарат для АПК с АСУ	- Энергоэффективное потокорегулирующее оборудование - Сверхлегкие системы пассивной безопасности для отечественных летательных аппаратов - Система контроля складской техники "Техновизор" - Алмазоподобные, антипригарные, теплоизоляционные - покрытия - Компоненты лопастных гидравлических машин - Лазерный анализатор металлов - Высокоэффективный буровой инструмент	- Комплектные распределительные устройства элегазовые - Устройства для коммутации или защиты электрических - цепей на напряжение

На протяжении последних 5 лет в России появилась тенденция к росту технопарков, расширяется как география их присутствия (количество регионов), так и площадь их территории и помещений. Однако имеет место быть неравномерности распределения

технопарков по территории России: наибольшее их количество приходится на Центральный (50%) и Приволжский (20%) федеральные округа.

Данный период оказался самым активным по числу созданных в это время технопарков. В структуре создаваемых и действующих технопарков наблюдается преобладание производственных помещений, при этом их доля ежегодно возрастает: с 35,9% в 2016 г. она увеличилась до 51,1% в 2019 г. Такая динамика объясняется, в том числе, возрастанием количества промышленных технопарков.

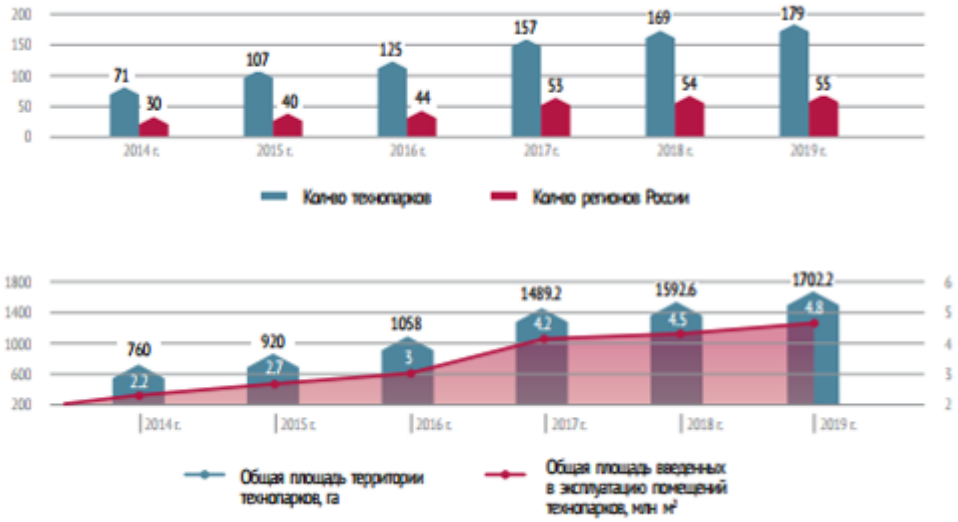

Рисунок 1 – Динамика развития технопарков в России

Библиографические ссылки

1. Материалы международной ассоциации развития кластеров и технопарков России [Электронный ресурс]. URL: http://www. ru (дата обращения: 16.01.2020).

References

1. Materials of the he Association of clusters and technology parks of Russia [electronic resource]. URL: http://www. akitrf.ru (date of application: 16.01.2020).

ПЕРЕСЕЛЕНИЯ В СИБИРЬ КАК ПРОЕКТ ИМПЕРСКОЙ КОЛОНИЗАЦИИ В МЕМУАРНО-БИОГРАФИЧЕСКОМ ДИСКУРСЕ ЧИНОВНИКОВ

Авторы: *Рахметов Серик Шалабаевич*

Аннотация: *В этой статье раскрывается тема переселенческого движения в Сибирь, как проекта имперской колонизации второй половины XIX – начала XX веков в мемуарно-биографическом дискурсе чиновников. Также рассматриваются возможности эго-источников в современной исторической науке, которые позволяют получать сведения из первых рук, что позволяет более детально восстановить историческую реальность.*

Annotation: *This article reveals the topic of the resettlement movement in Siberia as a project of imperial colonization in the second half of the 19th - early 20th centuries in the memoir and biographical discourse of officials. The possibilities of ego sources in modern historical science are also considered, which allow obtaining first-hand information, which makes it possible to reconstruct historical reality in more detail.*

Для того, чтобы правильно оценить автобиографические источники, исходящие от чиновников Переселенческого управления МВД Российской Империи, следует рассмотреть представления политического руководства и высших чиновников страны по вопросу значения переселенческого движения в Сибирь и порядка его осуществления.

Государство стало активно способствовать организации переселений крестьян в Сибирь после 1861 года, то есть после раскрепощения крестьян. В то же время существовали опасения, что предоставление земледельцам свободы передвижения по стране приведет к бродяжничеству больших крестьянских масс. В своих воспоминания чиновник В. Ф. Романов, служивший в 1906 – 1914 годах ведомстве землеустройства указывает на то, что в первые годы после отмены крепостного права переселению крестьян в Сибирь препятствовали различные реакционные круги, защищавшие интересы крупного помещичьего землевладения. Помещики опасались остаться без дешевой рабочей силы, и становились главными противниками свободного переселения крестьян. И поэтому переселенческое движение долгое время было «обставлено различными разрешениями и формальностями».

Дальнейшее развитие переселенческого движения в Сибирь связано с КСЖД, то есть Комитетом Сибирской железной дороги, созданным в 1892 году. Основной задачей образованного учреждения являлось содействие развитию переселений крестьян в Сибирь. Руководство государственной политикой в сфере переселения находилось в руках А.Н. Куломзина, считавшего данный вопрос ключевым при строительстве Транссибирской магистрали. Тем самым содействие переселению крестьян в Сибирь рассматривалось с точки зрения обеспечения трудовыми ресурсами масштабных инфраструктурных проектов.

Кроме этого главной причиной того, что государство стало способствовать переселению крестьян в Сибирь, по мнению Романова была не только решение вопроса малоземелья в Европейской части страны, но и необходимость заселения окраин русскими людьми. Это

позиция была, поддержана по воспоминаниям Романова и самим премьером П. А. Столыпиным.

А.А. Татищев не разделял сугубо националистические ориентиры при формулировании и реализации государственной политики в Сибири и Дальнем Востоке. Он поддерживал точку зрения В.Н. Коковцова, считавшего недопустимым резкое увеличение количества русскоязычных переселенцев в указанных регионах, что неизбежно нарушит сложившийся на протяжении десятилетий порядок жизни, как экономический, так и социальный: «Мне лично доводы Коковцова казались убедительными, но общая тенденция в то время более усиливалась в сторону национализма». Тем самым Татищев в целом разделял замыслы русского правительства о необходимости заселения пустующих территорий Сибири крестьянским населением из черноземной полосы страны, но его не устраивали темпы переселения, которые, по его мнению, были чрезмерно ускоренными.

По мнению В.Ф. Романова главным недостатком российской переселенческой политики в период его работы в переселенческом управлении являлось то, что «в переселенческой нашей политике одни и те же принципы и явления признавались то прогрессивными, либеральными, то реакционными, в зависимости от модных лозунгов нашей оппозиционной мысли, в зависимости от тактики, а не объективного отношения к делу». Кроме того, он указывал на то, что «Энергия переселенческого ведомства в развитии им специально дела переселения крестьян не находилась в соответствии с работой и взглядами других ведомств, особенно финансового и путей сообщения, без участия которых не могла идти правильным путем колонизация азиатских наших владений».

В ходе Амурской экспедиции Романовым был сделан вывод, о том что хоть и крестьянские переселения и были единственным способом массового заселения русскими Азиатской части России, но по многим причинам они не могли состояться в таком объеме чтобы удержать за Россией эти гигантские просторы. Поэтому было необходимо тесное сотрудничество с восточными соседями, а также с США. К тому же для прочной колонизации края, Романов предложил использовать американский опыт. Так восточные окраины страны могли заселить любые народности вплоть до евреев и корейцев, и единственным условием их заселения являлось принятие российского подданства..

В.Ф. Романов, высказываясь вполне в духе дореволюционного чиновничества, не мог по существу оспаривать выбранное государством направление политики, но считал своим долгом указать на имеющиеся наиболее существенные, по его мнению, недостатки в переселенческом движении, которые, однако, не означают оппозицию Романова самой идее переселения, а только свидетельствуют о его желании добиться наиболее эффективного проведения в жизнь государственной политики в определенной сфере.

Таким образом, взгляды российского дореволюционного чиновничества по вопросу их собственной оценки государственной переселенческой политики крестьян в Сибирь необходимо оценивать всегда с позиций занимаемой ими должности и, следовательно, необходимой степени лояльности перед начальством. Поэтому за редким исключением в трудах мелкого и среднего чиновничества, связанного с переселенческим движением в Сибирь, подтверждаются утвержденные на высшем правительственном уровне идеи о значении и направлениях переселений крестьян в Сибирь. Так, в первую очередь при положительной в целом оценке переселенческой политики указывалось на следующие позитивные эффекты от переселений:

- решение аграрного вопроса в Центральной России (обезземеливание крестьян, избыточность населения, недостаток продовольствия);

- содействие строительству Транссибирской магистрали;

- необходимость освоения отдаленных земель Сибири и Дальнего Востока;

- снижение социальной напряженности и недопущения возникновения революционной ситуации среди крестьян Центральной России.

В ограниченной форме в документах и трудах, исходящих от чиновников различного уровня, можно увидеть и осторожную критику практики переселенческого движения. Основные недостатки заключались в следующем: опасность предоставления излишней свободы передвижения для крестьян; недостаточная активность крестьян в переселении и нехватка денежных средств для оказания содействия переселенцам в обустройстве на новом месте; претерпевание переселенцами значительных лишений; усиление напряженности в отношениях с коренным населением Сибири, у которого изымались земли для их перераспределения переселившимся крестьянам; социальная опасность обратных переселенцев, потерявших свое имущество, землю и отрицательно настроенных в отношении государства.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ И ЛИТЕРАТУРЫ

1. Переселение и землеустройство за Уралом в 1906 – 1910 гг. Отчет по переселению и землеустройству за 1910 г. – СПб.: Типография Ю. Н. Эрлих, 1911. – 501 с.
2. Романов В. Старорежимный чиновник. Из личных воспоминаний от школы до эмиграции. 1874-1920 гг. - М.: Издательский дом: Нестор-История, 2012. – 336 с.
3. Татищев А.А. Земли и люди. В гуще переселенческого движения (1906-1921). - М.: Русский путь, 2001 - 370 с.

Маркетинг

МЕТОДЫ КОНКУРЕНТНОЙ БОРЬБЫ

METHODS OF COMPETITION

Авторы: *Липовой Валентин Вячеславович*

Аннотация: *В данной статье раскрывается тема методов конкурентной борьбы. На мой взгляд, ее актуальность заключается в том, что рынки находятся в постоянном развитии, они все время изменяются. Не факт, что те методы конкурентной борьбы, которые работали еще вчера, будут также эффективно применяться и в будущем. Поэтому, продавцам, которые хотят оставаться в отрасли, необходимо постоянно следить за изменениями, происходящими на рынке и соответственно менять свою политику в отношении конкурентов и клиентов, изменять, применяемые методы конкурентной борьбы.*

Ключевые слова: *конкуренция, методы конкурентной борьбы, ценовые методы, неценовые методы, рыночная власть.*

Annotation: *This article covers the topic of methods of competitive struggle. In my opinion, its relevance lies in the fact that the markets are in constant development, they are constantly changing. It is not a fact that the methods of competition that worked yesterday will also be effectively applied in the future. Therefore, sellers who want to stay in the industry need to constantly monitor the changes taking place in the market and accordingly change their policies towards competitors and customers, change the methods of competition used.*

Keywords: *competition, competitive methods, price methods, non-price methods, market power.*

Что представляют собой методы конкурентной борьбы? Обобщенные представления об этом вопросе имеются даже у далеких от экономики людей. В этой статье я расскажу о существующих в настоящий момент методах конкурентной борьбы в рыночной экономике.

Мы встречаемся с проявлениями конкурентной борьбы компаний каждый день. Это могут быть маленькие организации или огромные знаменитые корпорации, зарубежные или же российские предприятия. Все они противостоят друг другу, и происходит это разными способами.

По проблеме конкуренции в рыночной экономике существует большое число объемных научных работ, разнообразных исследований, статей, а также учебников. Помимо этого, имеется множество определений понятию «конкуренция». Эти определения дают разные ученые и экономисты, но при этом все они несут в себе похожую смысловую нагрузку. Проблема методов конкурентной борьбы зачастую является самым главным вопросом, который затрагивается в границах этой темы. Абсолютное большинство определений конкуренции воплощаются в том, что фирмы нацелены на занятие первенствующей позицию на своём рынке, для того чтобы охватывать как можно большее количество потребителей, что, тем самым, приведет к увеличению прибыли. Следовательно, можно сказать, что конкуренция –

это борьба за клиента. В совокупность методов конкурентной борьбы входят множество путей улучшения своей позиции на рынке. К примеру, это может проявляться как ценовые методы конкурентной борьбы или же смешанные виды, которые основаны на разнообразных приемах и ухищрениях. Способов и сочетаний существует большое количество, а их эффективность обусловливается способностью приспособиться к изменениям на рынке.

В зависимости от типов рынков и их размеров имеется большое количество форм для возникновения конкуренции. Когда говорят о видах конкурентной борьбы, в большинстве случаев, имеют в виду совершенную и несовершенную конкуренцию, а в условиях нынешней экономики существует множество образцов её проявлений.

В отношении методов конкурентной борьбы можно сказать, что они бывают ценовые и неценовые. И первые, и вторые применяются и улучшаются в экономике, при этом принимая новые обличья, изменяясь и подстраиваясь под рыночные изменения. Ниже я рассказываю о методах конкурентной борьбы на рынке.

Ценовые методы конкурентной борьбы представляют собой привлечение покупателей посредством продажи товаров по меньшей цене, чем у конкурентов. Качество и характеристики товаров при этом должны быть сопоставимы между собой.

Ценовая конкуренция напрямую связана с применением цены как способа захвата части рынка для получения лучших условий для реализации продукции.

Методы ценовой конкуренции включают в себя:

Ценовой маневр – своевременная перемена цены в зависимости от разнообразных условий. Причем возможности для ценового маневра тем выше, чем больше воспринимаемая ценность продукта;

Концепция скрытых скидок для определенных групп потребителей представляет собой формирование списка потребителей, которым предоставляется дисконт в сравнении с публично объявляемыми ценами.;

Открытая ценовая конкуренция представляет собой ситуацию, когда уменьшение цены происходит открыто и выступает как сигнал, привлекающий возможных потребителей. В данном случае назначаемая цена оказывается значительно меньше, чем средняя на рынке. Эта тактика используется при входе на рынок;

Демпинг представляет собой сознательное уменьшение цены крупными игроками рынка, для недопущения на рынок новых конкурентов и избавления от слабых игроков. В данном случае могут устанавливаться одинаковые цены на продукты разного качества, используется как способ компрометирования продукции конкурентов, когда на более качественный товар устанавливается цена, по которой конкурент сбывает товары худшего качества;

Уменьшение себестоимости – это один из главных способов конкуренции, при котором фирма все время ищет пути снижения себестоимости товаров, за счет чего реализует резервы уменьшения цены при соблюдении предельной нормы получаемой прибыли.

Для того чтобы правильно пользоваться ценовыми методами конкуренции, компания должна уменьшать затраты на производство, поэтому уменьшение себестоимости является основным применяемым методом ценовой конкуренции. Иначе, организация осознанно идет на потерю прибыли, для удержания доли рынка, в итоге, это экономически невыгодно для предприятия, если не искать другие способы удержания своей доли рынка.

В основе неценовых методов конкурентной борьбы лежит не ценовое преимущество над конкурентами, а достижение более высокого качества, технического уровня, технологического совершенства.

В современной рыночной экономике неценовая конкуренция выглядит более успешной, чем ценовая. Это связано с тем, что низкая цена выглядит для покупателя как показатель плохого качества продукта. Ниже описываются неценовые методы конкурентной борьбы.

Наилучшим методом улучшения конкурентоспособности является производство таких товаров, которые будут узнавать покупатели. Речь идет о создании и продвижении бренда компании. Это помогает не только сохранять за собой определенную долю рынка, нишу, но и не допускать новые компании на рынок.

Если перед этим речь велась про узнаваемость бренда, то теперь необходимо перейти к той стороне вопроса, без которой она может стать провалом бизнеса. Если у компании нет качественных товаров, то она не сможет добиться каких-то значительных успехов. Узнаваемость работает в обе стороны, и если у товара имеются плохие потребительские характеристики, то его мало того, что не купят, но ещё и сообщат об этом другим возможным покупателям. Качество является не просто формальностью и соответствием всем нормам и метрологическим стандартам, но оно ещё должно удовлетворенность потребительские ожидания. Если качества товара или услуги недостаточно для удовлетворения покупателя, то значит, этот товар необходимо улучшать.

В качестве неценового метода конкурентной борьбы выступает и сервис и обслуживание. Главным образом это касается высокотехнологичной продукции, к примеру, компьютеров, автомобилей, смартфонов и так далее.

Поддержка товара может выражаться в различных проявлениях в зависимости от отрасли. Например, это могут быть горячие линии, пункты ремонта, станции технического обслуживания и даже персонал, который исправит проблему с продукцией на дому.

Как было сказано ранее, узнаваемость бренда — это великолепное конкурентное преимущество. Престиж исходит из того же принципа, ведь множество людей предпочитает использовать товары с длинной историей, будь то автомобили или часы. Престижность вещи весьма важна для определенной группы покупателей, а правильные маркетинговые мероприятия и позиционирование на рынке могут сделать продукт таковым.

Реклама является одним из самых мощных инструментов неценовой конкуренции. В наше время имеется огромное пространство для рекламной деятельности. Реклама, вследствие развития технологий, шагнула далеко вперед. Сегодня это уже не просто объявления в газетах и внешняя реклама на улицах города, но и реклама по телевидению и радио. Сеть интернет предоставляет множество возможностей в выборе различных инструментов для проведения рекламной компании.

Большое количество интернет-ресурсов помогут не только сообщить о себе, но и привлекут больше дополнительной аудитории, которая, возможно, ищет именно ваше предложение.

Довольно часто покупатели жалуются на то, что сравнительно новая продукция быстро теряет свои качества. Это относится в первую очередь к бытовой технике, электронике, одежде. Хорошим преимуществом перед конкурентами является увеличение уровня качества производимого товара или более длительный гарантийный срок эксплуатации. Положительное отношение к покупателям является условием того, что они в будущем снова придут за

покупками в конкретный магазин.

Конкурентная борьба в целом идет на пользу экономике и всему обществу. Когда в отрасли развита конкуренция, покупатели могут получать или продукцию лучшего качества, или товар того же качества, что имеется в среднем на рынке, но по более низкой цене. Это является следствием нескончаемой борьбы продавцов за доли рынка, что ведет к улучшению общества и экономики. Необходимо помнить, что главной целью бизнеса является извлечение и увеличение прибыли, однако с другой стороны имеется множество конкурентов, которые также участвуют в битве за покупателей, соответственно, у компании должны быть преимущества перед другими фирмами. Организациям необходимо производить такие товары и оказывать такие услуги, которые заинтересуют возможных потребителей.

Базовые методы конкурентной борьбы в процессе использования сами по себе накладывают своеобразные ограничения на бизнес, не позволяя предоставлять продукцию плохого качества, и управляют ценой.

Современный рынок не может существовать без конкуренции. Она может принимать разнообразные формы, и методы конкурентной борьбы — в соответствии с отраслями и сферами — тоже различные. Они все время улучшаются, а предприятия вынуждены подстраиваться под изменения, которые происходят во внешней среде. Задача предприятий — своевременно заметить изменения и подстроиться под них.

Библиографический список

1. Federal'nyj zakon "O zashchite konkurencii" ot 26.07.2006 N 135-FZ
2. Agapova M.A. Upravlenie konkurentnymi preimushchestvami predpriyatiya / M.A. Agapova // Karel'skij nauchnyj zhurnal. – 2017. – Т. 6. – № 3 (20). – S. 81–84.
3. Teoriya otraslevyh rynkov / E.B. Kolbachev i dr. - M.: Feniks, 2019. - 272 c.
4. Tret'yak, Vladimir Petrovich Analiz otraslevyh rynkov. Uchebnik / Tret'yak Vladimir Petrovich. - M.: Prospekt, 2018. - 542 c.
5. Frolov M.A. Opredelenie konkurentnyh preimushchestv kompanii / M.A. Frolov // Voprosy nauki i obrazovaniya. – 2017. – № 6 (7). – S. 70–73.

БРЕНД КАК ИНСТРУМЕНТ СОЗДАНИЯ КОНКУРЕНТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ КОМПАНИИ НА РЫНКЕ ТОВАРОВ И УСЛУГ

BRAND AS A TOOL TO CREATE COMPETITIVE ADVANTAGE OF THE COMPANY IN THE MARKET OF GOODS AND SERVICES

Авторы: *Конькова Вероника Анатольевна*

Аннотация: *В современных рыночных отношениях особое место уделяется теме конкурентной борьбы между производителями товаров и услуг. В данной статье рассматривается содержание такого инструмента рыночной конкуренции, как бренд. В статье представлен анализ определений маркетингового понятия "бренд" с учетом структуры и компонентов бренда. Содержание данной статьи также включает в себя рассмотрение влияния бренда на конкурентоспособность организации, и ее связь с инновациями.*

Ключевые слова: *бренд, брендинг, рыночная структура, конкурентоспособность, целевая аудитория.*

Annotation: *Today's market relations focus on competition between producers of goods and services. This article discusses the content of a market competition instrument such as a brand. The article presents an analysis of the definitions of the marketing concept of "brand" taking into account the structure and components of the brand. The content of this article also includes consideration of the impact of the brand on the competitiveness of the organization, and its relationship to innovation.*

Keywords: *brand, branding, market structure, competitiveness, target audience.*

Услышав термин «бренд», большинство людей представят какой-либо дорогостоящий популярный продукт. Но на самом деле, это не совсем так. В наше время брендинг представляет собой не что иное, как эффективный метод управления конкурентоспособностью предприятия. При этом отмечено, что при непрерывном применении, брендинговая политика может оказать позитивное воздействие на функционирование всей организации.

Бренд является понятием более широким, чем «товар» и «торговая марка». В словаре бизнес терминов используется следующее определение бренда:

«Символическое представление информационного комплекса, связанного с конкретным продуктом или услугой. Он обычно содержит свое название, логотип и другие визуальные элементы (шрифты, цветовые схемы, символы). Бренд - это продукт, который отвечает следующим условиям для конкретной целевой аудитории: занимает четкую рыночную нишу; звучит как синоним слова или имеет четкое определение; имеет качественные ассоциации»

В структурном содержании бренда можно выделить две составляющие: реальную и скрытую для потребителя составляющие. Реальной составляющей, как правило, считается наименование товара или услуги, упаковка, цена, реклама и образ товара или услуги, который она создала. Большинство из составляющих скрытой части – это ноу-хау компании, что является достаточно сложным составляющим для копирования со стороны конкурентных

организаций.

Влияние бренда на конкурентоспособность организаций страны может быть как положительным, так и отрицательным. Крупнейшие мировые бренды (например, Coca-Cola, General Electric, Apple Inc.) - компании со значительным экономическим потенциалом и высокой рыночной стоимостью. Узнаваемость бренда не только повышает конкурентоспособность вашей компании, но и создает положительный имидж вашей страны, повышая ее инвестиционную привлекательность. Многие из этих компаний, даже рискуя экономическим спадом, не позволяют трудным временам вмешиваться в долгосрочные планы брендинга.

Существенным преимуществом бренда является то, что он придает ценность продукту или услуге, обеспечивая определенное существенное и специфическое конкурентное преимущество, которое используется как средство повышения стратегической конкурентоспособности за счет максимальной адаптации продукта/услуги к ожиданиям потребителей. Конкурентоспособный бренд позволяет ускорить продажу товара по доступной цене.

Чтобы понять, как бренд влияет на конкурентоспособность компании, необходимо определить ряд способов влияния бренда на конкурентоспособность.

1. Известный бренд позволяет компании быстрее и проще привлекать новых клиентов и заинтересовать постоянных, при выпуске нового товара или услуги. Данный способ влияния бренда на конкурентоспособность компании можно рассмотреть на примере компании Apple. Имея достаточно высокую цену продуктов, Apple удается продавать их в огромных количествах. Это происходит исключительно потому, что в компании понимают реальную подоплеку покупки premium или massclusivity (массовый премиум) продуктов. Понимают причины, которые лежат в психике человека, а не в сухих характеристиках производительности. Потребители стремятся угнаться за современными тенденциями, чтобы идти в ногу со временем. Это можно объяснить влиянием общественности на сознание конкретного человека, например, при выходе новой модели Iphone, потребители незамедлительно приобретают ее, даже не смотря на то, что их предыдущая модель находится в хорошем состоянии.
2. Бренд, созданный по определенным правилам, позволяет преобладать в определенной рыночной нише. Для примера можно рассмотреть бенчмаркинг, который заключается в поиске новых усовершенствованных приемов работ. Грегори Ватсон, один из самых компетентных специалистов по бенчмаркингу, отметил, что рождение новых идей не происходит на пустом месте. Напротив, новая идея рождается в условиях, когда использование старой идеи становится невозможным. Но на определенном этапе развития компании начинают продавать идентичную продукцию одинаково высокого качества (примеры тому можно наблюдать на рынке бытовой техники и в некоторых сегментах автомобилестроения), из-за этого перед потребителем встает вопрос, продукт какого бренда им приобрести. В большинстве случаев, предпочтение отдается наиболее известному бренду.
3. Сильный бренд придает большую ценность товарам/услугам организации. Потребители, ориентируясь на популярность того или иного бренда готовы переплачивать, только для того, чтобы выглядеть в глазах окружающих выше других.
4. Имея сильный бренд, компания может без труда привлечь высококвалифицированных и креативных сотрудников. Это происходит потому что, люди считают работу в брендовой компании очень престижной и высокооплачиваемой, отсюда следует, что такие компании располагают достаточно внушительной базой соискателей и могут отбирать самых лучших.

Бренд как конкурентный инструмент стремится захватить ниши в сознании потребителей. Д. Аакер определяет лояльность как «степень приверженности потребителя бренду». Он утверждает, что лояльность – ни что иное, как определенный показатель того, насколько вероятно, что потребитель переключится на другой бренд. Чем выше лояльность потребителя к определенному бренду, тем меньше вероятность того, что он отдаст предпочтение другому бренду. Д. Аакер считает, что фактор лояльности, заключается в том, что тот или иной бренд не может быть перенесен на новый ранее не известный продукт без огромных затрат и значительного снижения продаж и прибыли. Таким образом, можно прийти к выводу, что брендинг является неотъемлемой составляющей конкурентоспособности организации.

Факторы, которые включаются в основу конкурентоспособности организации (набор отличительных характеристик компании как социально-экономической системы):

1. Способность организации к адаптации.
2. Оригинальность освоенных технологий и исключительность имеющихся ресурсов.
3. Открытый доступ к имеющейся информации.
4. Брендинговая политика.
5. Системный подход в маркетинговой деятельности.

Факторы, лежащие в основе брендинговой политики компании:

1. Уникальный и неповторимый образ, заложенный в основу бренда, логотипа и других элементов. В этом образе должна заключаться основная идея деятельности организации. Он должен отличаться своей оригинальностью и в то же время быть простым для восприятия потребителей.
2. Методы воздействия на потребителя (клиенты должны обладать уверенностью, что, купив тот или иной продукт, они приобретут нечто стоящее, и их трата денежных средств не будет напрасной, они должны чувствовать полезность приобретенного продукта).
3. Фокус на преимуществах инструментах конкурентной борьбы.

Из этого следует, что брендинг является частью конкурентоспособности.

Помимо этого, важно отметить необходимость взаимосвязи между инновациями и конкурентоспособностью. Ни для кого не секрет, что при верном использовании инноваций организация повышает свою конкурентоспособность. С ростом конкурентоспособности потребность в инновациях возрастает. Инновации являются отличной возможностью отвечать постоянно растущим и меняющимся потребностям современного мира. При задействовании инноваций, использование ресурсов происходит более эффективно, увеличивается объемы производства с меньшими затратами, поставляются лучшие технологии и находятся наилучшие и наиболее актуальные решения для того, чтобы стимулировать экономический рост и улучшать качество жизни.

Стоит отметить, что при положительном восприятии потребителем бренда всегда присутствует так называемый эффект ореола, иными словами, это уважительное отношения к бренду или торговой марке, и такое же отношение к новым продуктам, которые выпускаются под именем этого же бренда. То есть, потребитель, не зная каков в действии новый продукт, все равно будет иметь, положительны настрой и непременно приобретет новинку.

Можно сделать вывод, что исследования природы бренда и его политики дополняют теорию конкурентоспособности и позволяют проводить правильный поиск новых конкурентных преимуществ компании. Если проводить непрерывную работу по усовершенствованию бренда,

компания получит возможность составить целостное видение своей деятельности, обратить внимание на позитивные и негативные моменты в ее развитии.

Проанализировав все вышеизложенное, можно сделать несколько выводов.

1. Бренд и брендинговая политика - часть политики поддержания конкурентоспособности организации, так же как ее ресурсы и компетенции.
2. Применение брендинговой политики положительно сказывается на качестве и действенности конкурентных преимуществ.
3. Изменение использования факторов конкурентоспособности организации и их развитие влечет за собой изменение сущности и влияния ее брендинговой политики.

Стоит предположить, что будущее за теми компаниями, которые ценят уникальность и индивидуальность каждого потребителя, уделяю внимание их особенностям. Здесь важно вспомнить такое понятие, как «интерактивная коммуникация». Интерактивную коммуникацию можно определить как коммуникацию, включающую формализованную реакцию реципиента и обеспечивающую возможность двусторонней коммуникации. Другими словами, интерактивное общение начинается там, где оно влияет не только на адресата, но и на ваше общение.

Бренд помогает компании решать следующие задачи при продвижении продукта на рынок:

- идентифицировать (распознать) продукт при упоминании;
- отличить себя от конкурентов, т. е. выбрать товар конкретный товар конкретного бренда из массы имеющегося товара;
- создать привлекательный, аутентичный образ в сознании потребителей;
- сосредоточьтесь на положительных эмоциях к продукту;
- создать группу лояльных клиентов, которые ассоциируют свой образ жизни с брендом (последователи бренда)

Подводя итоги, стоит сделать вывод, бренд – это без преувеличения уникальный образ, который существует в сознании потребителей. Он воспринимается как единое целое: название, реклама, стоимость, упаковочная тара. Будучи интегрированным в современный социокультурный контекст, брендинг способен оперативно отражать все происходящие изменения, как в экономической, так и в социальной сфере. Бренд позволяет компании занимать лидирующее место в рыночной структуре, если компания правильно использует данный инструмент конкурентной борьбы.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

1. Sadriev R.D. On the concept of "brand" and the role of the brand in the activities of companies. - [Electronic resource]. - Mode of access to the resource: http://dis.ru/library/541/26358/ (circulation date: 24.01.2015).
2. Drobo Kevin Secrets of a strong brand: How to achieve commercial uniqueness [Electronic resource]/Drobo Kevin - Electron. text data. - Moscow: Alpina Business Buks, 2019. - 292 c. - Access mode: http://www.iprbookshop.ru/82485.html. - EBS "IPRbooks"
3. Leslie de Chernatoni Branding. How to create a powerful brand [Electronic Resource]: a textbook for university students studying in the specialties 080111 "Marketing," 080300 "Commerce," 070801 "Advertising "/Leslie de Chernatoni, Malcolm McDonald - Electron. text data. - Moscow: UNITY-DANA, 2017. - 559 c. - Access mode: http://www.iprbookshop.ru/71210.html. - EBS "IPRbooks"

4. Ryabykh A. Personal brand [Electronic resource]: creation and promotion/Ryabykh A., Zebra N. - Electron. text data. - Moscow: Mann, Ivanov and Ferber, 2015. - 291 c. - Access mode: http://www.iprbookshop.ru/39333.html. - EBS "IPRbooks"
5. Antonova N.V. Perception of brands and consumer behavior strategy [Electronic resource]/Antonova N.V., Patosha O.I. - Electron. text data. - Moscow: Publishing House of the Higher School of Economics, 2018. - 209 c. - Access mode: http://www.iprbookshop.ru/89566.html. - EBS "IPRbooks"

ПРИМЕНЕНИЕ ТЕХНОЛОГИЙ ИНТЕРНЕТ-КОММУНИКАЦИЙ НА ВЫБОРАХ ГУБЕРНАТОРА КАМЧАТСКОГО КРАЯ 2020

APPLICATION OF INTERNET COMMUNICATION TECHNOLOGIES IN THE ELECTION OF THE GOVERNOR OF THE KAMCHATKA TERRITORY 2020

Авторы: *Шляхтина Кристина Константиновна*

Аннотация: *В статье рассматриваются способы использования Интернет-коммуникаций в избирательной кампании на выборах губернатора Камчатского края в 2020. Особое место занимает анализ конкретных способов коммуникации кандидата с избирателями в социальных сетях и общем медиа-пространстве. Автор оценивает необходимость применения интернет-технологий в условиях политических выборов.*

Ключевые слова: *политические кампании, политические технологии, интернет-технологии, избирательные технологии, предвыборная агитация*

Annotation: *The article discusses ways to use Internet communications in the election campaign for the Governor of the Kamchatka territory in 2020. Special attention is paid to the analysis of specific ways of communication between the candidate and voters in social networks and the General media space. The author assesses the need to use Internet technologies in political elections.*

Keywords: *political campaigns, political technologies, Internet technologies, election technologies, election campaigning*

В настоящее время Интернет стал самым доступным и эффективным пространством для передачи информации огромному количеству людей по всему миру. Такое явление, как политический интернет, уже давно не является чем-то необычным или новаторским. Именно благодаря развитию интернет-коммуникаций власть, политические партии и общественные организации получили возможность активно и оперативно взаимодействовать с электоратом. Самые важные особенности подобного вида связи заключаются в высоком уровне доступности, быстроте распространения информации и качественной визуализации. Все это позволяет говорить о необходимости развития данной сферы, как одной из важнейших в современном политическом пространстве.

Для начала стоит четко выделить преимущества Интернета как площадки для пиара в период избирательных кампаний и агитационной деятельности. Во-первых, Интернет позволяет сконструировать наиболее цельный образ того или иного политика. Кандидаты могут выстраивать систему своего имиджа, пользоваться услугами соответствующих специалистов, но именно благодаря огромному количеству социальных сетей и медийных площадок появляется возможность презентовать это все на высшем уровне. Во-вторых, Интернет обладает так называемой «вечной цифровой памятью». Хранящаяся информация находится в

общем доступе, и каждый пользователь имеет возможность изучить ее здесь и сейчас. В-третьих, существует большое количество способов взаимодействия политических акторов с пользователями. Имеет место интерактивное взаимодействие, которое подразумевает возможность участия людей в обсуждении важных вопросов, что создаёт почву для мониторинга отношения к политической партии или кандидату [1].

Во время избирательных кампаний интернет дает возможность обычным пользователям использовать каналы коммуникации, интернет-технологии, настраивать связь между представителями власти, конкретными кандидатами и членами политических партий. В процессе этого людям продуцируют свое мнение на обширную аудиторию, делятся настроениями и сведениями, что позволяет выводить формулу более объективного общественного решения. Рассматривая российский опыт использования интернет-технологий в процессе избирательных кампаний, необходимо сказать об общей статистике влияния интернета на целевые аудитории по тем или иным политическим вопросам в нашей стране. На данный момент существует устойчивое количество Интернет-площадок, на которых политические деятели так или иначе осуществляют политическую деятельность, распространяют информацию и лоббируют свои интересы. Конечно, российская политическая практика пришла к этому сравнительно недавно и развивала Интернет-технологии в меньших масштабах и темпах по сравнению с западными странами. Но именно в связи с ростом популярности Интернета в целом наметились тенденции к усовершенствованию соответствующих сфер. Огромное значение здесь имеет качественный сбор информации, анализ статистических данных и аналитическая подготовка со стороны политических актов. Вместе всё это образует единую систему взаимодействия электората и власти.

Для анализа эффективности использования интернет-технологий в период выборов стоит обратить внимание на недавнюю избирательную кампанию, которая прошла в Камчатском крае летом 2020 года. Отличительная черта именно этой кампании заключается в том, что в процессе неё, впервые за много лет, жители полуострова получили возможность активно влиять на выборную ситуацию, в том числе в медиа-пространстве. Агитационная работа кандидата Владимира Солодова привлекла внимание многих российских политологов, которые в последствии сделали вывод, что итоги голосования на Камчатке – эталон легитимности выборов [2].

Ситуация с избирательной кампанией в 2020 году осложнялась эпидемиологической обстановкой, которая стала важнейшим фактором изменения риторики проведения агитации кандидатов. Политикам пришлось адаптировать способы связи с общественностью, чтобы эффективно представить свою повестку населению с минимальной потерей количества электорального внимания. Встречи в очном формате, подразумевающие личное присутствие людей на различных формах собраний, встреч и демонстраций, автоматически были перенесены в интернет-пространство. Это и стало поводом для усовершенствования методов использования соответствующих интернет-технологий на различных площадках.

Владимир Солодов, до прибытия на Камчатский полуостров, работал председателем правительства Якутии. Несмотря на практический опыт регионального управления, первая реакция на назначение была скептической — Солодову вменяли тот факт, что он не знает региона и является тут новым человеком. Вопреки ожиданиям, врио быстро включился в работу и за короткие сроки смог организовать рабочий процесс с нуля — была подобрана эффективная команда с привлечением специалистов со всего Дальнего Востока и сохранением лучших кадров предшественника; способность Солодова к консолидации разных групп и организации позже будет неоднократно отмечена экспертами и аналитиками [2].
Было сформировано несколько направлений деятельности лоббистов в социальных сетях и

созданы личные странички Владимира Солодова, на которых регулярно появлялась информация о проведённой работе в рамках его должности временно исполняющего обязанности губернатора. Люди получили возможность задавать вопросы онлайн и в личных сообщениях, подключаться к трансляциям с кандидатом, оставлять комментарии и предложения под постами. Это был качественно новый способ коммуникации населения с властью, который до этого использовался в очень узком формате. Подобная форма обратной связи обеспечивала быстрый доступ к решению той или иной проблемы. Стоит отметить, что вся эта работа проводилась параллельно с максимально возможной традиционной агитационной кампанией.

Деятельность политтехнологов можно рассматривать с точки зрения осуществления политического пиара выбранного кандидата. Такая форма маркетинговой информационной деятельности предполагает все виды коммуникации с аудиторией, которые были использованы в период выборов. Социальные сети позволили обозначить общую картину политического имиджа Владимира Солодова. В интернете начали появляться личные фотографии кандидата, обращения на разную тематику и рассуждения об общем состоянии дел в крае. Эти детали дали возможность электорату во всем объеме рассмотреть кандидата, его тактику общения и особенности поведения. Владимир Солодов изначально начал работать, как управленец нового типа с современным, проектно-ориентированным мышлением. Интернет-сфера позволила ему публиковать свои проекты в большем объеме, транслировать на разных новостных сайтах и выносить в повестку дня на форумах в сети. Население использовало возможность знакомиться с программой кандидата в расширенном виде, что в определённом плане формировало более объективное общественное мнение. Пиар-технологии были использованы с целью представить кандидата включённым во все процессы реформирования сфер жизни Камчатского края.

Избирательная кампания на Камчатке смогла выстроить свою собственную логику коммуникации с населением. Интернет-технологии дали возможность подключить к выборам людей, проживающих на крайнем севере полуострова, у которых до этого было мало способов находится в центре активных политических событий края. Результатом этого стала повышенная явка в дни голосования, а также возникновение нового общественного политического дискурса. Социальные площадки в сети увеличились в количестве, появились новые формы локального взаимодействия жителей полуострова между собой, которые подкреплялись определенной политической тематикой. Все это даёт право делать вывод, что современное Интернет-пространство предлагает новые правила игры, давая возможность кандидатам, политическим партиям и избирателям коммуницировать на другом уровне. Применение интернет-технологий становится необходимым условием предвыборной гонки, обеспечивая ей вариативность, эффективное воздействие на аудиторию и высокий результат.

Список литературы:

1. Соленикова Н.В. «Политический Интернет в российских избирательных кампаниях: тенденции развития» / Россия и современный мир. – 2007. // [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/n/politicheskiy-inter..
2. «Политологи: итоги голосования на Камчатке - эталон легитимности выборов» / Камчатский край. – 2020. // [Электронный ресурс] — Режим доступа: https://vostokmedia.com/news/society/14-09-2020/polit..
3. «Выборы губернатора Камчатского края: анализ кампании». / Камчатский край. – 2020. // [Электронный ресурс] — Режим доступа: https://vostokmedia.com/article/general/31-08-2020/vy..

Spisok literatury:

1. Solenikova N.V. «Politicheskij Internet v rossijskih izbiratel'nyh kampanijah: tendencii razvitija» / Rossija i sovremennyj mir. – 2007. // [Jelektronnyj resurs] – Rezhim dostupa: https://cyberleninka.ru/article/n/politicheskiy-inter..
2. «Politologi: itogi golosovanija na Kamchatke - jetalon legitimnosti vyborov» / Kamchatskij kraj. – 2020. // [Jelektronnyj resurs] — Rezhim dostupa: https://vostokmedia.com/news/society/14-09-2020/polit..
3. «Vybory gubernatora Kamchatskogo kraja: analiz kampanii». / Kamchatskij kraj. – 2020. // [Jelektronnyj resurs] — Rezhim dostupa: https://vostokmedia.com/article/general/31-08-2020/vy..

СОВРЕМЕННЫЙ ПОЛИТИЧЕСКИЙ PR В РОССИЙСКОМ ИНТЕРНЕТ-ПРОСТРАНСТВЕ

MODERN POLITICAL PR IN THE RUSSIAN INTERNET

Авторы: *Плошкин Александр Борисович*

Научный руководитель: *Нечай Екатерина Евгеньевна*

Аннотация: *В статье рассматриваются основные виды и методы политического PR, а также особенности технологий современного политического PR в российском интернет-пространстве. Акцент сделан на социальных сетях как коммуникационных площадках, используемых политическими силами в качестве информационного воздействия. Проведен обзор аккаунтов российских политических деятелей в соцсетях. Рассмотрены популярные явления «челлендж», «мем» и другие инструменты политических PR-технологий в интернет-пространстве.*

Ключевые слова: *политический PR, политическое интернет-пространство, технологии PR*

Annotation: *The article discusses the main types and methods of political PR, as well as the features of modern political PR technologies in the Russian Internet space. The emphasis is placed on social networks as communication platforms used by political forces as an information influence. A review of the accounts of Russian political figures in social networks was conducted. The popular phenomena "challenge", "meme" and other tools of political PR technologies in the Internet space are considered.*

Keywords: *political PR, political Internet space, PR technologies*

В современном мире интернет является одним из основных платформ для коммуникации и политический PR активно внедряет свои технологии, используя, различные социальные сети для реализации своих функций.

Политический PR – это комплекс PR-действий, которые направлены на управление коммуникационными процессами, целью которых является формирование общественного мнения, отвечающего интересам политического субъекта.

Объектом политического PR прежде всего являются потенциальные избиратели, на которых воздействуют с целью формирования позитивного отношения к себе. Существуют определенные PR-методы, которые включают аргументации и убеждения, распространения новостей, а также таргетинг, который занимается поиском целевой аудитории.

Для достижения желаемого результата используются совокупность методов и средств – PR-технологии, играющие важную роль в установлении, сохранении и развитии благоприятных отношений между объектом и субъектом. Данные технологии всегда связывают с коммуникационными процессами, которые обязательно должны быть управляемыми, а не стихийными-это основное положение PR-технологий. И в данном управляемом процессе реализуется общественно-значимая политическая задача (выборы, референдум, избирательная кампания).

В современном мире роль PR-технологий, так же, как и роль PR в целом очень весома в политике, поскольку развиваются медийная сфера, интернет, социальные сети, соответственно расширяются и коммуникационные поля.

На данный момент, практически у каждого российского общественного деятеля, политика или даже партии есть своя страница в социальных сетях, где они показывают свою активность, делятся результатами своих действий, можно так же найти подробную информацию о их личной жизни, что нельзя было представить те же 15 лет назад.

Эксперты центра социальных инноваций «Чёрный куб» проанализировали аккаунты руководителей регионов в социальных сетях, где 65 из 85 руководителей имеют хотя бы одну страничку в соцсетях. Самой популярной площадкой для общения между народом и властью стал Instagram. Второе место поделили Facebook, «ВКонтакте» и Twitter, на третьем – соцсеть «Одноклассники». Наиболее «живой» аккаунт в Instagram имеет глава Чечни Рамзан Кадыров. 41 губернатор имеет личные страницы в российской социальной сети Вконтакте. В пятерку самых успешных ее пользователей среди глав регионов вошли Радий Хабиров (Башкортостан), Александр Беглов (Санкт-Петербург), Роман Старовойт (Курская область), Рустам Минниханов (Татарстан) и Алексей Текслер (Челябинская область). Наиболее «живые» аккаунты в Facebook имеют губернатор Орловской области, Андрей Клычков, глава Бурятии Алексей Цыденов, председатель Совета Министров Крыма Сергей Аксенов и руководитель Башкирии Радий Хабиров. Наиболее «живые» аккаунты в Twitter имеют глава Чечни Рамзан Кадыров и мэр Москвы Сергей Собянин. В "Одноклассниках" наилучшие показатели имеют губернаторы Орловской и Тюменской областей – Андрей Клычков и Александр Моор [1].

Интернет-пространство стало еще одной платформой для реализации PR-технологий. Политический PR модернизировался и стал ориентироваться больше на влияния общественного мнения, на их манипуляции, чем на продвижения кандидата к власти. Также, благодаря медийным коммуникациям и медийным сферам, которые так или иначе связаны с политикой (а где-то даже контролируются государством) происходит управление различными слоями общества.

Виды PR-технологий отлично работают в интернете. Так именно в социальных сетях в современном российском обществе происходит складывание общественного мнения, посредством челленджей, мемов и др. Такое «сарафанное радио» было и до появления интернета, но сейчас приобрело глобальный масштаб. На данный момент самая большая роль принадлежит вирусному PR, так как люди хватают куски информации и начинают разносить её дальше, что и помогает формировать мнение о политической ситуации либо об общественном деятеле.

Челленджи (challenge) – с английского переводится, как вызов. Это жанр видео-роликов, в которых исполнитель призывает повторить за ним определенные действия. В России есть достаточное количество челленджей от политиков. Например, бывший губернатор Санкт-Петербурга Георгий Полтавченко заснял на видео, как он забрасывает 18 баскетбольных мячей в корзину, в ответ на это Рамзан Кадыров глава Чечни пригласил Полтавченко поднять штангу весом в 100 килограмм [2]. В конечном итоге очень внушительное число политиков начали принимать участие в данном челлендже. Кто-то приседал, кто-то отжимался, кто-то подтягивался и т.д. Данные видео очень быстро заполнили социальные сети, что позволило избирателям увидеть, что их кандидат не только занимается политикой, а также увлекается спортом. Это повышает репутацию в глазах общества за счёт чего на последующих выборах приоритетность данного политика будет выше.

Ещё одно явление, которое, пришло в мир рекламы и PR относительно недавно – это мем- как единица информации, которая может спонтанно и стихийно приобрести популярность в интернет-пространстве. Мемы могут проявлять с себя в форме картинок, видеороликов, песен и т.п. Мемы в PR на сегодняшний день являются одним из самых действенных и работоспособных методов рекламы человека. В основном мемы используются для того, чтобы очернить репутацию определённого политика. Но PR-технологи используют мемы и для «очищения» репутации, так в социальных сетях есть достаточное количество мемов про В. В. Путина, где его выставляют в лучшем свете, преподнося нам информацию о том, что он делает для народа всё возможное [3]. Данный метод очень сильно помогает поднимать приоритет и репутацию кандидатов, политиков, партий и т. д. Особенно в глазах молодого населения страны, так как они являются основными потребителями данного материала.

Также в интернет-пространстве при поиске информации о каком-либо политическом деятеле можно наткнуться на сайт или форум искомого. На таких сайтах в основном можно найти всю интересующую вас информацию. Данные сайты создаются для того, чтобы видеть интерес и приоритет деятеля. Через такие сайты в основном выводится аналитика запросов людей.

PR в интернете оказала огромное влияние на референдум 1 июля 2020 года в нашей стране по внесениям поправок в Конституцию РФ. Из-за сложившейся в мире и в том числе в России эпидемиологической обстановки данное голосование проходило в онлайн формате. И были десятки видео на просторах интернета агитационного характера, такие как, «Самый главный документ» и «На кухне ничего не меняется» [4].

Таким образом, с появлением в жизни людей новшеств, начиная с газет и заканчивая интернетом, сфера PR практически сразу проникает в них и укрепляется там. Политические PR-технологии активно используются в социальных сетях и довольно успешно, поскольку интернет стал еще одной платформой для реализации политического информационного воздействия. PR-это динамичная система, которая прогрессирует вместе с человечеством.

Использованные источники:

1. Рейтинг: самые «живые» аккаунты губернаторов в соцсетях [Электронный ресурс]// Центр социальных инноваций «Черный куб». URL: http://blackcub.ru/2020/01/09/rejting-samye-zhivye-akkaunty-gubernatorov-v-socsetyax/ (дата обращения 02.01.2021).
2. Форпост Северо-Запад [Электронный ресурс]/ URL: https://forpost-sz.ru/a/2018-03-06/georgij-poltavchenko-prinyal-sportivnyj-chellendzh-ot-ramzana-kadyrova?page=4 (дата обращения 03.01.2021).
3. Memomedia [Электронный ресурс]/ URL: https://memepedia.ru/10-luchshix-memov-s-putinym/ (дата обращения 06.01.2021).
4. Между строк [Электронный ресурс]/ URL: https://mstrok.ru/news/rossiyskie-reklamshchiki-vypustili-novye-agitacionnye-roliki-pro-popravki-v-konstituciyu (дата обращения 07.01.2021)

References:

1. Rejting: samye «zhivye» akkaunty gubernatorov v socsetjah [Electronic resource]// Centr social'nyh innovacij «Chernyj kub». URL: http://blackcub.ru/2020/01/09/rejting-samye-zhivye-akkaunty-gubernatorov-v-socsetyax/ (access 02.01.2021).

2. Forpost Severo-Zapad [Electronic resource]/ URL: https://forpost-sz.ru/a/2018-03-06/georgij-poltavchenko-prinyal-sportivnyj-chellendzh-ot-ramzana-kadyrova?page=4 (access 03.01.2021).
3. Memomedia [Electronic resource]/ URL: https://memepedia.ru/10-luchshix-memov-s-putinym/ (access 06.01.2021).
4. Mezhdu strok [Electronic resource]/ URL: https://mstrok.ru/news/rossiyskie-reklamshchiki-vypustili-novye-agitacionnye-roliki-pro-popravki-v-konstituciyu (access 07.01.2021).

ИЗУЧЕНИЕ И АНАЛИЗ ЗАБОЛЕВАЕМОСТИ НАСЕЛЕНИЯ СЕВЕРО-КАВКАЗСКОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА ПСИХИЧЕСКИМИ РАССТРОЙСТВАМИ

RESEARCH AND ANALYSIS OF MENTAL DISEASES PREVALENCE OF THE NORTH CAUCASUS FEDERAL DISTRICT POPULATION

Авторы: *Айдемирова Жанна Барудиновна, Абдульминова Ралина Ильгамовна*

Аннотация: *В данной статье проанализированы уровень и динамика заболеваемости психическими расстройствами за 1995-2018 годы среди населения всех возрастных групп Российской Федерации, Федеральных округов, Северо-Кавказского федерального округа.*

Ключевые слова: *Психические расстройства, психоз, слабоумие, умственная отсталость, заболеваемость, Российская Федерация, Северо-Кавказский федеральный округ.*

Annotation: *This article analyzes the level and dynamics of mental diseases prevalence in 1995-2018 among the population of all age groups of the Russian Federation, Federal Districts, the North Caucasus Federal District.*

Keywords: *Mental diseases, psychosis, dementia, mental retardation, morbidity, Russian Federation, North Caucasus Federal District.*

Актуальность. Одними из самых актуальных проблем медицинской науки и здравоохранения являются проблемы психического здоровья. Показатели распространённости психических расстройств в Российской Федерации очень велики, что требует к себе пристального внимания. По данным ВОЗ психические расстройства выявляются у более чем 25% всех людей в определенные периоды их жизни. [3]. В последние десятилетия психические расстройства составляют пять из 10 ведущих причин инвалидности в мире.

Цель. Изучить и провести анализ заболеваемости психическими расстройствами в РФ, а также отдельными нозологическими формами психических заболеваний среди населения Северо-Кавказского федерального округа.

Материалы и методы. При выполнении работы были использованы официальные данные Министерства здравоохранения Российской Федерациии, единой межведомственной информационно – статистической системы (ЕМИСС). Для обработки данных использовались программы Microsoft Word, Microsoft Excel.

Полученные результаты. В 1995 г. среди населения РФ заболеваемость психическими расстройствами составила 93,1 случаев на 100 000 населения, в 2000 г. – 83,7 случаев на 100 000 населения, в 2005 г. –67,5 случаев на 100 000 населения, в 2010 г. – 52,2 случаев на 100 000 населения, в 2015 г. – 42,9 случаев на 100 000 населения, в 2016 г. – 41 случаев на 100 000 населения, в 2017 г. – 40,4 случаев на 100 000 населения. В 2018 г. – 40,3 случаев на 100 000 населения, что ниже на 0,1 % данных 2017 г., на 1,7 % ниже данных 2016г., на 6,1 % ниже данных 2015 г. и на 43,3 % ниже данных 1995 г. Таким образом, заболеваемость психическими расстройствами в РФ на период 1995-2018 гг. идет на спад.

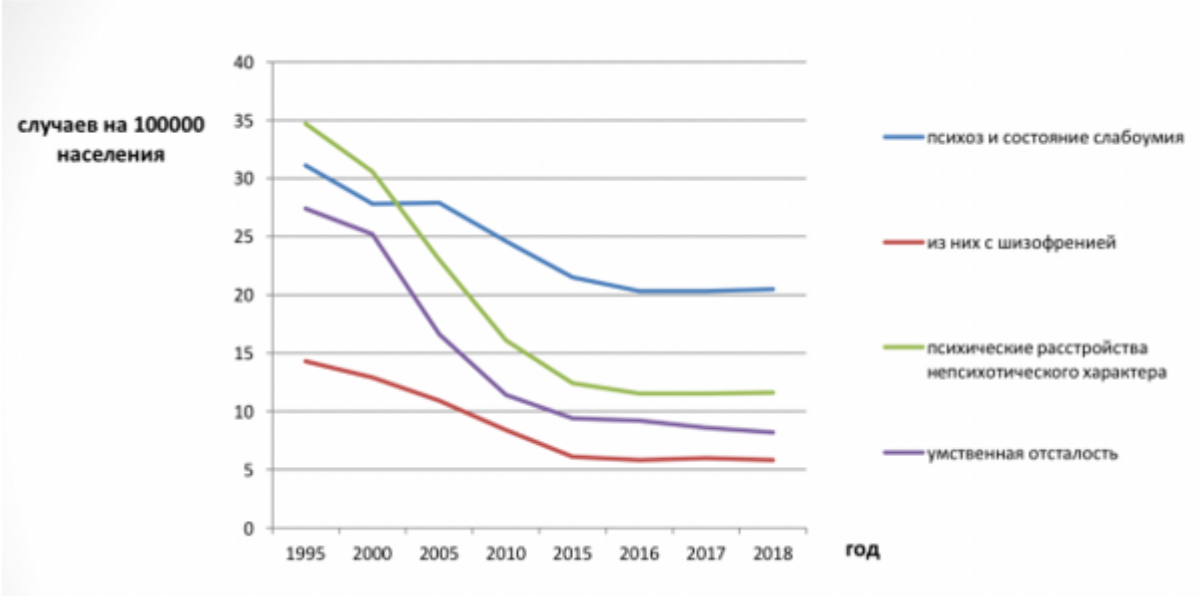

Рис.1. Психические расстройства в Российской Федерации. Число пациентов с впервые в жизни установленным диагнозом, взятых под диспансерное наблюдение

В 2018 г. наиболее высокая заболеваемость психическими расстройствами зарегистрирована в следующих субъектах РФ: Северо-Западный федеральный округ (51,9 случаев на 100 000 населения), Сибирский федеральный округ (49 случаев на 100 000 населения), Приволжский федеральный округ (47,6 случаев на 100 000 населения). Показатели заболеваемости населения психическими расстройствами в СФО за последние 2 года несколько превышают показатели по РФ (44,8 случаев на 100 000 населения в 2017 г., 43,9 случаев на 100 000 населения в 2018 г.). Показатель заболеваемости населения в СФО в 2018 году составил 43,9 случаев на 100 000 населения, а в 2017 г. таковой показатель составлял 44,8 случаев на 100 000 населения, что говорит о ее спаде за последний год.

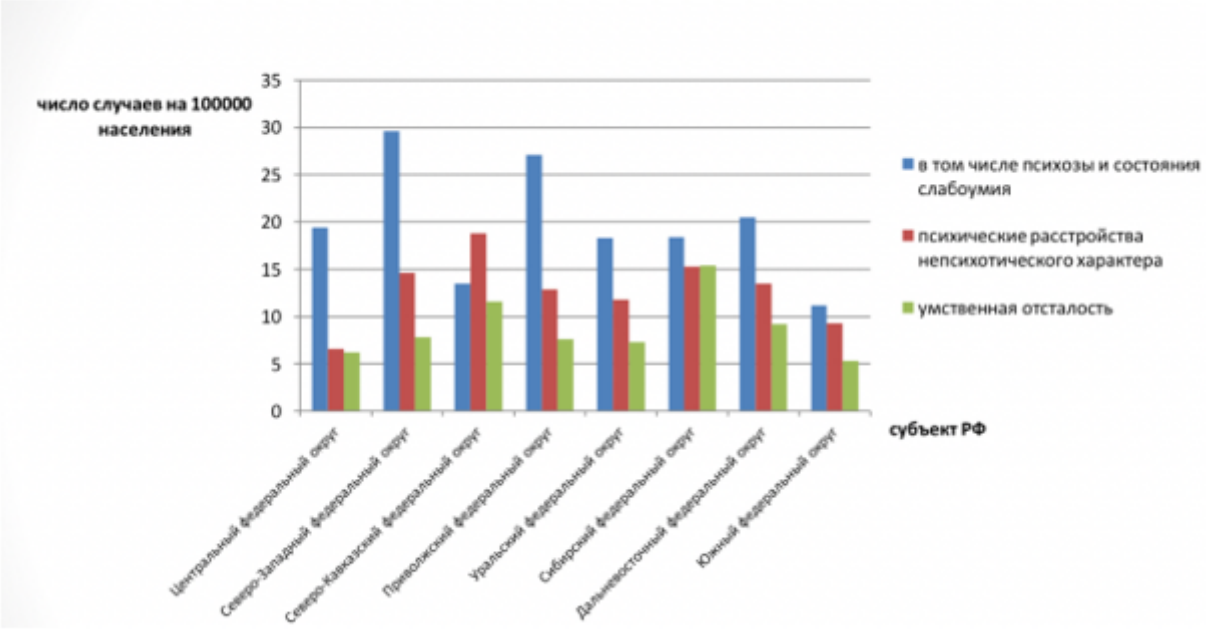

Рис.2. Психические расстройства

Число пациентов с впервые в жизни установленным диагнозом, взятых под диспансерное наблюдение в 2018 г.

Самый высокий показатель заболеваемости в 2018 г. зарегистрирован в Чеченской Республике (48,8 случаев на 100 тысяч населения), наиболее низкий – в Карачаево-Черкесской Республике (34,3 случая на 100 тысяч населения). Наиболее высокие показатели заболеваемости наблюдаются среди показателей психозов и состояния слабоумия, что составляет в республике Дагестан 8,1 случаев на 100 000 населения, в республике Ингушетия 45,1 случаев на 100 000 населения, в Кабардино-Балкарской республике 45,4 случаев на 100 000 населения, в Карачево-Черкесской республике 34,3 случаев на 100 000 населения, в республике Северная Осетия-Алания 38,5 случаев на 100 000 населения, в Чеченской республике 48,8 случаев на 100 000 населения, в Ставропольском крае 39,1 случаев на 100 000 населения.

Наиболее низкий показатель заболеваемости наблюдается среди показателей психических расстройств непсихотического характера, что составляет в, в республике Ингушетия 6,1 случаев на 100 000 населения, в Кабардино-Балкарской республике 16,1 случаев на 100 000 населения, в Карачево-Черкесской республике 7,1 случаев на 100 000 населения, в республике Северная Осетия-Алания 7,7 случаев на 100 000 населения, в Чеченской республике 13,6 случаев на 100 000 населения, в Ставропольском крае 14,1 случаев на 100 000 населения, в республике Дагестан 32,5 случаев на 100 000 населения. Промежуточные значения занимают показатели заболеваемости умственной отсталостью, что по СФО составляет 11,6 случаев на 100 000 населения.

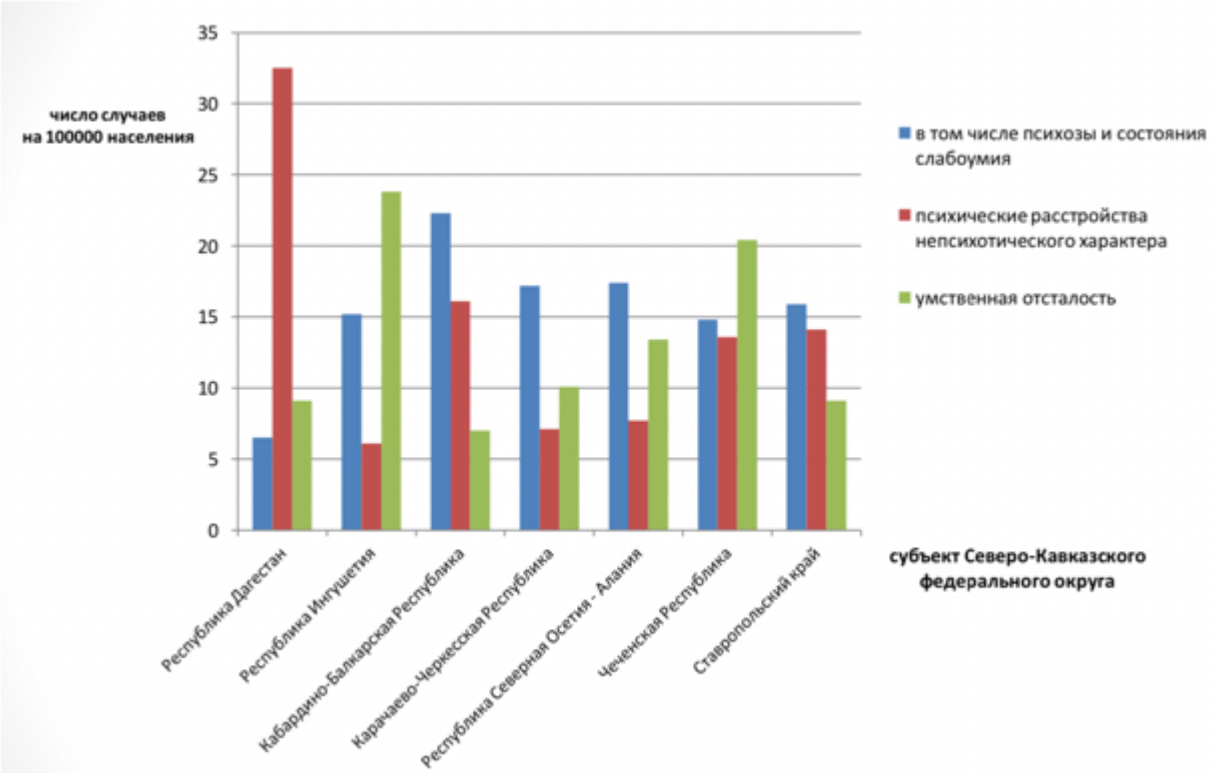

Рис.3 Психические расстройства.Число пациентов с впервые в жизни установленным диагнозом, взятых под диспансерное наблюдение в Северо- Кавказском федеральном округе 2018 г.

Выводы. Распространённость психических заболеваний среди населения РФ, как и среди населения СФО, имеет тенденцию к спаду. При этом лидирующие позиции в СФО занимает заболеваемость психозами и умственной отсталостью. Среди субъектов РФ наибольшим показателем заболеваемости психическими расстройствами отличается Северо-Западный федеральный округ.

Список литературы.

1. Сайт единой межведомственной информационно – статистической. системы (ЕМИСС) [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://www.fedstat.ru/organizations/(дата обращения 20.12.2020)
2. Сайт Министерства здравоохранения Российской Федерации. [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://www.rosminzdrav.ru/(дата обращения 25.12.2020)
3. Сайт Всемирной организации здравоохранения. [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://www.who.int/ru/news-room/fact-sheets/detail/mental-disorders (дата обращения 02.01.2021)
4. Антропов Ю.А., Незнанов Н.Г. Основы диагностики психических расстройств. Москва: «ГЭОТАР-Медиа», 2010. 384 с.

АНАЛИЗ ЗАБОЛЕВАЕМОСТИ ТУБЕРКУЛЕЗОМ СРЕДИ НАСЕЛЕНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ФЕДЕРАЛЬНЫХ ОКРУГОВ

ANALISIS OF TB INCIDENCE IN THE RUSSIAN FEDERATION AND FEDERAL DISTRICTS

Авторы: *Алексеева Анастасия Александровна, Айдемирова Жанна Барудиновна*

Аннотация: *В статье провели анализ заболеваемости туберкулёзом за 1995-2018 годы среди населения Российской Федерации. Рассматрели динамику развития данного заболевания. Проанализировали уровень туберкулёза среди федеральных округов Российский Федерации.*

Ключевые слова: *Туберкулёз, заболеваемость, динамика, Российская Федерация, федеральный округ.*

Annotation: *The article analyzes the incidence of TB for 1995-2018 among the population of the Russian Federation. We examined the dynamics of the development of this disease. We analyzed the level of tuberculosis among the federal districts of the Russian Federation.*

Keywords: *TB, morbidity, dynamics, Russian Federation, North Caucasus Federal District.*

Актуальность. Несмотря на современное развитие медицины, туберкулёз является большой опасностью для здоровья человека. На сегодняшний момент, туберкулёзом болеют около 1/3 населения Земли. Занимает второе место среди инфекционных заболеваний по смертности. Каждый год отмечается приблизительно 9 миллионов новых случаев, из которых 2 миллиона людей умирают по причине туберкулёза. Актуальность. Несмотря на современное развитие медицины, туберкулёз является большой опасностью для здоровья человека. На сегодняшний момент, туберкулёзом болеют около 1/3 населения Земли. Занимает второе место среди инфекционных заболеваний по смертности. Каждый год отмечается приблизительно 9 миллионов новых случаев, из которых 2 миллиона людей умирают по причине туберкулёза.

Цель. Изучить и проанализировать заболеваемость туберкулезом населения Российской Федерации и Федеральных округов.

Материалы и методы. Статистическая информация по заболеваемости населения Российской Федерации по материалам Росстата и Росминздрава за 1995-2019 гг., санитарно-статистические методы, программы Microsoft Word, Microsoft Excel.

Полученные результаты. С 1995г. по 2019г. численность пациентов с впервые в жизни установленным туберкулезом в РФ снизилась: 57,9 случаев на 100000 населения в 1995г. и 41,2 случая на 100000 населения в 2019г. При этом наблюдается сначала возрастание заболеваемости и пик приходится на 2000г. – 90,4 случая на 100000 населения.

Рис. 1. Уровень заболеваемости пациентов с впервые в жизни установленным диагнозом активного туберкулеза в РФ за 1995-2019гг.

При рассмотрении контингента больных активным туберкулезом, состоящих под диспансерным наблюдением отмечается значительное снижение: в 1995г. – 191,4 случая на 100000 населения, в 2019г. – 86,4 случаев на 100000 населения. Так же отмечается сначала возрастание населения с максимальным значением в 2002г. – 272,8 случаев на 100000 населения.

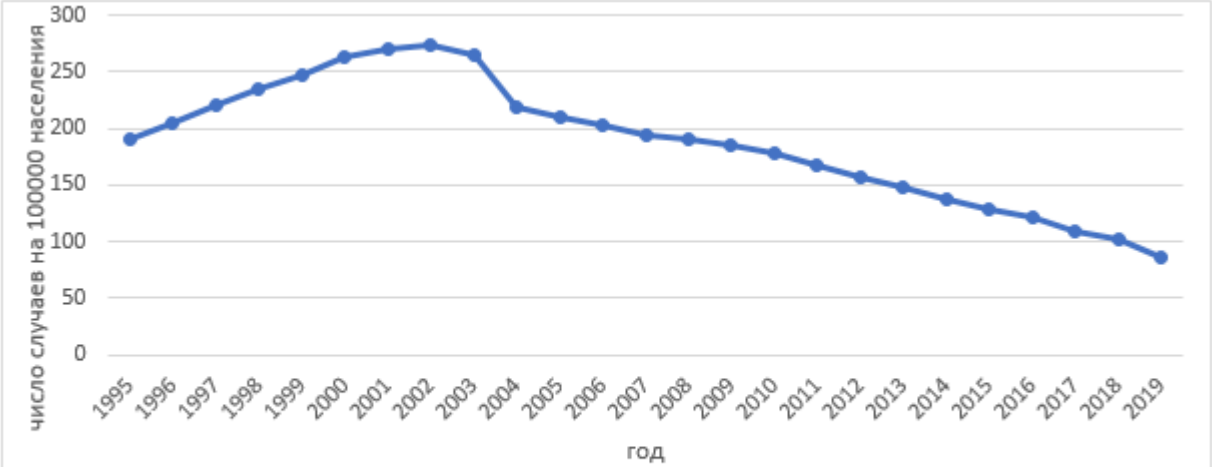

Рис. 2. Контингенты больных активным туберкулезм, состоящих под диспансерным наблюдением в РФ за 1995-2019гг.

Если проанализировать число пациентов с впервые в жизни установленным диагнозом в 2019г. по федеральным округам, то самое высокое значение в Сибирском федеральном округе (75,7 случая на 100000 населения), а низкое – в Северо-Западном федеральном округе (25,2 случаев на 100000 населения).

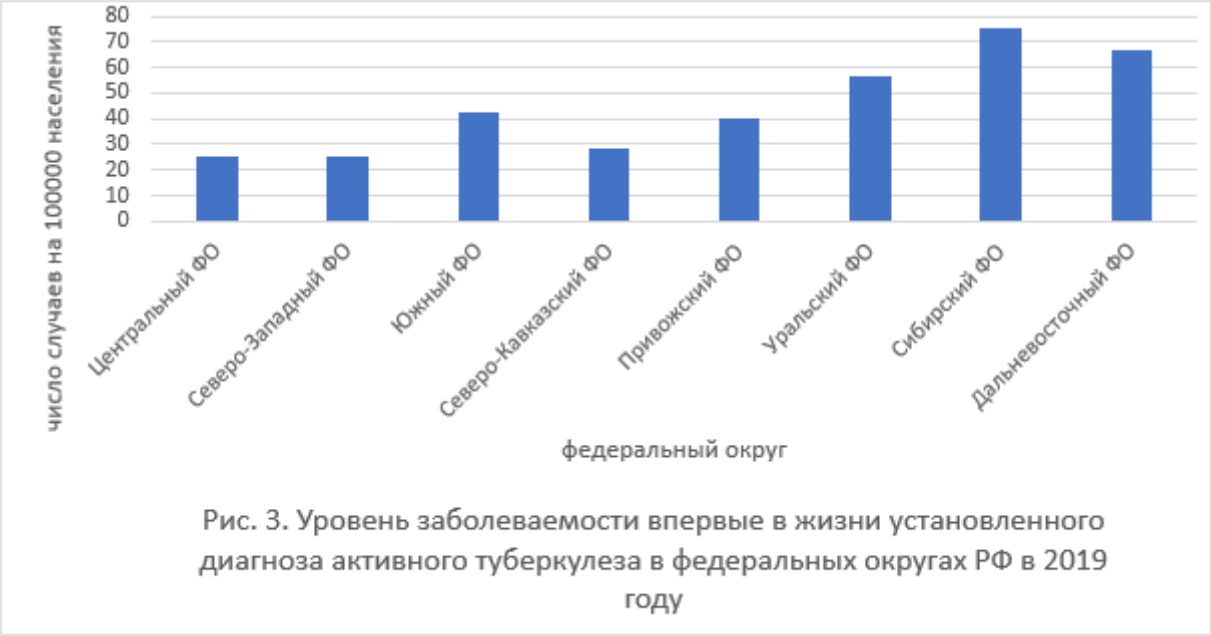

Рис. 3. Уровень заболеваемости впервые в жизни установленного диагноза активного туберкулеза в федеральных округах РФ в 2019 году

Среди числа пациентов, состоящих под диспансерным наблюдением на конец года, самый высокий показатель так же в Сибирском федеральном округе –166,0 случаев на 100000 населения, а низкий - в Центральном федеральном округе (32,9 случаев на 100000 населения).

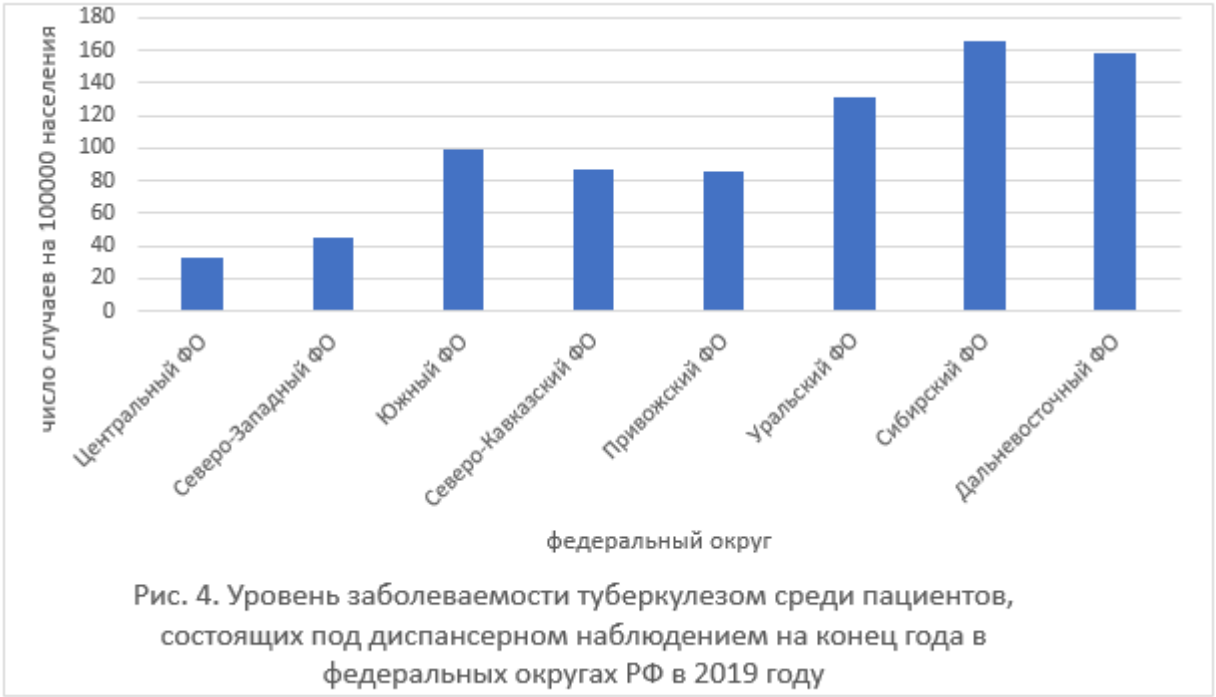

Рис. 4. Уровень заболеваемости туберкулезом среди пациентов, состоящих под диспансерном наблюдением на конец года в федеральных округах РФ в 2019 году

При распределении пациентов с впервые установленным диагнозом активного туберкулеза по полу в РФ в 2019 году можно отметить, что мужчины болеют в 2,5 раза чаще женщин (мужчины – 60,6 случаев на 100000 населения, женщины – 24,5 случаев на 100000 населения).

Рис. 5. Распределение пациентов с впервые в жизни установленным диагнозом актиного туберкулеза по полу в РФ в 2019 году

Распределение пациентов по возрасту с впервые в жизни установленным диагнозом активного туберкулеза показало, что чаще болеет взрослое население (0-14 лет – 7,7 случаев на 100000 населения, 15-17 лет – 16,5 случаев на 100000 населения, 18 лет и более – 49,6 случаев на 100000 населения).

Рис. 6. Распределение пациентов с впервые выявленным дигнозом активного туберкулеза по возрасту в РФ в 2019 году

В заболеваемости впервые выявленным активным туберкулезом в РФ в 2019 году большую часть занимает доля легочной формы (40,1 случаев на 100000 населения) и малую внелегочной формы (1,1 случаев на 100000 населения).

Рис. 7. Распределение пациентов с впервые выявленным дигнозом активного туберкулеза по формам туберкулеза в РФ в 2019 году

Вывод. Заболеваемость туберкулезом в Российской Федерации идёт на спад. В Сибирском федеральном округе наибольшее число пациентов с заболеваемостью туберкулёза, а в Центральном – наименьшее. Мужчины болеют туберкулёзом чаще женщин в 2,5 раза. Заболеваемость туберкулёзом встречается чаще у возрастной группы 18 лет и старше. Среди форм туберкулеза самой распространённой является легочная форма. На внеклеточную форму приходится лишь малая доля.

Список литературы.

1. Сайт Всемирной организации здравоохранения. [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://www.who.int/ru/news-room/factsheets/detail/mental-disorders (дата обращения 22.12.2020)

2. Сайт единой межведомственной информационно – статистической системы (ЕМИСС) [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://www.fedstat.ru/organizations/ (дата обращения 20.12.2020)

3. Сайт Министерства здравоохранения Российской Федерации. [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://www.rosminzdrav.ru/ (дата обращения 20.12.2020)

4. Сайт центрального НИИ организации и информатизации здравоохранения. [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://mednet.ru/informatizatsiya/tsentr-monitoringa-tuberkuleza#h9-sotsialno-znachimye-zabolevaniya-sborniki (дата обращения 22.12.2020)

ИЗУЧЕНИЕ И АНАЛИЗ ЭПИДЕМИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ ПО ВИЧ-ИНФЕКЦИИ В РЕСПУБЛИКЕ ТАТАРСТАН

RESEARH AND ANALYSIS OF EPIDEMIC SITUATION BY HIV-INFECTION IN THE REPUBLIC OF TATARSTAN

Авторы: *Морозько Петр Николаевич, Абдульминова Ралина Ильгамовна, Алексеева Анастасия Александровна*

Аннотация: *В данной статье проанализированы уровень и динамика заболеваемости ВИЧ-инфекцией среди населения всех возрастных групп Российской Федерации, Приволжского федерального округа, Республики Татарстан.*

Ключевые слова: *ВИЧ-инфекция, заболеваемость, Российская федерация, Приволжский федеральный округ, Республика Татарстан.*

Annotation: *This article analyzes the level and dynamics of the incidence of HIV-infection among the population of all age groups of the Russian Federation, the Volga Federal District, the Republic of Tatarstan.*

Keywords: *HIV-infection, morbidity, Russian Federation, Volga Federal District, Republic of Tatarstan.*

Актуальность. Проблема изучения заболеваемости ВИЧ-инфекцией растёт по мере развития эпидемии в Российской Федерации. ВИЧ-инфекция – одна из главных проблем здравоохранения: на сегодняшний день в мире живет 38 миллионов человек с ВИЧ-инфекцией, и этот показатель неуклонно растёт с каждым годом. Заболевание является не только медицинской проблемой, распространение инфекции затрагивает все сферы жизни общества и касается каждого из нас. Сейчас даже дети знают о ВИЧ-инфекции и СПИДе, потому что болезнь растет, лекарство до сих пор не найдено, и единственный доступный и эффективный способ, который можно использовать в массах и который может помощь населению снизить распространение вируса – это профилактика.

Цель исследования. Изучить и провести анализ заболеваемости ВИЧ-инфекцией среди населения Республики Татарстан.

Материалы и методы исследования. Данные ГАУЗ «Республиканский Центр по профилактике и борьбе со СПИД и инфекционными заболеваниями Министерства здравоохранения Республики Татарстан» и Министерства здравоохранения Российской Федерации. Для обработки данных использовались программы Microsoft Word, Microsoft Excel.

Полученные результаты. Заболеваемость ВИЧ-инфекцией в мире за период 2000-2019 гг. повышается. За 20 лет количество ВИЧ-инфицированных увеличилось почти в 15 раз. 40% больных приходится на женское население и 60% – на мужское. Максимальное число граждан (80%) заражаются в возрасте от 20 до 39 лет.

В РФ в 2018 г. наиболее высокая заболеваемость ВИЧ-инфекцией зарегистрирована в Сибирском (124,7 случая на 100 тысяч населения), Приволжском (112 случаев на 100 тысяч населения), Уральском (108,2 случая на 100 тысяч населения) и Центральном (68,0 случаев на

100 тысяч населения) федеральных округах. Наиболее низкая заболеваемость – в Северо-Кавказском (17,9 случаев на 100 тысяч населения) и Дальневосточном (32,4 случая на 100 тысяч населения) федеральных округах.

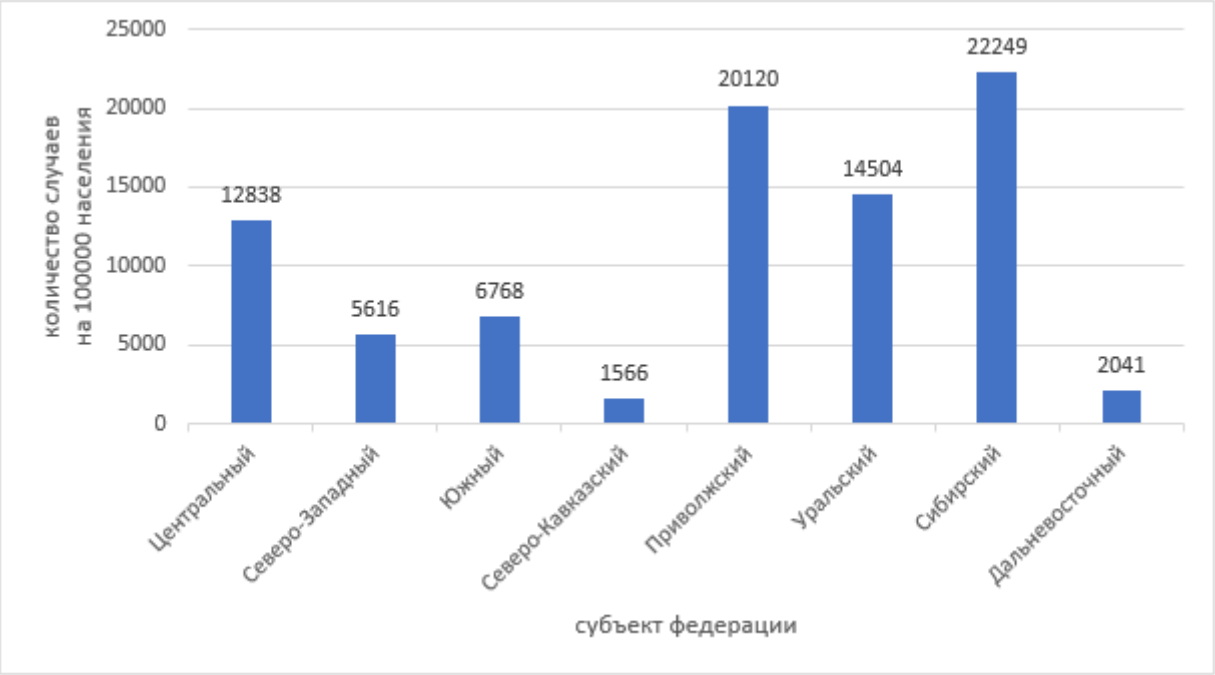

Рис.1. Первичная заболеваемость ВИЧ-инфекцией в Российской Федерации в 2018г.

В Приволжском федеральном округе самый высокий показатель зарегистрирован в Пермском крае (152,1 случая на 100 тысяч населения) и в Самарской области (99,2 случаев на 100 тысяч населения), наиболее низкий показатель – в Республике Мордовия (18,4 случая на 100 тысяч населения) и в Кировской области (24,2 случая на 100 тысяч населения). Республика Татарстан занимает седьмое по числу пациентов с впервые в жизни установленным диагнозом ВИЧ-инфекции.

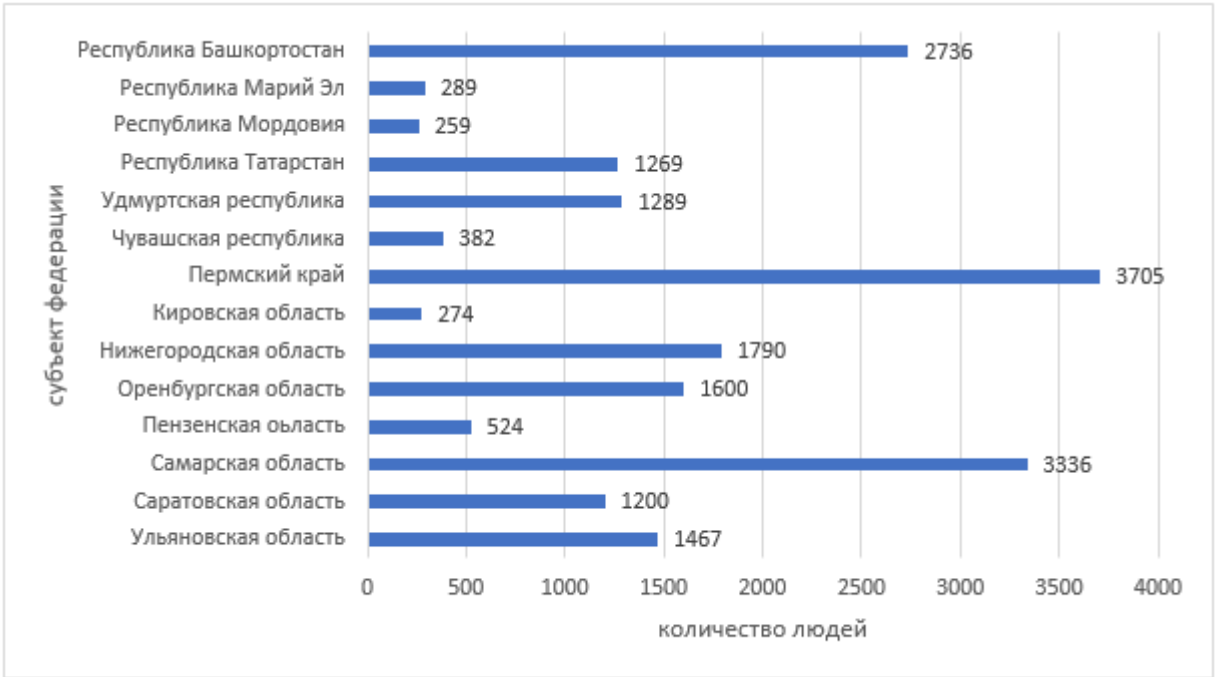

Рис.2. Число пациентов с впервые в жизни установленным диагнозом ВИЧ-инфекции в Приволжском федеральном округе в 2018 г.

Общая заболеваемость ВИЧ в Республике Татарстан постепенно повышается за 2019 год с 347,4 случаев на 100 тысяч населения (январь месяц) до 364,7 случаев на 100 тысяч населения (декабрь месяц). Также за 2019 год зарегистрировано повышение впервые выявленных ВИЧ-инфицированных с 24,9 случаев на 100 тысяч населения до 27,6 случая на 100 тысяч населения.

По причине возникновения новых случаев ВИЧ-инфекции среди жителей Республики Татарстан в 2019 году наибольшую долю занимают гетеросексуальные контакты (66,5%) и употребление инъекционных наркотиков (32,6%). Оставшаяся часть (0,9%) приходится на половые контакты между мужчинами, передачу инфекции от матери ребёнку и прочие способы заражения.

Выводы. Динамика заболевания ВИЧ-инфекцией в мире повышается. В Российской Федерации наиболее высокий уровень заболеваемости ВИЧ-инфекцией встречается в Сибирском, Приволжском, Уральском и Центральном федеральных округах, наиболее низкий уровень – в Северо-Кавказском и Дальневосточном федеральных округах. В Приволжском федеральном округе самые частые случаи инфицирования зарегистрированы в Пермском крае и Самарской области, реже всего случаи заражения встречаются в Республике Мордовия и Кировской области. В Республике Татарстан за 2019 год отмечается незначительный рост заболеваемости ВИЧ-инфекцией и впервые выявленных случаев заражения. Наиболее частым способом заражения является употребление инъекционных наркотиков и половые контакты, чаще заражаются мужчины в возрасте 20-39 лет.

Список литературы.

1. Сайт Министерства здравоохранения Российской Федерации. [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://www.rosminzdrav.ru/(дата обращения 24.12.2020)
2. Сайт Всемирной организации здравоохранения. [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://www.who.int/ru/news-room/fact-sheets/detail/hiv-aids (дата обращения 24.12.2020)
3. Сайт ГАУЗ «Республиканский Центр по профилактике и борьбе со СПИД и инфекционными заболеваниями Министерства здравоохранения Республики Татарстан». [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://infospid.ru/ (дата обращения 25.12.2020)
4. Сайт ЮНЭЙДС [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.unaids.org/ru (дата обращения 26.12.2020)

ФАРМАКОЛОГИЧЕСКИЕ ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ СНИЖЕНИЯ АРТЕРИАЛЬНОГО ДАВЛЕНИЯ

PHARMACOLOGICAL MEDICATIONS FOR LOWERING BLOOD PRESSURE

Авторы: *Порошина Карина Сергеевна, Галкин Алексей Анатольевич, Мазин Владимир Павлович*

Аннотация: *Артериальная гипертензия является одной из наиболее частых и значимых медико-социальных проблем в настоящее время. Постоянное повышение артериального давления – признак артериальной гипертензии. Именно поэтому в статье содержится основная информация о фармакологических средствах, используемых для понижения высокого артериального давления, а также требования к ним, показания, преимущества и недостатки.*

Ключевые слова: *артериальная гипертензия, антигипертензивные препараты, классификация, преимущества и недостатки, требования, показания*

Annotation: *Arterial hypertension is one of the most frequent and significant medical and social problems at the present time. A constant increase blood pressure is a sign of arterial hypertension. And the article contains basic information about pharmacological agents used to lower high blood pressure, as well as their requirements, indications, advantages and disadvantages.*

Keywords: *arterial hypertension, antihypertensive medicines, classification, advantages and disadvantages, requirements, indications*

Артериальная гипертензия – это состояние, при котором систолическое АД составляет 140 мм.рт.ст. и выше и диастолическое АД 90 мм.рт.ст и выше при том условии, что эти значения получены в результате как минимум трёх измерений, произведенных в различное время на фоне спокойной обстановки, а пациент в этот день не принимал лекарственных средств, изменяющих АД.

Согласно современной классификации, принятой Всемирной организацией здравоохранения (ВОЗ), АГ делится на:

- 1 степень: Повышение АД 140–159/90–99 мм. рт. ст.
- 2 степень: Повышение АД 160–179/100–109 мм. рт. ст.
- 3 степень: Повышение АД до 180/110 мм. рт. ст. и выше.

Артериальная гипертензия – хроническая болезнь, требующая не только постоянного контроля артериального давления, но и регулярного приема лекарственных препаратов. Не существует курса антигипертензивной терапии, так как все препараты принимаются длительное время. При неэффективности одного фармакологического средства, проводится подбор препаратов из различных групп, часто комбинируя несколько лекарственных препаратов.[2]

Классификация средств при артериальной гипертензии:

1. Мочегонные средства (диуретические).

В результате выведения из организма избыточного количества жидкости снижается артериальное давление. Мочегонные средства препятствуют обратному всасыванию ионов натрия, которые в результате выводятся наружу и увлекают за собой воду.

Преимущества:

- можно использовать длительное время;
- разрешены при беременности, в детском возрасте;
- сочетаются с другими препаратами.

Побочные действия:

- резкое снижение количества калия;
- уменьшение магния в организме;
- нарушение сердечного ритма;
- обезвоживание;
- одышка;
- уменьшение концентрации натрия.

Представители: Гидрохлоротиазид (Гипотиазид), Индапамид, Триампур, Спиронолактон, Эплеренон.

2. Блокаторы кальциевых каналов.

Антагонисты кальция блокируют каналы медленного тока кальция, уменьшая концентрацию внутриклеточного Са++. Таким образом, блокада тока кальция по медленным каналам ведет к снижению тонуса гладкой мускулатуры сосудов, вызывающего падение периферического сопротивления. Это является основным механизмом гипотензивного действия АК.

Преимущества:

- снижение риска осложнений и смертности при болезнях сердца;
- хорошая переносимость и безопасность даже длительных курсов;
- отсутствие привыкания;
- нет отрицательного влияния на обменные процессы, накопления мочевой кислоты;
- могут использоваться у пациентов с бронхиальной астмой, сахарным диабетом, болезнями почек;
- имеют антидепрессивное воздействие.

Общие побочные эффекты блокаторов кальциевых каналов включают:

- усталость;
- изжогу;
- покраснение лица;
- отеки в области живота, лодыжек и стоп.

Представители:

Пульсурежающие (недигидропиридиновые): Верапамил 40мг, 80мг, Дилтиазем 90мг.

Дигидропиридиновые производные: Нифедипин, Амлодипин, Фелодипин.

3. Бета-адреноблокаторы.

Все бета-блокаторы препятствуют синтезу проренина в почках, тем самым блокируя систему ренин-ангиотензин. В связи с этим, сосуды расширяются, АД снижается.

Преимущества:

- снижают ЧСС и сократимость миокарда;
- практически не влияют на липидный обмен;
- слабо выражен синдром отмены.

Побочные эффекты:

- снижение частоты сердечных сокращений;
- замедление атриовентрикулярной проводимости;
- значительное снижение артериального давления;
- снижение фракции выброса.

Представители: Бисопролол, Небиволол, Карведилол.

4. Средства, действующие на ренин-ангиотензивную систему.
5. a) Ингибиторы ангиотензинпревращающего фермента (АПФ)

Эти препараты препятствуют переходу ангиотензина I в активный ангиотензин II. В результате в крови снижается концентрация ангиотензина II, сосуды расширяются, давление снижается.

Главные достоинства иАПФ:

- хорошая переносимость;
- подходят больным сахарным диабетом, заболеваниями почек, лицам пожилого возраста;
- не влияют на сердечный ритм;
- при длительном употреблении снижают частоту сердечно-сосудистых осложнений, увеличивают продолжительность жизни.

Возможный побочный эффект:

Самое распространенное нежелательное последствие приема ингибиторов АПФ – сухой приступообразный кашель. От него страдает 5-20% больных . Неприятный симптом обычно возникает в срок от недели до полугода, чаще у женщин, пациентов с почечной недостаточностью и не зависит от дозы.

Представители: Каптоприл, Лизиноприл.

1. b) Блокаторы (антагонисты) ангиотензивных рецепторов (сартаны)

Эти средства блокируют ангиотензиновые рецепторы. В результате ангиотензин II не взаимодействует с ними, сосуды расширяются, АД снижается.

Преимущества:

- хорошие показатели биологической доступности;
- обладают быстрым действием;
- обладают пролонгированным гипотензивным эффектом.

Недостатки:

- одышка;
- головные боли;
- отечность;
- тошнота.

Представители: Лозартан, Валсартан, Эпросартан.

5. Нейротропные средства центрального действия.

Эти препараты оказывают влияние на нервные механизмы регуляции сосудистого тонуса. В эту группу включают препараты, понижающие возбудимость сосудодвигательных центров мозга (средства центрального действия), и вещества, которые тормозят проведение стимулирующих импульсов к сосудам по симпатическим нервам (средства периферического действия).

Преимущества:

- уменьшают активирующее влияние адренергической иннервации на сердечно-сосудистую систему.

Побочное действие:

- вызывают задержку жидкости в организме.

Представители: Моксонидин (Физиотенз, Моксонитекс, Моксогамма),Рилменидин, Метилдопа.

6. Альфа-адреноблокаторы:

Эти средства присоединяются к альфа-адренорецепторам и блокируют их для раздражающего действия норадреналина. В результате АД снижается.

Преимущества:

- отсутствие существенного влияния на частоту сердечных сокращений.

Недостатки:

- насморк, ринит;
- аллергическая реакция;
- диспепсические явления, в том числе запоры и поносы, изжога, отрыжка и прочие;
- проблемы с мочеиспусканием, недержание.
- психические отклонения.[1]

Применяемый представитель — Доксазозин (Кардура, Тонокардин) — чаще выпускается в дозировках 1 мг, 2 мг.

Лечение гипертонической болезни - это сложный и длительный процесс, требующий к себе внимания, дисциплины и строгого наблюдения врача.

Самостоятельный выбор пациентом медикаментов здесь неуместен.

Как правило, врач назначает применение сразу нескольких препаратов из различных групп

для лечения данной болезни. И здесь важно внимательно исполнять все рекомендации врача, соблюдать время приема и дозировку препаратов.

Кроме того, не стоит полагаться только на медикаментозные способы лечения гипертонии, так как, зачастую это заболевание является следствием нездорового образа жизни. Также важна профилактика заболевания. Особое внимание следует уделить людям, входящим в группу риска заболевания. [3]

Использованные источники:

1. Машковский М. Д. «Лекарственные средства.» // Учебное пособие. – 2005. – С. 33-42. Дата обращения: 14.01.2021
2. Современные средства для снижения артериального давления [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://azbyka.ru/zdorovie/sovremennye-sredstva-dlya-snizheniya-arterialnogo-davleniya Дата обращения: 14.01.2021
3. Обзор таблеток от повышенного давления нового поколения [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://yandex.ru/health/turbo/articles?id=4367 Дата обращения: 14.01.2021

Sources used:

1. Mashkovsky M. D. "Medicinal products." / / Textbook. - 2005. - p. 33-42. Date of access: 14.01.2021
2. Modern means to reduce blood pressure [Electronic resource]. Access mode: https://azbyka.ru/zdorovie/sovremennye-sredstva-dlya-snizheniya-arterialnogo-davleniya Date of access : 14.01.2021
3. Review of tablets from increased pressure of the new generation [Electronic resource]. Mode of access: https://yandex.ru/health/turbo/articles?id=4367 Date of access: 14.01.2021

v

ПРОБЛЕМА ПЕРИНАТАЛЬНОГО ПОРАЖЕНИЯ НЕРВНОЙ СИСТЕМЫ У НОВОРОЖДЕННЫХ

THE PROBLEM OF PERINATAL NERVOUS SYSTEM INJURY IN NEWBORNS

Авторы: *Халаимова Олеся Андреевна*

Аннотация: *Согласно статистическим данным в России рождается около 8% детей, которые имеют перинатальное поражение центральной нервной системы, что является врождённой патологией. По шкале Апгар эти дети так же имеют низкую оценку, а это значит, что они имели гипоксию как внутриутробно, так и перинатально, в ряде случаев это может привести к тяжелой энцефалопатии гипоксическо-ишемического типа. В данной статье будут рассмотрены особенности перинатального поражения центральной нервной системы у новорожденных.*

Ключевые слова: *центральная нервная система, новорожденные, перинатальное поражение, врожденные поражения ЦНС.*

Annotation: *According to statistical data, about 8% of children are born in Russia who have a perinatal lesion of the central nervous system, which is a congenital pathology. According to the Apgar scale, these children also have a low score, which means that they had hypoxia both intrauterinely and perinatally, in some cases this can lead to severe encephalopathy of the hypoxic - ischemic type. This article will consider the features of perinatal lesions of the central nervous system in newborns.*

Keywords: *central nervous system, newborns, perinatal lesions, congenital lesions of the central nervous system.*

Есть множество причин, которые могут привести к поражению ЦНС у новорожденных, чаще других такой причиной следует считать гипоксически -ишемические поражения. Кровоизлияния в различные отделы головного мозга приводят к геморрагическим поражениям, в ряде случаев у новорожденных может произойти развитие энцефалопатии[6].

Если рассматривать статистику мирового масштаба, то поражение ЦНС происходит у одного миллиона новорожденных из всех рожденных за год[1]. Есть ряд факторов, которые принято считать предрасполагающими к развитию данной патологии и на эту темы были проведены некоторые исследования на территории Новосибирского муниципального психоневрологического консультативного диагностического детского центра в отделении для новорожденных детей [2]. В исследовании принимали участие 100 матерей и 100 новорожденных детей, 43 ребенка женского пола и 57 мужского, в ходе исследования было установлено, что во многом патология ребенка зависит от состояния матери, что можно проследить в таблице 1.

Табл. 1. Социальное положение обследуемых женщин

Показатель	Удельный вес, %

Возраст (лет)	17-20	16
	21-25	45
	26-30	21
	31-35	11
	36-40	7
	Среднее	8
Образование	Среднетехническое	65
	Высшее	17
Занятость	Работают	54
	Учатся	10
	Не работают	36
Семейное положение	Брак зарегистрирован	67
	Брак не зарегистрирован	33

Согласно полученным данным становится ясно, что женщины в возрасте от 21 до 25 лет родили наибольшее количество детей, что равно 45% процентам всех новорожденных, в то время как женщины, которые имели возрастной риск рождения детей с патологией ЦНС произвели на свет 39% детей. Кроме того в ходе проведенной работы было установлено, что матери детей, которые были рождены с патологией ЦНС имели различные отклонения здоровья соматического типа во время беременности, и сама беременность протекала с различного рода осложнениями[3,7].

Было проведено аналогичное исследование в Москве в 2019 году, только группа была больше - 314 детей. (Рис 1).

Рис 1. Сравнение патологических состояний беременности и родов в анамнезе у детей с поражением ЦНС и без.

Реальность такова, что благодаря усиленным мерам профилактики в сфере перинатального возраста, а значит профилактики заболеваний беременных, удалось добиться снижения поражения центральной нервной системы у новорожденных[4,5]. Положительно сказалась профилактика асфиксий в родах и внутриутробных гипоксий, так же уровень и качество оказания медицинской помощи новорожденным значительно выросли в сравнении с показателями прошлых лет, а значит более совершенными стали методы по выхаживанию новорожденных и методы интенсивной терапии.

Следует отметить, что плоды возымели и посещение женщинами перед родами специальных занятий, которые снижали состояние тревожности и стресса, нервного напряжения.

Список литературы

1. Пороки развития 2020 г // Всемирная организация здравоохранения Интернет - ресурс https://www.who.int/ru/news-room/fact-sheets/detail/congenital-anomalies
2. Барашнев, Ю. И. Перинатальная неврология /Ю. И. Барашнев. - ред от. 2017 г. С.420.
3. Володин, Н.Н. Актуальные проблемы перинатальной неврологии на современном этапе //Журн. неврол. и психиатрии. 2001. № 7. С. 49.
4. Кирющенков А.П., Влияние вредных факторов на плод//М.: Медицина, 2017. - 216 с.
5. Маслов, М. С. Основы учения о ребенке и об особенностях его заболеваний. В 2 томах (комплект) М.: Практическая медицина, 2016. С. 822 .
6. Пальчик А.Б.,Федорова Л.А.,Понятишин А.Е. Неврология недоношенных детей// 4-е изд., доп. и перераб. – М. : МЕДпрессинформ, 2014. 376.
7. Панова Н.В., Степанов О.Г., Федоров И.А. Современные этио-патогенетические и клинико-диагностические аспекты вегетативно-висцеральных нарушений у новорожденных детей с перинатальным поражением центральной нервной системы// Вестник ЮУрГУ. Серия «Образование, здравоохранение, физическая культура». 2015; №15. С.40-47. DOI:10.14529/ozfk 150306.

REFERENCES

1. Poroki razvitija 2020 g // Vsemirnaja organizacija zdravoohranenija Internet - resurs https://www.who.int/ru/news-room/fact-sheets/detail/congenital-anomalies (data obrashhenija 05.01.2021)
2. Barashnev, Ju. I. Perinatal'naja nevrologija /Ju. I. Barashnev. - red ot. 2017. P.420.
3. Volodin, N.N. Aktual'nye problemy perinatal'noj nevrologii na sovremennom jetape //Zhurn. nevrol. i psihiatrii. 2001. № 7. P. 4¬9.
4. Kirjushhenkov A.P., Vlijanie vrednyh faktorov na plod//M.: Medicina, 2017. P.216.
5. Maslov, M. S. Osnovy uchenija o rebenke i ob osobennostjah ego zabolevanij. V 2 tomah (komplekt) M.: Prakticheskaja medicina, 2016. P. 822 .
6. Pal'chik A.B.,Fedorova L.A.,Ponjatishin A.E. Nevrologija nedonoshennyh deteĭ// 4-e izd., dop. i pererab. – M. : MEDpressinform, 2014. P. 376.
7. Panova N.V., Stepanov O.G., Fedorov I.A. Sovremennye jetio-patogeneticheskie i kliniko-diagnosticheskie aspekty vegetativno-visceral'nyh narushenij u novorozhdennyh detej s perinatal'nym porazheniem central'noj nervnoj sistemy// Vestnik JuUrGU. Serija «Obrazovanie, zdravoohranenie, fizicheskaja kul'tura». 2015; №15. P.40-47. DOI:10.14529/ozfk 150306.

ОПУХОЛЬ МОЛОЧНОЙ ЖЕЛЕЗЫ У КОШЕК

CATS’ BREAST TUMOR

Авторы: *Комлева Наталья Александровна*

Аннотация: *Опухоль молочной железы является третьей по частоте возникновения опухолей у кошек после лимфомы и опухоли кожи, поэтому является актуальной проблемой современной ветеринарии. В данной статье будет рассмотрены методы правильной диагностики этой онкологической патологии, основные различия доброкачественных процессов от злокачественных и основной метод лечения опухоли молочной железы.*

Ключевые слова: *опухоль молочной железы; онкология; рак молочной железы у кошек; дисгормональная дисплазия; новообразования.*

Annotation: *Breast tumor is the third most common cats’ tumor after lymphoma and skin tumor, therefore it is an urgent problem of modern veterinary medicine. This article considers the methods for the correct diagnosis of this oncological pathology, main differences between benign processes and malignant ones, and the main method of treating breast tumors.*

Keywords: *breast tumor; oncology; cats’ breast cancer; dyshormonal dysplasia; neoplasms.*

У кошек в 10-14% случаев встречаются доброкачественные процессы в молочной железе, в то время, как злокачественные опухоли диагностируются в 86-90%. Заболеванию подвержены животные в возрасте от 10 до 16 лет, однако есть наблюдения заболевания животных в молодом возрасте

Опухоли молочной железы отличаются большим разнообразием и нередко развиваются на фоне дисгормональной доброкачественной дисплазии (гиперплазия, пролиферативная или фиброзно-кистозная мастопатия) [1,3]. К доброкачественным опухолям относятся следующие новообразования:

- аденома - встречается достаточно редко;
- фиброаденома;
- папиллярная цистаденома (синоним - цистаденопапиллома, папиллома протоков).

Злокачественные опухоли молочной железы у животных (синоним рак молочной железы) чаще всего начинают развиваться в протоках, преимущественно небольшого калибра. Значительно реже процесс начинается в эпителии долек, давая развитие дольковому раку молочной железы. С точки зрения морфологии рак молочной железы представлен следующими группами:

- неинфильтрирующие опухоли - неинфильтрирующий дольковый и внутрипротоковый рак;
- инфильтрирующие опухоли - инфильтрирующая карцинома: сосочковый рак, железистый рак (аденокарцинома); солидный рак; промежуточные варианты (железисто-солидный, железисто- сосочковый); анапластический рак.

У кошек рак молочной железы не носит гормональный характер, поэтому сроки проведения кастрации существенно не влияют на риск возникновения болезни.

К дисгормональным нарушениям молочной железы у кошек можно отнести образование фиброаденоматозной гиперплазии, свойственной кошкам молодого возраста (1-2 года), которая редко перерождается в злокачественный процесс. Применение препаратов гормональной кастрации может привести к развитию рака у кошек. Процесс метастазирования рака молочной железы у кошек происходит лимфогенным и гематогенным путями. Прогрессирование рака включает местное распространение опухоли с прорастанием подлежащих мышц, кожи, образованием кожных метастазов. Опухоли, локализованные в 1-й, 2-й и 3-й парах молочных желез, метастазируют в подмышечные и добавочные аксиллярные лимфатические узлы. При локализации процесса в 4-й и 5-й парах молочных желез, метастазы поражают паховые лимфатические узлы [3].

Клинические признаки.

Опухоли молочной железы встречаются у животных различных биологических видов, причем как у самок, так и у самцов. У самцов, в отличие от самок, в норме отсутствуют молочные железы, но имеются грудные железы, в которых нет железистой ткани, а имеются только протоки, выстланные железистым эпителием, поэтому у самцов может развиваться только лишь доброкачественная пролиферация эпителия протоков гинекомастия и инвазивный рак, или «карцинома in situ».

У кошек чаще всего развиваются аденокарциномы тубулярного или папиллярного типа, доброкачественные новообразования составляют 10-20% [1].

При осмотре и пальпации отмечается уплотнение в железе от мельчайших до больших размеров. Они бывают единичные и множественные и могут поражать 1–5-ю пары молочных желез. Возможно изъязвление кожи над опухолью или ее прорастание в глубоколежащие ткани.

Первичная опухоль характеризуется размером, вовлечением в патологический процесс кожи и подлежащих областей. При регистрации опухоли отмечается номер пораженной молочной железы и сторона поражения, а также количество опухолей.

Лечение комбинированное. Хирургическое лечение включает инструментальное (секторальная резекция, радикальная мастэктомия и расширенная мастэктомия с удалением лимфатических узлов), лазерное, криохирургию. При поражении опухолью 1–3–й пары молочных желез удаляют все три железы, а при метастазировании в подмышечный лимфоузел удаляют его и окружающую ткань. При поражении опухолью 4–5-й желез их удаляют вместе с паховым лимфатическим узлом. Для предотвращения появления отдаленных метастазов после оперативного вмешательства применяют химио- и гормонотерапию [2].

Список литературы:

1. Вахрушева Т.И. Онкология: учеб, пособие / Т.И. Вахрушева; Краснояр. гос. аграр. ун-т. - Красноярск, 2018. - 330 с.
2. Декоративное собаководство: учебное пособие / А. А. Стекольников, Г. Г. Щербаков, А. В. Яшин [и др.]; под общей редакцией А. А. Стекольникова и Г. Г. Щербакова. — 2е изд., стер. — Санкт Петербург: Лань, 2020. — 532 с.: ил. — (Учебники для вузов. Специальная литература). — Текст: непосредственный.
3. Шамсутдинова Н.В. Болезни половой системы и молочной железы у сук и кошек:

учеб.пособие / Н.В. Шамсутдинова, С.Р.Юсупов, Д.Ф.Валиуллина. – Казань, 2020 – 97 с.

Spisok literatury:

1. Vahrusheva T.I. Onkologija: ucheb, posobie / T.I. Vahrusheva; Krasnojar. gos. agrar. un-t. - Krasnojarsk, 2018. - 330 s.
2. Dekorativnoe sobakovodstvo: uchebnoe posobie / A. A. Stekol'nikov, G. G. Shherbakov, A. V. Jashin [i dr.]; pod obshhej redakciej A. A. Stekol'nikova i G. G. Shherbakova. — 2e izd., ster. — Sankt Peterburg: Lan', 2020. — 532 s.: il. — (Uchebniki dlja vuzov. Special'naja literatura). — Tekst: neposredstvennyj.
3. Shamsutdinova N.V. Bolezni polovoj sistemy i molochnoj zhelezy u suk i koshek: ucheb.posobie / N.V. Shamsutdinova, S.R.Jusupov, D.F.Valiullina. – Kazan', 2020 – 97 s.

Менеджмент

ЗАПАДНАЯ И АЗИАТСКАЯ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ КУЛЬТУРЫ: СОЦИАЛЬНО-ФИЛОСОФСКИЙ АНАЛИЗ

Авторы: *Очирова Баира Валерьевна*

Аннотация: *В статье рассматривается феномен западной и азиатской экономических культур, а также рассматривается разница в восприятии данной культуры представителями Запада и Азии.*

Ключевые слова: *экономическая культура, философский анализ, разница культур, экономический феномен, экономический договор.*

Между развитыми странами капиталистической системы существуют кардинальные различия на уровнях повседневной жизни, социального содержания труда, отношения к бизнесменам-менеджерам, стиля управления персоналом, тактики сделок. Для анализа данных различий применяются семь критериев: правила и исключения из правил; конструкция и деконструкция; способ управления; восприятие внешнего мира; синхронизация процессов; выборы руководства; равенство шансов. Эти феномены создают индивидуальное богатство, благосостояние государств и образуют универсальную систему ценностей, которая объясняет влияние культуры на экономический выбор. Образцом развитого капитализма считаются США. Культура этой страны базируется на идее универсализма, которая способствует образованию богатства, но одновременно порождает ряд отрицательных следствий: идеализацию точных наук; применение их результатов в промышленности и культуре; всеобщую бюрократизацию жизни и поведения.

В США анализ преобладает над синтезом и господствует метод дилемм, который включает убеждение в объективности фактов. Но это убеждение есть особое свойство культуры и человеческая склонность. Эта склонность характерна для Англии и США – факты считаются фундаментальнее контекстов. В Азии такого свойства не существует. Любые факты воспринимаются и интерпретируются в рамках контекста. Поэтому положения «Факты не лгут» и «Контекст не лжет» равнозначны. Проблема сводится к американской вере в объективизм. Эта вера противостоит азиатскому убеждению: любое знание относительно, поскольку наблюдение вещей и людей без определенных намерений невозможно и нежелательно.

Американцы считают всякое нарушение договора моральным проступком и юридическим преступлением. По сути, такая трактовка договора выражает интересы юристов. Эта группа занимает господствующее положение в США (все фирмы нанимают на работу дорогостоящих юристов) и сильно влияет на американскую культуру, в том числе экономическую. Американский стиль управления определяет пределы аналитического ума. Целевое управление требует от подчиненных самостоятельного определения целей. Их достижение становится мерой успеха и оценки менеджеров и рабочих. Но общее свойство аналитических культур – разделение головы и рук, слова и дела, мысли и действия. В последнее время к этому прибавилось географическое разделение – мозг корпорации находится в Чикаго, а руки в Мексике или на Филиппинах.

Индивидуализм – значимый элемент культуры США – воплощен в мифе «всепобеждающего индивида» и выражается в следующих недостатках: игнорирование потребностей сообществ; непостоянство и внутренняя управляемость американских менеджеров, которые постоянно меняют место работы ради повышения доходов; медленная реакция на изменения среды.

Отношение к законам в США тоже своеобразное. Если индивид готов нести наказание за нарушение законов, он глубоко уважает законы, которые должны быть справедливы всегда и везде. Личное счастье – результат социальной вменяемости индивидов. Со времени «антитрестовского закона» американцы негативно относятся к большим экономическим структурам. Американцы считают всякие связи и группы такого типа тайными, своекорыстными, коррумпированными и сводящими к минимуму личный вклад каждого члена. В этом есть резон. Большие структуры – это множество групп заговорщиков, которые объединяются ради собственной пользы, преимущества над другими группами, и пренебрегают общими интересами. Групповые связи ведут к тому, что «злодейские заговоры» в настоящее время охватили промышленность, профсоюзы, классных специалистов и правительства. Все ищут жертву в виде «общего блага». Так компрометируется идея союза, который квалифицируется как подготовка к угнетению неорганизованных индивидов.

Первая концепция времени и тип менеджера наиболее характерны для США, вторая – для Японии. США – это «страна суматохи», в которой время стало безжалостным преследователем и ушедшим поездом. Американская культура рассматривает человеческую жизнь как краткий миг, за который надо отчитаться перед Богом. Это порождает ряд отрицательных следствий: узкую трактовку успеха; стремление к немедленной выгоде; недооценку прошлого опыта; связь личной ответственности с кратким периодом выполнения менеджерских (и политических) функций; воздействие на мораль (если время воспринимается как смерть с косой, то само его течение опасно); рационализм; количественное обоснование решений; «бумажную производительность»; приоритет молодости над старостью; стихию творческой деструкции. Убеждение в смертности товаров и рынков обладает силой само подтверждающегося пророчества. Возникла даже особая отрасль «кризисного управления» (когда фирмы накануне банкротства), которое отрицает полезный опыт гибнущих предприятий и его использование новыми фирмами. Каждая из них начинает заново. Метафора «времени смерти» подобна гипнозу. Это подтверждает факт высокой смертности американских менеджеров.

Достижение – приписывание статуса порождает специфическое отношение между равенством и иерархией. В американской культуре образ игры и конкурса выполняет главную роль, а иерархия считается цепью указаний. В Японии иерархия приняла образ семьи, сада, связи старших и младших по принципам морального долга, благодарности, координации прошлых, настоящих и будущих событий. Американцы правы в том, что модель «семьи» оправдывает протекцию, непотизм, этнические барьеры и сложившиеся зависимости. Однако вследствие такой установки в США практически не встречаются индивидуальная лояльность и самопожертвование ради фирмы.

В США культивируется конфликт между группами «выдающихся работников» и «вечных неудачников». Нереализованные стремления порождают множество фрустрированных людей. Попасть в высший круг бизнеса и власти крайне трудно, зато выпасть можно в любой момент. Средний успех не считается успехом. Большинство проигрывает схватку за успех и постоянно слышит, что само в этом виновато. Дилемма иерархии и равенства объясняется тем, что в странах Запада не существует восточной мудрости «Начальству виднее». Однако иерархическое государство (Япония) достигло больших экономических успехов. Для объяснения этого факта авторы предлагают модель, в которой бюрократия и семья трактуются как две системы равенства и иерархии, механического и органического порядка.

На Западе господствует механический порядок бюрократии. Он включает: аналитические и детальные указания сверху донизу; ни одно из них не является всеобъемлющим, предполагая интерпретацию низшими уровнями; отношения между уровнями власти и управления безличны, рациональны, утилитарны, бесстрастны. Отсюда вытекает еще одна проблема: без иерархии индивидуализм превращается в анархию; иерархия затрудняет достижение статуса, а его передача не имеет смысла при равенстве людей; связь анализа с партикуляризмом нарушает принципы целостности и порядка.

Достижение – приписывание статуса порождает специфическое отношение между равенством и иерархией. В американской культуре образ игры и конкурса выполняет главную роль, а иерархия считается цепью указаний. В Японии иерархия приняла образ семьи, сада, связи старших и младших по принципам морального долга, благодарности, координации прошлых, настоящих и будущих событий. Американцы правы в том, что модель «семьи» оправдывает протекцию, непотизм, этнические барьеры и сложившиеся зависимости. Однако вследствие такой установки в США практически не встречаются индивидуальная лояльность и самопожертвование ради фирмы. Это порождает дилемму достижения – приписывания статуса. Зависимость статуса от личных успехов связывает линейную концепцию прогресса с прагматизмом и эмпиризмом. Награждаются только те, кто лучше работает. Критерий личных успехов позволяет выявить человеческий потенциал, но скрывает конфликт между «выдающимися» и «хорошими» специалистами.

Итак, неоинституциональная теория базируется на посылках: капитализм – игра по строгим правилам; дивергенция (расхождение траекторий) – закон развития западного капитализма. Но в последние десятилетия XX в. англосаксонские страны стремятся навязать парадигму своей культуры всему остальному миру.

Список литературы:

1. Кундин А.В. Новый тип организации государства: Рациократия. [Электронный ресурс] // SCI-ARTICLE.RU. 2020. URL: http://sci-article.ru/number/08_2020.pdf
2. Кундин А.В. Общая концепция Мета-учения, Журнал МФКО "Философия и космос", т 18, 2018.
3. Абдуллаев С. О. соотношении категории тождества и понятия идентичности. – с.3, 2017 г.
4. Бугайчук Т. В., Доссэ Т.Г. Идентичность как объект исследования социальных наук. - Ярославский педагогический вестник. 2013. № 3. Том II -с. 213. [Электронный ресурс]. URL: https://cyberleninka.ru/article/v/identichnost-kak-obekt-issledovaniya-sotsialnyh-nauk.

СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ ОБСЛУЖИВАЮЩЕГО ПРОИЗВОДСТВА В НЕФТЕДОБЫЧЕ

Авторы: *Гаврилин Алексей Александрович*

Аннотация: *Устойчивое экономическое развитие России в ближайшей и отдаленной перспективе во многом зависит от состояния основных составляющих национального хозяйства. При этом топливно-энергетический комплекс продолжает сохранять лидирующие позиции в структуре отечественной экономики, обеспечивая функционирование практически всех ее отраслей. Концепция инновационного развития отечественной экономики, проводимая на государственном уровне, предопределила необходимость повышения эффективности организации и управления производственными процессами в промышленности, в том числе на предприятиях нефтяного профиля.*

Ключевые слова: *экономическое развитие, топливно-энергетический комплекс, инновационное развитие, повышение эффективности, управление производственными процессами, промышленность, нефтяные предприятия.*

Annotation: *Sustainable economic development of Russia in the near and long term largely depends on the state of the main components of the national economy. At the same time, the fuel and energy complex continues to maintain a leading position in the structure of the domestic economy, ensuring the functioning of almost all of its industries. The concept of innovative development of the domestic economy, carried out at the state level, predetermined the need to improve the efficiency of organizing and managing production processes in industry, including at oil enterprises.*

Keywords: *economic development, fuel and energy complex, innovative development, efficiency improvement, production process management, industry, oil enterprises.*

Изучение накопленного опыта совершенствования производства в нефтедобыче позволяет выявить два базовых направления его развития.

Инструментами реализации этих направлений являются реорганизационные преобразования целевого и обслуживающего производства как внешнего, так и внутреннего характера. Достаточно часто корпоративные структуры прибегают к выделению обслуживающих подразделений с целью обособления профильных функций и концентрации на основном виде деятельности.

Вместе с тем, наряду с компаниями, прибегающими к реорганизации путем выделения подразделений обслуживающего назначения , вполне успешно функционируют нефтедобывающие предприятия , в составе которых продолжает оставаться практически весь комплекс обслуживающих производств, так называемый собственный сервис. Мотивация развития собственного сервиса одной из таких крупных нефтяных компаний, на долю которой приходится в настоящее время около 13% российской добычи нефти, состоит в том, что имеющийся комплекс технологий на сегодняшний день включает в себя около 40 различных методов воздействия на пласт, в том числе самые передовые.

Еще одним аргументом в пользу сохранения собственных обслуживающих подразделений, является предположение, что только за счет развития собственного сервисного бизнеса можно

в полной мере ответить на усложнение эксплуатационных требований, увеличить объем производства, расширить границы своих технологических и технических возможностей, а также уменьшить затраты на производство. Все это, как следствие, по мнению ведущих специалистов экономического и управленческого профиля данной компании, должно в целом снизить риски нефтедобычи. Кроме того, значительная разница в стоимости выполняемых работ сторонними организациями по сравнению с собственным сервисом не всегда свидетельствует о больших преимуществах сторонних сервисных предприятий с точки зрения качества оказания услуг.

Вместе с тем, сохранение и развитие собственных обслуживающих подразделений в рамках нефтяной компании не исключает необходимости проведения внутренних реорганизационных мероприятий, направленныхна повышение эффективности организации и управления основным и обслуживающим производством.

Внутренние преобразования основаны на применении разных форм выполнения целевых и вспомогательных работ на нефтедобывающих предприятиях. Традиционно в практике работы компаний применяются специализированная и комплексная формы выполнения работ, что влияет на количественный и качественный состав административных единиц, создаваемых в рамках производственной структуры предприятий. Динамика объемов добычи нефти, внедрение и развитие прогрессивных технологий, изменяющаяся внешняя и внутренняя среда деятельности компаний предопределяет необходимость адаптации действующих форм к новым условиям. Это происходит за счет сокращения или укрупнения элементов производственной структуры, трансформации отношений и взаимосвязей между ними.

Реорганизационные преобразования внутреннего характера направлены на углубление специализации и концентрации однородных функций в пределах специализированных цехов, что позволяет устранить несогласованность в работе, обособить разные виды обслуживания и производственные операции, значительно ускорить и повысить качество работ. В частности, углубление специализации подразделений по ремонту скважин обусловлено наличием разных видов работ и операций, в составе которых: ремонтно-изоляционные работы, аварийные работы, переход на другие горизонты и приобщение пластов, работы по зарезке боковых стволов, увеличение производительности скважин физическими и химическими методами, прочие ремонты.

Помимо организации обслуживания на уровне цеховых структур имеет место централизация указанных функций в пределах нефтяных компаний путем создания специализированных управлений по видам обслуживания. Опыт показывает, что концентрация работ в составе таких управлений более эффективна и обладает определенными преимуществами по сравнению с организацией обслуживания в рамках отдельных и зачастую многочисленных цехов.

Промежуточным вариантом между специализированной формой организацией работ и централизацией вспомогательных функций может являться укрупнение обслуживающего производства путем объединения нескольких цехов, что позволит обеспечить достаточное качество обслуживания профильных подразделений и оптимальную загрузку производственных мощностей самих обслуживающих подразделений.

- условиях большой отдаленности месторождения от основных обслуживающих мощностей (другой регион проведения работ)представляется целесообразным использовать в качестве одного из эффективных вариантов переход от специализированного производства к комплексному обслуживанию. Здесь могут быть задействованы разныеорганизационные схемы выполнения работ по видам

обслуживания: собственными силами или с привлечением бригад сторонних организаций, специализирующихся на оказании услуг по ремонту добывающих мощностей, транспорту, обслуживанию энергетического и нефтепромыслового оборудования. Привлечение сторонних бригад обладает некоторыми преимуществами, в частности, отсутствует необходимость в дополнительном наборе персонала для создания собственных обслуживающих подразделений и затрат на подготовку кадров, обеспечивается высокое качество за счет использования опыта специализированной организации, прогрессивного оборудования и новейших технологий . Сдерживающим фактором может являться увеличением стоимости услуг по сравнению с собственными затратами.

Основными критериями, принимаемыми во внимание при выборе варианта внутренней реорганизации, могут служить дополнительный объем добычи нефти и удельные затраты на тонну добываемой продукции в разных организационных условиях. Кроме того, необходимо учитывать: природно-геологические условия; стадию разработки месторождения; объем производства, виды и состав работ; размещение обслуживающих производств; уровень инфраструктурного развития территории, степень использования разных форм организации и управления производством.

Перечисленные выше параметры могут быть взаимосвязаны, поэтому необходимо рассматривать их в комплексе, например, объемы обслуживания во многом зависят от состояния фонда скважин, структуры разрабатываемых месторождений и возрастают в результате перехода месторождений в падающую стадию добычи, при этом изменяются состав и количество проводимых ремонтов.

Вопрос экономической целесообразности реорганизационных преобразований, по нашему мнению, должен решаться в процессе комплексной оценки сложившегося состояния управления производством на предприятии , а также ранжирования стратегических целей и задач, стоящих перед хозяйствующим субъектом на разных этапах его функционирования. В связи с этим рассмотрение разных вариантов реорганизации предлагается осуществлять в совокупности со сценарными параметрами развития внешней среды, определяющими деятельность нефтедобывающих компаний в отрасли. Состояние рыночной среды в отрасли может быть представлено рядом экономических характеристик, важнейшими из которых являются: потенциал рынка, уровень удовлетворения спроса, количество конкурентов и их структура, количество потребителей, входные барьеры на рынок другие.

В нашем случае в качестве значимых сценарных параметров следует рассматривать конъюнктурные составляющие рынка – спрос и предложение сервисных услуг, а также наличие внутренних производственных возможностей обслуживающих подразделений. Принедостаточно благоприятной конъюнктуре рынка сервисных услуг и высоком производственном потенциале представляется более приемлемым решать вопрос о реорганизационных преобразованиях обслуживающего производства внутри компании.

Развитие конкурентной среды, рост платежеспособного спроса со стороны нефтяных компаний , напротив, способствует появлению большего количества сервисных предприятий, в том числе, образованных на базе собственных обслуживающих подразделений. В таких условиях эффективным направлением является внешняя реорганизация, предполагающая выделение из состава материнской компании непрофильных подразделений. Основные модификации: создание на базе собственных структурных подразделений дочерних предприятий, отвечающих за отдельные сервисные направления, но выполняющие основной объем работ для головной компании; выделение собственных структурных подразделений в самостоятельное производство с последующей продажей бизнеса. Наряду с основными

вариантами внешней реорганизации имеют место и различные комбинации альтернатив в зависимости от сочетания выбранных критериев (рис. 1).

Создание дочерних предприятий на базе собственных структурных подразделений можно одновременно рассматривать как вариант внешней реорганизации по отношению к нефтедобывающему производству (бизнес-процесс), но как вариант внутренней реорганизации по отношению к нефтяной компании. Образование дочерних предприятий связано с преобразованием структурных подразделений в самостоятельные дочерние фирмы в форме акционерных обществ либо обществ с ограниченной ответственностью. При этом с одной стороны, предоставляется самостоятельность в решении оперативных вопросов, с другой стороны – сохраняется единая производственная система. Преимуществом подобных преобразований является возможность переноса финансирования неосновных подразделений на вновь созданные структуры, появление дополнительных возможностей по привлечению инвестиционных ресурсов в формирование уставных капиталов создаваемых дочерних предприятий.

В то же время недостатком данного варианта является наличие опасности утраты контроля и возникновения предпосылок к распаду целостной производственной системы. При оценке эффективности вариантов при внешней реорганизации предлагается использовать такие критерии как: продолжительность оказания услуги, стоимость и качество предоставляемых услуг, ценность, сгенерированную подрядчиком, стратегическую важность для компании данного сервисного направления. Для подразделений по ремонту скважин качество услуг может быть представлено показателями успешности проведения ремонтов по их видам,а ценность, сгенерированная подрядчиком представляет собой восстановленную добычу после проведения ремонта.

Таким образом, предложенная авторами матрица позволяет предусмотреть различные комбинации вариантов внешней реорганизации обслуживающего производства. Обоснование предпочтительности альтернатив должно основываться на комплексной оценке последствий реализации реорганизационных преобразований, сопровождающейся диагностикой организационного уровня обслуживающего производства. В конечном итоге выбор варианта остается за разработчиком проекта.

Библиографический список:

1. Агарков, А.П. Организация производства, экономика и управление в промышленности. Учебник для бакалавров. Гриф МО РФ / А.П. Агарков. - М.: Дашков и К°, 2017. - **878**
2. Власкин, Г. А. Промышленная политика в условиях перехода к инновационной экономике / Г.А. Власкин, Е.Б. Ленчук. - М.: Наука, **2017**. - 246 с.
3. Гуреева, М. А. Основы экономики нефтяной и газовой промышленности: моногр. / М.А. Гуреева. - М.: Academia, **2017**. - 240 с.
4. Игнатьев, С.В. Основы экономики нефтегазовой отрасли. Учебное пособие / С.В. Игнатьев. - М.: МГИМО-Университет, 2017. - **127**
5. Моисеев, В.А. Композит-каталог. Оборудование, материалы и услуги для нефтегазовой промышленности / ред. О.М. Дукарский, В.А. Моисеев, Л.К. Сафронов. - М.: Компомаш-ТЭК, **2019**. - **681**
6. Основы экономики и планирования промышленных предприятий / Г.Я. Киперман и др. - М.: Статистика, **2018**. - 256 с.
7. Трахтенгерц, Э.А. Компьютерные методы поддержки принятия управленческих решений в нефтегазовой промышленности / Э.А. Трахтенгерц. - М.: Синтег, **2019**. - **736**

СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДИКИ ОЦЕНКИ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

Авторы: *Ибраимов Медет Оңталапұлы, Абдуллаева Бижамал Амангельдиевна, Умирзакова Гульзира Абдрахмановна*

Аннотация: *В настоящее время, большое внимание в области организации и проведения аналитических процедур уделяется вопросам анализа финансового состояния. Данное направление позволяет выделять отдельные зоны риска и изыскивать возможности управления ими. При этом многие авторы используют различные методические подходы при оценке финансовых показателей и коэффициентов.*

Ключевые слова: *финансовое состояние, методика финансового анализа, платежеспособность, ликвидность, финансовая устойчивость.*

Любая организация стремится максимально раскрыть свои способности для эффективного функционирования. В результате ослабление финансового контроля могут возникать ситуации, приводящие к перебоям в поступлениях, и соответственно, происходят задержки в выплатах за кредиты и займы, задержки оплаты поставщикам. А это ведет к возникновению угрозы банкротства организации и признания организации неплатежеспособной. Одним из условий эффективного функционирования организации и недопущения угрозы банкротства или несостоятельности, является анализ финансового состояния предприятия. Другим условием – применение мер, которые направлены на решение выявленных проблем.

Умение предприятия обеспечивать финансовыми средствами, необходимыми для текущего функционирования организации, стратегия эффективного использования этих финансовых средств, поддержание платежеспособности и финансовой устойчивости предприятия – есть финансовое состояние предприятия.

К основным целям финансового анализа относятся:

1. Исследование структуры активов, пассивов, капитала предприятия;
2. Исследование эффективности использования собственных средств;
3. Выявление негативных факторов, которые могут вызвать серьезные последствия в платежеспособности и состоятельности предприятия.

Любые предметы, которые являются частью основных средств, помимо земли, подлежат постоянному финансовому и моральному износу в процессе их использования или простого обслуживания. То есть через определенный промежуток времени - под воздействием физических сил, технических и экономических факторов они постепенно теряют свои свойства (или становятся непригодными для использования) и принимают ситуацию, когда их дальнейшее использование невозможно или вредно.

Это означает, что со временем они больше не смогут выполнять свои функции из-за технических дефектов, поломок или экономической неэффективности. Естественно изношенные предметы можно ремонтировать, но иногда стоимость ремонта оказывается неэффективной, принимая во внимание другие факторы. Амортизация основных средств не является физической. С точки зрения дизайна, производительности, обслуживания и эксплуатационных расходов ранее выпущенные основные средства всегда уступают своим

последним аналогам из-за технического прогресса.

Поэтому время от времени возникает необходимость замены старых копий на современные, и естественный износ не является основным фактором. Необходимость изменений в современной экономике часто определяется моральным ухудшением и экономическими факторами. Во время физического износа происходит потеря потребительской стоимости их основных средств, то есть ухудшение технико-экономических и специальных характеристик из-за воздействия трудового процесса, природных сил, а также их неиспользования.

Со значительной долей устаревших основных средств экономика несет значительные расходы: во-первых, устаревание зданий, сооружений и оборудования требует увеличения инвестиций в капитальный ремонт для поддержания их в рабочем состоянии; во-вторых, старое оборудование часто ухудшает качество продуктов и услуг, а производство отстает из-за технической отсталости. Физический износ ускоряется под воздействием высоких температур, влажности, давления и агрессивных сред.

Физический износ основных фондов основного вида деятельности, в частности, зависит от технологического процесса и условий, в которых они используются: нагрузок, качества обслуживания, уровня организации производства, квалификации работников и других факторов. Физический износ может быть частичным или полным. Частичный износ устраняется в результате ремонта, проводимого с целью восстановления его первоначальных технико-экономических свойств на оборудовании. Полная амортизация компенсируется заменой основных средств, амортизируемых естественным путем: для активной части - это покупка оборудования, для зданий и сооружений - для капитального строительства.

Амортизация в первую очередь характеризуется его возникновением до естественной амортизации, то есть основные средства не могут быть использованы физически, но они не являются экономически жизнеспособными. Есть два типа (формы) морального износа. Амортизация первого типа означает потерю части затрат на соответствующие природные амортизирующие машины в результате более дешевого производства этих машин в новых условиях (с использованием достижений научно-технического прогресса в производстве). Моральное обесценивание здесь было вызвано снижением себестоимости производства аналогичных машин одинаковой конструкции.

Износ оборудования первого типа связан не с фактической степенью износа, а с темпами технического прогресса, что приводит к снижению себестоимости производства из-за увеличения производительности при производстве новых основных средств. Амортизация обычно наступает раньше, чем физическая амортизация, то есть основные средства, которые все еще могут использоваться, экономически неэффективны и имеют два типа (формы). Амортизация по первому типу (объекту) представляет собой потерю части стоимости машин без соответствующего физического износа в результате снижения себестоимости продукции в новых условиях (с использованием достижений научно-технического прогресса).

Моральное ухудшение этого вида вызвано сокращением рабочего времени для производства одинаковых машин, одинаковой конструкции.

Износ первого типа связан не со сроком службы оборудования, а со степенью его естественного износа и темпами технического прогресса, что приводит к снижению производственных затрат за счет повышения производительности при производстве новых основных средств.

В случае амортизации по первому типу стоимость потребления основных средств не

изменяется. Нет никаких структурных изменений в новых машинах, таких как дрель; производительность оборудования остается прежней. Меняется только стоимость основных средств. Второй тип морального износа - сокращение срока службы банкоматов и оборудования, их производительности и мощности (эти характеристики обычно остаются на уровне ввода в эксплуатацию), а использование старых машин по сравнению с новыми приводит к более высоким издержкам производства. Эта амортизация отражается в обесценении основных средств в связи с созданием новых, более совершенных.

Он основан на научно-техническом прогрессе, благодаря которому существует современная технология с точки зрения основных параметров проектирования и производительности. Однако это не учитывает экономию сырья и рабочей силы, которая может быть обеспечена за счет новых основных средств. Поэтому для того, чтобы более точно рассчитать моральный износ второго типа, необходимо сравнить основные средства и производственные затраты. Постепенная амортизация основных средств приводит к накоплению средств для компенсации износа основных средств и их замены. Это делается через амортизацию.

Основной тенденцией в развитии баланса в нашей стране стало его постоянное усложнение. В последние годы произошел перелом - процесс упрощения структуры баланса. Например, количество статей баланса промышленного предприятия почти вдвое сократилось за последние два десятилетия. Внедрение нового плана счетов, в котором формы отчетности более соответствуют требованиям международных стандартов, требует использования новых методов финансового анализа в соответствии с условиями рыночной экономики.

Такая методология необходима для разумного выбора делового партнера, определения степени финансовой устойчивости предприятия, оценки деловой активности и эффективности бизнеса.

Методика включает следующие блоки анализа:

1) общая оценка финансового состояния и его изменения за отчетный период;

2) анализ финансовой устойчивости предприятия;

3) анализ ликвидности баланса, деловой активности и платежеспособности предприятия.

Сравнительный аналитический баланс и показатели финансовой устойчивости отражают сущность финансового состояния. Ликвидность баланса характеризует внешние проявления финансового состояния.

Имущественное положение и финансовое состояние предприятия взаимосвязаны - нерациональная структура имущества, его некачественный состав могут привести к ухудшению финансового положения и наоборот. Так, неоправданное омертвление средств в неходовых товарах, дебиторской задолженности может повлиять на своевременность текущих платежей, а неоправданный рост заемных средств привести к необходимости сократить имущество предприятия для расчетов с кредиторами.

Непосредственно из аналитического баланса можно получить ряд важнейших характеристик финансового состояния предприятия:

1) общая стоимость имущества предприятия равна валюте баланса;

2) стоимость иммобилизованных активов (т.е. основных и прочих внеоборотных средств) равна итогу раздела 1 актива баланса;

3) стоимость мобильных (оборотных) средств равна сумме итогов разделов 2 и 3 актива баланса;

4) стоимость материальных оборотных средств равна итогу раздела 2 актива баланса;

5) величина дебиторской задолженности (включая авансы, выданные поставщикам и подрядчикам);

6) сумма свободных денежных средств (включая ценные бумаги и краткосрочные финансовые вложения);

7) стоимость собственного капитала;

8) величина заемного капитала;

9) величина долгосрочных кредитов и займов, предназначенных для формирования основных средств и других внеоборотных активов;

10) величина краткосрочных кредитов и займов, предназначенных для формирования оборотных активов;

11) величина кредиторской задолженности.

Горизонтальный, или динамический, анализ этих показателей позволяет установить их абсолютные приращения и темпы роста, что важно для характеристики финансового состояния.

Не меньшее значение для оценки финансового состояния имеет и вертикальный (структурный) анализ актива и пассива баланса, целью которого является вычисление удельного веса нетто. Целесообразность проведения вертикального анализа обуславливается следующим:

1) переход к относительным показателям позволяет проводить сравнения деятельности различных предприятий;

2) относительные показатели в определенной мере сглаживают влияние инфляционных процессов.

Рекомендуется исследовать структуру и динамику финансового состояния предприятия при помощи сравнительного аналитического баланса. Он получается из исходного баланса путем дополнения его показателями структуры, динамики вложений и источников средств предприятия за отчетный период. Сравнительный баланс фактически включает показатели горизонтального и вертикального анализа.

Все показатели сравнительного баланса можно разбить на три группы:

1) показатели структуры баланса;

2) показатели динамики баланса;

3) показатели структурной динамики баланса.

Сопоставляя структуры изменений в активе и пассиве, можно сделать вывод о том, через какие источники в основном был приток новых средств и в какие активы эти новые средства в

основном вложены.

Критериями изменений в имущественном положении предприятий выступают также и такие показатели как доля активной части основных средств, коэффициент годности, удельный вес дебиторской задолженности и другое.

Сумма хозяйственных средств, находящихся в распоряжении предприятия. Этот показатель дает обобщенную стоимостную оценку активов, числящихся на балансе предприятия. Это учетная оценка, не совпадающая с суммарной рыночной оценкой активов предприятия. Рост этого показателя свидетельствует о наращивании имущественного потенциала предприятия.

Доля активной части основных средств. Согласно нормативным документам под этим понимают машины, оборудование, транспортные средства. Рост этого показателя в динамике обычно расценивается как благоприятная тенденция.

Коэффициент износа. Показатель характеризует долю стоимости основных средств, оставшуюся к списанию на затраты в последующих периодах. Дополнением этого показателя до 100 % (или единицы) является коэффициент годности.

Коэффициент обновления показывает, какую часть от имеющихся на конец отчетного периода основных средств составляют новые основные средства.

Коэффициент выбытия показывает, какая часть основных средств, с которыми предприятие начало деятельность в отчетном периоде, выбыла из-за ветхости и по другим причинам.

После общей характеристики финансового состояния и его изменения за отчетный период следующей важной задачей является исследование показателей финансовой устойчивости предприятия.

В ходе анализа для характеристики различных аспектов финансового состояния применяются как абсолютные показатели, так и финансовые коэффициенты, представляющие собой относительные показатели финансового состояния.

Согласно классификации одного из основателей балансоведения Н.А. Блатова, относительные показатели финансового состояния подразделяются на:

1) коэффициенты распределения. Они применяются в тех случаях, когда требуются определить, какую часть тот или иной абсолютный показатель финансового состояния составляет от итога включающей его группы абсолютных показателей. Эти коэффициенты и их изменения за отчетный период играют большую роль в ходе предварительного ознакомления с финансовым состоянием по сравнительному аналитическому балансу-нетто;

2) коэффициенты координации. Они используются для выражения отношений разных по существу абсолютных показателей финансового состояния.

Зачастую предлагается избыточное количество показателей. Для точной и полной характеристики финансового состояния предприятия и тенденций его изменения достаточно сравнительно небольшого количества финансовых коэффициентов. Важно лишь, чтобы каждый из этих показателей отражал наиболее существенные стороны финансового состояния.

Наиболее полная классификация относительных показателей финансового состояния

представлена в следующем разделе.

Система относительных финансовых коэффициентов по экономическому смыслу может быть подразделена на ряд характерных групп:

1) показатели оценки рентабельности предприятия:

2) оценка эффективности управления. Различие всех показателей эффективности управления - в числителях формул, т.е. в финансовых результатах, отражающих определенную сторону хозяйственной деятельности;

3) оценка деловой активности

Относительные финансовые показатели могут быть выражены как в процентах, так и в коэффициентах. Показатели деловой активности нагляднее представлять в коэффициентах. Средняя стоимость активов и пассивов за период, например, за год, рассчитывается как средняя хронологическая по месячным или квартальным данным, а если в распоряжении финансового аналитика имеется лишь годовой баланс, то применяется упрощенный прием: средняя из суммы данных на начало и конец года;

4) оценка рыночной устойчивости;

5) оценка ликвидности активов предприятия.

С учетом наличных неплатежей, а также нарушений внутренней финансовой дисциплины и внутренних неплатежей финансовое состояние предприятия может быть охарактеризовано следующим ранжированием:

1) абсолютная и нормальная устойчивость финансового состояния характеризуется отсутствием неплатежей и причин их возникновения, т.е. работа высоко или нормально рентабельна, отсутствуют нарушения внутренней и внешней финансовой дисциплины;

2) неустойчивое финансовое состояние характеризуется наличием нарушений финансовой дисциплины (задержки в оплате труда, использование временно свободных собственных средств, резервного фонда и фондов экономического стимулирования и пр.), перебоями в поступлении денег на расчетные счета и платежах, неустойчивой рентабельностью, невыполнением финансового плана, в том числе и по прибыли;

3) кризисное финансовое состояние характеризуется, кроме вышеуказанных признаков неустойчивого финансово состояния, наличием регулярных неплатежей, по которым кризисное состояние может классифицироваться:

- первая степень - наличие просроченных ссуд банкам;

- вторая степень - наличие, кроме того, просроченной задолженности поставщикам за товары;

- третья степень - наличие, кроме того, недоимок в бюджеты, котораяя граничит с банкротством.

Литература

1. Есипов В.Е., Маховикова Г.А., Терехова В.В. Оценка бизнеса. – СПб.: Питер, 2013. – 464 с.
2. Сидорин А.А. Модернизация механизмов финансового обеспечения устойчивого развития сельских территорий. - Вестник Орел ГАУ. - 2011. - №. - С.
3. Татарова А.В. Оценка недвижимости и управление себестоимостью: Учебное пособие. Таганрог: Изд-во ТРТУ, 2013.
4. Шестаков Р.Б. К вопросу об управлении социальноэкономическими системами: теоретические основы и эволюция понятия // Регион: системы, экономика, управление. 2015. № 2 (29). С. 58-64.
5. Шестаков Р.Б. Основные факторы повышения эффективности крестьянских хозяйств // Вестник ОрелГИЭТ. 2010. № 4 (14). С. 108-114.

МОТИВАЦИЯ ТРУДА ПЕРСОНАЛА СХПК «РОССИЯ»

Авторы: *Ратегова Дарья Александровна*

Научный руководитель: *Марченко Алексей Викторович*

Аннотация: *В статье представлена характеристика предприятия СХПК «Россия», представлены результаты анализа финансовых результатов, определены резервы для совершенствования деятельности, проведен анализ мотивации труда на предприятии и предложены мероприятия по повышению мотивации, представлен экономический эффект предложенных мероприятий.*

Ключевые слова: *Мотивация персонала, эффективность, производительность труда, оплата труда, стимулирование, прибыль, выручка, трудовая активность.*

Актуальность избранной темы обусловлена тем, что в любом современном бизнесе все большее значение приобретают мотивационные аспекты в управлении персоналом. Мотивация персонала является основным средством обеспечения оптимального использования ресурсов, мобилизации имеющегося кадрового потенциала. Основная цель процесса мотивации - это получение максимальной отдачи от использования имеющихся трудовых ресурсов, что позволяет повысить общую результативность и прибыльность деятельности предприятия.

Практика пройдена на предприятии СХПК «Россия». Основной отраслью производства является животноводство. Специализация молочно-мясная.

В СХПК «Россия» функционируют следующие основные цеха: цех растениеводства; цех животноводства; цех механизации;такие вспомогательные цеха как: строительный цех; служба ЖКХ.СХПК «Россия» имеет молочно-мясное производственное направление с развитым производством зерна.

В СХПК «Россия» линейно – функциональная структура управления. Она предполагает передачу полномочий непосредственно от начальника к подчиненному и далее к другим подчиненным. Среднесписочная численность работников на период с 2017 года по 2019 год увеличивалась. Так, общая численность работников повысилась на 18,6% или на 30 человек, в том числе работников постоянных– на 22 человека или на 24,2%.

Для анализа системы мотивации персонала в СХПК «Россия»был проведен опрос. В опросе принимали участие 191 человек, сотрудники предприятия.Опрос показал, что удовлетворенность руководителей составила 64%, в то время как у сотрудников низшего звена удовлетворенность составила 33,4%.

Анализ факторов, влияющих на трудовую активность, показал, что наиболее существенным демотиватором является меры административного воздействия. А к факторам, которые повышают трудовую активность, отнесли материальное и моральное стимулирование сотрудников. Действительно, в данной организации нет никаких надбавок и доплат.Результаты опроса показали, что сотрудники данной организации не боятся потерять работу. Большинство работников не представляет продвижение по карьерной лестнице в данной организации. Планы на ближайшее будущее у многих сотрудников являются переход на другую работу. Только руководство организации ответило, что боязнь потерять работу

действует значительно.

Многие сотрудники обещают руководству уволиться, добиваясь пересмотра заработной платы. Кроме того, нужно заметить, что наиболее значимыми факторами по которым люди выбирают данную организацию являются: имидж компании (56%), стабильность, надежность компании (30%) и комфорт рабочего места (14%).

Среди факторов мотивации, наиболее значимых для опрошенных, стала финансовая мотивация: льготы в дополнение к заработной плате и поощрения. По данным можно сделать вывод, что наиболее значимыми льготами для сотрудников является медицинское обслуживание (93,3%), премии (96,7%), льготные путевки (76,7%), бесплатные обеды (66,7%), оплата за вредность (66,7%) и санаторно-курортное лечение (90%).

На основе выявленных недостатков и резервов повышения системы мотивации работников предприятия СХПК «Россия» разработаны мероприятия по нематериальному и материальному стимулирования сотрудников.

Для повышения интереса персонала к работе необходимо развивать методы не материальной мотивации сотрудников.

Рекомендации по совершенствованию нематериальной мотивации сотрудников:

1. Предоставление сотрудникам социальных льгот, услуг: оплата медицинских услуг, обеспечение безопасности труда, охрана труда, создание комфортных условий для труда и отдыха.
2. Привлечение персонала к принятию решений - согласование с работником определенных решений, принимаемых на рабочем месте, в группе. Инструменты: делегирование ответственности, добровольное участие в принятии решений.
3. Оценка персонала - система оценки персонала по определенным критериям.
4. Работа над созданием одной команды из коллектива сотрудников. Повышение уровня сплоченности коллектива, работа над созданием дружелюбной атмосферы.

В компании СХПК «Россия» необходимо сочетать методы материального и нематериального стимулирования. Подробнее рассмотрим способы реализации и стоимость предложенных мероприятий по совершенствованию методов нематериальной мотивации в компании СХПК «Россия».

Общая стоимость предложенных мероприятий в год составит 932902 рубля. Результатом является: повышение товарооборота на 21%, снижение текучести кадров, повышение эффективность работы персонала, раскрытие трудового потенциала.

Литература

1. Вольдер Б.С. Теория организации: Учебно-практическое пособие / Б.С. Вольдер.- М.: Издательство МФЮА, 2018.- 90 с.Гольдштейн Г.Я. Основы менеджмента. Учебное пособие / Г.Я. Гольдштейн.- Таганрог: Изд-во ТРТУ, 2017.- 498 с.Джурабаев К.Т. Экономика. Организация производства. Менеджмент (опыт, проблемы, перспективы) / К.Т. Джурабаев, В.А. Щербаков, А.В. Нестеров и др.- Новосибирск: НГАЭиУ.- 2017.- 493 с.
2. Кабушкин С.Н. Основы менеджмента. – М.: Дело, 2018. – 586 с.
3. Кибанов А.Я. Основы управления персоналом. – М.: ИНФРА-М, 2016. – 304 с.
4. Милнер М. Теория организации / М. Милнер.- М.: ИНФРА-М.- 2018.- 480с.Олянич Д.Б.

Теория организации: учебник / Д.Б. Олянич.- Ростов н/Д: Феникс, 2017.- 408 с.

ВЛИЯНИЕ СТАНДАРТИЗАЦИИ НА ПРОЦЕСС УПРАВЛЕНИЯ КАЧЕСТВОМ

IMPACT OF STANDARDIZATION ON QUALITY MANAGEMENT

Авторы: *Новоселова Татьяна Андреевна*

Аннотация: *В данной статье описывается сущность стандартизации. Также показаны преимущества ее внедрения.*

Ключевые слова: *Управление качеством, стандартизация, единство измерений*

Annotation: *This article describes the essence of standardization. the advantages of its implementation are also shown.*

Keywords: *Quality management, standardization, measurement unity*

На сегодняшний день качество продукции и услуг является одним из главных факторов роста эффективности производства.

Качество - главное условие «выживаемости» и ключ к успеху на рынке в условиях конкуренции.

Также качество продукции непосредственно связано с качеством измерений. Если качество процесса измерений не будет соответствовать требованиям технологического процесса, то качество продукции не повысится. Проблема обеспечения высокого качества продукции – это в большой степени проблема измерений параметров качества материалов и комплектующих изделий, поддержания заданных технологических режимов.

Стандартизация является важным элементом государственного механизма управления техническим уровнем и качеством выпускаемой продукции. Стандарты и другие нормативные документы позволяют связать фундаментальные и прикладные науки, а также быстро ввести и применить научные разработки на практике. Она охватывает огромную область разных сфер жизни и поэтому во многих странах было принято решение принять соответствующие законы и нормативные акты, включая международные.

В России же принят закон «О стандартизации» от 10.06.1993 г. В соответствии с этим законом работа по стандартизации заключается в том, чтобы устанавливать нормы и правила с целью обеспечить полную безопасность продукции и услуг, взаимозаменять продукцию, обеспечивать единство измерений, качество продукции, а также экономить разные виды ресурсов.

Благодаря стандартизации появляется чёткость и понимание для всех сторон.

За счет стандартизации жизнь становится более организованной. Она может обеспечить свободный рынок, дает покупателю уверенность в безопасности и высоком качестве продукции, огромную доступность и все другие материальные преимущества массового производства.

Еще стандартизация влияет на повышении эффективности производства т.к заметно сокращает количество типоразмеров элементов тех. систем и помогает перейти с мелкосерийного производство в крупносерийное.

Также при ограниченном числе типоразмеров можно гораздо легче обеспечить надёжность, появляется возможность упростить механический и автоматический процесс проектирования

И, в-третьих, появляется возможность для упрощения механизированных и автоматизированных процессов проектирования и изготовления изделий, а также снизать расходы на создание тех. средств автоматизации и механизации, уменьшения стоимости главных фондов.

Поэтому сегодня управление качеством – это главная деятельность предприятий, а достижение высокого качества и постоянное совершенствование всех сторон деятельности являются стратегическими задачами любой эффективно действующей организации.

Список литературы:

1. Белянская Н.М. Экономика качества, стандартизации и сертификации [Электронный ресурс]: Режим доступа , 2014. -146 С.
2. Пикула Н.П Метрология, стандартизация и сертификация: учебное пособие — Томск: Изд-во Томского политех. ун-та, 2010, – 143 С.
3. Сертификация и стандартизация » [Электронный ресурс]. Режим доступа: //www.webkursovik.ru/kartgotrab.asp?id=-68026.

АНАЛИЗ ПРЕДМЕТНОЙ ОБЛАСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СОЦИАЛЬНЫХ РАБОТНИКОВ

Авторы: *Гущина Василиса Сергеевна*

Аннотация: *Социальные работники стремятся защитить уязвимых людей от жестокого обращения, пренебрежения и помочь повысить их благосостояние и качество жизни. И в наше время профессия социального работника высоко востребована на рынке труда. Всё больше людей нуждаются в помощи. И поэтому в этой статье будем разбираться: кто такие социальные работники? истории профессии и видах социальной работы.*

Ключевые слова: *Социальный работник, асоциальные явления, макросоциальный работник, специалист.*

Annotation: *Social workers are committed to protecting vulnerable people from abuse, neglect, and to help improve their well-being and quality of life. And in our time, the profession of a social worker is in high demand in the labor market. More and more people are in need of help. And therefore, in this article we will understand: who are social workers? history of the profession and types of social work.*

Keywords: *Social worker, antisocial phenomenon, macrosocial worker, specialist.*

Кто такой социальный работник?

Социальный работник – это специалист, который помогает незащищенным слоям населения (например, одиноким пожилым, инвалидам, сиротам, многодетным семьям). Люди, о которых заботится социальный работник, называются подопечными.

Основная задача социального работника – улучшение материально-бытовых условий жизни подопечных, психологическая поддержка, обеспечение социально-правовой защиты. Специалист обеспечивает подопечных продуктами питания, занимается уборкой и приготовлением пищи, покупает лекарства, ходит в поликлинику за рецептами на лекарства и результатами анализов, посещает подопечных в больнице.

Социальный работник занимается сбором документов для различных государственных учреждений, добивается назначения льгот и субсидий. Кроме того, специалист проводит консультации по правовым, психологическим и педагогическим проблемам, а также предлагает пути преодоления трудных жизненных ситуаций. Например, предлагает родителям ребенка, имеющего трудности в обучении, перевести его в специализированное учебное заведение.

Также в обязанности социального работника входит отслеживание и выявление нуждающихся в помощи людей. Помимо этого, социальный работник может заниматься и работой с молодежью: проводит профилактику асоциальных явлений в молодежной среде, организует помощь молодым семьям, выявляет и решает проблемы молодежи в области трудоустройства.

Виды социальной работы

Социальную работу можно классифицировать по-разному. Часто используются термины микро и макро. Социальные работники на микроуровне работают с отдельными людьми. Макросоциальные работники осуществляют изменения на организационном уровне: институты, сообщества, даже глобальная политика. (Иногда слово "меццо" используется для небольших единиц, таких как семьи, но микро часто будет достаточно и там.)

В основе образования в области социальной работы лежит предпосылка о том, что многие профессии имеют общий набор ключевых компетенций. К ним относятся знание человеческого поведения в его социальном контексте, профессионализм и этика, знание систем предоставления социальных услуг и способность осмыслять социальные исследования. На более высоких уровнях социальные работники могут развивать передовые компетенции в специальных областях. Они могут стать клиницистами или администраторами. Они могут быть сосредоточены на определенных группах населения, таких как дети или пожилые люди.

Многие социальные работники занимаются клинической социальной работой. В то время как каждое государство определяет сферу своей деятельности несколько по-разному, клиническая социальная работа обычно включает диагностику и лечение психических расстройств. Короче говоря, клинические социальные работники - это специалисты в области психического здоровья. Иногда они конкурируют с другими практикующими психиатрами (консультантами и даже психологами) за работу и клиентов. Однако они часто привносят в эту роль уникальную перспективу. Программы социальной работы акцентируют внимание на рассмотрении человеческого поведения в социальном контексте; более того, профессия имеет историю привлечения идеалистов. Точно так же, как некоторые пациенты предпочитают продвинутых медицинских сестер врачам (ссылаясь на сострадание или большее внимание к профилактической помощи), некоторые клиенты предпочитают социальных работников специалистам в области психического здоровья из других дисциплин.

История профессии

Как профессия, социальная работа официально возникла в 19 веке как движение, прежде всего испытанное в Соединенных Штатах и Соединенном Королевстве. После упадка феодализма бедняки рассматривались как прямая угроза общественному порядку, поэтому правительство приняло закон о бедных и создало организованную систему для оказания им помощи. В то время как промышленная революция вызвала большие скачки в технологическом и научном развитии, большие миграции в городские районы по всему западному миру привели к росту социальных проблем и, в свою очередь, социальной активности. В течение этого периода были созданы общества спасения для оказания поддержки в решении проблем нищеты, болезней, проституции, психических заболеваний и других проблем.

В конце 1800-х годов в качестве метода оказания помощи социальным больным возникла новая система. Будучи одним из самых влиятельных первых специалистов в области социальной работы, Джейн Аддамс была основательницей движения американских поселенческих домов по созданию поселенческих домов в бедных городских районах для добровольных социальных работников среднего класса, чтобы облегчить бедность своих соседей с низкими доходами. Сосредоточившись на причинах бедности посредством исследований, реформ и проживания, первые социальные работники движения предоставляли бедным образовательные, юридические и медицинские услуги. К 1913 году в 32 штатах страны насчитывалось 413 поселений, призванных улучшить жизнь бедняков.

В то время как движение за социальные реформы продолжало усиливаться в начале 20-го века

и было создано много школ социальной работы, вопрос о том, является ли социальная работа профессией, оставался нерешенным. В 1915 году доктор Абрахам Флекснер заявил, что социальная работа не является профессией, поскольку ей не хватает конкретного применения теоретических знаний для решения человеческих проблем. В результате профессионализация социальной работы началась с концентрации внимания на кейсах и научном методе, и Американская ассоциация социальных работников больниц была создана в 1918 году для расширения возможностей формального образования в области социальной работы.

Несмотря на конкуренцию с растущей популярностью психиатрии и психологии, к 1929 году существовало десять университетских программ по социальной работе, чтобы добавить более научную основу к работе с пациентами и сложным поведением из-за психической дисфункции. По мере того как. Вторая Мировая война подходила к концу, в социальной работе наблюдался еще один значительный рост числа социальных работников, обслуживающих потребности ветеранов войны, возвращающихся домой с боев. К 1955 году Национальная ассоциация социальных работников (NASW) она была создана для содействия профессиональному развитию, продвижения социальной политики, расширения образовательных возможностей в этой области и поддержания профессиональных стандартов практики.

Сегодня социальные работники продолжают прокладывать путь к социальной справедливости, развивая частные и благотворительные организации для обслуживания нуждающихся людей и общин. В настоящее время, как одна из самых разнообразных областей здравоохранения, возможности в социальной работе продолжают расти гораздо быстрее, чем в среднем по всем другим профессиям.

Использованные источники и литература

1. Social work - https://en.wikipedia.org/wiki/Social_work
2. The Social Work Profession - https://socialworklicensure.org/articles/social-work-profession/
3. What is the History of the Social Work Profession? - https://www.socialworkdegreeguide.com/faq/what-is-the-history-of-the-social-work-profession/
4. Обязанности и должностная инструкция социального работника - https://clubtk.ru/obyazannosti-i-dolzhnostnaya-instruktsiya-sotsialnogo-rabotnika
5. Социальный работник – кто это? - https://kedu.ru/press-center/profgid/sotsialnyy-rabotnik-kto-eto/
6. Специалист по социальной работе - https://proforientator.ru/professions/sotsialnyy-rabotnik/

Педагогика

ТЕАТРАЛИЗОВАННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КАК СРЕДСТВО ФОРМИРОВАНИЯ КОММУНИКАТИВНЫХ НАВЫКОВ У ДЕТЕЙ СТАРШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА С ЗАДЕРЖКОЙ ПСИХИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

THEATRICAL ACTIVITY AS A MEANS OF FORMING COMMUNICATION SKILLS IN OLDER PRESCHOOL CHILDREN WITH MENTAL RETARDATION

Авторы: *Горбунова Олеся Федоровна, Лазарева Екатерина Дмитриевна*

Аннотация: *В статье рассматриваются вопросы формирования коммуникативных навыков дошкольников с задержкой психического развития. Описаны особенности реализации театрализованной деятельности в дошкольном учреждении. Разработанная программа по театрализованной деятельности реализована в группе компенсирующей направленности для детей с задержкой психического развития.*

Ключевые слова: *коммуникативные навыки, театрализованная деятельность, дети с задержкой психического развития, старший дошкольный возраст*

Annotation: *The article considers the issues of formation of communicative skills of preschool children with delay of mental development. The features of the implementation of theatrical activities in preschool institutions are described. The developed program for theatrical activities is implemented in the group of compensatory orientation for children with mental retardation.*

Keywords: *communication skills, theatrical activities, children with mental retardation, senior preschool age*

Общение – сложный, многоплановый процесс установления и развития контактов между людьми, порождаемый потребностью в совместной деятельности. Включает в себя обмен информацией, выработку единой стратегии взаимодействия, восприятия и понимания партнера по общению.

Общение рассматривается в качестве одного из условий развития ребенка, важнейшего фактора формирования его личности, ведущего вида деятельности, направленного на познание и оценку самого себя посредством взаимодействия с другими людьми.

Актуальность темы связана с тем, что старший дошкольный возраст является одним из главных этапов развития коммуникативных навыков у детей с задержкой психического развития. Именно в этом возрасте ребенок должен овладеть основными коммуникативными навыками, которые позволили бы ему общаться со сверстниками и взрослыми, успешно социализироваться в обществе. Для успешного обучения и воспитания детей с задержкой

психического развития необходимо развивать имеющиеся у них потенциальные способности в общении. Выявление характерных особенностей развития общения у детей с задержкой психического развития дошкольного возраста важно для дальнейшего углубления психолого-педагогической стороны изучения сущности задержки психического развития, ее причин, поиска путей и средств коррекции отклонений в развитии этих детей.

В психологической науке установлено, что коммуникативная деятельность зарождается и наиболее интенсивно развивается в детском возрасте (А. В. Запорожец, М. И. Лисина, Е. О. Смирнова, Д. Б. Эльконин и др.). С самого рождения ребенок живет среди людей и вступает с ними в различные отношения. Его коммуникативные связи активно формируются в дошкольном возрасте. [1]

Чтобы изучить особенности развития коммуникативных навыков у детей старшего дошкольного возраста в задержке психического развития применяются методы исследования: наблюдение и эксперимент. Методики исследования: «Метод наблюдения», «Особенности высказываний детей 3 – 6 лет», в общение со сверстниками и «Диагностика развития общения со сверстниками».

Охарактеризуем методы, которые использовались в исследовании:

1 метод – наблюдение, используется в изучении детей любого возраста. Наблюдение считается наиболее надежным методом, который применяют при изучении детей с отклоняющимся развитием [3]. Метод позволяет определить разнообразные проявления психики ребенка в ходе его непосредственной деятельности и при наименьшем вмешательстве со стороны наблюдателя.

2 метод – эксперимент. Данный метод отличается от предыдущего тем, что для проявления нужного психического явления необходимо создание специальных условий. Во время эксперимента имеет место возможность изменить условия процесса. Также отмечается влияние некоторых факторов на возникновение психического явления и на его динамику. Количество проводимого эксперимента зависит от выявления закономерности.

Итогом эксперимента является получение объективных данных, которые подтверждаются другими людьми при проведении с другими контрольными опытами.

Для исследования были подобраны следующие методики: «Метод наблюдения», «Особенности высказываний детей 3 – 6 лет», в общение со сверстниками и «Диагностика развития общения со сверстниками»[2].

По итогам констатирующего эксперимента было выявлено, что дети обладают низким уровнем развития навыков общения, слабо развит зрительный контакт, обособленность в деятельность, трудности в совместной деятельности.

Была разработана коррекционно-развивающая программа по развитию коммуникативных навыков для детей старшего дошкольного возраста с задержкой психического развития. В ее основу легла адаптированная образовательная программа дошкольного образования детей с задержкой психического развития. Дети на основе литературных произведений делали инсценировки сказок, рассказов, через комплекс игр и упражнений смогли установить контакты между сверстниками и взрослыми, стали более раскованными и раскрепощенными.

По окончанию коррекционной работы была проведена повторная диагностика по методикам, которые использовались на констатирующем этапе.

Можно заметить, что после проведения коррекционно-развивающей программы многие дети перешли с низкого уровня на средний уровень. Они стали раскрепощенными в общении, старались вступать в контакт, научились взаимодействовать между собой, сопереживать друг другу. Исходя из этого, можно сказать о том, что программа имела положительный эффект.

Таким образом, можно сказать, что коррекционно-развивающая программа, составленная для развития коммуникативных навыков у детей старшего дошкольного возраста с задержкой психического развития, проявляется с эффективной стороны. Создавая условия наравне с различными методами учебно-воспитательного процесса развития коммуникативных навыков у детей старшего дошкольного возраста с задержкой психического развития будут более успешными.

Использованные источники:

1. Борякова, Н. Ю. Ступеньки развития. Ранняя диагностика и коррекция задержки психического развития [Текст] / Н. Ю. Борякова. – М.: Гном-Пресс, 2002. – 64 с.
2. Диагностика и коррекция задержки психического развития у детей [Текст] / под ред. С. Г. Шевченко. – М.: Аркти, 2001. – 224 с.
3. Психолого-педагогический словарь [Текст] / авт.-сост. Е. С. Рапацевич. – Минск, 2006. – С. 319.

ОСОБЕННОСТИ СЛОВЕСНО – ЛОГИЧЕСКОГО МЫШЛЕНИЯ У УМСТВЕННО ОТСТАЛЫХ ДЕТЕЙ

FEATURES OF VERBAL - LOGICAL THINKING IN MENTALLY RETARDED CHILDREN

Авторы: *Дорофеева Татьяна Анатольевна, Чащина Кристина Николаевна*

Аннотация: *Статья посвящена исследованию особенностей словесно – логического мышления у умственно отсталых детей. При помощи методик нам удалось выявить и подтвердить то, что у детей данной категории имеются проблемы в развитии словесно – логического мышления.*

Ключевые слова: *умственная отсталость, мыслительные операции, словесно – логическое мышление.*

Annotation: *The article is devoted to the study of the features of verbal and logical thinking in mentally retarded children. With the help of methods, we were able to identify and confirm that children of this category have problems in the development of verbal and logical thinking.*

Keywords: *mental retardation, mental operations, verbal and logical thinking.*

В структуре познавательной деятельности человека одной из самых важных форм познания значится мышление. Мышление — это совокупное и опосредствованное отображение окружающего мира в его значительных отношениях и взаимосвязях. Процесс развития мышления обусловлен тем, что человек постоянно контактирует с окружающей его действительностью, постоянно представляющейся перед ним и нуждающимися в разрешении задачами [1].

Мышление выполняет более чем важнейшую миссию в жизни человека. Познание реальной действительности реализуется и представляется возможным только лишь при содействии мышления, являющиеся первостепенным звеном в структуре познавательной деятельности. При помощи мышления люди не только познают предметы и явления, но и отображает всевозможные отношения и взаимосвязи, устанавливает лишенные субъективного отношения закономерности, раскрывает содержание явлений, проводит упорядоченный поиск разрешения сложившейся проблемной ситуации.

Большое количество работ Л.С. Выготского, Л.В. Занкова, Ю.Т. Матасова, В.Г. Петровой, И.М. Соловьева, В.Н. Синева, Ж.И. Шиф, и других ученых посвящено проблемам мышления детей с нарушением интеллектуального развития в специальной психологии и педагогике. Данные специалисты подчеркивают особенности развития всех видов мышления детей с интеллектуальными нарушениями: наглядно – действенного, наглядно – образного и словесно – логического. Они выделяют, что у детей с интеллектуальными нарушениями все три вида формируются в такой же закономерности, что и в норме развития, но в значительно запоздалые сроки, при всем этом, так и не догоняя такого уровня развития как у сверстников у которых интеллект развивается в норме. У подростков с интеллектуальными нарушениями также имеет место несформированность всех уровней мыслительной деятельности. У детей вызывают трудности решение даже элементарных задач, наглядно – действенных задач, дети

реализуют подобные задания с многочисленным количеством ошибок, даже после нескольких попыток [5].

Задания, требующие наглядно – образного мышления, вызывают у детей с нарушением интеллекта еще более значительные затруднения. У них в памяти не сохраняется показанный им образец, и они выполняют действия с многочисленными ошибками.

В особенности сложными для умственно отсталых детей являются задания, осуществление которых строится на словесно – логическом мышлении. В том случае, когда некоторые задания подростками выполняются, то их деятельность при всем этом является в большей степени не столько процессом мышления, сколько процессом припоминания. Иными словами, дети запоминают какие – либо словесные высказывания и определения, а после этого с большей или меньшей степенью точности воспроизводят данные припоминания [2].

В нашем исследовании больше всего наше внимание привлекло и вызвало интерес словесно – логическое мышление, так как у умственно отсталых людей оно больше других видов разнится с нормой. Развитие словесно – логического мышления происходит медленнее и выражается в больших трудностях в своем развитии. Это происходит в результате недоразвития образного мышления, которое развивается в значительно поздние сроки. В связи с этим в старшем дошкольным возрасте у детей этой категории суждения лишены логики, отсутствует последовательный ход событий и связь логических компонентов. Даже в период, когда школьное обучение подходит к концу у детей с интеллектуальными нарушениями подчеркивается значительное недоразвитие словесно – логического вида мышления. Так, в течение решения словесно – логических задач отмечается переход на более простые виды мышления [4].

На основе этого, нами было проведено следующее экспериментальное исследование особенностей словесно – логического мышления умственно отсталых детей.

Исследование проводилось на базе МБОУ «ООШ №27» г. Абакана.

В эксперименте принимали участие дети двух групп по 10 человек: экспериментальная группа – дети с умственной отсталостью (ЭГ), контрольная группа – дети с нормой интеллекта (КГ). Для исследования были выбраны следующие методики: «Четвертый лишний», «Сюжетные картинки», «Нелепицы».

Исследование уровня сформированности словесно – логического мышления через методику «Четвертый лишний» показали следующие результаты:

80% детей КГ имеют высокий уровень, 20% детей КГ имеют средний уровень;

У 30% детей ЭГ имеют средний уровень, 70% детей с низким уровнем.

Детей экспериментальной группы затрудняются в выделении лишнего предмета, не понимают почему он может быть лишним. Зачастую пытались выделить предмет наугад.

Исследование уровня сформированности словесно – логического мышления через методику «Сюжетные картинки» показали следующие результаты:

80% детей КГ имеют высокий уровень, 20% детей КГ имеют средний уровень;

У 40% детей ЭГ имеют средний уровень, 60% детей с низким уровнем.

Дети экспериментальной группы не всегда могли установить последовательность сюжета, некоторые просто перечисляли картинки и не могли составить из них связный рассказ. Некоторые сочиняли – то, что вообще не относилось к картинке.

Исследование уровня сформированности словесно – логического мышления через методику «Нелепицы» показали следующие результаты:

90% детей КГ имеют высокий уровень, 10% детей КГ имеют средний уровень;

У 30% детей ЭГ имеют средний уровень, 70% детей с низким уровнем.

Дети экспериментальной группы не сразу замечали нелепицы на картинке, им было сложно объяснить, как должно быть, многие не могли понять почему так случилось, считали все это шуткой.

Таким образом, можно констатировать преобладание среднего и низкого уровня развития словесно – логического мышления у умственно отсталых подростков.

Дети охотно идут на контакт, с интересом берутся за выполнение заданий, но иногда с трудом понимают, что от них требуется. Многое принимают за шутку и отвлекаются на смех. Они не усидчивые и быстро утомляются. У них недостаточен запас знаний, потому что познавательные процессы находятся в стадии формирования.

Мы предполагали, что у умственно отсталых детей, имеются особенности словесно – логического. Выдвинутая нами гипотеза подтвердилась.

Литература:

1. Блонский П.П. Память и мышление. – СПб.: Питер, 2001. — 288 с.
2. Власенко И.Т. Особенности словесного мышления взрослых и детей с нарушениями речи. - М.: Педагогика, 1990. - 183с.
3. Семаго Н. Я., Семаго М. М. Теория и практика оценки психического развития ребенка. Дошкольный и младший школьный возраст. — СПб.: Речь, 2005. — 384 с.
4. Тихомиров О.К. Психология мышления. - М.: Академия, 2002. – 189.

КОНТРОЛЬ В ОБУЧЕНИИ ИНОСТРАННОМУ ЯЗЫКУ

CONTROL IN TEACHING OF A FOREIGN LANGUAGE

Авторы: *Бурдинская Вероника Викторовна*

Аннотация: *Статья посвящена теме контроля в обучении иностранным языкам. Дается определение понятию «контроль». Представлена классификация функций контроля, дана характеристика основным функциям. Автор выделяет основные формы контроля и формы контроля, которые актуальны на сегодняшний день.*

Ключевые слова: *обучение, иностранный язык, контроль, виды контроля, формы контроля, функции контроля.*

Annotation: *The article deals with the topic of control in teaching of a foreign language. The concept of “control” is defined. Classification of functions of control is presented, main functions are characterized. The author highlights major forms of control and ones, that are relevant nowadays.*

Keywords: *teaching, foreign language, control, types of control, forms of control, functions of control.*

Контроль является важной составляющей учебно-воспитательного процесса и оказывает значительное влияние на качество обучения [2]. Пелеванюк Е.Н. определяет контроль как часть урока, во время которого преподаватель индивидуально оценивает, как учащиеся усвоили пройденный материал и как они могут использовать его в практических целях [4, с. 44].

Вопрос контроля в обучении был и остается актуальным. Над темой важности контроля на уроках иностранного языка в прежние годы работали многие ученые: Гальскова Н.Д., Гез Н.И., Миролюбова А.А., Рахманова И.В., Парахина А.В. и многие другие [4]. В настоящий момент современный государственный образовательный стандарт требует от педагогов включения и применения на учебных занятиях разнообразных форм контроля [2].

Контроль, являясь органическим компонентом в учебно-воспитательном процессе, оказывает влияние и на деятельность учителя, и на деятельность ученика и выполняет определенные функции. Эти функции разнообразны и многоаспектны. Согласно роли, которую они выполняют в этом процессе, Конышева А.В. выделяет следующие функции контроля: проверочная, оценочная, мотивационно-стимулирующая, обучающая, корригирующая, диагностирующая, управленческая, развивающая и воспитательная [3].

Самая важная и специфическая функция - проверочная функция. В ней реализуется проверка качества поставленных задач, т.е. достижения определенного уровня иноязычных умений и навыков усвоения определенной суммы знаний. Проверочная функция позволяет учителю управлять учебным процессом, действовать осмысленно и системно [3].

Что касается оценочной функции, она охватывает и отражает разные аспекты контроля как компонента педагогического процесса. В этой функции заложен стимул, под воздействием которого у учащихся формируется стремление, мотив познания и желание быть хорошим, а не плохим учеником [3].

Корригирующая функция реализуется следующим образом. Учитель выявляет на каком уровне сформированы навыки и умения у учащихся и, если необходимо, корректирует приемы обучения, если он считает, что использованные ранее приемы недостаточно эффективны для достижения поставленной цели [3].

Под диагностирующей функцией подразумевается выявление уровня знаний, умений и навыков. Производится диагностика обученности, определяется существующий уровень владения учащимися иноязычными умениями и навыками на конкретном этапе обучения [3].

Развивающая функция контроля тоже немаловажна, она заключается в том, что контроль дает возможность развития личности учащегося, формирует его познавательные способности [3].

Следующая функция – воспитательная. Контроль воспитывает у обучающихся чувство ответственности за свою работу, дисциплинирует их, воспитывает сосредоточенность, умение мобилизовать мышление, память, внимание; также контроль приучает к систематическому учебному труду, а это особенно важно при изучении иностранного языка, так как язык требует постоянной работы над ним [3].

В общей методике преподавания выделяют различные типы и виды контроля. В зависимости от лица, осуществляющего контроль, Миролюбов Л.А. выделяет три вида: внешний (контроль осуществляется учителем над деятельностью обучающегося), взаимный (контроль осуществляется самим обучающимся над деятельностью товарища) и самоконтроль (осуществляется обучающимся над собственной деятельностью) [1]. В зависимости от этапа обучения и его задач, Рогова Г.В. выделяет предварительный, текущий, тематический, промежуточный и итоговый. По форме организации Рогова Г.В. делит контроль на фронтальный, групповой, индивидуальный и комбинированный [5]. По методу проведения бывает два вида контроля: устный и письменный [1].

Помимо этого, на сегодняшний день ученые выделяют традиционные и современные формы контроля. К традиционным, как правило, относятся устные опросы, письменные самостоятельные и контрольные работы, сочинения, диктанты, рефераты и т.д. Среди современных форм контроля представлены метод проектов, языковой портфель, компьютерное тестирование и другие [2].

Контроль является логическим завершением каждого этапа обучения. Любой его вид проверяет то, чему научили, и отражает достижение либо конечной, либо промежуточной цели обучения [4].

Процесс и результаты контроля играют важную роль в совершенствовании работы учителя. Контроль позволяет оценить методы обучения, увидеть сильные и слабые стороны своей работы, выбрать оптимальный вариант обучающей деятельности [3].

Контроль будет осуществляться на должном уровне только в том случае, если будут выполнены такие требования, как регулярность, всесторонность, дифференцированность, объективность и, конечно же, соблюдение воспитательного воздействия контроля [3].

Список литературы:

1. Вопросы контроля обученности учащихся иностранному языку / под ред. Л.А. Миролюбова. – Обнинск: Титул, 2001. – 79 с.
2. Гусева Д.С. Традиционные и современные формы контроля на уроках иностранного языка // Актуальные проблемы и современные подходы к преподаванию - Челябинск, 2018. - с. 35-38.

3. Конышева А.В. Контроль результатов обучения иностранному языку: Материалы для специалиста образовательного учреждения / А.В. Конышева. – СПб: КАРО, 2004. – 144 с.
4. Пелеванюк Е.Н. Контроль на уроках английского языка как способ дифференцированного обучения // Муниципальное образование: инновации и эксперимент. 2015. №3. – с. 44-48.
5. Рогова Г.В. Методика обучения иностранным языкам в средней школе / Г.В. Рогова, Ф.М. Рабинович, Т.Е. Сахарова. – М.: Просвещение, 1991. –287 с.

1. Voprosy kontrolja obuchennosti uchashhihsja inostrannomu jazyku / pod red. L.A. Miroljubova. – Obninsk: Titul, 2001. – 79 s.
2. Guseva D.S. Tradicionnye i sovremennye formy kontrolja na urokah inostrannogo jazyka // Aktual'nye problemy i sovremennye podhody k prepodavaniju - Cheljabinsk, 2018. - s. 35-38.
3. Konysheva A.V. Kontrol' rezul'tatov obuchenija inostrannomu jazyku: Materialy dlja specialista obrazovatel'nogo uchrezhdenija / A.V. Konysheva. – SPb: KARO, 2004. – 144 s.
4. Pelevanjuk E.N. Kontrol' na urokah anglijskogo jazyka kak sposob differencirovannogo obuchenija // Municipal'noe obrazovanie: innovacii i jeksperiment. 2015. №3.
5. Rogova G.V. Metodika obuchenija inostrannym jazykam v srednej shkole / G.V. Rogova, F.M. Rabinovich, T.E. Saharova. – M.: Prosveshhenie, 1991. –287 s.

ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ КОРРЕКЦИОННОЙ РАБОТЫ ПО РАЗВИТИЮ СВЯЗНОЙ РЕЧИ У ДЕТЕЙ СТАРШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗАСТА С РАССТРОЙСТВАМИ АУТИСТИЧЕСКОГО СПЕКТРА В УСЛОВИЯХ ДОШКОЛЬНЫХ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ

Авторы: *Кузнецова Анна Викторовна*

Аннотация: *Статья посвящена актуальной проблеме особенностей организации коррекционной работы по развитию связной речи у детей старшего дошкольного возраста с расстройствами аутистического спектра. В статье рассмотрены этапы данной коррекционной работы, специфика построения индивидуальных, групповых и подгрупповых занятий по развитию связной речи.*

Ключевые слова: *Расстройства аутистического спектра, связная речь, коррекционная работа по развитию связной речи, этапы коррекционных занятий, инновационные методики.*

В современных условиях построения коррекционной работы с детьми с расстройствами аутистического спектра, одной из наиболее актуальных проблем является развитие связной речи. Согласно классификации Никольской О. С., выделяется четыре группы расстройств аутистического спектра [3]. Существенные проблемы в развитии и формировании связной речи отмечаются у первых трех групп, однако и у представителей четвертой группы могут присутствовать нарушения в связной речи, эти нарушения могут проявляться в:

-трудностях формирования связного монологического высказывания;

-трудностях построения описательного, повествовательного рассказа;

-трудностях коммуникации со сверстниками, педагогами и тд [2].

Все выше сказанное необходимо развивать детям с расстройствами аутистического спектра, так как данные нарушения связной речи будут существенным образом влиять на успешность обучения в школе, а также социализацию.

Рассмотри особенности коррекционной работы по развитию связной речи у детей старшего дошкольного возраста в условиях дошкольного образовательного учреждения. План работы с детьми с расстройствами аутистического спектра по развитию речи включает в себя следующие этапы:

-накопление словарного запаса;

-обучение составлению фразы из двух слов (существительное+глагол настоящего времени;

-обучению составлению фразы из трех слов;

-обучение самостоятельному использованию фразы [1].

Перед реализацией данного плана необходимо обязательное проведение диагностического обследования ребенка, только после этого составляется маршрут индивидуальных занятий и формируются группы для проведения подгрупповых занятий. Данные группы формируются по принципу отбора детей по схожести нарушений связной речи.

На занятиях по развитию связной речи у детей старшего дошкольного возраста с расстройствами аутистического спектра целесообразно использовать следующие методы:

- объяснение;

- вопросы;

- речевой образ;

- демонстрация наглядного материала;

- упражнения;

- оценка речевой деятельности.

Проводя то или иное занятие, логопед должен находить наиболее эффективные варианты сочетания различных приемов с тем, чтобы повышать активность и самостоятельность детей.

В современной коррекционной практике присутствует широкое множество инновационных методик:

- сенсорная интеграция;

-АВА-терапия;

- The Verbal Behavior Approach;

- модель SCERTS и др.

В условиях дошкольных образовательных учреждениях использование какой либо из инновационных методик «в чистом» виде невозможно, так как это противоречит программным требованиям. Однако специалист может использовать элементы данных методик на своих занятиях с целью:

- организации занятия;

- мотивации к занятию;

- метода поощрения и др [4].

Например, с помощью использования метода жетонных поощрений из АВА-терапии, педагог может сформировать у ребенка положительную мотивацию к занятию и активизировать его желание получить награду через выполнение серии заданий.

Динамические сенсорные игры можно использовать для закрепления пройденного материала, для смены деятельности с детьми с проблемами во внимании. Также метод сенсорной интеграции может являться успешным для преодоления эхолалии.

Групповые и подгрупповые занятия по развитию связной речи у детей старшего дошкольного

возраста с РАС должны содержать следующие ключевые компоненты(рис.1):

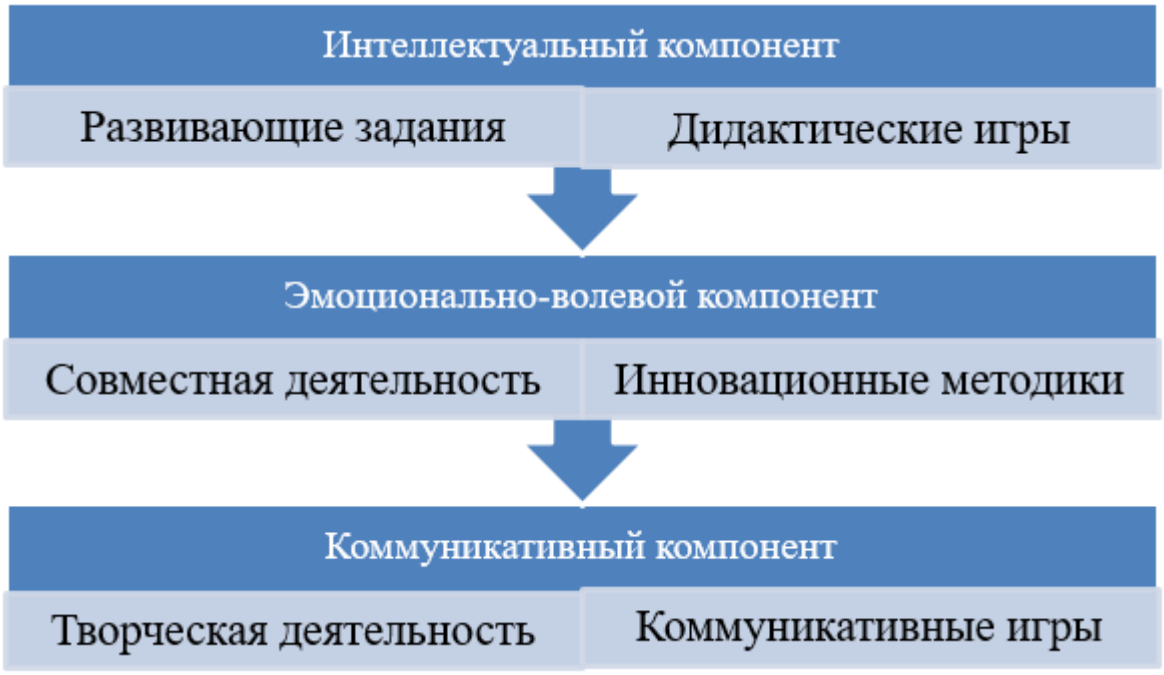

Рис.1 Компоненты групповых и подгрупповых занятий по развитию связной речи у детей старшего дошкольного возраста с РАС

Никольская О.С., Баенская Е.Р., Либлинг. М.М. в своих исследованиях подчеркивали важность совместной деятельности детей с РАС, при организации коррекционных групповых и подгрупповых занятий. При организации данного вида занятий основной задачей будет являться активизация детей к коммуникации между собой. Организации данной коммуникации могут способствовать коммуникативные игры, совместная творческая деятельность и др [2].

Итак, нами были описаны основные современные инновационные форм работы с детьми старшего дошкольного возраста с РАС. Все перечисленные методики могут быть направлены на развитие связной речи детей старшего дошкольного возраста с РАС. Однако в условиях дошкольных учреждений ни одна из перечисленных методик не может быть использована в чистом виде.

Организация работы по развитию связной речи старших дошкольников должна носить комплексный характер с применением компонентов инновационных методик.

Список использованной литературы:

1. Лебединская, К.С. диагностика раннего детского аутизма: Начальные проявления/ К.С. Лебединская, О.С.Никольская.-М.: Просвещение. – 450 с.
2. Никольская, О.С. Аутичный ребенок. Пути помощи / О.С. Никольская, Е.Р. Баенская М.М. Либлинг.-3-е изд..- М.: Теревинф, 2005.-С.150-205.
3. Никольская, О.С. Психологическая помощь ребенку с аутизмом в процессе совместного чтения/ О.С. Никольская // Дефектология.-2007.-№1.-С.12-26.
4. Питерс Т. Аутизм. От теоретического понимания к педагогическому воздействию: Кн. Для педагогов-дефектологов/И. Питерс.-М.:ВЛАДОС,2018. – 560 с.

ВОСПИТАНИЕ ТОЛЕРАНТНОСТИ НА УРОКАХ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА

Авторы: *Бурдинская Вероника Викторовна*

Аннотация: *В данной статье рассматривается проблема воспитания толерантной личности на уроках английского языка. Статья раскрывает содержание понятия «толерантность». Особое внимание акцентируется на формах и средствах воспитания толерантности. В заключение автор определяет значение воспитания толерантности в современном мире.*

Ключевые слова: *обучение, английский язык, толерантность, толерантная личность, воспитание толерантности*

Annotation: *The article considers the problem of formation of a tolerant person in English classes. The article defines the concept of tolerance. It provides forms and means of teaching tolerance. In conclusion, the author shows that teaching tolerance is relevant nowadays.*

Keywords: *teaching, English, tolerance, tolerant person, teaching tolerance*

Одной из важнейших задач в современной педагогической практике Лаврентьева А.А., Хисматулина Н.В. и Пугачева С.А. в своей статье называют задачу формирования толерантного сознания у обучающихся [2]. Гарипова З.Р. и Низаметдинова С.И. считают, что толерантность – это важный компонент жизненной позиции зрелой личности, которая терпимо и с уважением относится к представителям другой культуры или религии и признает многообразие человеческой культуры [1]. На сегодняшний день в образовательном учреждении существует множество возможностей и условий для формирования толерантной личности, и в качестве одного из способов воспитания толерантности могут выступать уроки английского языка [2].

Обучение английскому языку – это межкультурное взаимодействие. Перед учителями английского языка стоит непростая задача - не только познакомить учащихся с культурами разных стран, но и воспитать толерантное отношение к ним [4]. Поэтому на начальном этапе важно объяснить ученику, что в мире существует множество культур и нет той, которая считается лучшей или худшей, просто они разные [3].

В курсе изучения английского языка есть ряд тем, при изучении которых можно акцентировать внимание на проблеме толерантности. Например, целью страноведения является воспитание толерантности, терпимости к мировым культурам, религиям, обычаям, традициям. В рамках этого предмета изучается тема праздников и традиций в Великобритании и США, затрагиваются важные исторические моменты, повлиявшие на страну, происходит знакомство с повседневной жизнью людей, с выдающимися личностями, которые внесли свой вклад в развитие страны [3]. На страноведческих уроках возможно проведение лингвистических диктантов и викторин, кроссвордов. Так происходит выработка терпимости к различиям, дети начинают видеть их, проявлять интерес к изучению иностранного языка и у них не возникает отрицательных предубеждений, что «чужое» значит «плохое» [1].

Воспитание толерантности начинается уже на начальном этапе обучения иностранному языку.

Например, при введении лексики «Описание внешности», рекомендуется использовать картинки, на которых изображены люди с разным цветом кожи, улыбающиеся и одетые в национальную одежду. На таких занятиях обучающиеся описывают внешность людей, цвет глаз, волос и т.д. и по ходу отвечают на вопрос «Do you like these people? Why?» [1]. Важно учить детей вежливости по отношению к другим людям и всему, что их окружает. Если учащиеся будут образованы в этом направлении, будут знать о различиях, то у них не возникнет никаких негативных установок в отношении представителей других культур [3].

Кроме того, Лаврентьева А.А., Хисматулина Н.В. и Пугачева С.А. предлагают ряд мероприятий, которые помогут погрузить учащихся в иноязычную культуру. Спектр данных мероприятий очень широк. Наиболее распространенными и традиционными среди них считаются литературные вечера, где участники декламируют художественные произведения знаменитых английских поэтов или разыгрывают сценки из знаменитых пьес [2].

В свою очередь, Гарипова З.Р. и Низаметдинова С.И. отмечают, что работа с текстами, их анализ и перевод, создание сравнительных таблиц (особенности иноязычной культуры и культурой родной страны) эффективна в воспитании толерантности. Она позволяет провести межкультурные параллели и осуществить эффективный диалог национальной и иноязычной культур [1].

Также каждый год ученикам предоставляется возможность поучаствовать в конкурсах, проектах и программах районного, городского или международного уровня, посвященных английскому языку, как единице культуры. Организаторы некоторых международных проектов и конкурсов мотивируют участников поездкой в англоговорящие страны. Участие в подобных конкурсах развивает кругозор, пробуждает интерес к культуре другой страны и способствует формированию толерантной личности.

Таким образом, перечисленные выше способы приобщают учащихся к традициям, ценностям и языку и прививают им чувство ответственности и толерантности в отношении не только своего постоянного окружения, но и к людям иного воспитания, иных ценностей, иной религии и иного образа жизни [2].

В заключение хотелось бы отметить, что педагоги, взявшие на себя задачу воспитания в духе толерантности, неизбежно столкнутся со множеством проблем, так как поиск условий, средств, форм воспитания толерантного сознания безграничен [3].

Таким образом, задача воспитания толерантного отношения должна быть внедрена в программу обучения английского языка. Толерантность необходимо воспитывать сознательно, ведь это важная составляющая человеческих взаимоотношений [4].

Список литературы:

1. Гарипова З.Р. Формирование толерантности на уроках английского языка / З.Р. Гарипова, С.И. Низаметдинова // Minbar. Islamic Studies. – 2014. - № 7 (1). – С. 190-194.
2. Лаврентьева А.А. Воспитание толерантности на уроках английского языка (на примере общеобразовательного учреждения) / А.А. Лаврентьева, Н.В. Хисматулина, С.А. Пугачева // Вопросы педагогики. – 2020. - № 12 (1). – С. 157-160.
3. Чермянина У.А. Формирование толерантности на уроках английского языка / У.А. Чермянина // Наука и инновации в современных условиях: сборник статей Международ. науч.-практ. конф. / под общ. ред. А.А. Сукиасяна. - Уфа: МЦИИ ОМЕГА САЙНС, 2016. - С. 165-166.
4. Шеранова Н.Н. Влияние и значимость урока английского языка в формировании

толерантности у подростков / Н.Н. Шеранова // Инновационное развитие науки и образования: сборник статей VIII Международ. науч.-практ. конф. / под общ. ред. Г.Ю. Гуляева. – Пенза: Наука и Просвещение, 2019. – С. 230-232.

1. Garipova Z.R. Formirovanie tolerantnosti na urokah anglijskogo jazyka / Z.R. Garipova, S.I. Nizametdinova // Minbar. Islamic Studies. – 2014. - № 7 (1). – S. 190-194.
2. Lavrent'eva A.A. Vospitanie tolerantnosti na urokah anglijskogo jazyka (na primere obshheobrazovatel'nogo uchrezhdenija) / A.A. Lavrent'eva, N.V. Hismatulina, S.A. Pugacheva // Voprosy pedagogiki. – 2020. - № 12 (1). – S. 157-160.
3. Chermjanina U.A. Formirovanie tolerantnosti na urokah anglijskogo jazyka / U.A. Chermjanina // Nauka i innovacii v sovremennyh uslovijah: sbornik statej Mezhdunarod. nauch.-prakt. konf. / pod obshh. red. A.A. Sukiasjana. - Ufa: MCII OMEGA SAJNS, 2016. - S. 165-166.
4. Sheranova N.N. Vlijanie i znachimost' uroka anglijskogo jazyka v formirovanii tolerantnosti u podrostkov / N.N. Sheranova // Innovacionnoe razvitie nauki i obrazovanija: sbornik statej VIII Mezhdunarod. nauch.-prakt. konf. / pod obshh. red. G.Ju. Guljaeva. – Penza: Nauka i Prosveshhenie, 2019. – S. 230-232.

BREXIT КАК ОСОБЕННОСТЬ ПОЛИТИЧЕСКОЙ ЖИЗНИ ВЕЛИКОБРИТАНИИ

BREXIT AS A FEATURE OF UK POLITICAL LIFE

Авторы: *Дармограй Артем Владимирович*

Аннотация: *Статья представляет изучение прошедшего референдума в Великобритании. Описываются позиции в вопросе о членстве страны в Европейском Союзе. Актуальность данной работы определяется влиянием на политическое будущее Европы. Референдум в Великобритании- крупное политическое событие, которое серьезно ставит под сомнение существование ЕС. Данное событие особенно ярко на фоне предшествовавших диспутов о расширении ЕС.*

Ключевые слова: *Великобритания, Европейский Союз, референдум, Brexit, членство*

Annotation: *The article presents a study of the last referendum in the UK. Positions on the issue of the country's membership in the European Union are described. The relevance of this work is determined by the impact on the political future of Europe. The UK referendum is a major political event that seriously calls into question the existence of the EU. This event is particularly vivid against the background of previous debates on the expansion of the EU.*

Keywords: *UK, European Union, referendum, Brexit, membership*

Великобритания не принадлежит к основателям Европейского Союза. Данную организацию основали 6 стран: Франция, Германия, Италия, Бельгия, Нидерланды, Люксембург. Свое формальное юридическое существование данная организация считает 1951 год, когда был подписан Парижский договор. Противодействие данной организации нашло в союзе 7 государств: Австрия, Дания, Норвегия, Португалия, Швеция, Швейцария, Великобритания- они создали экономический союз, получивший название: Европейская организация свободной торговли. Данная организация существует и в настоящее время, однако большинство ее участников приняли членство в Европейском Союзе, который ранее назывался Европейским сообществом [1, 1 С.].

В данной предыстории заключаются противоречия: крупнейший центр ЕС- Франция и Германия (часть исследователей называет их общим понятием- Франкогерманией), которые выступают за большую интеграцию- данная позиция получила название еврооптимизм, с другой стороны находилась Великобритания, которая отстаивала позицию ограниченной интеграции- евроскептицизм.

Первые попытки вступления были предприняты Великобританией в 1961 году. 1967 год характеризуется подписанием договора слияния европейских сообществ. Но решение Шарля де Голля было суровым: заявка Великобритании была дважды отклонена: в 1963 году и в 1967 году. Считалось, что данная страна будет препятствовать объединению европейцев, лоббируя

интересы Соединенных Штатов Америки [2, 2 С.]

После отставки де Голля в 1973 году Великобритания снова подает заявку на вступление в ЕС, которую в данный период времени принимают. Однако в момент прихода власти к лейбористам (1974 год), они сделали частью своей предвыборной программы проведение референдума по вопросу о членстве Великобритании в Европейском Союзе. ЕС в рассматриваемое время обладало только экономической интеграцией, о политической интеграции политики не вели разговор.

Политические силы Великобритании распределились следующим образом: консерваторы и правые лейбористы выступили за членство в ЕС, левые лейбористы выступили против. Они считали, что присутствие Великобритании в организации нанесет серьезный удар по местному предпринимательству и интересам рабочих.

Прошедший референдум 5 июня 1975 года зафиксировал 67,23 % голосов в пользу сохранения присутствия страны в Европейском Союзе. Наиболее слабым преимущество было в крупных городах: Лондон и Манчестер. После референдума позиции евроскептиков присутствовали, но не были массовыми. Однако в 1983 году лейбористы снова сделали одним из шагов своей программы выход Великобритании из Европейского Союза. Однако они потерпели политическое поражение от партии консерваторов во главе с Маргарет Тэтчер.

Знаковым стал 1992 год, когда был подписан Маастрихтский договор, который создал единое политическое поле, общую валюту и корпорацию судей. Начиная с данного периода, часть консерваторов выступила против Европейского Союза. В политическом пространстве Великобритании было создано несколько партий, которые выступили против членства страны в ЕС. Наиболее успешной из них была Партия независимости Соединенного королевства (UK Independence Party, или UKIP). В 2015 году она набрала 12,7 % голосов и одно место в Парламенте. Голосование по Конституции Евросоюза 2005 года также зафиксировало низкий процент голосов у Великобритании.

Положение в Великобритании было отмечено рядом бонусов: страна могла не участвовать в части договоров Европейского Союза, при этом смогла получить часть привилегий. Таким образом, Великобритания в 1995 году отказалась подписать Шенгенский договор, а в 1997 году заключила Амстердамский договор, который включал себя часть положений Шенгенского, а Великобритания получила часть обязательств.

В более поздний период в Великобритании был проведен новый референдум. Он состоялся 23 июня 2016 года. Референдуму предшествовали переговоры Великобритании с Европейским Союзом. Итогом стало провозглашение ключевых положений:

1. Великобритания получает право выплачивать иммигрантам из других стран ЕС меньше пособий, чем своим гражданам.
2. Парламенты стран-членов союза получили право отправлять законопроекты на доработку, но не могли заблокировать их полностью.
3. Национальные правительства получают больше прав депортировать граждан из Европейского Союза.
4. Страны из Еврозоны не могут принимать законы, которые выгодны только им.
5. Проживающие в Еврозоне получают право проживать в странах членов данной организации.
6. Великобритания не подчиняется статье о тесной интеграции членов Европейского Союза.

Становится очевидной осторожная игра Великобритании, которая стремится получить

большое количество прав, предоставив возможность протестным выступлениям, одновременно закрыв вопрос о членстве страны в Европейском Союзе.

Дополнительные сложности выхода Великобритании из Европейского Союза заключается в государственном устройстве страны. Главным вопросом стало проведение границы между Ирландией и Северной Ирландией. Брюссель считает, что граница ЕС должна пройти между Северной Ирландией и Великобританией, чтобы не нарушать Белфастское соглашение, которое не включает положения о границе между Ирландией и Северной Ирландией. Для Лондона граница по Ирландскому морю может осложнить отношения с Шотландией, которая не хочет выходить из ЕС.

Spisok literatury.

1. Antropova S.Ju., Krasina E.A. Breksit: zakonomernaja sluchajnost'/ Volast', 2019, 7 s.
2. Hlebnikov I.E. Brexit: predposylki, faktory i perspektivy. Chast' I/ Vestnik Rossijskogo universiteta druzhby narodov. Serija: Politologija, 2017, 13 s.

АНАЛИЗ ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВ НЕЗАВИСИМОСТИ КАТАЛОНИИ

ANALYSIS OF THE PROBLEM AND PROSPECTS OF CATALAN INDEPENDENCE

Авторы: *Дармограй Артем Владимирович*

Аннотация: *Каталония является самым мятежным регионом Испании. Данная статья представляет собой попытку изучить феномен Каталонии в истории Испании. Проводится исследование независимости в рамках данной проблематики. Формируются перспективы возможного суверенитета.*

Ключевые слова: *Каталония, Испания, независимость, проблема, перспективы*

Annotation: *Catalonia is the most rebellious region of Spain. This article is an attempt to study the phenomenon of Catalonia in the history of Spain. A study of independence is being conducted within the framework of this issue. Prospects of possible sovereignty are being formed.*

Keywords: *Catalonia, Spain, independence, problem, prospects*

В современной мировой политике возрастает роль национального самоопределения. Значительную роль в данном процессе играет расширяющийся Евросоюз [1, 2 С.]. ЕС и другие организации стремятся консолидировать усилия стран, являющиеся их членами. Страны-участницы отправляют своих консулов для отстаивания интересов собственных государств.

Ключевой датой стало 13 января 2015 года, когда автономная территория в составе Испании- Каталония стала объявлять собственного журналиста в Евросоюзе официальным представителем в регионе. Формально данное действие привело к уравниванию данного лица к официальным представителям других стран, в том числе и от Испании. Данному событию предшествовал 2004 год , когда правительство Каталонии приняло решение открыть собственное представительство в Брюсселе, тем самым усиливая собственные позиции в Европе. В более поздний период были открыты представительства в Великобритании, Франции, Германии и США.

Опасения Испании связаны не с распространением каталонского языка и культуры, а также прав каталонцев, а с распространением сецессионистских настроений, которые могут привести к суверенитету и самостоятельности региона.

Испания по решению Конституционного суда еще в 1994 году установила ограничения в деятельности автономных областей за пределами страны. Главный постулат в политических отношениях Испании и автономных областей- непротиворечивость внешней политике страны.

Однако Каталония предпринимала попытки уклонится от юридической ответственности по отношению к Испании. Европейские политические круги находились в состоянии резонанса, когда 9 ноября 2014 года Каталония приняла решение провести референдум. Ранее, 13 декабря 2013 года было принято решение о референдуме. Именно с данного момента прослеживается тесная конфронтация Барселоны и Мадрида. Реакционная политика Испании

не заставила себя долго ждать: Мадрид признал референдум незаконным.

Яркий специалист в данной теме является Хоаким Колль , который в марте 2014 года назвал два основных сценария развития событий в Каталонии. Первый, наименее вероятный, роспуск Женералитета, чтобы предотвратить проведение референдума. Второй вариант является одобрение в сентябре закона о референдуме, в то время как испанское правительство не успело передать закон в Конституционный суд, тем самым предотвратив подписание декрета. В свою очередь, премьер-министр Каталонии Артур Мас подписывает акт о проведении референдума. Он отдает себе отчет, что испанские власти не признают результаты референдума, который ему не так нужен, как декрет, который позволит ему выглядеть в глазах каталонцев как первым политическим лицом, которое подарило бывшей автономной области право на самоопределение. Более того, Артур Мас выполнил все обещания народа, позволив ему удержать пост премьер-министра минимум на один политический срок.

19 сентября 2014 года Женералитет одобряет закон о референдумах, 27 сентября Мас подписал декрет о подготовке к референдуму, а 30 сентября Конституционный суд Испании не признал законность референдума в Каталонии.

Политические ожидания правящих кругов Каталонии не оправдались. В референдуме приняло участие только 33% каталонцев, почти 81 % проголосовало аз создание независимого и самостоятельного государства Каталония. В случае получения независимости, каталонский язык нуждается в защите и придании статуса официального языка.

Сторонники независимости Каталонии утверждают, ссылаясь на историческое право, что регион был независимым. Это подтверждается несколькими факторами. Это война жнецов, восстание в середине XVII века, когда протестующие высказали недовольство репрессивной политикой Испании, выдвинув лозунг освобождения Каталонии. Правитель Каталонии в 1640 году был низложен. Окончательно восстание было подавлено в 1652 году. В 1873, 1931 и 1934 гг. также принимались попытки объявить независимость Каталонии от Испании. Политики и историки до сих пор ведут споры о данных фактах: можно ли считать данные события формами проведения независимости.

Более убедительным показателем является уровень развития экономики в регионе. Несмотря на то, что Каталония является автономной областью Испании, она занимает первое место в стране по уровню валового внутреннего продукта, четвертое по уровню валового внутреннего продукта на душу населения (впереди только Наварра, Страна Басков и Мадрид). Добавляет суверенитета региону предоставление права регионам собирать налоги на наследство, недвижимость, начиная с 1982 года.

Эскалация протестных настроений происходит на фоне кризиса, когда каталонцы платят больше среднего, а получают меньше среднего. Каталония находится на третьем месте по размеру выплат и на десятом по объему получаемых денежных средств из Мадрида.

Представляется интересным проследить политические перспективы Каталонии. В декабре 2017 года на парламентских выборах победу одержала партия ”Сьюдаданос” (”Граждане”). Однако сумма мандатов принесла победу двум правым партиям. Правительство так и не было сформировано. Этому феномену предшествовали две причины: аресты лидеров и бегство Пучдемона (действовавшего на тот момент главы правительства) в Брюссель. Новым председателем стал Торрент [2, 1 С.].

- Spisok literatury

1. Vernikov V.L. Kaatalonija- ”zamorozhennyj konflikt”/ Sovremennaja Evropa, 2018, 6 s.

2. Dronova S.Ju. Nacional'noe samoopredelenie Katalonii: za i protiv/ Gumanitarnye nauki. Vestnik Finansovogo universiteta, 2015, 9 s.

БОРЬБА ЗА СУВЕРЕНИТЕТ ШОТЛАНДИИ КАК ФЕНОМЕН МИРОВОЙ ПОЛИТИКИ

THE STRUGGLE FOR SCOTTISH SOVEREIGNTY AS A PHENOMENON OF WORLD POLITICS

Авторы: *Дармограй Артем Владимирович*

Аннотация: *Современная Великобритания- союз нескольких стран. В части из них присутствует сильное движение за независимость. Внимание мировых политиков привлекает Шотландия. Именно она стремится к получению независимости. Это особенно ярко проявляется в отдельные исторические периоды.*

Ключевые слова: *Борьба, суверенитет, Шотландия, Великобритания, мировая, политика, феномен*

Annotation: *Modern Great Britain is a union of several countries. Some of them have a strong independence movement. Scotland attracts the attention of world politicians. It is she who seeks independence. This is especially evident in certain historical periods.*

Keywords: *Struggle, sovereignty, Scotland, Great Britain, world, politics, phenomenon*

В настоящее время вопрос о суверенитете Шотландии от Великобритании занимает центральное место в шотландских средствах массовой информации. Дэвид Кэмерон, занимавший пост премьер-министра Великобритании и Алекс Салмонд, занимавший пост первого министра Шотландии, подписали ”Эдинбургское соглашение”. Этот договор предоставил право Шотландии на проведение референдума о независимости от Великобритании. В случае преимущества голосов в в пользу независимости Шотландия в третий раз документально получит независимость.

Первый этап независимости является договор в Кентербери 5 декабря 1189 года. Национальный архив Шотландии хранил первоначальный вариант договора. Однако во время транспортировки архива Эдуардом I в XIII веке, а в более поздний срок повреждения его Кромвелем, данный документ вместе с другими ценными историческими источниками был утерян. В настоящее время о договоре можно узнать в Национальных хрониках.

По причине поиска финансов для крестового похода Ричард I Львиное сердце признал независимость Шотландии. В свою очередь, Шотландская церковь получила независимость от английской, подчинившись папскому престолу. Данному событию предшествовало пятнадцатилетнее властвование англичан в Шотландии, согласно которому был подписан договор в Фалезе. Данным договором Вильгельм I освободил себя из плена, ставшего итогом в 1174 году после битвы у Алника [1, 1 С.].

Особенно тяжелым для Шотландии стал конец XIII века. После смерти короля Александра III в 1286 году, не осталось прямых наследников мужского пола. В данной ситуации королевой стала Маргарита, которая была внучкой короля, рожденная в браке его дочери вместе с королем Норвегни Эйриком II. Король Эдуард I, занимавший английский престол, настаивал на браке Эдуарда II (сына короля) и Маргариты, несмотря на ее маленький возраст. Но ни

свадьбы, ни коронации не состоялось, так как при загадочных обстоятельствах Маргарита умерла на Оркнейских островах.

После пресечения прямой ветви власти в 1290 году во время конфронтации различных претендентов, королем Шотландии стал Иоанн Баллиоль. 30 ноября 1292 года Иоанн был коронован королем Шотландии. В благодарность за помощь от Эдурада I, Иоанн I Баллиол признал суверенитет Англии.

Однако коронацию Иоанна не признала часть шотландских баронов во главе с Робертом Брюсом. Доминирование Англии усилилось, а Иоанн I Баллиол установил дипломатические отношения с Францией и Норвегией, открыто выступив в 1295 году против английского короля Эдуарда I. В свою очередь, Эдуард I объявил Иоанна мятежным вассалом. Англичане разгромили шотландцев в решающем сражении при Спотсмуре. Иоанн был заточен в плену, подписав 10 июля 1296 года отречение от престола. Его лишили рыцарского достоинства и гербов. Эдуард I, получив право сюзерена, стал королем Шотландии. Таким образом, страна потеряла свою независимость.

Политический режим, установленный англичанами, был настолько суров, что уже в 1297 году было поднято восстание под руководством Уильяма Уоллеса и Эндрю де Моррея. Английская армия потерпела поражение в битве на Стерлингском мосту. В этом сражении серьезные ранения получил Эндрю де Моррей, от которых он впоследствии скончался. А Уильям Уоллес стал Хранителем Шотландии.

Однако последующие события привели к личному руководству английской армией Эдуардом I, который нанес поражение шотландцам в Фолкеркской битве. Уильям Уоллес начал скрываться от преследований. Джон де Ментейс выдал Уильяма Уоллеса в 1305 году. Уильяма обвинили в государственной измене, которую он отвергал, так как не считал английского короля легитимным правителем Шотландии. 23 августа Уильяма Уоллеса казнили, расчленив его тело, и, выставив его части в крупнейшихт городах Шотландии.

Далее последовали выстпуления, во главе которых стояли Рыжий Комин и Роберт I Брюс. Роберт Брюс устранил своего конкурента, убив его в церкви, и стал королем Робертом I 25 марта 1306 года. После этого началась новая конфронтация англичан и шотландцев. Решающее сражение состоялось при Бэннокберне в 1314 году, в котором шотландцы одержали победу.

Второй этап независимости Шотландии большинство исследователей связывают с Арбротской декларацией, которая была принята 6 апреля 1320 года. Она провозгласила Шотландию суверенным независимым от Англии государством в период войны двух стран.

Оригинальный документ, отправленный Папе, был утерян. О содержании документа можно судить по сохранившейся копии и официальным переводам в Национальном архиве Шотландии. Оригинал документа был написан на латинском языке, как и последующие копии. Тайнингемская копия располагалась в замке Эдинбурга до начала семнадцатого века. Во время реконструкции замка копия была отправлена в Тайнингем- шотландский город, но в результате наводнения в 1829 году документ вернулся в архив. Сэр Джеймс Фергюссон выполнил самый известный перевод документа на английский язык, занимавшего в один из исторических периодов должность Хранителя архивов Шотландии. Текст данного переводчика в настоящее время хранится в Эдинбургском университете.

Сохранившуюся копию декларации подписали тридцать девять высокопоставленных лиц Шотландии. Ученые установили, что текст документа был подписан 8 графами и 31 бароном. К

данному выводу исследователи пришли после обнаружения и интерпретации гербов, сопровождавших описываемый документ.

После смерти Роберта I Брюса война за Шотландию возобновилась. Противоборствующими сторонами стали Эдуард Баллиоль, которого поддержал английский король Эдуард III и наследники Роберта I Брюса. Длительная и упорная война привела к победе сына Роберта I Давида II. Однако он умер бездетным, в результате его ближайший наследник Роберт Стюарт был коронован 26 марта 1371 года в Сконе. В историю он вошел как Роберт II. Начался период правления Стюартов, который длился более 300 лет.

В 1603 году король Шотландии Яков VI выступил наследником английского престола, получив имя Якова I. Шотландия до сих пор оставалась суверенным государством. Однако Оливер Кромвель, получив власть в 1654 году, установив диктатуру, издал ордонанс о полном слиянии Англии и Шотландии, но уже следующий правитель- Карл II Стюарт восстановил независимость Шотландии в 1660 году.

В свою очередь, были противоречия между монархом и шотландскими пресвитерианами по форме церковного правления. Славная революция, главным итогом которой стало свержение католика Якова VII Вильгельмом III и Марией II, позволило Шотландии на короткий период угрожать избранием собственного монарха-протестанта. Англия предупредила Шотландию разрывом транспортных и торговых связей между делегациями. В итоге в апреле 1706 года начались переговоры об объединении двух стран. Главным итогом происходящих событий стало принятие акта об унии, которые были подтверждены парламентами двух стран. Данный акт состоял из 25 статей. Англия совершила компромисс, закрепив за шотландской пресвитерианской церковью господствующее конфессиональное положение на территории Шотландии.

В настоящее время на территории Шотландии было проведено три референдума в вопросе о независимости страны. Первый проходил в 1979 году, когда в Шотландии было открыто месторождение нефти. По итогам первого референдума был зафиксирован незначительный перевес голосов за независимость (51%). Однако Великобритания отказалась признавать этот результат. Второй референдум проходил в сентябре 1997 года. В данном случае было зафиксировано 74% голосов за независимость. Великобритания в 1998 году приняла решение о создание в Шотландии парламента и местной администрации. Третий референдум был проведен Шотландской национальной партией, которая получила большинство голосов. Он проходил 18 сентября 2014 года. Но за 2 дня до этого события руководящие лица Англии (премьер- министр и лидер Консервативной партии- Дэвид Кэмерон, лидер Лейбористской партии- Эд Милибенд и лидер партии либерал-демократов Ник Клегг в газете The Daily Record) обратились к шотландцам с призывом расширить льготы и бюджет, если жители Шотландии проголосуют против, что и в ближайшее время случилось [2, 3 С.].

Таким образом, Шотландия, несмотря на историю противостояния с Англией, остается в настоящее время в составе Великобритании. Это юридически подтверждается актом об унии 1707 года. Шотландия получала независимость, согласно договору в Кентербери в 1189 году и Арбротской декларации 1320 года.

Spisok literatury

1. Grafshonkina A.A. Suverenitet Shotlandii i ego dokumental'noe oformlenie (XII–XVIII vv.)/ Vestnik Rossijskogo universiteta druzhby narodov, 2013, 8 s.
2. Demina A.V. Referendum o nezavisimosti Shotlandii/ Nauchnye issledovanija i razrabotki molodyh uchenyh, 2015, 3 s.

ПОСТСОВЕТСКАЯ ПОЛИТИКА КАЗАХСТАНА

POST-SOVIET POLICY OF KAZAKHSTAN

Авторы: *Дармограй Артем Владимирович*

Аннотация: *Казахстан- одна из стран существовавшего ранее Советского Союза. Современный Казахстан выстраивает конструктивные отношения с Российской Федерацией. Данная статья представляет характеристику политического режима Казахстана. Описываются политические партии страны. Приводится состояние российско-казахстанских отношений.*

Ключевые слова: *Казахстан, Россия, Азия, геополитика, многовекторность, кризис*

Annotation: *Kazakhstan is one of the countries of the former Soviet Union. Modern Kazakhstan is building constructive relations with the Russian Federation. This article presents the characteristics of the political regime of Kazakhstan. The political parties of the country are described. The state of Russian-Kazakh relations is presented.*

Keywords: *Kazakhstan, Russia, Asia, geopolitics, multi-vector, crisis*

Особенность геополитики Казахстана, интересы в экономике и военной сферах, предопределили принципы политики Казахстана, основанные на добрососедстве, взаимоуважении к суверенитету и территориальной целостности по отношению к пограничным странам. Первые годы после развала Советского Союза Казахстан находился в состоянии свободного плавания, рассматривая конфедеративный союз с Россией как реальную политическую стратегию. Данные действия имели под собой реальное положение дел, заключающееся в общем военном, политическом и экономическом укладах. Этому решению политических элит указанного периода помешали 2 причины:

1. Политическая нестабильность в России.
2. Амбиции части постсоветских стран.

Казахстан рассматривал вариант и проевропейской интеграции. Однако данной стратегии мешает целый ряд обстоятельств: удаленность от Европы, разные политические режимы, разные социально- экономические уклады, а также уровень промышленности. Представляется вероятным, что Казахстан может служить для Европы сырьевым придатком.

Таким образом, Казахстан выбрал политику многовекторности, которая провозглашает построение партнерских отношений со странами СНГ, Запада, Азии и Ближнего Востока. В реальности, достичь консенсуса невозможно по причине политической нестабильности в регионе, а также росту региональной напряженности. Сложности добавляет также отсутствие четкой формулировки национальных целей и задач Казахстана. Страна рискует встать на одну сторону конфликта, получив осложненные отношения с другими государствами. Современная доминанта отношений базируется нач членстве в ЕврАзЭс.

В настоящее время Казахстан поддерживает международные и дипломатические отношения с Россией, Соединенными Штатами Америки, Европейским Союзом, Китаем, Индией, Турцией, Японией и Ираном.

Политический режим Казахстана опирается на личный капитал семьи Назарбаева Н.А. и средства крупного бизнеса, который попадает под политическую зависимость от власти. Режим стремится контролировать ресурсы, преследовать политических противников, а также манипулировать Средствами массовой информации [1, 3 С.].

В настоящее время в Казахстане наблюдается процесс трансформации власти. Возникающие партии также, как и правящая, стремятся провозгласить своей основной целью защиту духовных ценностей. Данная цель является важной в предстоящий реформенный период.

Формально современный политический режим Казахстана считают демократическим, в действительности он идентичен режимам остальных постсоветских стран. Большинство современных политологов считает, что это- лишь один из этапов эволюции системы.

Политическая ситуация, складывающаяся в современной России, заставляет российских политологов сравнить две страны (Российскую Федерацию и Казахстан), задав вопрос: к чему может привести чрезмерная концентрация власти в руках президента: авторитаризму для построения авторитаризма, или авторитаризму ради предстоящей модернизации. Некоторые идеологи используют понятие ”управляемая демократия”. В Казахстане присутствует управляемый парламент, контролируемая партийная система, отшлифованное пространство, крупный бизнес.

Таким образом, в Казахстане установилась жесткая и сильная исполнительная власть с обширными полномочиями президента. Данная система создала 5 ключевых проблем:

1. Монотонность и ограниченные возможности участвовать в политической жизни.
2. Экономическая либерализация и политический консерватизм неравны друг другу.
3. Отсутствие четкой программы развития политической ситуации в Казахстане.
4. Отсутствие четких и структурированных каналов связи между политическими органами власти, ограничение диалога власти и народа.
5. Расплывчатая формулировка легитимности власти.

Россия, потеряв позиции в мире после распада СССР, сохраняет свое присутствие в Центральной Азии. Казахстан, в свою очередь, уделяет первостепенное значение

сотрудничеству с Россией. Контакты двух стран в постсоветский период начались в 1992 году, когда был заключен Договор о дружбе, сотрудничестве и взаимной помощи, который положил начало и заложил основы уважения суверенитета и независимости, территориальной целостности и незыблемости границ.

Активно Россия и Казахстан сотрудничают в экономической сфере: присутствуют межотраслевые связи в топливно-энергетическом и агропромышленных комплексах, металлургии, машиностроении, на транспорте; проведении валютной и торгово-тарифной политик; сотрудничество в военно-промышленном комплексе; а также освоению и последующей эксплуатации космодрома ”Байконур”.

В современном Казахстане действуют следующие партии: ”Нур Отан”, демократическая партия ”Ак Жол”, Коммунистическая народная партия Казахстана, республиканская политическая партия ”Отан”, Гражданская партия Казахстана, Партия возрождения Казахстана, Республиканская политическая партия труда, национальная партия Казахстана ”Алаш”, демократическая партия Казахстана ”Азамат”, Коммунистическая партия Казахстана, Республиканская народная партия Казахстана, общественное движение ”Орлеу”.

Для успешного и процветающего развития Казахстана характерно решение следующих геополитических задач [2, 4 С.]:

1. На смену однополярному миру приходит развивающийся плюрализм.
2. Разрушить антиамериканские настроения.
3. Прекратить незатухающие очаги вооруженных конфликтов.
4. Восстановить международный престиж Организации Объединенных Наций и роль международного права.
5. Усиление позиций России в геополитике и превращении Китая в мировую державу.
6. Решение проблемы энергоресурсов.
7. Продвижение деятельности региональных организаций.
8. Преодолеть соперничество Российской Федерации, Китая и Соединенных Штатов Америки.
9. Направить в Европейский Союз запрос с изменением политики Союза по отношению к странам Центральной Азии с выкачиванием ресурсов.

Успешное решение поставленных задач обеспечит Казахстану полную реализацию политики многовекторности.

- Spisok literatury
- Tulegenova E.Sh. Sovremennaja politicheskaja situacija v Kazahstane/ Postsovetskij materik, 2015, 8 s.
- Zhasekenova G.Zh. Osobennosti mnogovektornoj politiki respubliki Kazahstan: problemy i

perspektivy/ Aktual'nye problemy gumanitarnyh i estestvennyh nauk, 2014, 4 s.

Право

ГЕНЕЗИС ИНСТИТУТА ПОЖИЗНЕННОГО ЛИШЕНИЯ СВОБОДЫ, ПРИЗНАКИ И СООТНОШЕНИЕ СО СМЕРТНОЙ КАЗНЬЮ

GENESIS OF THE INSTITUTION OF LIFE IMPRISONMENT, SIGNS AND CORRELATION WITH THE DEATH PENALTY

Авторы: *Галяутдинов Рушан Радикович, Аминева Гузель Ришатовна*

Аннотация: *в данной статье рассматривается история института пожизненного лишения свободы, статистика назначения. Введению этого вида наказания предшествовала достаточно оживленная дискуссия в юридической литературе. Многие авторы считали не целесообразным введения наказания в виде пожизненного лишения свободы в систему наказаний. Обращалось, в частности, внимание на то, что с точки зрения социальной реабилитации здесь перспектив нет, а сам вид этого наказания российской и советской наукой уголовного права отвергался. Так, И.И. Карпец, полагал, что пожизненное лишение свободы влечет фактически пожизненное мучительство осужденного, узаконивать которое государство не вправе, ибо это безнравственно. «Можно даже усомниться, - пишет автор, - что гуманнее - расстрелять человека, совершившего тяжкое преступление, сразу после суда или обречь его на медленную и мучительную смерть».*

Ключевые слова: *осужденные, отбывающие пожизненное лишение свободы; длительные сроки лишения свободы; пенитенциарная система, смертная казнь.*

Annotation: *this article examines the history of the institution of life imprisonment, statistics of appointment. The introduction of this type of punishment was preceded by a fairly lively discussion in the legal literature. Many authors considered it inappropriate to introduce a sentence of life imprisonment into the penal system. In particular, attention was drawn to the fact that from the point of view of social rehabilitation there are no prospects here, and the very type of this punishment was rejected by the Russian and Soviet science of criminal law. so, I. I. Karpets, believed that life imprisonment actually entails life torment of the convicted person, which the state has no right to legalize, because it is immoral. "One can even doubt," the author writes, " whether it is more humane to shoot a person who has committed a serious crime immediately after the trial, or to condemn him to a slow and painful death."*

Keywords: *convicted persons serving life imprisonment; long terms of imprisonment; penitentiary system, death penalty.*

Со времени введения моратория на смертную казнь рост количества осужденных к пожизненному лишению свободы (ПЛС) неуклонно увеличивается по линейной зависимости. Увеличение количества осужденных к ПЛС, согласно линейной модели, составляет 25-27 человек в год.

Относительное число осужденных к ПЛС равно лишь 0,2 % от общей численности «тюремного населения». В отличие от других мест лишения свободы, где численность осужденных колеблется в зависимости от окончания срока уголовного наказания, условно-досрочного освобождения (УДО), амнистий и других социально-политических решений, количество осужденных к ПЛС имеет явно выраженную тенденцию к аккумуляции.

Это особая категория осужденных, не подлежащая ни амнистиям, ни освобождению по причине тяжелой болезни, и не имеющая каких-либо иных реальных шансов на освобождение. В ст. 97 УИК РФ закреплено лишь право осужденных, отбывающих пожизненное лишение свободы, на условно-досрочное освобождение через 25 лет. Однако возможность, а, главное, целесообразность этого факта и сегодня является предметом острых дискуссий.

На сегодняшний день, когда позади в среднем около 15 лет существования института пожизненного лишения свободы в России, можно с уверенностью говорить о том, что ряд первоочередных вопросов, связанных с реализацией данного вида уголовного наказания в отечественных условиях, успешно решены[1].

Говоря о таком институте, как институт пожизненного лишения свободы, нельзя не обратить внимания на историчность данного явления, чтобы выделить сущностные характеристики и четкое понимание того объекта исследования, который перед нами стоит.

Пожизненное заключение впервые встречается в Судебнике 1550 года, созданного при Иване Грозном. В XVI веке появились новые виды законодательных актов-акты местного самоуправления, губернские и земские уставы, в которых институт пожизненного заключения получил дальнейшее развитие период становления пожизненного заключения (1550-1649) характеризуется неопределенностью в системе наказания, сложностью в его применении.

Следующий эволюционный этап характеризуется процессом дальнейшего развития института пожизненного заключения во второй половине XVII века законодательная деятельность значительно возросла.

Российское государство, венцом которого стало создание Соборного Уложения 1649 года, стало новым этапом в развитии юридической техники и первым печатным памятником русского права, система наказаний укрепилась и ужесточилась, самые жестокие формы репрессий стали обычным явлением, что, впрочем, было характерно не только для русского средневековья. Появились новые виды наказаний: ссылка в отдаленные города для неопределенный срок, связанный с пожизненным лишением свободы.

Дальнейшее развитие института пожизненного лишения свободы получило при Петре I, во время правления которой был принят Артикул воинский 1715: широко применяется такой вид наказания, как лишение свободы, в отдельных статьях не заметно ограничений по времени, что предполагает бессрочное лишение свободы вместе с лишением свободы статья говорит о том, что военные обеспечены новыми видами наказания, связанные с лишением свободы без указания срока, - посылка на каторга или ссылка на галеру навсегда была принята морским уставом, в котором содержалась статья, предусматривающая наказание в виде вечных работ на галерах. Уложение о наказаниях уголовных и исправительных 1845 г. положило начало очередному этапу систематизации норм, касающихся применения пожизненного лишения свободы, и нормативного закрепления порядка и условий отбывания наказания и наиболее тяжкими видами наказания явились смертная казнь и лишение прав состояния, сочетавшиеся с каторжными работами. работы, которые в свою очередь подразделялись на бессрочные подневольные и срочные принудительные работы. Принятый в 1890 году Устав о содержании осужденных под стражею регламентировал применение мер по наказанию для приговоренных

к вечной каторге. В 1903 году были приняты новые правила, предусматривавшие прогрессивную систему отбывания наказаний, включавшую в себя основания освобождения от пожизненной каторги, в основном продолжал действовать Кодекс об уголовных и исполнительных наказаниях 1845 года с изменениями и дополнениями[2].

Согласно царскому Манифесту от 14 ноября 1894 года бессрочная каторга была заменена срочной на 20 лет. Это положение распространялось только на осужденных, приговоренных к бессрочным каторжным работам. Каторжные работы до указанной даты положительно зарекомендовали себя и в период отбывания наказания. Особое место в рассматриваемый период занимали монастырские тюрьмы, в которых содержались преступники, приговоренные к пожизненному заключению, иногда без суда, по указу Синода и определению Тайной канцелярии или по Высочайшему повелению.

В 1917 году был издан указ об амнистии для всех осужденных до в Февральской революции, это было сделано "в целях обеспечения верховенства закона в новой системе и необходимости развития направления всех творческих сил народа для защиты нового государственного порядка".

Пенитенциарные учреждения России в результате амнистии значительно опустели, но это не в полной мере затрагивало тех, кто приговорен к пожизненному лишению свободы. Что касается пожизненного заключения, как только было признано, что существование чрезмерно длительных сроков лишения свободы не оправдало себя с точки зрения воспитательного воздействия, российское уголовное законодательство от них отказалось. Поэтому период с 1917-1992 годы характеризуется отменой института пожизненного заключения. В этот период существовал институт замены смертной казни конкретным сроком лишения свободы.

Законом Российской Федерации от 17 декабря 1992 года в статью 24 Уголовного кодекса РСФСР вносятся изменения вместо прежней возможности замены смертной казни при лишении свободы на срок более пятнадцати лет, но не более двадцати лет, вводится иная формулировка-смертная казнь в порядке помилования может быть заменена пожизненным заключением. С 1992 года институт пожизненного заключения получил в России новое развитие

Ни в уголовном, ни в уголовно-исполнительном законодательстве нет развернутого определения пожизненного лишения свободы. В кодексе обозначены лишь категории преступлений при его установлении и перечень лиц, в отношении которых данный вид наказания не назначается.

Введению этого вида наказания предшествовала достаточно оживленная дискуссия в юридической литературе. Многие авторы считали не целесообразным введения наказания в виде пожизненного лишения свободы в систему наказаний. Обращалось, в частности, внимание на то, что с точки зрения социальной реабилитации здесь перспектив нет, а сам вид этого наказания российской и советской наукой уголовного права отвергался.

Так, И.И. Карпец, полагал, что пожизненное лишение свободы влечет фактически пожизненное мучительство осужденного, узаконивать которое государство не вправе, ибо это безнравственно. «Можно даже усомниться, - пишет автор, - что гуманнее - расстрелять человека, совершившего тяжкое преступление, сразу после суда или обречь его на медленную и мучительную смерть».

Пожизненное лишение свободы обладает рядом признаков наказания: Во- первых, пожизненное заключение является очень серьезной карательной мерой и в этом отношении

уступает только смертной казни. Это первый признак. Второй признак: пожизненное заключение, как и любое наказание, причиняет осужденному мучения[3].

Третьим признаком можно назвать то, что он связан с принуждением, так как применяется против воли осужденного.

Четвертый признак заключается в том, что пожизненное заключение назначается за совершение преступления, то есть за деяние, прямо предусмотренное Уголовным кодексом. Недопустимо назначать такое наказание за деяние, не предусмотренное Особенной частью Уголовного кодекса.

Пятый признак пожизненного заключения: применяется к лицу, признанному виновным приговором суда в совершении преступления.

Шестой признак-исправление осужденного. Хотя, на наш взгляд, вопрос об исправлении здесь недопустим, так как при пожизненном заключении условно-досрочное освобождение возможно только после 25 лет отбывания наказания.

Исходя из вышеизложенного, можно сделать вывод, что пожизненное заключение является альтернативой смертной казни.

И дать следующее определение пожизненного заключения. Пожизненное лишение свободы - это тяжкое, длительное, принудительное наказание, назначаемое от имени государства, причиняющее страдания осужденному, с целью исправления осужденного (с условно-досрочным освобождением), назначаемое только за преступления, предусмотренные Уголовным кодексом Российской Федерации и назначаемое только судом.

Пожизненное заключение фактически более жестокая мера наказания, чем смертная казнь, так как согласно докладу о деятельности Уполномоченного по правам человека в России (за 2010 г.) около 60 % зданий, в которых размещаются арестованные и осужденные, построено до 1917 г. Еще 20 % - сооружено до Великой Отечественной войны, многие из них с тех пор капитально не ремонтировались[4].

Наказание в виде пожизненного лишения свободы является достаточно мощным патогенным психотравмирующим фактором, способным вызвать нарушение психофизической деятельности преступника.

Каждый человек обладает определенной мерой психофизиологической выносливости. Поэтому основная направленность психолого-педагогических мероприятий в работе с отбывающими пожизненное лишение свободы должна быть связана с предупреждением агрессии в отношении представителей администрации колонии, других осужденных и самих себя, с осознанием ими своей вины и раскаянием на этой основе, акцентированием внимания на собственных духовно-нравственных проблемах, развитием стремления по возможности компенсировать причиненный вред.

Своевременное выявление психических состояний очень важно. Так, среди лиц, совершивших три и более убийств, выявлено максимальное число преступников, склонных к самоубийству. На наш взгляд, необходимо проводить психологические мероприятия, направленные на снижение уровня эмоциональной неустойчивости и стабилизацию их психических состояний, завоевывать доверие и налаживать с ними сотрудничество. Важна трудовая деятельность осужденных, что связано с необходимостью убедить последних в важности накопления знаний и умений для себя и в рамках той работы, которая может быть обеспечена в конкретной колонии[5].

Лица, отбывающие пожизненное заключение, характеризуются неадекватной и острой реакцией на дисциплинарные взыскания. Поэтому целесообразно использовать четкие критерии при оценке их индивидуального поведения. Формулировка оснований для взыскания должна быть исчерпывающей. следует усилить контроль со стороны администрации, особенно в отношении лиц, которые в прошлом оказывали сопротивление представителю власти, совершали убийства сотрудников правоохранительных органов. В то же время необходимо контролировать и своевременно предотвращать вступление осужденных в конфликты с администрацией учреждений.

Список использованных источников

1. Арестов А.И., Кобец П.Н. Законодательная регламентация института пожизненного лишения свободы и его роль в системе уголовных наказаний РФ/ А.И. Арестов, П.Н. Кобец // Московский университет МВД РФ им. Кикотя В.Я.-2010.- № 5.-С. 62.
2. Ефимова А.С. История развития наказания в виде пожизненного лишения свободы в России/ А.С. Ефимова// Российский государственный университет правосудия.-2017.- № 8(21).- С. 29-30.
3. Желоков Н.В Значение целей наказания при назначении пожизненного лишения свободы // Вестник Саратовской государственной академии права - Саратов Изд-во ГОУ ВПО «Саратовская государственная академия права», 2007 No 2.
4. Желоков НВ Казнить нельзя, помиловать // Уголовно-правовая охрана личности и ее оптимизация Научно-практическая конференция,посвященная памяти профессора АН Красикова (20-21 марта 2003 г) / Под ред БТ Разгильдиева - Саратов Изд-во ГОУ ВПО «Саратовская государственная академия права», 2003 (0,25 п л).
5. Кокурин А. В., Селиверстов В. И. Осужденные к пожизненному лишению свободы. По материалам специальной переписи осужденных и лиц, содержащихся под стражей, 12-18 ноября 2009 г. –2011. – №4. – С. 3-6.
6. Коломытцев Н.А., Одинцова Л.Н. Проблемы уголовного наказания в виде пожизненного лишения свободы в современной России и зарубежных странах // Правовая культура. - 2017 - № 1 (28). - С. 88-95.
7. Мазурина, Ю. Е. Уголовное наказание в виде пожизненного лишения свободы и его объект: автореф. дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.08/ Мазурина Юлия Евгеньевна. - Рязань, 2010.- С.24.
8. Михлин А. Пожизненное лишение свободы как вид уголовного наказания // Российская юстиция. - 2002 - №5. - С. 30-35.
9. Мицкевич А.Ф. Уголовное наказание: понятие, цели и механизмы действия. - М.: Юридический центр «Пресс», 2005 – 568с.
10. Морщакова Т.Г. Правовая легализация отмены смертной казни в России. // Сравнительное конституционное обозрение. 2010. № 18. - 2276 с.
11. Нешитая О.Н. Проблемы применения наказания в виде пожизненного лишения свободы в Российской Федерации/О.Н. Нешитая О.Н. Баженов // Право: современные тенденции: матер. III Междунар. науч. нонф.- Краснодар:Новация.-2016.-С.148-150.
12. Рогач В.Г. Психология переживай у осужденных мужского пола, отбывающих длительные сроки лишения свободы. - Вологда: ВИПЭ, 2015 -Перлов И.Д. Исполнение приговора в уголовном процессе. - М.,1993– 227 с.
13. Сундуров Ф.Р. Лишение свободы и социально-психологические предпосылки его эффективности. М. Юристъ,2012. - 412 с.

14. Федотов А.В. Из истории науки уголовного права // Уголовное право и современность: Сборник статей / Отв. ред. А.Э. Жалинский. - М.: Юрист, 2012 Т. 1 Вып. 4 - С. 195 – 211.

[1] Арестов А.И., Кобец П.Н. Законодательная регламентация института пожизненного лишения свободы и его роль в системе уголовных наказаний РФ/ А.И. Арестов, П.Н. Кобец // Московский университет МВД РФ им. Кикотя В.Я.-2010.- № 5.-С. 62.

[2] Михлин А. Пожизненное лишение свободы как вид уголовного наказания // Российская юстиция. - 2002 - №5. - С. 30-35.

[3] Желоков Н.В Значение целей наказания при назначении пожизненного лишения свободы // Вестник Саратовской государственной академии права - Саратов Изд-во ГОУ ВПО «Саратовская государственная академия права», 2007 No 2.

[4] Кокурин А. В., Селиверстов В. И. Осужденные к пожизненному лишению свободы. По материалам специальной переписи осужденных и лиц, содержащихся под стражей, 12-18 ноября 2009 г. –2011. – №4. – С. 3-6.

[5] Рогач В.Г. Психология переживай у осужденных мужского пола, отбывающих длительные сроки лишения свободы. - Вологда: ВИПЭ, 2015 -Перлов И.Д. Исполнение приговора в уголовном процессе. - М.,1993– 227 с.

ПРАВО АВТОРСТВА НА ПРОИЗВЕДЕНИЯ, СОЗДАННЫЕ ИСКУСТВЕННЫМ ИНТЕЛЛЕКТОМ

Авторы: *Агибалова Елена Николаевна, Перекрёстова Елена Анатольевна*

Аннотация: *В статье выявлены дискуссионные вопросы, которые стоят перед институтом авторского права. Также в статье рассмотрены основные подходы к определению автора произведения, созданного искусственным интеллектом. Искусственный интеллект может поспособствовать изменению системы авторского права в РФ.*

Ключевые слова: *искусственный интеллект, право интеллектуальной собственности, AI-роботы, автор, авторское право.*

Информационное общество, цифровая экономика, искусственный интеллект – всё это тенденции последних лет, которые заслуживают особого внимания государства. Россия стала на путь инновационного развития, в процессе которого основным объектом рынка наряду с традиционными товарами, работами и услугами является интеллектуальная собственность как основа нематериальных активов основных его субъектов.[1] Среди наиболее актуальных в настоящее время вопросов развития института интеллектуальной собственности в России выделяются вопросы охраны и использования интеллектуальной собственности.[2]

Системы искусственного интеллекта активно внедряются в нашу жизнь, однако появляется множество вопросов, касающихся правовой сферы, которые нельзя оставить без ответа. В частности заслуживают внимания вопросы правового статуса интеллектуальных продуктов, создаваемых искусственным интеллектом, поскольку речь здесь идет уже не о противопоставлении экономических интересов и о вопросах доступности благ в рамках легальных возможностей, а о сущностных правовых основах – категориях объекта и субъекта права.[3]

На сегодняшний день существует достаточно проектов, в которых используют искусственный интеллект, и их количество постепенно увеличивается. В результате чего может возникнуть проблема правовой охраны результатов интеллектуальной деятельности, созданных посредством систем искусственного интеллекта.

Как квалифицировать произведения созданные системами искусственного интеллекта? Кто будет являться автором таких произведений? Человек, создавший робота/программу, человек, использующий данного робота, сам робот или данное произведение перейдёт в общественное достояние? Если автором будет являться сам робот, то тогда каков его правовой статус; разве робот может являться субъектом права или же он имеет статус вещи? На эти и многие другие вопросы стоит ещё найти ответы.

В соответствии со ст. 1257 ГК РФ автором произведения науки, литературы или искусства признается гражданин, творческим трудом которого оно создано.[4] Следовательно, автором может быть признан только тот, чьим трудом оно было создано. А также автором может являться только гражданин.

В данном случае создателем нового произведения является сам робот. Создатель искусственного интеллекта создает минимальное количество установок (базы) в данном роботе для его функционирования, дальше робот самообучается самостоятельно, и

приобретает новые навыки на основе своего самообучения. Но искусственный интеллект – это бездушная машина, которая не может обладать дееспособностью, а также не может нести ответственность за причиненный вред. Л. Соулум выдвинул аргументы, которые доказывают глупость наделения системы искусственного интеллекта неотъемлемыми правами. Согласно его точке зрения, искусственный интеллект – это не человек, это техника, которая не может себя ставить наравне с человеком. У него нет чувств, эмоций, интересов, как у человека, это бездушная запрограммированная машина, которая является собственностью людей.[5] Исходя из определения термина «автор» в ГК РФ и того факта, что искусственный интеллект не может являться субъектом права, можно сделать вывод, что автором произведения, созданного искусственным интеллектом, может являться либо его создатель, либо его владелец, либо необходимо ставить вопрос об отнесение данного произведения к общественному достоянию.

Рассмотрим выдвинутые точки зрения. Первое мнение – автором произведений должно являться лицо, создавшее данный искусственный интеллект. Данная точка зрения обусловлена тем, что только благодаря трудам создателя данного искусственного интеллекта, последний может создавать собственные произведения. Следовательно, не создал бы человек искусственный интеллект, не было бы новых произведений.

Второе мнение заключается в том, что право являться автором произведения, созданного искусственным интеллектом, должно принадлежать лицу, использующему данный интеллект. Данная точка зрения аргументирована тем, что искусственный интеллект – это инструмент, применяемый для создания произведения. Но такое лицо не всегда вносит свой вклад в создание произведения.[6]

Третья точка зрения – переход произведения, созданного искусственным интеллектом, в общественное достояние. Эта точка зрения обусловлена тем, что раз искусственный интеллект является создателем произведения, то его нельзя признать в качестве субъекта права, а, следовательно, и автором произведения, значит решением данной проблемы будет перевод такого произведения в общественное достояние. Не смотря на то, что такой вариант решения проблемы является более-менее радикальным, у этой позиции есть большой минус – переход в общественное достояние будет препятствовать развитию инноваций в сфере искусственного интеллекта. Потому что компании перестанут получать экономическую выгоду от инвестирования в данную сферу.

Рассмотрев все точки зрения, более верной представляется вторая, в которой в качестве автора произведения выступает лицо, использующее данное произведение, так как программы и инновационные технологии, в частности искусственный интеллект, являются всего лишь инструментом получения новых результатов интеллектуальной деятельности.

Таким образом, между авторским правом и развивающимся искусственным интеллектом образуется большой пробел, который требует своего заполнения. В данном случае законодательство в сфере авторского права отстает от развития систем искусственного интеллекта и внедрения таких систем в жизнь. Следовательно, институт интеллектуальной собственности должен быть подвергнут изменениям с учётом развития новых технологий.

Список используемой литературы

1. Арзуманян А.Б. Международные стандарты защиты интеллектуальной собственности: учебное пособие / А.Б. Арзуманян; Южный федеральный университет. Ростов-на-Дону; Таганрог: Издательство Южного федерального университета, 2019. 96 с. ISBN 978-5-9275-32-16-2.
2. Воскресенская Е.В., Ворона-Сливинская Л.Г., Лойко А.Н. К вопросу о правовой природе

результатов деятельности искусственного интеллекта // Colloquium-journal. 2019. № 5 (29). URL: https://cyberleninka.ru/article/n/k-voprosu-o-pravovoy-prirode-rezultatov-deyatelnosti-iskusstvennogo-intellekta
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) от 18.12.2006 N 230-ФЗ (ред. от 31.07.2020) // Собрание законодательства РФ. 2006. № 52. Ст. 5496
4. Иншакова А.О. Формы защиты интеллектуальной собственности в обновленном гражданском законодательстве РФ // Власти Закона. 2015. № 2 (22). С. 19-31
5. Николаева Т.В. К вопросу о правовом развитии института интеллектуальной собственности в России // Вестник ВолГУ. Серия 5. Юриспруденция. 2011. № 2 (15) с. 245-248 ISSN 2078-8495.
6. Перекрёстова Е.А. Правовая природа и разграничение ответственности систем искусственного интеллекта // НЭЖ «Меридиан». 2020. № 14 (48). С. 171-173.

[1] Иншакова А.О. Формы защиты интеллектуальной собственности в обновленном гражданском законодательстве РФ // Власть Закона. 2015. № 2 (22). С. 19

[2] Николаева Т.В. К вопросу о правовом развитии института интеллектуальной собственности в России // Вестник ВолГУ. Серия 5. Юриспруденция. 2011. № 2 (15). С. 245 ISSN 2078-8495.

[3] Арзуманян А.Б. Международные стандарты защиты интеллектуальной собственности: учебное пособие / А. Б. Арзуманян ; Южный федеральный университет. – Ростов-на-Дону; Таганрог: Издательство Южного федерального университета, 2019. 44 с. ISBN 978-5-9275-32-16-2.

[4] Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) от 18.12.2006 № 230-ФЗ (ред. от 31.07.2020) // Собрание законодательства РФ. 2006. № 52. Ст. 5496.

[5] Перекрёстова Е.А. Правовая природа и разграничение ответственности систем искусственного интеллекта // НЭЖ «Меридиан». 2020. № 14. С. 171

[6] Воскресенская Е.В., Ворона-Сливинская Л. Г., Лойко А. Н. К вопросу о правовой природе результатов деятельности искусственного интеллекта // Colloquium-journal. 2019. № 5 (29). URL: https://cyberleninka.ru/article/n/k-voprosu-o-pravovoy-prirode-rezultatov-deyatelnosti-iskusstvennogo-intellekta (дата обращения: 18.12.2020).

п

ОСОБЕННОСТИ КРИМИНАЛИСТИЧЕСКОЙ ИДЕНТИФИКАЦИИ ЧЕЛОВЕКА ПО ПРИЗНАКАМ ВНЕШНОСТИ

FEATURES OF FORENSIC IDENTIFICATION OF A PERSON ON THE BASIS OF APPEARANCE

Авторы: *Галяутдинов Рушан Радикович, Алексеева Юлия Валерьевна*

Аннотация: *в данной статье рассматриваются особенности криминалистической идентификации человека по признакам внешности через габитоскопию- науку, которая изучает внешний вид человека, его признаки, элементы и свойства.В статье рассмотрено историческое прошлое особенностей идентификации человека, а также приводятся характерные черты судебно-портретной экспертизы, влияющей наиболее эффективным образом на изучение внешности личности. Рассмотрены также основные свойства личности, изучив которые, идентифицировать личность можно будет профессиональным образом.*

Ключевые слова: *габитоскопия, криминалистика; свойства внешности человека; рефлекторность, криминалистическая техника*

Annotation: *this article discusses the features of forensic identification of a person based on the signs of appearance through habitoscopy - a science that studies the appearance of a person, its signs, elements and properties. The article considers the historical past of the features of human identification, as well as the characteristic features of forensic portrait examination, which affects the most effective way to study the appearance of a person. The main properties of the personality are also considered, having studied which, it will be possible to identify the personality in a professional way.*

Keywords: *forensic science; properties of a person's appearance; reflex, forensic technique.*

Габитоскопия – это наука, которая изучает внешний вид человека, его признаки, элементы, свойства. В 1973 г. В.А. Снетков предложил данную науку именовать габитоскопией, так как данное определение наиболее точно определяет его предмет. Это название состоит из двух слов: латинского «габитус», что означает «внешность человека» и греческого «скопия» – «рассматривать». «Данная отрасль криминалистической техники – являясь одним из разделов науки криминалистики, включает теоретические положения и основанные на них научно-технические средства и методы собирания, изучения и использования данных о внешнем облике человека в криминалистической практике. Так же, основополагающим в данной отрасли является понятие внешнего облика человека».

В России первые упоминания о клеймении преступников значатся в Уставной грамоте великого князя Василия Дмитриевича для жителей Двинской земли (1397-1398 гг.), «татя всякого пятнити». «В дошедших до нас исторических документах о клеймении не упоминается вплоть до 17 в. В 1637 г. В царской грамоте, которая заменила «денежным» ворам смертную казнь на битье кнутом и ссылкой, также вводилось правило для улики ставить им на щеки клейма «вор», «дабы эти воры впредь были знатны».

Знаменитый исследователь Чезаре Ломброзо в поисках доказательств того, что преступниками

рождаются, а не становятся, так и не добился успеха. И для этого есть веские и объективные причины. Но что заставило К. Ломброзо начать такое исследование? И этому есть простое объяснение. Каждый человек рождается с определенными способностями и чертами характера. это легко проследить, изучая поведение детей в детских садах, особенно в детских группах. Из этого многие ученые сделали вывод, что так было для всех.

У человека есть свои врожденные способности и врожденный темперамент. Можно назвать их условно-глиняными. Воспитание человека-лепка из глины. А социализация - это выжигание глины, которая формирует образ характера каждого индивида. Таким образом, человек, обладающий такими врожденными качествами, как, например, агрессивность, при правильном воспитании и последующей социализации может достичь высоких результатов в спорте. Они вымещают свою агрессию на тренировках и соревнованиях. При другом воспитании человек может начать вымещать свою агрессию на других. В результате он может быть осужден за убийство. В связи с этим именно воспитание и нравственные установки, складывающиеся в процессе социализации, играют важную роль в формировании человека как достойного гражданина или наоборот. Эти выводы подтверждаются исследованиями российского ученого Н.Н. Обозова, доктора психологических наук, профессора кафедры криминологии и психологии Московского государственного университета имени М. И. Еникеева, зарубежных исследователей-Дж. Официально наука габитоскопия используется криминалистами с 1973 года, но профессиональные словесные портреты создаются уже давно. Знаменитый российский преподаватель криминалистики А.В. Муравьев, читая студентам лекции по габитоскопии, любил вспоминать древнейшую в истории человечества запись, сделанная по законам современной габитоскопии, которая датирована четырнадцатом году до нашей эры: «В Александрию бежал раб сына Хрияиппа, Аристогена, представителя от Алабанды. Имя было Герман, его называют также Нейлос, уроженец Сирии, с Бамбино, примерно восемнадцати лет, среднего роста, с ямочкой на подбородке, с прямыми ногами, без бороды, на левой стороне носа имеет чечевицеобразную бородавку и рубец в левом углу рта. На правом запястье татуировка варварскими буквами». Правда, чем ближе до наших дней, тем чаще описательными картинами правонарушителей пренебрегали. Правоохранители пошли простым путем: стали клеймить преступников или рвать им ноздри. В России это делалось до 1863 года, а в Китае-до 1905 года. Только в 19 веке французский полицейский Альфонс Бертильон разработал полноценную систему словесного описания, измерения и классификации различных частей человеческого тела, предназначенную для регистрации преступлений и идентификации их по внешнему виду. В рамках разработанной методики проводится судебно-портретная экспертиза. При таком обследовании криминалистов интересуют: 1) общефизические: пол, антропологический тип, возраст, тип телосложения; 2) анатомические элементы: характеризующие внешнее строение головы, туловища, конечностей; 3) функциональные элементы: общее поведение, телосложение, мимика и артикуляция, походка, жесты, специальные навыки и бытовые привычки; 4) косвенные или родственные элементы: предметы одежды, головные уборы, обувь, портфели, зонты, украшения. «Признаки внешности-это характерные элементы всего внешнего облика человека или его отдельных частей. Редко встречающиеся внешние признаки, представляющие собой отклонения от нормы или аномалии, в габитоскопии называются особыми признаками. они могут быть приобретенными или врожденными. например, врожденные: хромота, сухость рук; приобретенные: травмы, заметные последствия травм».

Основными свойствами внешности человека являются рефлекторность, индивидуальность и относительная стабильность. Индивидуальность - это уникальный набор элементов внешности и особенностей каждого человека. Здесь Фантомас-настоящая находка для следователей. В мире нет ни одного человека, чья совокупность элементов внешнего облика абсолютно идентична другому. Даже близнецы разные. Относительная стабильность - это неизменность

внешнего вида человека в течение определенного периода времени. он позволяет идентифицировать человека спустя много лет с момента его отображения в памяти, на фото или видео. более того, определенная изменчивость элементов внешности в период взросления, старения не препятствует идентификации человека по элементам внешности, так как криминалистам известны закономерности возрастных изменений. например, существуют компьютерные программы, которые позволяют смоделировать портрет одного и того же человека через несколько лет, используя уже существующий образ. Рефлекторность - это способность человека запоминаться окружающим, выглядеть естественно на фотографиях и во время видеосъемки. есть лица, которые чрезвычайно трудно описать. в сознании человека, который пытается вспомнить такого преступника, этот образ размывается, теряет свои специфические черты. это может быть исправлено только тогда, когда описание проводится под наблюдением профессионального габитоскописта. есть объективный образ-образ, записанный на пленку и электронные носители, - и субъективный: словесные описания, рисунки, скульптуры, есть образ, созданный не без участия человеческого воображения. например, профессиональный художник, обратившийся в полицию, может как упростить, так и усложнить работу следователей.

Милюков С. В. предлагает рассматривать идентификацию личности человека в рамках других отраслей знания: 1.в рамках биометрии-биометрические технологии идентификации личности на основе статических и динамических методов. 2.в рамках медицины – дерматоглифические возможности идентификации личности человека. В рамках биологии-молекулярно-генетические и обонятельные исследования. В рамках психологии и психиатрии-составление психологического портрета как преступника, пропавшего без вести, так и неопознанного трупа". каждое действие провоцирует противодействие: благодаря удачным описаниям были пойманы десятки тысяч воров, и преступники стали прибегать к оригинальным методам сокрытия своей внешности.

Таким образом, каждый человек обладает уникальной внешностью, обладающей индивидуальными относительными характеристиками. Его внешний вид наделен свойством наглядности, что обеспечивает его способность запечатлеваться как на изображениях, так и в памяти людей. Габитоскопия- это отрасль криминалистической техники, включающая в себя систему научных положений и связанных с ними средств и методов сбора и применения данных о внешнем облике человека в целях выявления, расследования и предупреждения преступлений. Под внешним обликом человека понимается вся совокупность признаков его внешности, воспринимаемых зрительно (зрительно). Все признаки, зафиксированные в субъективных и объективных представлениях о внешности человека, могут быть использованы в следственной и судебной практике. субъективное проявление происходит в результате непосредственного, зрительного восприятия конкретного человека другим человеком. В отличие от субъективного, объективный дисплей характеризуется более высокой степенью достоверности. Для дальнейшего эффективного использования, применения и совершенствования методов идентификации личности необходимо вести учет и учет практического опыта проведенных экспертиз в этой области.

Один из видных исследователей этой области-Зинин А. М. отмечает, что «одним из важных направлений развития криминалистики и судебной экспертизы, как уже отмечалось, является изучение проблем комплексного изучения человека как объекта криминалистического знания, включающего все его свойства и проявления, которые важно выявить, а также формирование единого методологического подхода к изучению человека в русле практики раскрытия и расследования преступлений.» Также Дубягин Ю. П. отмечает, что " большое значение имеет повышение эффективности использования информации о различных свойствах, индивидуализирующих человека, с целью установления его идентичности».

Список использованных источников

1. Агафонов, В. В. Криминалистика: учебник для юридических вузов и факультетов / В. В. Агафонов. – М.: Юрайт, 2016. – 386 с.; 6. Альжева Н. И. Краткий курс по криминалистике / Н. И. Альжева. – М.: «Окей-книга», 2014. – 259 с.; 7. Беликова Т. А. Лицо и личность / Т. А. Беликова. – СПб.: Питер, 2007. – 224 с.;
2. Бекетова Б. К. Вопросы описания внешности человека в криминалистике // Юридические науки: проблемы и перспективы: материалы III междунар. науч. конф. (г. Казань, май 2015 г.) / Б. К. Бекетова. – Казань.: Бук, 2015. – 296 с.;
3. Великородный П. Г. Идентификационное исследование способа совершения преступлений в целях поиска преступника: монография / П. Г. Великородный. – М.: Юрлитинформ, 2013. – 144 с.;
4. Виниченко И. Ф. Криминалистическое описание внешности человека: Учеб. пособие / И. Ф. Виниченко под ред. В. А. Снеткова. - М.: Норма, 2014. – 228 с.;
5. Габитоскопия и портретная экспертиза: учеб.-методич. пособие / под общ. ред. А. М. Зинина. – Саратов.: СЮИ МВД России, 2004. – 124 с.;
6. Гаврилин, Ю. В. Криминалистика: методика расследования отдельных видов преступлений: учебник для юридических вузов и факультетов / Ю.В. Гаврилин, Н.Г. Шурухнов. – М.: Книжный мир, 2015. – 471 с.;
7. Зинин А. М. Внешность в криминалистике (субъективное изображение): Учеб. пособие / А. М. Зинин под ред. В. А. Снеткова. – М.: Юрлитинформ, 2015. – 624 с.;
8. Зинин А. М. Габитоскопия и портретная экспертиза: Курс лекций / А. М. Зинин. – М. 2013. – 168 с.;
9. Пересункин А. Ю. Криминалистическое отождествление личности по внешним признакам (судебная габитология) // Криминалистика / А. Ю. Пересункин. – М.: Юрид. Лит., 1976. – 412 с.;

ПРОФИЛАКТИКА ПРЕСТУПНОСТИ КАК ОСНОВНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ ПРЕСТУПНОСТИ

CRIME PREVENTION AS THE MAIN DIRECTION OF CRIME PREVENTION

Авторы: *Медведева Валерия Владиславовна*

Аннотация: *В статье поднимается вопрос о значении профилактики преступлений. Предупреждение преступности – это деятельность, направленная на недопущение преступности. Предупреждение преступлений включает меры как общесоциального, так и специально криминологического характера, поэтому, считаем, что она, шире, чем профилактика правонарушений.*

Ключевые слова: *профилактика преступности, предупреждение преступности, профилактическая деятельность, профилактика, предупреждение, преступность.*

Annotation: *The article raises the question of the importance of crime prevention. Crime prevention is an activity aimed at preventing crime. Crime prevention includes measures of both a general social and specifically criminological nature, so we believe that it is broader than the prevention of offenses.*

Keywords: *crime prevention, crime prevention, preventive activities, prevention, prevention, crime.*

За свою историю человек считал основными два способа, которые могли способствовать противодействию преступности: во-первых, это наказание за совершенное преступление и, во-вторых, профилактика преступлений.

Однако впервые вопрос о значении института профилактики преступлений поднял один из основоположников криминологии - итальянец Чезаре Беккариа в 1764 году в книге «О преступлениях и наказаниях», в своих трудах он отмечал, что «Мудрый законодатель предупредит преступление, чтобы не быть вынужденным наказывать за него»[2, с. 59].

До этого момента, впервые мысль о значении профилактики преступности и о том, что она должна иметь приоритет перед карательной политикой государства, высказал еще Платон в IV в. до н. э. Значительно позже, в XVIII указанная мысль получила правовую оценку и нашла аргументацию в трудах юристов классической школы уголовного права. Чуть позже, именно ими была заложена основа новой политики в противодействии преступности, которая включила в себя профилактику преступности, и выдвинула ее на основное положение в целях противодействия преступности.

Затем, теория профилактики преступности и ее значение получила в рамках науки криминологии, которая тогда стала альтернативой науке уголовного права, в рамках вопросов, касающихся основных целей, задач и мер противодействия преступности в современных условиях.

Однако зачастую понятия «предупреждение преступности» и «профилактика преступности» отождествляют. Так, некоторые авторы акцентируют внимание на разработке и реализации

мер, направленных на устранение или нейтрализацию причин и условий преступлений, другие же отождествляют предупреждение и профилактику.

Между тем, указанные понятия действительно имеют схожую природу, они имеют единую глобальную цель - недопущение совершения преступления либо его повторения [1, с. 119], но, на наш взгляд, они все же не идентичны. Главное различие указанных терминовзаключается в том, что в случае противодействия преступности речь идет не только о предупреждении преступлений, но и об опосредованном участии государственных органов в их выявлении и пресечении.

Считаем вполне логичным рассматривать профилактику преступности в качестве составной части предупреждения преступности. При этом предупреждение преступности в данном случае будет выступать как родовое понятие по отношению ко всем иным видам превенции.

Предупреждение преступности– это деятельность по недопущению преступлений путем выявления, устранения или нейтрализации причин, условий и обстоятельств, способствующих их совершению, кроме того, это деятельность, направленная на оказание профилактического воздействия на лиц с противоправным поведением. Предупреждение преступлений включает меры как общесоциального, так и специально криминологического характера, поэтому, считаем, что она, шире, чем профилактика правонарушений.

Так, согласно мнению В.Н. Бурлаков предупреждение преступности - это деятельность государства и общества, направленная против преступности с целью удержания ее на минимально возможном уровне посредством воздействия на причины и условия, ее порождающие [4, с. 153]. Более развернутое определение предупреждению преступности дает В.Е. Эминов, согласно его мнению, предупреждение преступности - это многоуровневая система мер и осуществляющих их субъектов, направленная: на выявление и устранение либо ослабление и нейтрализацию причин преступности, отдельных ее видов, а также способствующих им условий [3, с. 89].

Профилактика же, на наш взгляд, - наиболее значимое средство предупреждения преступности, которое осуществляетсямногочисленными государственными и общественными субъектами в отношении лиц с отклоняющимся поведением, которое нарушает нормы морали и права в результате определенных факторов, таких как недостаток воспитания, негативное влияние семь и(или) социального окружения, малой группы.

Профилактика такого поведения осуществляется не только сотрудниками правоохранительных органов, но и представителями социальных, медицинских, образовательных государственных учреждений, общественных организаций, средств массовой информации, самим обществом и др.

В то же время профилактика, хотя и в значительно меньшем объеме, осуществляется и в рамках специально криминологического предупреждения. В этом случае, ее объектом являются лица с противоправным поведением, у которых уже сформированы антиобщественные установки и присутствует замысел на последующее совершение преступлений.

Необходимо отметить, что само понятие профилактика преступности произошло от греч. Prophulakticos– т.е. предохранительный. Мы возьмем за основу определение профилактики преступности, которое было сформировано Эминовым В.Е. и Кудрявцевым В.Н., согласно которому- профилактика преступности- это совокупность мер, проводимых государственными органами и общественностью, направленных на выявление, ограничение или нейтрализацию

факторов преступности, общественной опасности личности преступника, а также на устранение факторов возникновения и распространения отдельных видов и форм преступлений [3, с. 101].

Отметим, что понятие «профилактика преступности» в науке имеет два толкования: в узком (уголовно-правовой) и широком (криминологический) смысле слова. Так, под уголовно-правовой профилактикой преступности понимаются меры, которые осуществляются в процессе назначения наказания и его исполнения. В данном случае теория профилактики преступлений пронизывает всю систему уголовно-правовых, уголовно-процессуальных и уголовно-исполнительных институтов.

Между тем, практика противодействия преступности свидетельствует о том, что при определении указанного выше понятия необходимо исходить из экономических, социально-политических, моральных, психологических, правовых и других, более широких позиций. Указанный подход можно назвать криминологическим, и с данной точки зрения, профилактика преступности представляет собой проведение различных мероприятий, проводимых государственными органами и общественными организациями. В данном подходе к определению понятия профилактика преступности речь идет о том, чтобы любыми способами не допустить существования преступности в будущем, а в ближайшее время максимально ограничить ее проявление.

Кроме того, профилактика преступности является сложившейся системой действий, в первую очередь, в отношении антиобщественных явлений и причин их возникновения. Следовательно, в данном контексте профилактика преступности рассматривается как социально-правовой процесс, который призван снизить, ограничить, ликвидировать явления, порожденные преступностью.

В систему профилактики преступности входят разнообразные виды профилактической деятельности. Согласимся с мнением ученого А.С. Титова, «профилактика не имеет в виду конкретное преступление, а обеспечивается предотвращения криминогенным ситуациям, их устранение, ослабление действия криминогенных факторов, защита объектов от посягательств и т.д.»[5, с. 57].

Сейчас профилактика преступности является основным направлением деятельности государства и общества в противодействии преступности.

Значение профилактики преступности, именно как главного направления предупреждения преступности, определяется основными тремя обстоятельствами.

Во-первых, профилактика преступности - это более гуманное средство в целях поддержания правопорядка в обществе и государстве, обеспечения безопасности общества. Кроме того, осуществление деятельности по профилактике преступности способствует обеспечению защиты не только государства и общества от преступных посягательств в будущем, но и осуществляет защиту определенных членов нашего общества от возможного аморального поведения, не давая им совершать преступления, а также избежать уголовного наказания, что может в дальнейшем повлиять на их будущую жизнь.

Во-вторых, профилактика преступности является эффективным средством предупреждения преступности, поскольку оно способно оказать воспитательное воздействие на все общество в целом, что не может сделать уголовное наказание.

В-третьих, профилактика преступности является для государства способом значительной

экономии ресурсов общества. Поскольку логичным считается утверждение, что дешевле предотвратить преступление, чем тратить средства на его раскрытие, расследование, содержание под стражей лиц, совершивших преступление и т.д.

Таким образом, профилактика преступности является основным из направлений предупреждения преступности, которая предполагает использование мер как общего, так и индивидуального характера.

Библиографический список:

1. Алексеев А.М., Герасимов С.И., Сухарев А.Я. Криминологическая профилактика: теория, опыт, проблемы. Учебник для ВУЗов. М.: Норма. 2001. – 481 с.
2. Беккариа Ч. О преступлениях и наказаниях // Пер, с ит. Ю.М. Юмашева. - М.: Междунар. отношения, 2000. - 240 с.
3. Криминология: Учебник / Под ред.В.Н. Кудрявцева и В.Е. Эминова - 3-е изд., перераб. и доп. - Юристъ, М., - 2006, 720 с.
4. Криминология: Курс лекций / Под ред. В.Н. Бурлакова, С.Ф. Милюкова и др. -СПб., 1995. – 456 с.
5. Титов А.С. Общие меры предупреждения преступности. М., 2002, С. 57.

ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ ИНСТИТУТА СУБСИДИАРНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ КОНТРОЛИРУЮЩИХ ЛИЦ ДОЛЖНИКА И ИНЫХ ЛИЦ В ДЕЛЕ О БАНКРОТСТВЕ В РОССИЙСКОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ

HISTORY OF THE DEVELOPMENT OF THE INSTITUTION OF SUBSIDIARY LIABILITY OF CONTROLLING PERSONS OF THE DEBTOR AND OTHER PERSONS IN THE BANKRUPTCY CASE IN THE RUSSIAN LEGISLATION

Авторы: *Цветкова Вера Витальевна*

Аннотация: *в статье рассмотрены этапы формирования российского законодательства о субсидиарной ответственности контролирующих лиц должника и иных лиц в деле об банкротстве, сгруппированы основные изменения.*

Ключевые слова: *банкротство, субсидиарная ответственность, контролирующие лица должника.*

Annotation: *the article considers the stages of formation of the Russian legislation on subsidiary liability of controlling persons of the debtor and other persons in the bankruptcy case, the main changes are grouped.*

Keywords: *bankruptcy, vicarious liability, the controlling person of the debtor.*

Истоками регулирования отношений в сфере банкротства в российском законодательстве можно считать Закон Российской Федерации от 19.11.1992 № 3929-1 «О несостоятельности (банкротстве) предприятий»[1], который осуществлял регулирование данных отношений вплоть до 1 марта 1998 года. Данный нормативно-правовой акт не содержал в себе норм регулирующих субсидиарную ответственность контролирующих должника лиц.

Впервые правовая норма о субсидиарной ответственности контролирующих должника лиц на законодательном уровне нашла свое отражение в январе 1995 года в Гражданском кодексе РФ. В п. 3 ст. 56 ГК РФ указывалось: «Если несостоятельность (банкротство) юридического лица вызвана учредителями (участниками), собственником имущества юридического лица или другими лицами, которые имеют право давать обязательные для этого юридического лица указания либо иным образом имеют возможность определять его действия, на таких лиц в случае недостаточности имущества юридического лица может быть возложена субсидиарная ответственность по его обязательствам»[2].

В связи с тем, что организационно-правовая форма существовавших тогда индивидуальных частных предприятий не соответствовала требованиям к юридическим лицам, установленные Гражданским кодексом РФ, положения п. 3 ст. 56 Кодекса о субсидиарной ответственности не могли прямо распространяться на эти предприятия.

Поэтому для привлечения к ответственности собственника индивидуального частного предприятия применялась совокупность норм ст. 115 Гражданского кодекса РФ и п. 5 ст. 6

Федерального закона 30.11.1994 № 52-ФЗ «О введении в действие части первой Гражданского кодекса Российской Федерации».

С января 1996 года институт ответственности контролирующих должника лиц получил законодательное закрепление в Федеральном законе от 26.12.1995 № 208-ФЗ «Об акционерных обществах»[3]. В п. 3 ст. 3 Закона об акционерных обществах появилась норма, которая по своей сути была аналогична той, что была приведена в п. 3 ст. 56 Гражданского кодекса РФ. Со временем похожая норма также появилась и в Федеральном законе от 08.02.1998 № 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью»[4].

Необходимо отметить, что очень важные разъяснения по вопросам применения субсидиарной ответственности учредителей и иных лиц в то время были даны в п. 22 Постановления Пленума Верховного Суда РФ № 6, Пленума Высшего Арбитражного Суда РФ № 8 от 01.07.1996, в котором в частности указывалось, что: «при разрешении споров, связанных с ответственностью учредителей (участников) юридического лица, признанного несостоятельным (банкротом), собственника его имущества и других лиц, которые имею право давать обязательные для этого юридического лица указания либо иным образом имеют возможность определять его действия (ч. 2 п. 3 ст. 56 ГК РФ), суд должен учитывать, что указанные лица могут быть привлечены к субсидиарной ответственности лишь в тех случаях, когда несостоятельность (банкротство) юридического лица вызвана их указаниями или иными действиями. К числу лиц, на которых может быть возложена субсидиарная ответственность по обязательствам признанного несостоятельным (банкротом) юридического лица, относятся, в частности, лицо, имеющее в собственности или доверительном управлении контрольный пакет акций акционерного общества, собственник имущества унитарного предприятия, давший обязательный для него указания, и т.п. Требования к указанным в настоящем пункте лицам, несущим субсидиарную ответственность, могут быть предъявлены конкурсным управляющим»[5].

Из данных разъяснений следовало, что субсидиарная ответственность может предусматриваться за действия и указания лиц, но не может применяться за бездействие.

Кроме того, обратиться в арбитражный суд с заявлением о привлечении таких лиц к ответственности мог только конкурсный управляющий.

В таких условиях закрепленный в законодательстве механизм субсидиарной ответственности практически не применялся на практике, ведь имеющиеся у конкурсного управляющего полномочия зачастую не позволяли ему получать документы, которые однозначно свидетельствовали бы о преднамеренном банкротстве.

В качестве следующего этапа в развитии института субсидиарной ответственности контролирующих лиц должника в деле о банкротстве можно выделить принятие Федерального закона от 08.01.1998 № 6-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)»[6], который пришел на смену Закона Российской Федерации от 19.11.1992 № 3929-1 «О несостоятельности (банкротстве) предприятий».

Учитывая прошлые ошибки и просчеты, законодатель включил в Закон о банкротстве 1998 г. не только положения о субсидиарной ответственности, но и расширил перечень оснований и круг лиц, к которым такая ответственность могла быть применена.

Одним из нововведений Закона о банкротстве 1998 г. стало новое основание для привлечения к ответственности, а именно неисполнение обязанности по подаче заявления должника в арбитражный суд (п. 1 ст. 9 Закона о банкротстве 1998 г.), субъектами ответственности в

данном случае являлись руководители юридического лица, а также члены ликвидационной комиссии (ликвидатор).

Но эти изменения кардинально не разрешили проблему привлечения контролирующих должника лиц к ответственности, так как существовала проблема доказывания оснований для привлечения к субсидиарной ответственности, нужно было доказать, что они принимали те или иные решения, так как изначально желали довести организацию до банкротства.

Судебная практика того периода подтверждает данные утверждения, из ее анализа можно сделать вывод, что в 98-99 % случаев, суды отказывали конкурсному управляющему в привлечении к субсидиарной ответственности собственников и руководителей юридического лица мотивируя это тем, что не доказана умышленность банкротства.

В конце 2002 года на смену Закону о банкротстве 1998 г. законодателями был принят новый Федеральный закон от 26.11.2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)»[7]. Закон о банкротстве 2002 года пережил своих предшественников и по сегодняшний день осуществляет регулирование в сфере несостоятельности (банкротства).

Однако, что касается института субсидиарной ответственности контролирующих должника лиц, первые редакции Закона о банкротстве 2002 года, мало чем отличались от предшествовавших ему законов о банкротстве. По-прежнему ответственность по долгам юридического лица могла быть возложена на физическое лицо за неисполнение обязанности по подаче заявления должника в суд (п. 2 ст. 10, п. 2 ст. 176 Закона о банкротстве 2002 г. в редакции до 2017 года) либо за доведение юридического лица до несостоятельности (банкротства) (п. 4 ст. 10 Закона о банкротстве 2002 г. в редакции до 2017 года).

Правовые нормы, регулирующие субсидиарную ответственность контролирующих должника лиц, не претерпели каких-либо существенных трансформаций, и все те проблемные моменты, которые существовали ранее, так и не были законодательно урегулированы.

Судебно-арбитражная практика также в тот период оставалась без особых изменений, суды крайне редко привлекали руководителей, учредителей и собственников имущества юридического лица к субсидиарной ответственности.

Такое положение дел сохранялось вплоть до принятия в 2009 году Федерального закона от 28.04.2009 № 73-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации»[8], который кардинальным образом изменил правовой механизм регулирования и привлечения к субсидиарной ответственности в делах о несостоятельности (банкротстве).

Данный Федеральный закон не только внес в правовое регулирование банкротства новые основания для привлечения к ответственности и детализировал многие процессуальные механизмы, но и поменял ключевой элемент в данной категории споров, а именно изменил принцип доказывания вины в доведении организации до банкротства.

Также изменился и получил более четкую правовую формулировку состав лиц, которые могли быть привлечены к ответственности, теперь в случае причинения имущественного вреда кредиторам субсидиарную ответственность должны были нести лица, которые давали должнику соответствующие указания.

Ключевым нововведением была фиксация в тексте закона самого понятия «контролирующего лица» (ст. 2 Закона о банкротстве 2002 г.). Контролирующим лицом по этому определению могло быть любое лицо, которое в пределах двух лет до принятия судом заявления о признании должника банкротом имело право давать обязательные для юридического лица

указания или иным образом влиять на принимаемые от имени юридического лица решения. Помимо руководителя или учредителя организации, такими лицами могли быть признаны члены ликвидационной комиссии или лицо, которое имело доверенность на совершение от имени юридического лица различных сделок, а также лицо, которое не обладало прямой и формальной связью с должником.

Изменения также предусматривали, что если в деле о банкротстве юридического лица виноваты несколько контролирующих лиц, то они солидарно (в равных долях) отвечают по долгам такого должника, что существенно упростило конкурсным управляющим и кредиторам процесс привлечения виновных в банкротстве должника лиц.

Федеральным законом от 28.04.2009 № 73-ФЗ фактически была предпринята попытка переложить бремя доказывания в делах о банкротстве юридического лица на контролирующих должника лиц.

Еще одним новым основанием являлось применение субсидиарной ответственности в связи с отсутствием документов бухгалтерского учета на момент принятия решения о признании юридического лица банкротом, ответственность предусматривалась также и в том случае, если в документах бухгалтерского учета отсутствовала информация об имуществе, обязательствах должника или если данная информация была искажена. Субъектом привлечения к ответственности в данном случае выступал генеральный директор юридического лица.

Эти нововведения были призваны защитить наиболее уязвимые стороны в данных правоотношениях, а именно кредиторов и конкурсных управляющих, так как отсутствие бухгалтерской и иной экономической документации делало невозможным формирование конкурсной массы и удовлетворению за ее счет требований кредиторов.

Однако в судебной практике долгое время не находили применения указанные нововведения в законодательстве о банкротстве, суды по-прежнему придерживались ранее выработанных позиций, согласно которым, вину лица в доведении компании до банкротства должен был доказать заявитель по делу о привлечении к субсидиарной ответственности контролирующих должника лиц, т.е. конкурсный управляющий.

Суды придерживались мнения, что в соответствии со ст. 65 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации бремя доказывания лежит не на контролирующих лицах, а на заявителе.

Законодатель, пытаясь исправить выявленные в ходе апробации на практике ошибки, ст.18 Федерального закона от 28.06.2013 № 134-ФЗ[9] внес поправки в Закон о банкротстве 2002 года. Данные поправки позволили четко определить обстоятельства, при которых считается, что банкротство юридического лица наступило в результате действия (бездействия) контролирующего лица, кроме того, был наведен фокус на обстоятельства, которые могли освободить контролирующего должника лица от ответственности. Для этого контролирующее должника лицо должно было доказать, что его вина в признании должника банкротом отсутствует и что он действовал добросовестно и разумно в интересах должника и кредиторов.

С ведением данной редакции можно сказать, что в случае совершения недобросовестных сделок, которые причинили имущественный вред правам кредиторов, или при отсутствии (искажении) бухгалтерской или иной экономической, а также уставной документации юридического лица должника вина контролирующего должника лица презюмировалась.

Данные изменения также повлияли на судебную практику, суды стали принимать решения о привлечении к субсидиарной ответственности за доведение юридического лица до банкротства.

Если провести анализ судебной практики того периода, то можно прийти к выводу, что практику судов изменили налоговые органы, так как на тот период главной задачей государства стала защита собственных интересов в лице налоговых органов. Налоговые органы понимали, что проводить огромные доначисления по неуплаченным налогам на обанкротившиеся брошенные компании не имеет смысла, бюджет не дополучал огромные суммы денежных средств. Единственным рабочим вариантом оставалось развивать практику привлечения контролирующих должника лиц, что налоговые органы стали с успехом и применять на практике.

Следующим этапом развития института субсидиарной ответственности в России стало принятие Федерального закона от 28.12.2016 № 488-ФЗ[10], статьей 3 которого были внесены изменения в законодательство о банкротстве, что позволило кредиторам подавать заявление о привлечении к субсидиарной ответственности, даже если суд отказал в возбуждении дела о банкротстве из-за того, что у должника отсутствуют денежные средства на оплату расходов арбитражного управляющего. Кроме того, генерального директора организации стало возможно привлечь к субсидиарной ответственности, даже если налоговая служба ликвидировала юридическое лицо, как недействующее.

Но самые кардинальные изменения в институт субсидиарной ответственности были внесены Федеральным законом 29.07.2017 № 266-ФЗ "О внесении изменений в Федеральный закон "О несостоятельности (банкротстве)" и Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях"[11]. В законе появилась отдельная глава III.2 «Ответственность руководителя должника и иных лиц в деле о банкротстве», которая заменила собой ст. 10 Закона о банкротстве, в связи с чем, ст. 10 Закона о банкротстве утратила свою силу.

Новая статья 61.10 Закона о банкротстве стала полностью посвящена контролирующим должника лицам, а иные положения утратившей силу статьи 10 переросли в отдельные статьи:

- ответственность за невозможность погасить требования кредиторов (ст. 61.11 Закона о банкротстве);
- ответственность за неподачу заявления должника (ст. 61.12 Закона о банкротстве);
- право на подачу заявления о субсидиарной ответственности (ст. 61.14 Закона о банкротстве);
- права и обязанности лица, привлекаемого к субсидиарной ответственности (ст. 61.15 Закона о банкротстве);
- рассмотрение судом заявления о субсидиарной ответственности (ст. 61.16 Закона о банкротстве);
- распоряжение правом требования о привлечении к субсидиарной ответственности (ст. 61.17 Закона о банкротстве);
- исполнение решения суда о привлечении к субсидиарной ответственности (ст. 61.18 Закона о банкротстве) и другие.

На основании принятых изменений в Законе о банкротстве можно судить о том, насколько серьезно государство подошло к вопросу ответственности директора (руководителя общества) и других контролирующих должника лиц перед кредиторами.

Если подвести итоги развития субсидиарной ответственности в законодательстве Российской

Федерации на данный момент, то можно выделить три знаковых события:

1. Это изменения, которые были внесены Федеральным законом 29.07.2017 № 266-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» и Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях», которыми была введена в действие новая глава о субсидиарной ответственности контролирующих должника лиц;
2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 21.12.2017 № 53 «О некоторых вопросах, связанных с привлечением контролирующих должника лиц к ответственности при банкротстве», в котором были даны детальные разъяснения по применению новой главы закона о субсидиарной ответственности;
3. Письмо ФНС России от 16.08.2017 № СА-4-18/16148@ «О применении налоговыми органами положений главы III.2 Федерального закона от 26.10.2002 № 127-ФЗ», которое также разъясняет эту главу.

Закон и разъяснения к нему конкретизировали факторы, в результате которых возникает возможность контроля над действиями должника:

- в силу нахождения с должником (руководителем или членами органов управления должника) в отношениях родства или свойства, должностного положения, прохождения обучения или службы в одном заведении;

- в силу наличия полномочий совершать сделки от имени должника, основанных на доверенности, нормативном правовом акте либо ином специальном полномочии;

- в силу должностного положения (например, замещения должности главного бухгалтера, финансового директора должника и т.д.);

- иным образом, в том числе путем принуждения руководителя или членов органов управления должника либо оказания определяющего влияния на руководителя или членов коллегиального органа управления должника иным образом.

Предусмотрев открытый перечень оснований при изложении законодательной нормы, законодатель усилил такой подход положением, что лицо может быть признано контролирующим в судебном порядке по основаниям иным, чем только те, которые перечислены в самом Законе (п. 5 ст. 61.10 Закона о банкротстве).

Закон о банкротстве установил три опровержимые презумпции контроля, а именно, в силу п. 4 ст. 61.10 Закона о банкротстве, пока не доказано иное, предполагается, что лицо являлось контролирующим, если это лицо:

- являлось руководителем должника или управляющей организацией, членом исполнительного органа должника, ликвидатором или членом ликвидационной комиссии;

- имело право самостоятельно распоряжаться либо совместно с заинтересованными лицами распоряжаться 50 и более процентами голосующих акций акционерного общества, или более чем половиной долей уставного капитала общества с ограниченной ответственностью;

- извлекало выгоду из незаконного или недобросовестного поведения лиц, которые в силу закона, иного правового акта или учредительных документов (устава) должника уполномочены выступать от его имени, включая членов коллегиальных органов компании.

Установление данных презумпций наличия контроля у лиц, которые извлекают выгоду из

незаконного и недобросовестного поведения единоличного исполнительного органа и членов коллегиальных органов управления юридического лиц, является новеллой российского законодательства и на данном этапе развития института субсидиарной ответственности стали вершиной эволюции.

По данным судебного департамента при ВС РФ, общее количество заявлений о привлечении к субсидиарной ответственности, рассмотренных судами за последние годы, выросло более чем вдвое: в 2017 году таких заявлений было около 2 тыс. (и удовлетворенных из них — 39%), а в 2019 году — уже свыше 5 тыс. (удовлетворенных — 57%).

Список использованных источников

1. "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ. Российская газета – Федеральный выпуск, N 238-239, 08.12.1994. URL:https://rg.ru/gazeta/rg. Дата обращения 05.01.2021.
2. Закон РФ от 19.11.1992 N 3929-1 "О несостоятельности (банкротстве) предприятий". Российская газета – Федеральный выпуск, N 279, 30.12.1992. URL:https://rg.ru/gazeta/rg. Дата обращения 05.01.2021.
3. Федеральный закон от 26 октября 2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)»//02 ноября 2002. Российская газета – Федеральный выпуск № 209-210 (3077-3078). URL:https://rg.ru/gazeta/rg/2002/11/02.html Дата обращения 05.01.2021.
4. Федеральный закон от 26.12.1995 N 208-ФЗ "Об акционерных обществах". Российская газета – Федеральный выпуск, N 248, 29.12.1995. URL:https://rg.ru/gazeta/rg. Дата обращения 05.01.2021.
5. Федеральный закон от 08.02.1998 N 14-ФЗ "Об обществах с ограниченной ответственностью". Российская газета – Федеральный выпуск, N 30, 17.02.1998. URL:https://rg.ru/gazeta/rg. Дата обращения 05.01.2021.
6. Постановление Пленума Верховного Суда РФ N 6, Пленума ВАС РФ N 8 от 01.07.1996 "О некоторых вопросах, связанных с применением части первой Гражданского кодекса Российской Федерации". Российская газета, N 152, 13.08.1996. URL:https://rg.ru/gazeta/rg. Дата обращения 05.01.2021.
7. Федеральный закон от 08.01.1998 N 6-ФЗ "О несостоятельности (банкротстве)". "Российская газета", N 10, 20.01.1998, N 11, 21.01.1998. URL:https://rg.ru/gazeta/rg. Дата обращения 05.01.2021.
8. Федеральный закон от 28.04.2009 N 73-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации". "Российская газета", N 78, 05.05.2009. URL:https://rg.ru/gazeta/rg. Дата обращения 06.01.2021
9. Федеральный закон от 28.06.2013 N 134-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в части противодействия незаконным финансовым операциям". "Российская газета", N 141, 02.07.2013. URL:https://rg.ru/gazeta/rg. Дата обращения 06.01.2021.
10. Федеральный закон от 28.12.2016 N 488-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации". "Российская газета", N 1, 09.01.2017. URL:https://rg.ru/gazeta/rg. Дата обращения 06.01.2021.
11. Федеральный закон от 29 июля 2017 № 266-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» и Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях»//Правительство России. URL: http://pravo.gov.ru/proxy/ips/?docbody=&nd=102439993&intelsearch=266-%F4%E7/. Дата обращения 05.01.2021.

12. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 21.12.2017 № 53 "О некоторых вопросах, связанных с привлечением контролирующих должника лиц к ответственности при банкротстве"//12 декабря 2017. Российская газета – Федеральный выпуск № 297 (7447). URL: https://rg.ru/gazeta/2017/12/12.html. Дата обращения 06.01.2021.
13. "Обзор судебной практики Верховного Суда Российской Федерации N 4 (2020)" (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 23.12.2020). URL: http://vsrf.ru по состоянию на 23.12.2020. Дата обращения 08.01.2021.
14. http://kad.arbitr.ru/.

Spisok ispol'zovannyh istochnikov

1. "Grazhdanskij kodeks Rossijskoj Federacii (chast' pervaja)" ot 30.11.1994 N 51-FZ. Rossijskaja gazeta – Federal'nyj vypusk, N 238-239, 08.12.1994. URL:https://rg.ru/gazeta/rg. Data obrashhenija 05.01.2021.
2. Zakon RF ot 19.11.1992 N 3929-1 "O nesostojatel'nosti (bankrotstve) predprijatij". Rossijskaja gazeta – Federal'nyj vypusk, N 279, 30.12.1992. URL:https://rg.ru/gazeta/rg. Data obrashhenija 05.01.2021.
3. Federal'nyj zakon ot 26 oktjabrja 2002 № 127-FZ «O nesostojatel'nosti (bankrotstve)»//02 nojabrja 2002. Rossijskaja gazeta – Federal'nyj vypusk № 209-210 (3077-3078). URL:https://rg.ru/gazeta/rg/2002/11/02.html Data obrashhenija 05.01.2021.
4. Federal'nyj zakon ot 26.12.1995 N 208-FZ "Ob akcionernyh obshhestvah". Rossijskaja gazeta – Federal'nyj vypusk, N 248, 29.12.1995. URL:https://rg.ru/gazeta/rg. Data obrashhenija 05.01.2021.
5. Federal'nyj zakon ot 08.02.1998 N 14-FZ "Ob obshhestvah s ogranichennoj otvetstvennost'ju". Rossijskaja gazeta – Federal'nyj vypusk, N 30, 17.02.1998. URL:https://rg.ru/gazeta/rg. Data obrashhenija 05.01.2021.
6. Postanovlenie Plenuma Verhovnogo Suda RF N 6, Plenuma VAS RF N 8 ot 01.07.1996 "O nekotoryh voprosah, svjazannyh s primeneniem chasti pervoj Grazhdanskogo kodeksa Rossijskoj Federacii". Rossijskaja gazeta, N 152, 13.08.1996. URL:https://rg.ru/gazeta/rg. Data obrashhenija 05.01.2021.
7. Federal'nyj zakon ot 08.01.1998 N 6-FZ "O nesostojatel'nosti (bankrotstve)". "Rossijskaja gazeta", N 10, 20.01.1998, N 11, 21.01.1998. URL:https://rg.ru/gazeta/rg. Data obrashhenija 05.01.2021.
8. Federal'nyj zakon ot 28.04.2009 N 73-FZ "O vnesenii izmenenij v otdel'nye zakonodatel'nye akty Rossijskoj Federacii". "Rossijskaja gazeta", N 78, 05.05.2009. URL:https://rg.ru/gazeta/rg. Data obrashhenija 06.01.2021
9. Federal'nyj zakon ot 28.06.2013 N 134-FZ "O vnesenii izmenenij v otdel'nye zakonodatel'nye akty Rossijskoj Federacii v chasti protivodejstvija nezakonnym finansovym operacijam". "Rossijskaja gazeta", N 141, 02.07.2013. URL:https://rg.ru/gazeta/rg. Data obrashhenija 06.01.2021.
10. Federal'nyj zakon ot 28.12.2016 N 488-FZ "O vnesenii izmenenij v otdel'nye zakonodatel'nye akty Rossijskoj Federacii". "Rossijskaja gazeta", N 1, 09.01.2017. URL:https://rg.ru/gazeta/rg. Data obrashhenija 06.01.2021.
11. Federal'nyj zakon ot 29 ijulja 2017 № 266-FZ «O vnesenii izmenenij v Federal'nyj zakon «O nesostojatel'nosti (bankrotstve)» i Kodeks Rossijskoj Federacii ob administrativnyh pravonarushenijah»//Pravitel'stvo Rossii. URL: http://pravo.gov.ru/proxy/ips/?docbody=&nd=102439993&intelsearch=266-%F4%E7/. Data obrashhenija 05.01.2021.
12. Postanovlenie Plenuma Verhovnogo Suda RF ot 21.12.2017 № 53 "O nekotoryh voprosah,

svjazannyh s privlecheniem kontrolirujushhih dolzhnika lic k otvetstvennosti pri bankrotstve"//12 dekabrja 2017. Rossijskaja gazeta – Federal'nyj vypusk № 297 (7447). URL: https://rg.ru/gazeta/2017/12/12.html. Data obrashhenija 06.01.2021.
13. "Obzor sudebnoj praktiki Verhovnogo Suda Rossijskoj Federacii N 4 (2020)" (utv. Prezidiumom Verhovnogo Suda RF 23.12.2020). URL: http://vsrf.ru po sostojaniju na 23.12.2020. Data obrashhenija 08.01.2021.
14. http://kad.arbitr.ru/

[1] Закон РФ от 19.11.1992 N 3929-1 "О несостоятельности (банкротстве) предприятий". Российская газета – Федеральный выпуск, N 279, 30.12.1992. URL:https://rg.ru/gazeta/rg. Дата обращения 05.01.2021.

[2] "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ. Российская газета – Федеральный выпуск, N 238-239, 08.12.1994. URL:https://rg.ru/gazeta/rg. Дата обращения 05.01.2021.

[3] Федеральный закон от 26.12.1995 N 208-ФЗ "Об акционерных обществах". Российская газета – Федеральный выпуск, N 248, 29.12.1995. URL:https://rg.ru/gazeta/rg. Дата обращения 05.01.2021.

[4] Федеральный закон от 08.02.1998 N 14-ФЗ "Об обществах с ограниченной ответственностью". Российская газета – Федеральный выпуск, N 30, 17.02.1998. URL:https://rg.ru/gazeta/rg. Дата обращения 05.01.2021.

[5] Постановление Пленума Верховного Суда РФ N 6, Пленума ВАС РФ N 8 от 01.07.1996 "О некоторых вопросах, связанных с применением части первой Гражданского кодекса Российской Федерации". Российская газета, N 152, 13.08.1996. URL:https://rg.ru/gazeta/rg. Дата обращения 05.01.2021.

[6] Федеральный закон от 08.01.1998 N 6-ФЗ "О несостоятельности (банкротстве)". "Российская газета", N 10, 20.01.1998, N 11, 21.01.1998. URL:https://rg.ru/gazeta/rg. Дата обращения 05.01.2021.

[7] Федеральный закон от 26.10.2002 N 127-ФЗ "О несостоятельности (банкротстве)". "Российская газета", N 209-210, 02.11.2002. URL:https://rg.ru/gazeta/rg. Дата обращения 06.01.2021.

[8] Федеральный закон от 28.04.2009 N 73-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации". "Российская газета", N 78, 05.05.2009. URL:https://rg.ru/gazeta/rg. Дата обращения 06.01.2021.

[9] Федеральный закон от 28.06.2013 N 134-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в части противодействия незаконным финансовым операциям". "Российская газета", N 141, 02.07.2013. URL:https://rg.ru/gazeta/rg. Дата обращения 06.01.2021.

[10] Федеральный закон от 28.12.2016 N 488-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации". "Российская газета", N 1, 09.01.2017. URL:https://rg.ru/gazeta/rg. Дата обращения 06.01.2021.

[11] Федеральный закон от 29.07.2017 N 266-ФЗ "О внесении изменений в Федеральный закон

"О несостоятельности (банкротстве)" и Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях". URL: http://www.pravo.gov.ru. Дата обращения 07.01.2021

ПОРЯДОК ПРИМЕНЕНИЯ АКТА ПОМИЛОВАНИЯ В ЗАРУБЕЖНОМ ПРАВЕ

Авторы: *Родионова Наталия Сергеевна, Минасян Армине Карапетовна*

Аннотация: *Статья посвящена одной из актуальных проблем уголовно-исполнительного права институту помилования в зарубежном уголовном праве, анализу эффективности данного института, анализу судебной практики по институту помилования, выявлению проблем реализации права на помилование, а также принятию мер для соответствия помилования целям уголовного наказания.*

Ключевые слова: *Помилование в зарубежных странах, цели уголовного наказания, осужденные.*

В настоящее время институт помилования в зарубежных странах является достаточно актуальным институтом освобождения от наказания. Регулирование института помилования закреплено в законодательстве этих стран, а в некоторых странах можно увидеть конституционное закрепление данного института.

Право на помилование, имеют, как правило, главы государств: президенты, монархи, премьеры. Но бывают иные варианты. Так, например, в Японии вопросом о помиловании, согласно их Конституции, занимается кабинет министров, а в последующем утверждает император.

В Португалии, ходатайство о помиловании, сначала рассматривается специальной комиссией, которая включает в себя представителей министерства юстиции, прокуратуры, суда, а затем попадает к президенту страны. В конце каждого года министром юстиции лично представляются ходатайства осужденных о помиловании. При чем ходатайства о помиловании попадают к резиденту только тех лиц, которые по мнению комиссии действительно этого заслуживают.

Такая процедура помилования в Португалии, осуществляющаяся всего лишь один раз в год, вполне вероятно, исключает оперативное, определяемое исключаемыми обстоятельствами применения помилования к осужденным.

В соответствии со ст. 29 Конституции Исландии, президент этого государства наделен правом помилования осужденных лиц, а также правом прекратить уголовное преследование на досудебных стадиях, при наличии уважительных причин к тому.

В Италии известны такие виды помилования, как: indulto и grazia. В первом случае помилование предоставляется парламентом в форме принятия закона, который утверждается большинством в 2/3 обеих палат парламента. Правом применения второго обладает президент.

В некоторых странах, таких как: Узбекистан. Беларусь, Туркменистан, США, Великобритания. Помилование в определенных ситуация связывается с условным освобождением от наказания: в случае совершения помилованным нового преступления, в течение определенного срока, наказание за совершение прежнего преступления восстанавливается, и к нему присоединяется наказание за новое преступление

Конституцией Финляндии закреплены два вида помилования: отмена или смягчение установленного судом наказания. Согласно ч. 2 ст. 65 Конституции Австрийской Республики

«Президент в отдельных случаях осуществляет помилование лиц, осужденных вступившим в законную силу приговором суда, смягчение и замену назначенных судами наказаний, смягчение правовых последствий и погашение судимости в порядке помилования, наконец, прекращение уголовного судопроизводства в отношении лиц, преследуемых в официальном порядке за уголовно-наказуемые деяния».

Во Франции ходатайства о помиловании направляются президенту или же министру юстиции. Такие ходатайства направляются в Бюро по помилованию и исполнению наказаний. Затем поступают прокурорам судебных округов, которые основываясь на результатах специальных расследований, принимают решения о целесообразности применения помилования к осужденному.

После чего, ходатайство, со всеми прилагаемыми к нему материалами направляется в министерство юстиции, где подготавливается проект декрета о помиловании, в случае положительного решения в отношении осужденного. Проект декрета поступает в генеральный секретариат администрации президента. Окончательная стадия заключается в подписании декрета о помиловании: президентом, премьер министром и министром юстиции. Такая сложная процедура помилования, действующая во Франции, обеспечивает объективность и обоснованность реализации права на помилование осужденных.

В соответствии со ст. 47 Конституции Греции, президент может даровать помилование: изменить характер и сократить срок вынесенного судом наказания, а также отменить различные последствия вынесенных и отбытых наказаний.

В ст. 139 Конституции республики Польша, право на помилование имеет президент, однако такое право не может быть применено к лицам, которые осуждены Государственным Трибуналом.

Согласно п. б ст. 104 Конституции Турецкой Республики, президент может отменить приговор в отношении некоторых лиц только лишь, в связи с недееспособностью, хронической болезнью лица, или же по старости.

В Англии прерогативой помилования обладает король (королева), фактически же акты помилования издаются министром внутренних дел.

Конституцией США право помилования лиц, которые осуждены федеральными судами за преступления, совершенные против государства, за исключением особо опасных государственных преступлений, закреплено за Президентом. Лица, которые осуждены судами штатов по их законам, могут быть помилованы губернаторами штатов в соответствии с законодательством определенного штата.

В Германии правом на помилование лиц, осужденных верховными судами земель по делам, связанных с защитой государственных интересов, при поддержке обвинения генеральным прокурором страны, наделен президент. В землях Германии право на помилование предоставляется министрам юстиции этих земель, но в свою очередь, они наделены правом передать это право органам исполнительной власти земель.

Процедура применения помилования в США Германии очень гибкая, ее осуществление приближено к регионам страны, в связи, с чем главы государств не занимаются многочисленными ходатайствами о помиловании лиц, осужденных к наказанию.

В 1988 году в Нидерландах вступил закон о помиловании, в соответствии с которым Королева

наделена правом помиловать лиц, по просьбе самих осужденных или же по просьбе прокуратуры. В последнем случае, проводятся консультации с судом, вынесшим приговор и прокуратурой. Также помилование может быть условным.

Статья 173 Швейцарской Конфедерации гласит, что помилование относится к компетенции парламента.49 Аналогична ситуация и в Португальской Республике, где в соответствии со ст. 161 Республики, дарование помилования относится к компетенции парламента.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что субъектами принятия решений о помиловании могут быть различными, в зависимости от формы правления, в большинстве случаев это осуществляется главой исполнительной власти – президентом (Франция, Греция, Австрия).

Несколько иная ситуация складывается в государствах, которые имею монархическую форму правления, где помилование осуществляется королем. В Королевстве Швеция право помилования предоставлено правительству этой страны.

В большинстве стран мира ходатайство о помиловании подается только осужденным. Например: Германия, США. В некоторых же странах, напротив, список лиц, которые имеют право ходатайствовать о помиловании, достаточно широк. Так, например, во Франции правом просить о помиловании в отношении осужденного обладают лица, заинтересованные в их судьбе: прокурор, начальник места отбывания наказания, курирующий исполнение наказания.

Необходимо обратить внимание на то, что различные масштабы применения помилования в той или иной стране определяются сложившимися в ней традициями, уровнем преступности и материальной обеспеченности органов, исполняющих наказания, а также в немалой степени - взглядами, убеждениями лиц, реализующих помилование.

Так, например, во время своего правления президентом США Клинтоном ежегодно помиловалось не более 60 осужденных. Тогда как, президентом США Дональдом Трампом за 2019 год были помилованы около

десятка осужденных, отбывающих длительное наказание по различным обвинениям, включая незаконный оборот наркотиков, продажу оружия и незаконные азартные игры. Полное помилование восстановило право осужденных голосовать и носить оружие. При помиловании Трамп сослался на осознание заключенными ответственности за свои преступления, общественные работы или благотворительную деятельность, которую каждый выполнял с момента их освобождения. Помилованные Джон Ричард Бубала, Рой Уэйн Маккивер, Родни Такуми, Майкл Тедеско и Чалмер Ли Уильямс были осуждены за свои преступления более 20 лет назад. Бубала признал себя виновным в ненадлежащем использовании федеральной собственности и кражу автомобильного оборудования в городе Миллтаун, штат Индиана. Маккивер был осужден за распространение марихуаны. Такуми был осужден за работу в нелегальном игорном салоне. Тедеско был осужден за незаконный оборот наркотиков и мошенничество, связанное с наркотиками. Уильямс, перевозчик багажа в аэропорту, был осужден за преступления, связанные с хищением огнестрельного оружия из зарегистрированного багажа. После тщательного изучения досье каждого из этих людей, Президент Трамп пришел к выводу, что каждый из них полностью заслуживает помилования. Трамп за 2019 год также заменил приговоры двум людям, включая Ронена Нахмани, преступника, на иждивении которого находятся пятеро маленьких детей и жена с неизлечимой формой рака. Нахмани был осужден за хранение синтетических наркотиков с целью их распространения. Его обвинили в ведении бизнеса по импорту наркотиков из Китая и Гонконга и продаже их по всей территории Соединенных Штатов. Другой случай был связан с Тедом Зулем, жителем Арканзаса, обвиняемым в участии в схеме взяточничества,

направленной на повышение страховых медицинских выплат.

Во Франции поступает огромное количество прошений о помиловании (порядка 25-35 тысяч), но удовлетворяется лишь около 500 ходатайств.

Помилование в Великобритании и Японии применяется крайне редко, так например в Японии за последние 30 лет к нему вообще не обращались.

Очень активно функционирует институт помилования в Голландии - им охватывается до 30% от числа лиц, обратившихся с ходатайством о его применении.

В каждой зарубежной стране право помилования имеют свои особенности. Это связано с местными нравственными, политическими, так и социально-экономическими особенностями, но все же, фундаментальных различий в институтах помилования нет, принцип и структура данных институтов одинаковы для любой страны, за некоторыми исключениями.

Список использованных источников:

1. Конституция Швейцарии (Швейцарской Конфедерации) от 18.04.1999 г.
2. Конституция Португальской Республики, Конституция США от 17.09.1787 г.
3. Конституция Финляндии от 11.06.1999 г. (с поправками до № 1112/2011)
4. Конституция государств Европы: в 3-х тт. М.: Норма, 2001. т. 2 с. 20)
5. Конституция государств Европы: в 3-х тт. М.: Норма, 2001. т. 2 с. 117, 118)
6. Додонов В.Н. Сравнительное уголовное право. Общая часть под общей редакцией С.П. Щербы. М.: Юниформ, 2019. С. 404-448.

ПОНЯТИЕ, ВИДЫ И ЗНАЧЕНИЕ КРИМИНОЛОГИЧЕСКОГО ПРОГНОЗИРОВАНИЯ ДЛЯ ПРАКТИКИ БОРЬБЫ С ПРЕСТУПНОСТЬЮ

THE CONCEPT, TYPES AND SIGNIFICANCE OF CRIMINOLOGICAL FORECASTING FOR THE PRACTICE OF COMBATING CRIME

Авторы: *Медведева Валерия Владиславовна*

Аннотация: *В статье рассматриваются различные подходы к понятию криминологического прогнозирования. Определяется значение криминологического прогнозирования для практики борьбы с преступностью. Общее прогнозирование по своей природе является систематическим исследованием перспектив развития того или иного явления или процессов с помощью средств современной науки. Основной целью криминологического прогнозирования является выявление возможных вариантов изменения преступности в будущем, вместе с тем выявление тенденций, закономерностей и обстоятельств, которые могут способствовать сокращению преступности.*

Ключевые слова: *криминологическое прогнозирование, начение криминологического прогнозирования, виды криминологического прогнозирования, борьба с преступностью, прогноз, криминология, преступность.*

Annotation: *The article discusses various approaches to the concept of criminological forecasting. The importance of criminological forecasting for the practice of combating crime is determined. General forecasting by its nature is a systematic study of the prospects for the development of a particular phenomenon or process using the means of modern science. The main purpose of criminological forecasting is to identify possible options for changing crime in the future, at the same time identifying trends, patterns and circumstances that can contribute to reducing crime.*

Keywords: *criminological forecasting, the value of criminological forecasting, types of criminological forecasting, fighting crime, forecast, criminology, crime.*

Общее прогнозирование по своей природе является систематическим исследованием перспектив развития того или иного явления или процессов с помощью средств современной науки.

Основной же целью криминологического прогнозирования является выявление возможных вариантов изменения преступности в будущем, вместе с тем выявление нежелательных и положительных тенденций, закономерностей и обстоятельств, которые могут способствовать сокращению (либо увеличению) преступности.

В научной литературе существует два подхода к определению понятия криминологического прогнозирования – в узком и широком смыслах. Так, в широком смысле оно представляет собой процесс научного предсказания изменений тенденций и закономерностей преступности в

целом как социально-правового явления, отдельных видов преступности, категорий и групп преступлений, личности преступника, причин преступности, деятельности по предупреждению преступности в будущем, а также перспектив развития науки криминологии.

В узком же смысле под криминологическим прогнозированием понимается процесс предвидения тенденций и закономерностей преступности в будущем.

Отметим, что степень вероятности криминологического прогнозирования в значительной мере зависит от числа различного рода факторов, используемых при прогнозировании. Согласимся с мнением ученых Г.А. Аванесова и С.Е. Вицина, которые утверждают, что «нужно учитывать и изучать не только данные о преступности, но и данные, характеризующие развитие (изменение) других социальных явлений, так или иначе влияющих на преступность: социально-политические явления, организационно-правовые, экономические, демографические и т.д.» [2, стр. 12].

На наш взгляд, криминологическое прогнозирование по своей сути является основой всей организации борьбы с преступностью, которая осуществляется не только государственными органами, но и общественными организациями.

Оно является особенным и важным этапом планомерной борьбы с преступностью, поскольку только на основе прогноза можно решать вопросы принятия долгосрочных и заблаговременных решений относительно воздействия на преступность, а также развития системы органов, реализующих предупредительные и иные мероприятия по борьбе с преступностью.

Криминологическое прогнозирование опирается на учет общих причин преступности, причин, обусловливавших отдельные виды преступлений. К таковым можно отнести демографические данные, численность, состав по полу, возрасту, образованию и др., миграции, как внешнюю, так и внутреннюю.

Для определения классификации видов криминологического прогнозирования, особое внимание необходимо уделить объекту прогнозирования, которым является преступность как социальное явление и преступное поведение отдельной личности. По этому критерию можно выделить два вида прогнозирования: общее и индивидуальное.

При этом общее прогнозирование осуществляется на различных уровнях: на уровне преступности в целом, на уровне определенной категории преступности (рецидивной преступности, корыстной преступности и т.п.), на уровне отдельных видов преступлений. Указанные уровни прогнозирования необходимо рассматривать в взаимосвязи. Они находятся в отношениях общего и особенного.

Индивидуальное криминологическое прогнозирование имеет самостоятельное значение. Однако оно недостаточно разработано как на теоретическом, как и на прикладном уровне.

Отметим, что прогнозирование индивидуального поведения обусловливают трудность прогнозирования в целом, а также затрудняют практическое их осуществление. Как мы уже отмечали, в этом случае можно обратиться к возможности прогнозирования в рамках различных социальных групп, сформированных по таким признакам, как образование, семейное положение, возраст, профессия и т.д.

При классификации прогнозов по возрастному критерию, особое внимание необходимо уделять несовершеннолетним.

По масштабам территории прогнозирование преступности может быть классифицировано на прогнозы в районе, городе, области и в других регионах страны.

Исходя из критерия продолжительности прогностического периода криминологическое прогнозирование делится на краткосрочное, среднесрочное и долгосрочное. Как отмечает А.П. Закалюк: «Долгосрочные прогнозы общего характера определяют... «стратегию» борьбы с преступностью. Для повседневной «тактики» этой борьбы, для выработки наиболее эффективных мер предупреждения преступлений... необходимы более конкретные сравнительно кратковременные прогнозы состояния, динамики и структуры антиобщественных явлений» [3, стр. 18].

При этом, в юридической литературе не существует конкретных сроков прогнозирования. Чаще всего имеется в виду, что кратковременное прогнозирование - срок до трех лет включительно.

В современном мире в практике органов внутренних дел получают распространение трехгодичные прогнозы возможного уровня рецидивной преступности. Обусловлен такой срок тем, что большинство новых преступлений совершается в течение первых трех лет с момента отбытия наказания.

Однако, полагаем, что наиболее целесообразным сроком среднесрочного прогнозирования необходимо считать пятилетние прогнозы.

К долгосрочному прогнозированию преступности можно отнести прогнозирование на срок 15-20 лет. Поскольку именно за указанный период завершается определенный демографический цикл, который охватывает воспроизводство населения в течение одного поколения, нравственное и профессиональное формирование личности. Кроме того, в течение этого же срока обычно завершается технический цикл развития хозяйства.

Вместе с тем, являющийся на сегодняшний день актуальный вопрос борьбы с преступностью обуславливает и особое значение присущее научному криминологическому прогнозированию, поскольку криминологический прогноз - это информация, на основе которой определяются и оцениваются возможности борьбы с преступностью в будущем с учётом всех имеющихся сил и средств.

Так, прогноз является важнейшей информацией, без которой не обойтись законодательным органам при определении перспектив развития законодательства вообще, и в том числе уголовного.

В связи с данными, полученными в результате криминологического прогнозирования, производя оценку уровня, структуры, динамики и других характеристик преступности с позиций настоящего и будущего, государство может изменять законодательство, чтобы оно всегда отражало общественные потребности в защите тех или иных общественных отношений.

На наш взгляд, криминологический прогноз является фундаментом всей организации борьбы с преступностью, поскольку только на основе прогноза можно решать вопросы принятия заблаговременных решений относительно воздействия на преступность.

Таким образом, криминологическое прогнозирование является необходимой научной базой для комплексного планирования предупреждения преступности. Оно обеспечивает не только определение оптимального варианта научно обоснованной стратегии и мер повышения уровня организаторской деятельности государственных и общественных органов, но и выработку

тактики и методики борьбы с преступностью.

Библиографический список:

1. Алексеев А.М., Герасимов С.И., Сухарев А.Я. Криминологическая профилактика: теория, опыт, проблемы. Учебник для ВУЗов. М.: Норма. 2001. – 481 с.
2. Аванесов Г.А. Вицин С.Е. Прогнозирование и организация борьбы с преступностью. М., 2002 г. – 32 с.
3. Закалюк А.П. Прогнозирование и предупреждение индивидуального преступного поведения. М., 2006. – 128 с.
4. Прогнозирование преступности [Текст]: учебник / под ред. М.А. Кириллов. - М.: Вестник, 2000. - 215 с.

g

СТАНОВЛЕНИЕ КРИМИНОЛОГИЧЕСКОГО ПРОГНОЗИРОВАНИЯ

FORMATION OF CRIMINOLOGICAL FORECASTING

Авторы: *Медведева Валерия Владиславовна*

Аннотация: *В статье дается краткий исторический анализ развития криминологического прогнозирования. История прогнозирования насчитывает уже несколько тысячелетий. Криминологическое прогнозирование исторически относится к научному прогнозированию. В современной науке криминологическое прогнозирование основывается на знании тенденций преступности, а также на разнообразных и взаимосвязанных процессах, оказывающих непосредственное влияние на криминальную и антиобщественную среду.*

Ключевые слова: *криминологическое прогнозирование, история криминологического прогнозирования, научное прогнозирование, наука, история, криминология, прогноз.*

Annotation: *The article provides a brief historical analysis of the development of criminological forecasting. The history of forecasting has been around for several millennia. Criminological forecasting historically refers to scientific forecasting. In modern science, criminological forecasting is based on knowledge of crime trends, as well as on various and interrelated processes that have a direct impact on the criminal and antisocial environment.*

Keywords: *criminological forecasting, history of criminological forecasting, scientific forecasting, science, history, criminology, forecast.*

История прогнозирования насчитывает уже несколько тысячелетий. Издавна люди старались делать прогнозы различными способами (например, проводя обряды, оккультные мероприятия). В связи со сложившимися исторически различными способами построения прогноза выделяется четыре основных направления прогнозирования - эзотерическое; религиозное; астрологическое; научное. Именно к научному прогнозированию относится криминологический прогноз.

В процессе изучения дореволюционной криминологической литературы нашего государства мы видим, что первые попытки дать какие-то предсказательные моменты прослеживались значительно давно. При этом, практически все авторы в основном пытались делать лишь частные прогнозы в сфере производства некоторых следственных действий и экспертиз (больше направлены в сторону криминалистического прогнозирования). Тем не менее, есть и отдельные работы, где даются более значительные предположения и в области криминологического познания, а также в общеюридических сферах. Так, В.Д. Спасович предвидел, что реформа теории доказательств возможна лишь при условии реформы судопроизводства[1]. Спустя же некоторое время — это реформирование осуществилось.

Отметим, что впервые о криминологическом прогнозировании упоминается в трудах бельгийского ученого А. Кетле (1796-1874), который одним из первых отметил регулярность совершения преступлений и постоянство ее статистических показателей. В России указанной проблемой занимались такие известные ученые, как Ф.К. Рябыкин, В.В. Лунеев и др.

Еще в начале прошлого века многие ученые юристы, изучающие криминологию, прогнозировали и само будущее криминологии, говоря о необходимости включения науки о почерке в круг знаний, которые занимаются исследованием природы человека.

Затем, уже в послереволюционный этап развития криминологии, ее можно охарактеризовать ярко выраженной практической направленностью. Тем не менее, накопленные труды и систематизация имеющегося эмпирического материала в дальнейшем стали базой, для формирования современной криминологии, в том числе и криминологического прогнозирования.

В то же время в области общего прогнозирования появляются новые научные исследования. На их основе создается отечественная прогностика, которая стала выделяться как отдельная отрасль прогнозного знания. Примерно в этот же период времени происходит проникновение прогностических идей в отраслях юридической науки, в том числе и криминологии.

К концу прошлого века ученые юристы приходят к выводу, что для создания криминологического прогнозирования, необходимы особенные социально-правовые условия, а также специфика деятельности правоохранительных органов. Криминологический прогноз помогает выявить тенденции в структуре и динамике преступности и отдельных видов преступлений, а это, в свою очередь, позволяет наметить стратегические направления борьбы с преступностью.

На сегодняшний день с целью повышения результативности криминологических прогнозов необходимы также и перспективные разработки в криминалистике, особенно в области криминалистической техники (создание новых технико-криминалистических средств обнаружения, фиксации и изъятия вещественных доказательств), криминалистической тактики (иной подход к разработке тактических приемов и следственных действий, совершенствование версионного процесса и планирования расследования), а также методики расследования преступлений (появление новых рекомендаций, оптимизирующих деятельность следственных и оперативно-розыскных аппаратов).

По мнению В.В. Лунеева, сегодня криминологическое прогнозирование представляет собой научное предсказание основных изменений или тенденций развития преступности, либо вероятности совершения уголовно-наказуемых деяний конкретными лицами в обозримом будущем, которые базируются на исследованиях, проводимых научными и практическими сотрудниками[2].

В современной науке криминологическое прогнозирование основывается на знании тенденций преступности, а также на разнообразных и взаимосвязанных процессах, оказывающих непосредственное влияние на криминальную и антиобщественную среду. При этом, анализ количественных и качественных характеристик преступности в прошлом и настоящем позволяет установить общие закономерности развития этого социально-негативного (общественно-опасного) явления в будущем[3].

Считается, что на этом изучение и развитие криминологическое прогнозирование не остановится. С каждым годом появляются новые инновационные проекты, в том числе и в криминологии. Кроме того, учитывая значение научного прогнозирования, и то, что практически во всех сферах современной жизни общества зачастую требуется применение его основ, а также в связи с тем, что его значение в последние годы возрастает необходимо уделять особое внимание составлению криминологических прогнозов. Вместе с тем, прогноз является необходимым условием эффективности всех направлений общественной деятельности, в том числе и борьбе с преступностью.

Библиографический список:

1. Криминология: учебное пособие / Под ред. С.Я. Лебедева, М.А. Кочубей. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, Закон и право, 2007. - 519 с.
2. Лунеев В.В. Курс мировой и российской криминологии. Общая часть: учебник. - М.: Юрайт, 2011. - 1003 с.
3. Рябыкин Ф.К. Криминология и предупреждение преступлений. Общая часть: учеб. пособие / Под ред. ГА. Аванесова. - М.: ВЮЗШ МВД РФ, 1993. - 135 с.

[1] Криминология: учебное пособие / Под ред. С.Я. Лебедева, М.А. Кочубей. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, Закон и право, 2007. – с. 89.

[2] Лунеев В.В. Курс мировой и российской криминологии. Общая часть: учебник. - М.: Юрайт, 2011. – с. 801.

[3] Рябыкин Ф.К. Криминология и предупреждение преступлений. Общая часть: учеб. пособие / Под ред. ГА. Аванесова. - М.: ВЮЗШ МВД РФ, 1993. – с. 90.

АДМИНИСТРАТИВНО-ПРОЦЕССУАЛЬНЫЙ СТАТУС УЧАСТКОВОГО УПОЛНОМОЧЕННОГО ПОЛИЦИИ

ADMINISTRATIVE AND PROCEDURAL STATUS OF THE DISTRICT POLICE COMMISSIONER

Авторы: *Кораблин Константин Климентьевич, Шкиль Екатерина Сергеевна*

Аннотация: *в статье рассмотрена специфика деятельности участкового уполномоченного полиции как уполномоченного должностного лица производства по делам об административных правонарушениях. Выделены цели его деятельности, определены организационные вопросы, перечислены его полномочия*

Ключевые слова: *участковый уполномоченный полиции, производство по делам об административных правонарушениях, цели деятельности, организация деятельности, компетенция.*

Annotation: *the article considers the specifics of the activities of the district police Commissioner as an authorized official of the proceedings on administrative offenses. The goals of its activities are highlighted, organizational issues are defined, and its powers are listed*

Keywords: *district police Commissioner, proceedings in cases of administrative offenses, goals of activities, organization of activities, competence.*

Осуществление производства по делам об административных правонарушениях сотрудниками органов внутренних дел является частью их компетенции. Среди уполномоченных должностных лиц, наделенных правом осуществлять административно-юрисдикционную деятельность, выделяются участковые уполномоченные полиции. Работа участковых уполномоченных полиции - это многогранная деятельность, основанная на соблюдении законов и подзаконных нормативно-правовых актов. Ими определены полномочия сотрудников этой службы, поставлены цели и задачи, а также функции по реализации возложенных на них обязанностей по охране общественного порядка и профилактике правонарушений.

Производство по делам административных правонарушениях, осуществляемое участковыми уполномоченными полиции, — это особый вид юрисдикционной деятельности, отличающийся набором специфических признаков. В своей совокупности признаки производства по делам об административных правонарушениях выражают особую природу и социальное назначение данного вида юрисдикционной деятельности участковых уполномоченных полиции, помогают отграничивать это производство от иных административных производств и иных сфер юрисдикционной деятельности органов внутренних дел, формируют его особый административно-процессуальный статус.

Целями реализации административно-процессуального статуса участкового уполномоченного полиции являются:

1. Защита прав и интересов участников производства по делам об административных правонарушениях. В этом смысле участковый уполномоченный полиции осуществляет защиту личности, охрану прав и свобод человека и гражданина, охрану здоровья граждан, санитарно-эпидемиологического благополучия населения, защиту

общественной нравственности, общественного порядка и общественной безопасности (ст. 1.2 КоАП РФ).

2. Предупреждение административных правонарушений. Осуществляя деятельность по привлечению виновных лиц к административной ответственности, участковый уполномоченный полиции профилактирует правонарушения. Самим фактом привлечения к административной ответственности сотрудник полиции обращает внимание нарушителя на недопустимость нарушения закона. Предполагается, что пример нарушителя о недопустимости виновного поведения способствует снижению правонарушаемости в обществе [7].

В рамках организационного блока необходимо обратить внимание на такие элементы статуса участкового уполномоченного полиции как порядок заступления на должность, определения границ обслуживания административного участка и места прохождения службы. Для участкового уполномоченного устаналивается ряд требований, позволяющем ему осуществлять производство по делам об административных правонарушениях, т.е. быть субъектом административной юрисдикции.

Каждый участковый уполномоченный и старший участковый уполномоченный полиции обладает правом осуществлять производство по делам об административным правонарушениях, так как такое право им предоставлен о ст. 23.2 КоАП РФ, а также ведомственными нормативными актами.

Для занятия должности участковый уполномоченный полиции должен иметь высшее юридическое образование. Желательно для такого сотрудника иметь профильное образование. На сегодняшний день во многих вузах МВД готовят специалистов узкой специализации «правоохранительная деятельность», имеющих необходимый уровень знаний. Такое требование позволяет сотрудникам быть компетентными как в вопросах охраны общественного порядка, так и производства по делам об административных правонарушениях [2].

Сотрудник полиции заступает на должность на определенном административном участке, на территории которого устанавливает факты совершения административных правонарушений. Административный участок устанавливается с учетом территориальных особенностей: в городах - исходя из численности проживающего населения и граждан, состоящих на профилактическом учете, состояния оперативной обстановки, особенностей административно-территориального деления муниципальных образований, в сельской местности - в границах одного или нескольких объединенных общей территорией сельских населенных пунктов, на территории закрытого административно-территориального образования - в границах контролируемой зоны, в соответствии с установленными нормативами их штатной численности.

Компетенционный блок определяет сферу полномочий участкового уполномоченного в сфере производства по делам об административных правонарушениях. Именно компетенция, необходимая для осуществления производства по делам об административных правонарушениях позволяет участковому уполномоченному полиции осуществлять производство по делам об административных правонарушениях.

Проблема компетенции может быть рассмотрена с различных позиций: функциональной, предметной, территориальной и др.

Функциональная компетенция призвана конкретизировать основные и специфические функции участкового уполномоченного по реализации юрисдикционных полномочий. В

пределах предметной компетенции участковый уполномоченный полиции получает информацию об административном правонарушении независимо от места и времени его совершения, а также полноты сообщаемых сведений. Каждое принятое сообщение регистрируется в официальном документе - журнале учета приема граждан, их обращений и заявлений.

Предметная компетенция представляет собой полномочия участкового уполномоченного полиции по рассмотрению дел об административных правонарушениях, относящихся к его ведению. Участковый уполномоченный полиции, проведя проверку по зарегистрированным заявлениям и сообщениям об административных правонарушениях, выносит решение о необходимости возбуждения дела, рассматривает его и выносит процессуальное решение.

По всем делам, отнесенным к компетенции полиции участковый уполномоченный полиции может составлять протоколы об административных правонарушениях. Данное полномочие предоставлено Приказом МВД России от 29 августа 2014 г. № 736 «Об утверждении Инструкции о порядке приема, регистрации и разрешения в территориальных органах Министерства внутренних дел Российской Федерации заявлений и сообщений о преступлениях, об административных правонарушениях, о происшествиях» [4]. Если участковым уполномоченным полиции лицо будет привлечено к административной ответственности за пределами своей компетенции, то такое решение может быть признано незаконным.

Так, Постановлением участкового уполномоченного полиции отдела полиции № УМВД России по городу Череповцу Н.Н. Ботин признан виновным в совершении правонарушения, предусмотренного ч. 3 ст. 18.9 КоАП РФ, назначено административное наказание в виде административного штрафа в размере 2000 рублей. Ботин обжаловал вынесенное решение, так как наказание по данной статье не относится к компетенции участкового уполномоченного полиции. Суд указал, что дела об административном правонарушении, предусмотренном ст.18.9 КоАП РФ вправе рассматривать начальники территориальных управлений (отделов) внутренних дел и приравненных к ним органов внутренних дел, их заместители, заместители начальников полиции (по охране общественного порядка), начальники территориальных отделов (отделений, пунктов) полиции , их заместители. Действия участкового уполномоченного признаны неправомерными [5].

По некоторым правонарушениям участковый уполномоченный обладает правом не только составлять протоколы, но и принимать процессуальные решения. В КоАП РФ выделяется несколько групп таких правонарушений:

- В сфере охраны здоровья населения (ст. 6.24 КоАП РФ. К административной ответственности могут быть привлечены только лица, которые курили в общественных местах);
- В сфере охраны сельского хозяйства (ст. 10.4 и 10.5 КоАП РФ);
- В сфере охраны безопасности дорожного движения (ст. 1, ч. 1 и 2 ст. 12.2, ч. 1, 2, 3 ст. 12.3, ст.12.22, 12.23, 12.28, ч. 1 и 2 ст.12.29, ч. 1 ст.12.30 КоАП РФ);
- В сфере охраны порядка управления (ст. 12, 19.15, 19.15.1, 19.15.2, ч. 1 и 2 ст. 19.24 КоАП РФ);
- В сфере охраны общественного порядка и общественной безопасности (ч. 1 и 2 ст. 20.1, ч. 1 и 2 ст. 20.20, ст. 20.21 КоАП РФ).

Выделяют также территориальную компетенцию, которая обусловлена наличием у участкового уполномоченного полиции полномочий по рассмотрению дел об административных правонарушениях, определенным образом связанных с территорией

административного участка [6]. Каждый участковый уполномоченный полиции независимо от места совершения правонарушения обязан принять заявление по месту несения службы. Не требуется при этом, чтобы принятые заявления полностью раскрывали сущность правонарушения. Достаточно указания на сам факт нарушения. Поэтому допускается признание трех видов территориальных компетенций: дело может быть рассмотрено по месту совершения нарушения, месту жительства нарушителя или месту учета транспортного средства.

Процессуальная компетенция позволяет определить порядок реализации полномочий по рассмотрению дела. Полномочия участкового уполномоченного следуют судьбе дела. Если в его обязанности входит рассмотрение данного правонарушения, то он рассматривает его и выносит постановление о назначении наказания. Если же дело относится к подведомственности иных должностных лиц, то участковый уполномоченный после составления протокола должен направить его для рассмотрения по подведомственности.

При рассмотрении дела об административном правонарушении участковый уполномоченный полиции обязан рассмотреть полно и всесторонне все обстоятельства дела и вынести справедливое решение.

В процессе исполнения вынесенного решения участковый уполномоченный предпринимает действия, направленные на взыскание штрафа или исполнение иных наказаний [8].

Таким образом, участковый уполномоченный полиции может быть признан должностным лицом, уполномоченным осуществлять производство по делам об административных правонарушениях. Элементами его процессуального статуса являются территория обслуживания, цели и задачи, а также компетенция осуществления процессуальных действий.

Список литературы

1. Федеральный закон Российской Федерации от 07.02.2011 № 3-ФЗ «О полиции» // Собрание законодательства РФ. 2011. № 7. Ст. 900.
2. Федеральный закон от 30.11.2011 № 342-ФЗ «О службе в органах внутренних дел Российской Федерации и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 2011. № 49 (ч. 1). Ст. 7020
3. Приказ МВД России от 29.03.2019 № 205 «О несении службы участковым уполномоченным полиции на обслуживаемом административном участке и организации этой деятельности» // российская газета. 2019. 5 апреля.
4. Приказ МВД России от 29 августа 2014 г. № 736 «Об утверждении Инструкции о порядке приема, регистрации и разрешения в территориальных органах Министерства внутренних дел Российской Федерации заявлений и сообщений о преступлениях, об административных правонарушениях, о происшествиях» // Российская газета. 2014. 25 октября.
5. Решение Череповецкого городского суда Вологодской области № 12-345/2018 от 21 мая 2018 г. по делу № 12-345/2018[Электронный ресурс] URL: https://sudact.ru/regular/ (дата обращения: 24.09.2020).
6. Гришаков А.Г. Деятельность участковых уполномоченных полиции на административном участке. М., 2015. С. 12.
7. Полторацкая Т.И. Вопросы совершенствования производства по делам об административных правонарушениях // Вестник Университета прокуратуры РФ.

2019. № 5 (73). С. 125
8. Усенков И.А. К вопросу о понятии производства по делам об административных правонарушениях // В сборнике: Наука сегодня: проблемы и перспективы развития сборник научных трудов по материалам международной научно-практической конференции. М., 2015. С. 142.

References

1. Federal Law of the Russian Federation dated 07.02.2011 No. 3-ФЗ "On the Police "//Assembly of Legislation of the Russian Federation. 2011. № 7. Article. 900.
2. Federal law of 30.11.2011 No. 342-FZ "About Service in Law Enforcement Agencies of the Russian Federation and Introduction of Amendments to Separate Acts of the Russian Federation"//Collection of the legislation of the Russian Federation. 2011. No. 49 (part 1). Article. 7020
3. Order of the Ministry of Internal Affairs of Russia dated 29.03.2019 No. 205 "On the performance of service by the district police commissioner in the served administrative site and the organization of this activity "//Russian newspaper. 2019. April 5th.
4. Order of the Ministry of Internal Affairs of Russia of August 29, 2014 No. 736 "On approval of the Instruction on the procedure for receiving, registering and resolving statements and reports on crimes, administrative offenses, incidents in the territorial bodies of the Ministry of Internal Affairs of the Russian Federation "//Russian newspaper. 2014. October 25th.
5. Decision of the Cherepovets City Court of the Vologda Region No. 12-345/2018 of May 21, 2018 in case No. 12-345/2018 [Electronic Resource] URL: https://sudact.ru/regular/ (circulation date: 24.09.2020).
6. Grishakov A.G. Activities of district police commissioners in the administrative section. M., 2015. C. 12.
7. Poltoratskaya T.I. Issues of improving the proceedings in cases of administrative offenses//Bulletin of the University of the Prosecutor's Office of the Russian Federation. 2019. № 5 (73). C. 125
8. Usenkov I.A. To the question of the concept of proceedings in cases of administrative offenses//In the collection: Science Today: Problems and Development Prospects, a collection of scientific works based on the materials of an international scientific and practical conference. M., 2015. C. 142.

СОВЕТ ДИРЕКТОРОВ (НАБЛЮДАТЕЛЬНЫЙ СОВЕТ) КАК ОРГАН УПРАВЛЕНИЯ АКЦИОНЕРНОГО ОБЩЕСТВА

BOARD OF DIRECTORS (SUPERVISORY BOARD) AS A MANAGING BODY OF A JOINT STOCK COMPANY

Авторы: *Иванова Светлана Александровна*

Научный руководитель: *Ушницкий Рум Румович*

Аннотация: *В рамках данной работы рассмотрен один из высших органов, осуществляющих общее руководство - совет директоров (наблюдательный совет) акционерного общества (далее – совет директоров, совет).*

Ключевые слова: *совет директоров, наблюдательный совет, акционерное общество, полномочие*

Annotation: *Within the framework of this work, one of the highest bodies exercising general management is considered - the board of directors (supervisory board) of a joint-stock company (hereinafter referred to as the board of directors, council).*

Keywords: *board of directors, supervisory board, joint-stock company, authority*

Понятие органа юридического лица раскрывается через призму воли юридического лица: формирует ли он ее (волеобразующий) или изъявляет вовне (волеизъявляющий). Совет директоров выступает одновременно и волеобразующим, и волеизъявляющим органом. Так, при принятии решения о совершении определенной сделки он формирует волю юридического лица, а при непосредственном совершении сделки, идет реализация вовне единоличным исполнительным органом. При этом, единоличный исполнительный орган может сам формировать волю общества, например, в отношении сделок, совершаемых в процессе осуществления обычной хозяйственной деятельности, и сам же реализовывать эту волю вовне, заключая договоры.

Волеизъявление характеризуется тем, что при совершении сделок в рамках своей компетенции (от лат. слова competentia - принадлежность по праву) такой орган не нуждается в доверенности. Поэтому закон требует, чтобы они действовали добросовестно и разумно, руководствуясь интересами юридического лица. Следовательно, в случае нарушения вышеназванных принципов лицо понесет обязанность по возмещению убытков, причинивших ущерб юридическому лицу, за счет личного имущества. Следует учесть, что данное правило может быть изменено/отменено не только законом, но и договором, поэтому такая норма является диспозитивной. Вместе с тем, правомочия волеизъявляющих органов могут быть ограничены волей учредителей, например, обязательством в получении от учредителя или соответствующего органа предварительного согласия на совершение сделок.

В целом, совет директоров осуществляет стратегическое управление деятельностью общества и контролирует деятельность его исполнительных органов. Поэтому необходимо рассмотреть по какому принципу распределяются на него полномочия в управлении акционерным обществом.

В компетенцию органа должны быть включены полномочия по решению только той группы вопросов, которая не относится к исключительной компетенции вышестоящего органа – данная схема носит название «принцип «остаточной компетенции». Так, вопросы, относящиеся к компетенции общего собрания, не могут быть переданы на решение совету директоров. А вопросы, которые должен решать совет, не могут быть перенаправлены исполнительному органу. Высшие органы принимают в рамках своей компетенции решения, коим образом они участвуют в приобретении юридическим лицом гражданских прав и обязанностей.

В настоящее время страны, в законодательстве которых предусматривается функционирование наблюдательного совета, придерживаются принципов западногерманского права, где действуют двухпалатные советы директоров. Функции управления передаются исполнительному совету, а функции надзора - наблюдательному совету, куда не входят исполнительные директора компании. В то же время, одно и то же лицу имеет право участвовать в советах организаций-конкурентов. Существуют также государства, где возможно использование обоих моделей. Например, во Франции управление осуществляет либо административный совет, либо дирекция и наблюдательный совет. Причем дирекция управляет, а наблюдательный совет контролирует его деятельность.

Регламентом №2157/2001 об Уставе европейской компании установлены две возможные системы органов управления. Так, наряду с общим собранием акционеров предполагается существование: наблюдательного и исполнительного органов - двухуровневая структура (two-tier system); только административного органа - одноуровневая (one-tier system). В настоящее время модели систем корпоративного управления взаимопроникаются, так как ни одна из них не универсальна и не обладает преимуществами перед другими. Данные системы в каждой стране складываются под воздействием различных факторов: политическая и экономическая сферы, особенности правовой системы и культуры, структура владения акциями, специфика финансовой системы и др. Эти факторы определяют и роль совета директоров в деле корпоративного управления.

В России совет директоров как орган контроля впервые рассматривался еще в дореволюционный период. А.И. Каминка, изучая развитие акционерных обществ в Средневековье, приводил в пример морские товарищества (societates maris), где существовала специальная должность — писец, только в присутствии которого могли осуществляться специальные операции (погрузка на корабль и др.). Начиная с советского периода положение совета директоров рассматривается как промежуточное - между общим собранием акционеров, которое решает самые важные вопросы деятельности, и исполнительным органом, решающим оперативные вопросы деятельности.

Статус совета директоров отечественным законодателем четко не определен. Почему этот орган имеет двойное наименование и какая разница между советом директоров и наблюдательным советом? Итак, в Законе об АО понятия «совет директоров» и «наблюдательный совет» выступают как синонимы.

Раздвоение наименования связано с тем, что его названия как-таки взяты российским законодателем из двух вышеперечисленных моделей управления: совета директоров (англо-американская система права) и наблюдательного совета (западногерманская системы права). Российский законодатель после изучения иностранной практики, пришел к «гибридной» модели, и связал данные термины.

При этом, отечественное законодательство не реагирует на изменившийся характер акционерного капитала, на появление крупных акционеров или акционера, в том числе и государства как акционера, не обеспечивает защиту прав и интересов миноритарных

акционеров.

В отличие от компетенции общего собрания акционеров, компетенция совета не ограничена законом, т.е. акционеры по своему усмотрению могут дополнить ее в уставе отдельными вопросами, не входящими в исключительную компетенцию общего собрания. При этом, такие вопросы должны исключать неясность в разграничении компетенции совета и других органов общества. Так как часто полномочия органов управления общества дублируют друг друга.

Чтобы провести разграничение компетенции совета директоров как органа контроля либо органа управления, необходимо разделить вопросы его ведения, соответственно, на управленческие и контрольные.

Согласно пункту 1 статьи 65 Закона об АО компетенция совета включает решение вопросов общего руководства деятельностью общества, в то же время, не раскрывается понятие «общее руководство деятельностью». Если под руководством понимать управление, то можно провести между ними равенство, но в данном случае понятие «управление» используется в широком смысле. Иными словами, совет директоров осуществляет общее управление деятельностью общества.

Корпоративное управление в России в настоящее время характеризуется наличием таких специфических признаков, как активное участие государства в акционерном капитале; массовое нарушение прав мелких акционеров; большое число ключевых участников (совет директоров, владельцы акций, менеджеры и др.); отсутствие постоянно действующего контрольного органа собственника и т.д.

В целях устранения дублирования полномочий, необходимо отнести к компетенции совета директоров только контрольные функции, а управленческие распределить между общим собранием и исполнительным органом. Например, совету директоров оставить функции по контролю за деятельностью исполнительных органов, одобрение крупных сделок и сделок с участием заинтересованных лиц, определение цены размещения и выкупа эмиссионных ценных бумаг, рекомендации по размеру дивиденда по акциям и т.д. Общему собранию предоставить право решать вопросы увеличения уставного капитала, размещения обществом облигаций и иных эмиссионных ценных бумаг, образования исполнительного органа, создание филиалов и представительств и т.д. Остальные полномочия отнести к полномочиям исполнительного органа.

При этом, на законодательном уровне или в уставе необходимо определить лицо, которое занималось бы непосредственно вопросами созыва общего собрания. Так, Кодекс корпоративного поведения рекомендует нанять корпоративного секретаря (в крупных акционерных обществах - служба корпоративного секретаря, а в небольших - другое юридическое лицо (напр., юридическая фирма) путем заключения с ним договора на исполнение таких функций), который бы обеспечивал подготовку и проведение общего собрания акционеров (например, обеспечение подготовки списка лиц собрания, уведомление о проведении собрания; формирование материалов, осуществление сбора поступивших бюллетеней для голосования и передача их регистратору и т.д.); обеспечивал подготовку и проведение заседаний совета; содействовал членам совета при осуществлении ими обязанностей (например, разъяснение вновь избранным членам совета действующие правила общества, ознакомление с внутренними документами, действующими решениями и т.д.); обеспечивал раскрытие (предоставление) информации об обществе и хранение документов; посредством контроля за должным и своевременным рассмотрением органами общества обращений акционеров разрешал конфликты, связанные с нарушением прав акционеров и др.

Таким образом, можно было бы освободить совет от выполнения управленческих полномочий в части осуществления некоторых организационных функций и сохранить за ним только контрольные полномочия. Предполагается, что при таком положении органам акционерного общества будет сложнее злоупотреблять своими полномочиями.

Несмотря на все положительные и отрицательные моменты, для руководства и эффективного управления обществом добросовестно должны вносить свою «лепту» члены совета. Ведь, в конечном счете, они составляют сам совет директоров, который выносит общее решение исходя из мнения каждого члена.

Литература:

1. Богдашкин Р.А. Место и роль совета директоров (наблюдательного совета) в акционерных обществах: тенденции современного правового регулирования // Административное право и процесс. 2016. № С. 84-86.
2. Могилевский С.Д. Органы управления хозяйственными обществами: Правовой аспект: Монография. – М.: Дело, 2001. – С.128.
3. Слесарев С. Правовой статус совета директоров (наблюдательного совета) // СПС КонсультантПлюс. 2018.
4. Филатов А. Совет директоров: Инструкция по применению. – М.: ООО «Альпина Паблишер», 2014 // https://libking.ru/books/busines-/management/611923-aleksandr-filatov-sovet-direktorov-instruktsiya-po-primeneniyu.html.

Literature:

1. Bogdashkin R.A. Place and role of the board of directors (supervisory board) in joint-stock companies: trends in modern legal regulation // Administrative law and process. 2016. No. 6. S. 84-86.
2. Mogilevsky S.D. Management bodies of business companies: Legal aspect: Monograph. - M .: Delo, 2001. - S. 128.
3. Slesarev S. Legal status of the board of directors (supervisory board) // SPS ConsultantPlus. 2018.
4. Filatov A. Board of Directors: Instructions for use. - M .: LLC Alpina Publisher, 2014 // https://libking.ru/books/busines-/management/611923-aleksandr-filatov-sovet-direktorov-instruktsiya-po-primeneniyu.html.

РИСКИ ЧЛЕНА СОВЕТА ДИРЕКТОРОВ (НАБЛЮДАТЕЛЬНОГО СОВЕТА)

RISKS OF A MEMBER OF THE BOARD OF DIRECTORS (SUPERVISORY BOARD)

Авторы: *Иванова Светлана Александровна*

Научный руководитель: *Ушницкий Рум Румович*

Аннотация: *Статья посвящена рискам члена совета директоров. Приводится вывод о том, что риски имеют важное значение. В том числе несут солидарную ответственность за каждое принятое на заседании решение.*

Ключевые слова: *риски, совет директоров, наблюдательный совет, акционерное общество*

Annotation: *The article is devoted to the risks of a member of the board of directors. It is concluded that risks are important. Including bear joint responsibility for each decision taken at the meeting.*

Keywords: *risks, board of directors, supervisory board, joint stock company*

Работа в совете директоров – это всегда высокая ответственность и персональные риски. Равные права указывают на одинаковые обязанности. Для грамотного выполнения своих обязанностей каждый директор должен четко понимать границы своих полномочий.

В первую очередь, члены совета обязаны работать в интересах компании, учитывая интересы всех заинтересованных сторон (акционеры, потребители, поставщики, сотрудники, население, региональная власть, различные организации и государство). Это объясняется тем, что, сочетая интересы всех заинтересованных лиц, компания сводит к минимуму риски проявления недовольства сторон и поэтому имеет преимущество в плане устойчивости своего развития.

Такой риск связан с конфликтами, которые порождает расхождение во взглядах и мнениях, когда в обществе формируется несколько групп акционеров, владеющих существенными пакетами акций. Нередко представители акционеров следуют инструкциям (полученным от самих акционеров) о том, как нужно голосовать с пользой для тех же акционеров. Любые обязательства влекут за собой риски. В данном случае, представителю акционера необходимо решить, не приведет ли следование инструкции, полученной от акционера, к неприятным последствиям.

Каждый директор должен строго соблюдать принципы лояльности и добросовестности, тогда, в случае предъявления исков и судебных разбирательств, даже в ситуациях, когда компания понесла убытки, он будет защищен. Но если убытки причинены виновными действиями члена совета, конечно же, он понесет ответственность.

Ответственность нескольких лиц считается солидарной. При этом, члены, голосовавшие против такого решения или вовсе не принимавшие участия в голосовании, не несут ответственности. Трудность в применении норм об ответственности заключается в том, чтобы выявить чрезмерный риск, когда действия (бездействия), повлекшие ущерб, признаются

виновными.

В этом отношении, Закон об АО применяет объективный подход, в котором при назначении ответственности должны быть приняты во внимание обычные условия делового оборота и иные обстоятельства, имеющие значение для дела, что предполагает оценку всех обстоятельств, с которыми связаны наступившие последствия. Дополнительно можно обратиться к статье 401 ГК РФ: если при требуемой степени осмотрительности лицо приняло все меры для надлежащего исполнения обязательства, оно считается невиновным. При этом, Жукова Ю.Д. поднимает вопрос о целесообразности смешения понятий «заботливость и осмотрительность» с понятиями «разумность и добросовестность» и полагает, что ценность содержащихся в данной статье критериев для целей полноценного раскрытия невиновности лица в несоответствии его поведения критериям разумности и добросовестности является минимальной и что при определении содержания элементов состава правонарушения, совершаемого руководителем, надлежит в приоритетном порядке учитывать специфику рассматриваемого вида отношений, то есть - не ограничиваться установленной в ГК РФ возможностью заимствовать уже существующие критерии, а разрабатывать самостоятельные, пригодные именно для оценки поведения руководителя как виновного в рамках корпоративных отношений.

Высший Арбитражный Суд в пункте 7 Постановления Пленума №62 выразил правовую позицию, что не является основанием для отказа в удовлетворении требования о взыскании с директора убытков сам по себе факт, что действие директора, повлекшее для юридического лица негативные последствия, в том числе совершение сделки, было одобрено решением коллегиальных органов юридического лица, а равно его учредителей (участников), либо директор действовал во исполнение указаний таких лиц, поскольку директор несет самостоятельную обязанность действовать в интересах юридического лица добросовестно и разумно. В то же время наряду с таким директором солидарную ответственность за причиненные этой сделкой убытки несут члены указанных коллегиальных органов.

На деле зачастую возникают вопросы о правомочности определенного решения и о том, кто какой стороной будет выступать в споре. В данном случае нужно говорить о косвенных исках, с помощью которых могут быть защищены права не только акционеров, но и общества в целом. Согласно статье 71 Закона об АО акционерное общество либо акционеры, владеющие не менее чем 1% размещенных акций, могут предъявить в суд иск о возмещении убытков, причиненных обществу в результате виновных действий членов органов управления общества. Таким образом, истцами по косвенному иску являются акционерное общество или акционеры, а ответчиками — члены совета директоров (наблюдательного совета), единоличный исполнительный орган (управляющий/управляющая организация), члены коллегиального исполнительного органа. Прямым выгодоприобретателем является акционерное общество, а выгода акционеров — косвенная. Кодекс корпоративного управления рекомендует акционерному обществу страховать ответственность директоров, чтобы возмещать убытки за счет средств страховой компании.

В России членам советов иски предъявляются редко по причине пробелов в законодательстве и неопределенности, в каких судах рассматривать такие дела: общей юрисдикции или арбитражных.

Между тем, в постановлении Пленума Высшего арбитражного суда Российской Федерации «О некоторых вопросах возмещения убытков лицами, входящими в состав органов юридического лица» предусмотрено, что «в случаях недобросовестного и (или) неразумного осуществления обязанностей по выбору и контролю за действиями (бездействием) представителей,

контрагентов по гражданско-правовым договорам, работников юридического лица, а также ненадлежащей организации системы управления юридическим лицом, директор отвечает перед юридическим лицом за причиненные в результате этого убытки… Не является основанием для отказа в удовлетворении требования о взыскании с директора убытков сам по себе тот факт, что совершение сделки юридического лица, повлекшей для последнего негативные последствия, было одобрено решением коллегиальных органов юридического лица, а равно его учредителей (участников), поскольку директор несет самостоятельную обязанность действовать в интересах юридического лица… В то же время наряду с таким директором солидарную ответственность за причиненные этой сделкой убытки несут члены указанных коллегиальных органов. Участники юридического лица, голосовавшие за одобрение сделки, несут такую ответственность наряду с директором, если будет доказано, что они действовали заведомо в ущерб интересам юридического лица».

В западных странах ответственность директоров обязательно страхуется. Иски предъявляют в основном неудовлетворенные результатами акционеры. А поскольку существуют так называемые коллективные иски (class actions), когда к иску, поданному одним акционером, присоединяются иски других акционеров по данному случаю, последствия могут быть весьма серьезными, а суммы возмещения иметь колоссальные размеры.

Страхование означает, в первую очередь, освобождение от выплаты штрафа и покрытия судебных издержек в случае, если в ходе судебного разбирательства будет доказано, что директор работал добросовестно и честно, однако результаты работы компании оказались не такими, как ожидали акционеры.

Полис D&O (Directors and officers liability insurance – страхование ответственности директоров и управляющих) состоит из нескольких уровней страховых покрытий:

1. Компания страхует ответственность директора или сами директора страхуют свою ответственность, не покрываемую возмещением со стороны компании. Предоставление финансовой защиты персонально.
2. Страховая защита включает возмещение (индемнификацию) директору судебных издержек за счет средств компании. Компании в данном случае страхуют свою ответственность перед директором, перекладывая возмещение судебных затрат на страховщика. Предоставление финансовой защиты в этом случае покрытия судебных издержек за своих директоров.
3. В полисах прописывается непосредственно возмещение убытков компании, вызванных действиями члена совета директоров и руководителей.

Страховщик отказывает в выплате возмещений в таких случаях, как мошеннические или умышленные действия директора; доказанное пренебрежение директором своими обязанностями, халатность; иски директоров, застрахованных по одному договору, друг к другу; иски со стороны крупных акционеров данной компании; иски, вызванные действиями властей и налоговых органов; исключение исков, заявленных по причине, произошедшей до даты оформления первого полиса D&O.

Как упоминалось ранее, в полномочия совета директоров входит определение приоритетных направлений развития общества. Поэтому контроль за созданием системы управления рисками и минимизация их негативных последствий выступает одной из важных функций.

Эффективные функции контроля позволяют выявлять и оценивать существенные кредитный, рыночный, процентный, правовой риски, риски ликвидности и введения валютных ограничений, а также риски, связанные с проведением операций с векселями и другими

аналогичными платежными инструментами. В управлении рисками совет должен оптимально балансировать его с доходностью для общества. Конечно же, утверждение таких процедур должно осуществляться в рамках норм законодательства и внутренних документов.

Выявление и своевременное предотвращение рисков в различных направлениях деятельности компании - одно из значимых направлений деятельности комитета по аудиту. Комитет по аудиту создается в составе совета директоров и не является самостоятельным органом общества. Рекомендации по созданию комитета, его компетенции, составу и порядку осуществления деятельности содержит Кодекс корпоративного управления.

Комитет по аудиту осуществляет вспомогательные функции по подготовке информации, проектов, заключений и иных материалов и выносит их на рассмотрение совета директоров. Целью внутреннего аудита выступает систематическая независимая оценка надежности и эффективности системы управления рисками и внутреннего контроля и практики корпоративного управления. Функционально подразделение внутреннего аудита рекомендуется подчинить совету директоров, а административно - непосредственно единоличному исполнительному органу общества. Внешний контроль за финансово-хозяйственной деятельностью общества осуществляется аудиторской организацией или индивидуальным аудитором, если такая возможность предусмотрена законом.

Существует негативная практика, когда привлечение даже «статусных» аудиторских компаний не всегда гарантирует достоверность отчетности. Под достоверностью понимается степень точности данных финансовой (бухгалтерской) отчетности, которая позволяет пользователю этой отчетности делать правильные выводы о результатах хозяйственной деятельности, финансовом и имущественном положении аудируемых лиц и принимать базирующиеся на этих выводах обоснованные решения. В последнее время нередки случаи, когда подтвержденная профессиональным аудитором отчетность признавалась в последующем недостоверной, а аудитор утверждал, что был намеренно введен в заблуждение менеджментом проверяемой организации.

Несмотря на это, в совокупности с другими контрольными механизмами внешний аудит является достаточно эффективным источником информирования акционеров и участников о состоянии дел в корпорации. Аудиторская проверка должна проводиться таким образом, чтобы ее результатом стало получение объективной и полной информации о деятельности общества. При этом акционеры общества, потенциальные инвесторы и иные заинтересованные лица формируют свое мнение об обществе на основании информации о его деятельности. При выявлении тех или иных нарушений исполнительные органы обязаны принимать необходимые меры к устранению нарушений и минимизации их последствий. Кроме того, аудиторские организации при выявлении нарушений должны требовать исправления информации, включенной в регулярно раскрываемые отчеты о хозяйственной деятельности общества.

В ходе исследования Кириллиной В.Н. выявлено две проблемы, связанные со взаимодействием совета директоров с внешними аудиторами, а именно, низкая степень коммуникаций членов комитета по аудиту/членов совета с внешними аудиторами и осуществление процедуры отбора аудитора ориентированной на минимальную цену оказания услуг, в результате чего международные аудиторы уступают место региональным игрокам.

Следует отметить достаточно низкое качество раскрытия информации к общему собранию акционеров по проведенным процедурам отбора аудиторов и информации по действующему аудитору и предлагаемому. Кроме того, инвесторы оценивают способность российских аудиторских компаний к абсолютно независимому суждению в целом ниже, чем международных, руководствуясь простым индикатором уровня существенности каждого

клиента аудитора для его бизнеса в целом, в том числе международного

Участие совета директоров или комитета по аудиту в организации/проведении отбора аудиторов крайне важно для системы корпоративного управления с точки зрения правильного позиционирования совета директоров в качестве ключевого заказчика (в силу представления интересов акционеров).

Литература:

1. Постановление Пленума ВАС РФ от 30.07.2013 N 62 "О некоторых вопросах возмещения убытков лицами, входящими в состав органов юридического лица" // http:// arbitr.ru.
2. Жукова Ю.Д. Реализация принципа виновной ответственности членов органов управления хозяйственного общества: пути устранения противоречий // Журнал предпринимательского и корпоративного права. 2017. № 3. С. 47-52.
3. Кириллина В. Н. Обзор исследования «Оценка корпоративного управления в публичных акционерных обществах с участием Российской Федерации, акции которых обращаются на организованном рынке ценных бумаг» // Журнал «Бизнес. Общество. Власть», НИУ ВШЭ, Март 2018 №1(27) – С. 21
4. Шиткина И.С. Имущественная ответственность в корпоративных правоотношениях (на примере хозяйственных обществ) (лекция в рамках учебного курса "Предпринимательское право") // Предпринимательское право. Приложение "Право и Бизнес". 2015. № 2. С. 2-26.

Literature:

1. Resolution of the Plenum of the Supreme Arbitration Court of the Russian Federation of July 30, 2013 N 62 "On some issues of compensation for losses by persons who are part of the bodies of a legal entity" // http: // arbitr.ru.
2. Zhukova Yu.D. Implementation of the principle of guilty responsibility of members of management bodies of an economic society: ways to eliminate contradictions // Journal of entrepreneurial and corporate law. 2017. No. 3. S. 47-52.
3. Kirillina VN Review of the study “Assessment of corporate governance in public joint-stock companies with the participation of the Russian Federation, whose shares are traded on the organized securities market” // Business magazine. Society. Vlast ", Higher School of Economics, March 2018 №1 (27) - P. 21
4. Shitkina I.S. Property liability in corporate legal relations (on the example of business entities) (lecture as part of the training course "Entrepreneurial Law") // Entrepreneurial Law. Application "Law and Business". 2015. No. 2. S. 2-26.

п

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ РОЗНИЧНОЙ ОНЛАЙН КУПЛИ-ПРОДАЖИ В США

LEGAL REGULATION OF ONLINE RETAIL SALES IN THE UNITED STATES

Авторы: *Мамедова Гульмира Айдогдыевна*

Аннотация: *Учитывая глобализацию процессов, которые начали происходить в контексте научно – технического прогресса в конце прошлого тысячелетия и продолжают стремительными темпами развиваться в наши дни, к которым можно добавить компьютеризацию мирового сообщества стали хорошей платформой для развития торговых отношений посредством совершения купли продажи онлайн. В условиях пандемии – такие товарные отношения стали едва ли не единственным спасением для большинства жителей земного шара. Как и всякая отрасль, розничная торговля требует правового регулирования, которое предлагается рассмотреть на примере США.*

Ключевые слова: *розничная купля продажа, онлайн торговля, правовое регулирование онлайн сделок в США.*

Annotation: *Considering the globalization of the processes that began to take place in the context of scientific and technological progress at the end of the last millennium and continue to develop rapidly today, to which we can add the computerization of the world community, they have become a good platform for the development of trade relations through online purchase and sale. In a pandemic, such commodity relations have become almost the only salvation for most of the world's inhabitants. As with any industry, retail trade requires legal regulation, which is proposed to consider the example of the United States.*

Keywords: *retail sale, online trade, legal regulation of online transactions in the USA.*

Введение

Учитывая, что всемирная сеть интернет зародилась в США, вполне оправдано считать, что именно в этой стране были сделаны первые предложения по ее использованию. Предлагая потребителю не только возможность получения обширного круга информации, но и использование ее в качестве платформы для совершения всевозможных сделок сделала возможной совершать покупки посредством нажатия клавиши, что по мнению многих граждан существенно облегчило их жизнь, сократив временное пространство на покупку широкого круга товаров, позволив совершать покупки, не выходя из дома. Однако если говорить о преимуществах онлайн торговли, то следует упомянуть их наличие не только у покупателя, но и у продавца. У последнего отсутствует необходимость содержать штат продавцов, отсутствие необходимости аренды помещения под магазин, наличие складского помещения и менеджера делают возможным вести бизнес практически любому гражданину США, желающему заниматься предпринимательством. Такие факторы способствуют снижению себестоимости товаров, делают его конкурентоспособным, а желание вести торговлю онлайн может быть дополнительным направлением уже хорошо развитой сети.

Рассматривая принципы организации деятельности розничной онлайн купли продажи следует

исходить из следующего:

Прежде всего следует назвать принцип ориентации на граждан. Поскольку продавец, осуществляя продажу, заинтересован в наиболее выгодной сделке, в том, чтоб его товар покупался, а клиентская база не только была постоянной, но и расширялась, то мы бы на первое место поставили именно названный принцип, которые помогает продавцу продавать свои товары с наибольшей выгодой для себя.

Следующий принцип – это удобство и простота в использовании, который заключается в том, что система розничной онлайн купли продажи обеспечивает куплю - продажу в сжатые сроки, что существенно облегчает и делает комфортной жизнь потребителя. Помимо всего, такая система направлена на широкую аудиторию, что говорит о том, что воспользоваться такой системой может любой покупатель.

Одним из принципов совершение сделки купли - продажи использование также возможно назвать сведение к минимуму по стоимости и сложности. При этом сложность означает не доступность к использованию системы гражданами, как в предыдущем названном принципе, а его сведение к минимуму обозначенных критериев стоимости и сложности, связанной с затратами на ее обеспечение.

Принцип эффективного обслуживания говорит о том, что система должна предоставлять качественную услугу, что имеет прямое отношение с конкурентоспособностью.

Принцип отчетности предусматривает возможность полного архивирования, а также осуществления контроля над любой предоставленной сделкой независимо от времени, когда она была оказана, но в пределах установленного срока хранения информации о ней.

Принцип предоставления услуги 24/7, говорит о бесперебойности предоставления розничной онлайн купли – продажи, что делает возможным заказать и получить товар в любое время суток, из любой точки страны, не делая обязательными посещения выставочного зала магазина.

Таким образом, приходим к выводу, что рассматриваемая тема на сегодняшний день достаточно актуальна, такая услуга направлена на удовлетворение потребностей покупателя граждан любого возраста, социального статуса, а также без создания каких – либо затруднений в осуществлении сделки. Работа розничной онлайн купли – продажи осуществляется на постоянной основе, не ограничена временными рамками и при помощи локальной информационной сети осуществить указанную сделку стало возможно с любой точки страны и в любое время суток.

Интерес к различным методам и способам разрешения финансовых споров, т.е. споров между потребителями и поставщиками финансовых услуг, налицо не только в России, но и во всем мире[1].

Как было уже частично сказано, стремительное развитие в США не только информационных технологий, электронных ресурсов, но и внедрение дистанционных цифровых форм договорных, а также расчетно-платежных отношений заставляет создать определенные правила регулирования указанных отношений.

Если рассматривать исторический экскурс зарождения онлайн торговли, то следует сказать, что ее появление не связывают с сетью Интернет. В далеких 40-х гг. XIX в. крупные американские компании имели возможность объединится телеграфной сетью, при помощи которой делиться информацией о состоянии цен на рынке при этом задействую продавцов со

всех уголков страны. Появление телефона значительно мобилизовало указанные процессы. По телефону стало возможным в достаточно короткие сроки передать заявку на приобретение товаров, вести деловые переговоры не покидая офис. Дальнейшее развитие электроники дало финансовым учреждениям получить возможность разработки быстрых, безопасных, дешевых и надежных средств расчета[2].

Наиболее приближенное к современному понимание электронной коммерции появляется во второй половины XX в. благодаря американской авиакомпании American Airlines, а также крупнейшей компьютерной корпорацией IBM, которыми были разработаны и внедрены в работу первые системы реализации автоматизированной работы, что позволяло потребителю просматривать при помощи электронных устройств информацию о рейсе, стоимости билета, что в существенной мере увеличило количество продаваемых билетов, поскольку с первых дней американцы смогли оценить достоинство и комфорт предлагаемых услуг.

В дальнейшем совершенствование электронного сектора экономики продолжается с середины 1970-х гг., когда были кардинально изменены привычные отношения на рынках товаров и услуг, в том числе и сами отношения между продавцами и покупателями. С этого времени объектом производственной и потребительской деятельности становятся информационные товары и услуги, управляемые, организуемые, передаваемые и хранимые в электронной форме[3].

Однако самое стремительное развитие розничная онлайн купля – продажа США получила в 1981 г., что связывают с появлением персонального компьютера IBM Personal Computer, а ускорить, упорядочить и внедрить во все сферы жизни помогла уже существовавшая с 1969 г. сеть Интернет. Такие открытия позволили не перевернуть представления о торговле, но требовали теперь его законодательного урегулирования.

Согласно регламента Национального научного фонда США, до 1990 г. существовало полное табу на осуществление каких – либо коммерческих операций в сети Интернет[4].

Однако постепенно, начиная с середины 90-х годов прошлого столетия Правительство США начинает давать крупным частным компаниям разрешение по допуску к сети Интернет. В частности, в 1998 г. такой доступ был некоммерческой компании ICANN. Такое обстоятельство позволило значительно расширить круг пользователей не только в США, но и по всему миру. Разработчики стали трудится над созданием сайтов, которые были бы понятны и доступны потребителям и среди первых достижений стал веб-браузер Mosaic Netscape (1994 г.), обладающий достаточно широким функционалом, позволяющему увеличить возможности всей электронной коммерции.

Наиболее значимым из первых законодательных актов США в сфере онлайн торговли становятся «Основы глобальной электронной коммерции», которые были подписаны в 1997 г. президентом США Клинтоном[5].

Поскольку до принятия указанного законодательного акта не существовало прецедента принятия подобных документов, то следует сказать, что он лег в основу урегулирования развития электронной торговли не только внутри страны, но и на международном уровне. В документе содержатся основные принципы электронной торговли, среди которых возможно выделить придание главенствующей роли частным субъектам, минимизация вмешательства в процессы со стороны государства. Такие принципы зародили основу для создания свободы торговых отношений и в 1997 г. в США на законодательном уровне устанавливается второстепенная роль государства, задачей которого является обеспечение безопасных отношений в пределах свободных электронной коммерции. Кроме того, не последнюю роль в

избрании такого курса сыграло то, что в США федеральное законодательство обязывает государственные ведомства предоставлять услуги по альтернативному урегулированию споров[6].

Таким образом, с началом развития высоких информационных технологий и попаданием во всемирную меть торговых отношений начинают формироваться правила розничной онлайн купли – продажи. Заполнение на сайте магазина любой формы заказа является на сегодняшний день акцептом публичной оферты[7], которая на наш взгляд стремительными темпами развивается не только в США, но и во всем мире.

Заключение

Для современного мира переоценить значение Интернет невозможно. По этому поводу имеется знаменитое высказывание Билла Гейтса (BillGates): «В будущем на рынке останутся два вида компаний: те, кто в Интернете, и те, кто вышел из бизнеса»[8]. Однако и здесь, как парадокс мы можем утверждать, что хоть Интернет и появился в США, но его появление связывают с постоянной борьбой, происходящей межу США и СССР, когда в силу первенства последнего в космической сфере и наличии ядерного оружия заставило всерьез задуматься о системе передачи данных на случай ядерных ударов. Линий телефонной сети носили централизованный характер, а при повреждении такого центрального коммутатора отдельные фрагменты сети становились изолированными и не могли устанавливать соединение между собой[9].

На сегодняшний день Американской ассоциацией юристов разработан Типовой договор об электронном обмене данными между торговыми партнерами. В США действует Федеральный закон «Об электронных подписях в международной и внутренней торговле». Устанавливает уголовную ответственность за обход технических средств защиты авторских прав принятый в 1998 г. Закон США «Об охране авторских прав»[10].

Особенностью законодательства США является наличие такового у каждого отдельного штата, поэтому на наш взгляд, интернет-коммерции целесообразно принимать во внимание место нахождения оборудования (сервера), на котором размещен сайт, используемый для совершения сделки. Фактическое место расположения оборудования может рассматриваться в качестве местонахождения предприятия, если предприниматель имеет сервер во владении (на праве собственности, ином вещном или обязательственном праве). При установлении местонахождения оборудования, имеет также значение и установление юридического адреса предприятия, которые также могут отличаться.

Библиографический список

1. Разрешение финансовых споров в странах АТР: Индия: учеб. пособие / под ред. Е.Е. Фроловой и Е.П. Ермаковой. М., 2019.
2. Букреева Ю.А. Правовое регулирование электронной торговли в России. URL: http://sibac.info/index. php/2009-07-01-10-21-16/3548-2012-08-14-05-16-25 (дата обращения: 29.12.2020).
3. Тедеев А.А. Информационное право (право Интернета). М.: Эксмо, 2005. С. 6–7.
4. Дик В.В., Лужецкий М.Г., Родионов А.Э. Электронная коммерция. М.: Моск. фин.-промыш.

академия, 2005. С. 8
5. The Framework for Global Electronic Commerce. URL: http://clintonnara.gov/WH/New/Commerce/read.html (дата обращения: 29.12.2020).
6. Ермакова Е.П. Альтернативное урегулирование споров в области энергетики. Часть 1. Внутренние споры. Опыт России и США //Журнал «Вестник Государственной регистрационной палаты при Минюсте России», 2014., № 1-2. С. 29-36.
7. Тужилова-Орданская Е.В. Гражданско-правовое регулирование дистанционного договора // Вестник Волгоградского государственного университета. Сер. 5: Юриспруденция. 2012. № 1 (16). С. 244-246.
8. Савельев А.И. Электронная коммерция в России и за рубежом. Правовое регулирование.−Статут.−2014. − С.11.
9. Козинец Н.В. Эволюция правового регулирования трансграничной электронной торговли в законодательстве США.- Актуальные проблемы российского права.− 2015.− №9.−С.198
10. Официальный сайт Службы по охране авторских прав США. URL: http://copyright.gov/legislation/pl105-304. pdf (дата обращения: 29.12.2020).

Bibliographic list

1. Resolution of financial disputes in the APR countries: India: textbook. manual / ed. HER. Frolova and E.P. Ermakova. M., 2019.
2. Bukreeva Yu.A. Legal regulation of electronic commerce in Russia. URL: http://sibac.info/index. php / 2009-07-01-10-21-16 / 3548-2012-08-14-05-16-25 (date accessed: 12/29/2020).
3. Tedeev A.A. Information law (Internet law). M .: Eksmo, 2005. S. 6–7.
4. Dick V.V., Luzhetskiy M.G., Rodionov A.E. E-commerce. M .: Mosk. fin.-industrial. Academy, 2005.S. 8
5. The Framework for Global Electronic Commerce. URL: http://clinton4.nara.gov/WH/New/Commerce/read.html (date accessed: 12/29/2020).
6. Ermakova E.P. Alternative Energy Dispute Resolution. Part 1. Internal disputes. Experience of Russia and the USA // Journal "Bulletin of the State Registration Chamber under the Ministry of Justice of Russia", 2014., No. 1-2. S. 29-36.
7. Tuzhilova-Ordanskaya E.V. Civil regulation of a distance contract // Bulletin of the Volgograd State University. Ser. 5: Jurisprudence. 2012. No. 1 (16). S. 244-246.
8. Saveliev A.I. Electronic commerce in Russia and abroad. Legal regulation. − Stat. − 2014. - C.11.
9. Kozinets N.V. Evolution of legal regulation of cross-border electronic commerce in US legislation. - Actual problems of Russian law. - 2015. - No. 9.-P.198
10. Official site of the US Copyright Service. URL: http://copyright.gov/legislation/pl105-304. pdf (date accessed: 12/29/2020).

ПРОБЛЕМА ВЗЯТОЧНИЧЕСТВА В ВООРУЖЕННЫХ СИЛАХ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: АКТУАЛЬНОСТЬ ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ

Авторы: *Ищенко Сергей Геннадьевич, Рывкин Станислав Юрьевич*

Аннотация: *В статье рассмотрены основные особенности взяточничества, как наиболее распространенной формы коррупционных проявлений в системе Вооруженных Сил Российской Федерации. Сделан вывод относительно необходимости борьбы как с мелким взяточничеством в военных частях и военкоматах, так и с крупными коррупционными проявлениями в центральном аппарате управления ВС РФ. Формами такой борьбы должно стать как изменение излишне мягкой правоприменительной практики по отношению к лицам, совершившим крупные коррупционные правонарушения, так и комплекс мер, направленных на улучшение кадрового состава Вооруженных Сил РФ.*

Ключевые слова: *взяточничество, коррупция, Вооруженные Силы РФ, коррупция в вооруженных силах, коррупция в войсках, борьба с коррупцией.*

Annotation: *The article considers the main features of bribery as the most common form of corruption in the system of the Armed Forces of the Russian Federation. The conclusion is drawn regarding the need to combat both small bribery in military units and military registration and enlistment offices, as well as with large corruption manifestations in the central control apparatus of the RF Armed Forces. The forms of such a struggle should be both a change in excessively soft law enforcement practice in relation to persons who committed major corruption offenses, and a set of measures aimed at improving the personnel of the Russian Armed Forces.*

Keywords: *bribery, corruption, the Armed Forces of the Russian Federation, corruption in the armed forces, corruption in the troops, the fight against corruption.*

По своей природе, коррупция является, прежде всего, социальной проблемой. В соответствии с определением, данным экспертами Совета Европы, «коррупция – это взяточничество, подкуп и любое другое поведение лица, наделенного ответственностью в публичном или частном секторе, которое нарушает свои обязанности, вытекающие из его публичного статуса как публичного лица, частного наемного работника, независимого агента или другого подобного рода, и нацелено на получение неправомерных преимуществ любого рода для себя или другого лица» [4].

Таким образом, основой для любого коррупционного деяния является наличие публичного статуса, властных полномочий, которые создают правовую основу для коррупционного деяния.

Коррупция, как негативное социальное явление, остается характерным для широких пластов общества, и, особенно, для закрытых социальных образований, к которым относятся и Вооруженные Силы Российской Федерации. Коррупция в Вооруженных Силах РФ носит системный характер и имеет давние исторические корни, начинающиеся со времен коррупционной деятельности князя Меншикова во время правления российского императора

Петра Великого [3].

Вооруженные Силы Российской Федерации, в мирное время, в отличие от той же полиции или контролирующих органов, практически не соприкасаются с гражданским населением. Именно поэтому масштаб коррупционных явлений в Вооруженных Силах РФ остается, во многом, недооцененным. Хотя данное обстоятельство можно воспринимать как положительное, учитывая связанный с ним высокий уровень доверия граждан к своим Вооруженным Силам, в то же время, латентная коррупция разъедает Вооруженные Силы РФ изнутри, снижая боеспособность российской армии, что является серьезнейшей проблемой.

Таким образом, коррупционные преступления в Вооруженных Силах Российской Федерации характеризуются сложностью их выявления. Такая сложность связана с тем, что ВС РФ представляют собой закрытую структуру, а проникновение любых элементов извне крайне ограничено. Кроме того, многие коррупциогенные сферы в ВС РФ находятся под грифом секретности, что ограничивает доступ для расследователей таких проявлений. Во многом неизбежная закрытость, удаленность от социума, отсутствие эффективного общественного контроля – все это стимулирует развитие коррупции и детерминирует сложность борьбы с ней в Вооруженных Силах Российской Федерации.

Одним из основных проявлений коррупционных преступлений в российских Вооруженных Силах является взяточничество (дача и, соответственно, получение взятки). При этом широкое распространение в военных коллективах приобрело и мелкое взяточничество (ст. 291.2 УК РФ). В обзоре некоторых правонарушений коррупционной направленности, связанных с получением (дачей) взятки, в Вооруженных Силах Российской Федерации за пять месяцев 2019 года приводится несколько примеров такого взяточничества:

- ВСО по Буденновскому гарнизону возбуждено уголовное дело в отношении командира мотострелковой роты 205 отдельной мотострелковой бригады ЮВО, который за неоднократное предоставление увольнения из расположения части подчиненному получил от него взятки на сумму 6 тыс. рублей;

- командир гаубичной артиллерийской батареи 423 гвардейского мотострелкового полка ЗВО получил взятки на общую сумму 14 тыс. рублей от трех военнослужащих полка за предоставление увольнений из расположения полка [5].

Следует отметить, что зарплата офицерского состава в Вооруженных Силах Российской Федерации составляет от 40 000 (зарплата лейтенанта) до 120 000 – 140 000 рублей (зарплата полковника) [1]. Следует отметить, что данный уровень заработных плат значительно превышает средний уровень зарплаты в Российской Федерации, которая составляет примерно 45 000 рублей[2].

Таким образом, можно сделать вывод, что причина коррупции в Вооруженных Силах РФ не может быть полностью объяснена исключительно недостаточным уровнем материального

обеспечения военнослужащих. Безусловно, даже действующий, довольно высокий уровень денежного обеспечения не способен обеспечить всех потребностей военнослужащих, однако причину злоупотреблений с их стороны и коррупции, следует искать, прежде всего, в низком моральном уровне части российских военнослужащих.

Исходя из вышеизложенного, решение вопросов мелкой коррупции в Вооруженных Силах (коррупции в военных частях, коррупции в военкоматов) возможно путем создания эффективного механизма оценки уровня профессионализма и морально-этических качеств российских военнослужащих.

Более значительную проблему представляет борьба с крупной коррупцией в Вооруженных Силах РФ. Широкую огласку в средствах массовой информации приобрели обвинения в коррупционных деяниях бывшего министра обороны А.Э. Сердюкова и бывшего начальника департамента имущественных отношений Министерства обороны России Е.Н. Васильевой. Несмотря на то, что вина указанных лиц в многомиллионных коррупционных преступлениях была доказана, А.Э. Сердюков был освобожден от наказания в связи с амнистией, а Е.Н. Васильева – освобождена условно-досрочно после 34 дней колонии во Владимирской области.

Исходя из вышеизложенного, по нашему мнению, необходимо внести изменения в материально-правовые нормы, а также пересмотреть правоприменительную практику с тем, чтобы увеличить меру ответственности за совершение коррупционных правонарушений, если сумма ущерба от таких правонарушений превышает 1 000 000 рублей. Не обсуждая решения судов в конкретных делах, приходится констатировать что неадекватно мягкое наказание для лиц, занимающих высокие посты в системе Министерства Обороны РФ и признанных виновными в осуществлении коррупционных деяний, демотивирует всех военнослужащих, снижает обороноспособность государства. Изменение такой правоприменительной практики, реальные и строгие приговоры лицам, виновным в крупных коррупционных правонарушениях, станет действенным инструментом борьбы с коррупцией.

Список использованной литературы

1. Ведомости относительно уровня заработных плат в Вооруженных Силах Российской Федерации [Электронный ресурс] режим доступа: https://moneyscanner.ru/zarplata-voennosluzasih/#i-11 (дата обращения: 13.12.2019).
2. Ведомости Росстата РФ относительно уровня средней заработной платы в Российской Федерации [Электронный ресурс] режим доступа: https://www.gks.ru/labour_costs
3. Кулагина Виктория Николаевна Противодействие коррупции в Вооруженных Силах Российской Федерации: исторический аспект // Проблемы экономики и юридической практики. 2015. №2. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/protivodeystvie-korruptsii-v-vooruzhennyh-silah-rossiyskoy-federatsii-istoricheskiy-aspekt (дата обращения: 13.12.2019).
4. Поляков М. М. Европейский опыт борьбы с коррупцией органами исполнительной власти

и прокуратуры // Известия ТулГУ. Экономические и юридические науки. 2013. №2-2 С.160-171.

5. Обзор некоторых правонарушений коррупционной направленности, связанных с получением (дачей) взятки, в Вооруженных Силах Российской Федерации за пять месяцев 2019 года [Электронный ресурс] режим доступа: http://mil.ru/anti-corruption/violations.htm

ПРОБЛЕМЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЯ В СФЕРЕ ОХРАНЫ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ

Авторы: *Абросимова Марина Николаевна*

Аннотация: *Уголовная ответственность за экологические преступления позволяет обеспечить соблюдение природоохранных требований законодательства, общества, государства. Выработка понятия преступления в сфере охраны природы становится первоочередной задачей в системе мер обеспечения возможности реализвции гражданами прав на благоприятную окружающую среду.*

Ключевые слова: *юридическая ответственность, уголовная ответственность, экологическое правонарушение, окружающая среда, экология*

Annotation: *Criminal liability for environmental crimes allows ensuring compliance with the environmental requirements of legislation, society, and the state. The development of special areas of criminal policy in the field of environmental protection is becoming a priority task in the system of measures to ensure the possibility of citizens exercising their rights to a favorable environment.*

Keywords: *egal responsibility, criminal responsibility, environmental offense, environment, ecology*

Изменениями качества окружающей среды и отдельных ее элементов (лесов и иной растительности, вод, животного мира и т. п.). оцениваются как необратимые либо как такие, которые можно приостановить либо устранить. По своим последствиям они могут быть наиболее опасными, поскольку ставят под угрозу существование жизни на Земле, и менее опасными, приводящими к снижению уровня производства, потребления, ухудшению здоровья и иным социальным и экономическим видам ущерба.

Уголовное право, как и другие отрасли, пытается сдерживать усугубление указанных проявлений экологического кризиса, хотя и недостаточно эффективно. Для Российской Федерации эти угрозы усугубляются появлением новых технологий и сменой характера технологий, ростом промышленного производства, интенсификацией использования природных ресурсов, в первую очередь полезных ископаемых и лесной растительности. Эти процессы нельзя расценивать, как только позитивные или как только негативные. В условиях глобализации они необратимы. Задачей является усиление положительных аспектов и сдерживание отрицательных.

Проанализировав особенности юридической ответственности за экологические правонарушения, можно отметить, что под экологическим правонарушением понимается виновное деяние, которое совершается субъектом, обладающим праводееспособностью, причиняющее экологический вред или создающее угрозу причинения такого вреда, либо нарушающее права и законные интересы субъектов экологического права и позволяет обеспечить соблюдение природоохранных требований законодательства, общества, государства. Уголовная ответственность за совершение экологических преступлений является действенным рычагом защиты интересов государства и общества в области обеспечения экологической безопасности и охраны окружающей среды.

Из семнадцати составов экологических преступлений, предусмотренных в главе 26 Уголовного

кодекса Российской Федерации (далее УК РФ), применяются только четыре. Большинство же статей указанной главы просто не работают, они являются лишь нормами-декларациями. Данное обстоятельство уже само по себе свидетельствует о крайне низком качестве осуществления борьбы с экологическими преступлениями. В совокупности с высокими показателями латентности экологической преступности, когда в среднем только один из ста фактов нарушения УК РФ об охране природы имеет юридическую оценку хотя бы в части его выявления, оно демонстрирует катастрофичность ситуации в сфере защиты природы.

Для привлечения к уголовной ответственности необходимо пройти более сложный путь, связанный с установлением как самого деяния, так и последствий, а также причинно-следственной связи между ними (так как составы преступлений сконструированы в основном как материальные).

В соответствии со структурой действующего Уголовного кодекса в теории отечественного уголовного права выделяют общий, родовой, видовой и непосредственный объекты. Значение такой классификации видится в том, чтобы обозначить те или иные общественные отношения, претерпевающие ущерб в результате совершения преступления, но на разной ступени их обобщения. Применительно к экологическим преступлениям вопрос о содержательной стороне родового, видового и непосредственного объектов, а также их границах остается дискуссионным. Во многом это связано со сложностью определения и общего понятия «объект преступления», и круга экологических
отношений, охраняемых уголовным законом. Также необходимо учитывать исторические особенности формирования уголовных норм,
определяющих экологические преступления. В течение длительного времени в отечественном законодательстве они рассматривались в группе деяний, посягающих на интересы народного хозяйства.

Основанием для выделения преступных деяний как экологических являются сущностные особенности основного непосредственного объекта такого рода преступлений, представляющего собой общественные отношения по обеспечению экологической безопасности. Общественные отношения по обеспечению таких жизненно важных интересов человека, как его жизнь и здоровье, которые являются социально более значимыми, могут дополнять в некоторых составах основной непосредственный объект экологического преступления, но не заменять его, оставаясь в тесной связи с основным непосредственным объектом. Во многих странах, имеющих кодифицированное законодательство, понятие «экологическая безопасность» не используется. Отметим, что среди российских специалистов до сих пор нет единого мнения о том, что понимать под соответствующей категорией.

В этой связи выработка специальных направлений уголовной политики в сфере охраны природы становится первоочередной задачей в системе мер обеспечения возможности существования будущих поколений. Уголовное законодательство будет эффективным в случае его комплексного, единого и целенаправленного применения.

Список литературы:

1. Дворецкий М.Ю., Краснослободцева Н.В., Стромов В.Ю. Уголовная ответственность за экологические преступления: проблемы теории и правоприменительной практики: монография. Тамбов: Изд. дом ТГУ им. Г.Р. Державина,2014. 754 с.
2. Дубовик О.Л. Экологические преступления: Комментарий к главе 26 Уголовного кодекса Российской Федерации. М.: Изд-во «Спарк»,
1998.
3. Краснослободцева Н.В. Общая характеристика экологических преступлений по

действующему российскому законодательству // Вестник Тамбовского университета. Серия Гуманитарные науки. Тамбов, 2018. Т. 16.Вып. 9 (101). С. 339-345.
4. Королева М., Суслова Н. Современное состояние законности и госконтроля в сфере охраны окружающей среды // Уголовное право. 2002. №4. С. 92-93.
5. Мелехин А.В. Административно-правовой механизм обеспечения законности в сфере экологии // Lex russica. 2016. № 11. С. 33 - 45.

Bibliography:

1. Butler M.Yu., Krasnoslobodtseva N.V., Stromov V.Yu. Criminal liability for environmental crimes: problems of theory and law enforcement practice: monograph. Tambov: Ed. house of TSU im. G.R. Derzhavin, 2014. 754 s.
2. Dubovik O.L. Environmental Crimes: Commentary on Chapter 26 of the Criminal Code of the Russian Federation. M .: Publishing house "Spark", 1998.
3. Krasnoslobodtseva N.V. General characteristics of environmental crimes under the current Russian legislation // Bulletin of the Tambov University. Series Humanities. Tambov, 2018, vol. 16, no. 9 (101). S. 339-345.
4. Koroleva M., Suslova N. The current state of legality and state control in the field of environmental protection // Criminal law. 2002. No. 4. S. 92-93.
5. Melekhin A.V. Administrative and legal mechanism for ensuring the rule of law in the field of ecology // Lex russica. 2016. No. 11.P. 33 - 45.

ПРОБЛЕМЫ РАЗГРАНИЧЕНИЯ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В СФЕРЕ ОХРАНЫ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ

Авторы: *Абросимова Марина Николаевна*

Аннотация: *Уголовная ответственность за экологические преступления позволяет обеспечить соблюдение природоохранных требований законодательства, общества, государства. В настоящей статье рассмотрены проблемы привлечения к уголовной ответственности за экологические правонарушения.*

Ключевые слова: *юридическая ответственность, уголовная ответственность, экологическое правонарушение, окружающая среда, экология*

Annotation: *Criminal liability for environmental crimes allows ensuring compliance with the environmental requirements of legislation, society, and the state. This article discusses the problems of criminal prosecution for environmental offenses.*

Keywords: *legal responsibility, criminal responsibility, environmental offense, environment, ecology*

Охрана окружающей природной среды - одна из наиболее актуальных проблем современности. Научно-технический прогресс и усиление антропогенного влияния на природную среду неизбежно приводят к обострению экологической ситуации: истощаются запасы природных ресурсов, загрязняется природная среда, утрачивается естественная связь между человеком и природой, ухудшается физическое и нравственное здоровье людей, обостряется экономическая и политическая борьба за сырьевые рынки, жизненное пространство. За последние годы загрязнение природной среды достигло невиданных масштабов.

Совершенствование деятельности по обеспечению экологической безопасности, предотвращению негативного техногенного воздействия на окружающую среду и ликвидации экологического ущерба, связанного с хозяйственной деятельностью - приоритетное направление деятельности российского государства.

Несмотря на то, что указанные вопросы охраны окружающей среды подробно регулируются действующим российским законодательством, его нормы нуждаются в дальнейшей регламентации и совершенствовании.

Проанализировав особенности юридической ответственности за экологические правонарушения, можно отметить, что под экологическим правонарушением понимается виновное деяние, которое совершается субъектом, обладающим праводееспособностью, причиняющее экологический вред или создающее угрозу причинения такого вреда, либо нарушающее права и законные интересы субъектов экологического права. Одним из видов юридической ответственности за экологические правонарушения является уголовная ответственность. Уголовная ответственность за экологические преступления позволяет обеспечить соблюдение природоохранных требований законодательства, общества, государства. Уголовная ответственность за совершение экологических преступлений является действенным рычагом защиты интересов государства и общества в области обеспечения экологической безопасности и охраны окружающей среды.

Проблема разграничения экологических преступлений в указанной сфере является весьма актуальной, поскольку существует проблема установления на законодательном уровне понятия экологического преступления. Правоприменитель не может однозначно трактовать данное определение, и это может оказать влияние на эффективность применения норм главы 26 Уголовного кодекса РФ, а именно привести к произволу со стороны органов государственной власти, к безосновательному освобождению от уголовной ответственности. Установление в одной из статей Уголовного кодекса РФ понятия экологического преступления имело бы существенное значение для определения круга деяний, которые признаются уголовным законом экологическими преступлениями, и позволило бы усовершенствовать практику их применения.

Большинство норм Уголовного кодекса РФ, предусматривающих ответственность за экологические преступления, граничат с рядом норм Кодекса РФ об административных правонарушениях (далее КоАп РФ). В связи с чем, осуществляя охрану природы, на практике в 100% случаев есть возможность столкнуться с проблемой разграничения уголовной и административной ответственности. Таким образом, при квалификации большинства экологических преступлений необходим детальный анализ всех признаков состава преступления в сравнении с признаками экологических административных правонарушений.

Особенность действующего КоАп РФ заключается в том, что в настоящее время нельзя говорить о системе административных экологических правонарушений, что свидетельствует об отсутствии у законодателя единого подхода к формированию закона, направленного на охрану природной среды. Кроме того, в ряде норм признаки преступления и проступка законодатель описывает в одних и тех же или сходных выражениях. Нормы, предусматривающие ответственность за совершение экологических правонарушений, конструируются в основном как формальные составы в отличие от норм, предусматривающих ответственность за совершение экологических преступлений. Данная ситуация характерна именно для действующего уголовного и административного законодательства. Представляется, что сделано это прежде всего для того, чтобы упростить процесс отграничения экологических преступлений от проступков против природы. Тем не менее фактически указанная ситуация только обострила рассматриваемую проблему. Дело в том, что нормы, предусматривающие ответственность за экологические преступления, имеют крайне сложную структуру. Последствия данных преступлений сложно поддаются оценке, в настоящее время даже не разработаны методики подсчета полного экологического вреда, имеющиеся методики построены на основе выведения экономического эквивалента. Последствия рассредоточены в пространстве и растянуты во времени. Проблемы установления причинной связи между посягательством на природу и последствиями этого проявляются в гипертрофированной форме и т.д.

Таким образом, складывается следующая ситуация, когда деяние описано законодателем в УК РФ и КоАП РФ в сходных выражениях. У правоприменителя существует два варианта решения задачи охраны природы. Для привлечения к административной ответственности за посягательство на природную среду (в связи с тем, что составы сконструированы в основном как формальные) достаточно установить только факт совершения деяния, указанного в законе.

Для привлечения к уголовной ответственности необходимо пройти более сложный путь, связанный с установлением как самого деяния, так и последствий, а также причинно-следственной связи между ними (так как составы преступлений сконструированы в основном как материальные). Думается, что выбор в такой ситуации очевиден. Во многом это объясняет, почему на практике из 17 статей УК РФ, закрепляющих ответственность за экологические преступления, применяется только четыре (причем две из них относятся к формальным

составам). Представляется, что решить проблему разграничения уголовной и административной ответственности в сфере охраны природы необходимо прежде всего на законодательном уровне.

Законы не должны подменять друг друга в угоду той или иной ситуации. Кроме того, достаточно перспективным направлением представляется разработка на научном уровне конкретных критериев разграничения экологических преступлений и экологических правонарушений.

Резюмируя вышеизложенное, следует констатировать, что законодательное описание уголовно-правовых норм в рассматриваемой сфере еще очень далеко от совершенства, что способствует появлению проблем у правоприменителей и как следствие, ведет к недостаточно эффективной охране окружающей среды. Будет эффективным уголовное законодательство в случае его комплексного, единого и целенаправленного применения.

Список литературы:

1. Дворецкий М.Ю., Краснослободцева Н.В., Стромов В.Ю. Уголовная ответственность за экологические преступления: проблемы теории и правоприменительной практики: монография. Тамбов: Изд. дом ТГУ им. Г.Р. Державина,2014. 754 с.
2. Дубовик О.Л. Экологические преступления: Комментарий к главе 26 Уголовного кодекса Российской Федерации. М.: Изд-во «Спарк», 1998.
3. Краснослободцева Н.В. Общая характеристика экологических преступлений по действующему российскому законодательству // Вестник Тамбовского университета. Серия Гуманитарные науки. Тамбов, 2018. Т. 16.Вып. 9 (101). С. 339-345.
4. Королева М., Суслова Н. Современное состояние законности и госконтроля в сфере охраны окружающей среды // Уголовное право. 2002. №4. С. 92-93.
5. Мелехин А.В. Административно-правовой механизм обеспечения законности в сфере экологии // Lex russica. 2016. № 11. С. 33 - 45.

Bibliography:

1. Butler M.Yu., Krasnoslobodtseva N.V., Stromov V.Yu. Criminal liability for environmental crimes: problems of theory and law enforcement practice: monograph. Tambov: Ed. house of TSU im. G.R. Derzhavin, 2014. 754 s.
2. Dubovik O.L. Environmental Crimes: Commentary on Chapter 26 of the Criminal Code of the Russian Federation. M .: Publishing house "Spark", 1998.
3. Krasnoslobodtseva N.V. General characteristics of environmental crimes under the current Russian legislation // Bulletin of the Tambov University. Series Humanities. Tambov, 2018, vol. 16, no. 9 (101). S. 339-345.
4. Koroleva M., Suslova N. The current state of legality and state control in the field of environmental protection // Criminal law. 2002. No. 4. S. 92-93.
5. Melekhin A.V. Administrative and legal mechanism for ensuring the rule of law in the field of ecology // Lex russica. 2016. No. 11.P. 33 - 45.

ДИСТАНЦИОННЫЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ И ОСОБЕННОСТИ ИХ СОВЕРШЕНИЯ

REMOTE CRIMES AND FEATURES OF THEIR COMMISSION

Авторы: *Мирошниченко Иван Антонович*

Аннотация: *В статье изучается феномен дистанционного преступления. Результатом работы является попытка дать корректное определение данному явлению.*

Ключевые слова: *дистанционное преступление, уголовное право России, дистанционный способ*

Annotation: *The article examines the phenomenon of remote crime. The result of the work is an attempt to give a correct definition of this phenomenon.*

Keywords: *remote crime, Russian criminal law, remote way,*

Понятие и особенности дистанционного преступления

В уголовно-правовой литературе на данный момент не сформулировано определения дистанционного преступления. Скорее всего это связано с тем, что многие из теоретиков уголовно-правовой доктрины не видят в этом практической пользы и целесообразности. Представляется, что такая позиция не обоснована, так как наличие определения всегда позволяет сакцентировать внимание на основных признаках понятия, которое пытаются описать. Стоит отметить, что самой темы дистанционного преступления касаются в основном в рамках дистанционных мошенничеств и не дают описательной характеристики основному термину – это кажется очень странным, так как проблема является новой и актуальной.

Основной и главной особенностью дистанционных преступлений является способ их совершения. Доктринально способ совершения преступления относят к содержанию объективной стороны состава преступления и понимают под ним совокупность приемов, которые использует лицо при совершении того или иного преступления[1]. Н. С. Таганцев в своем труде отмечал, что способ действия может служить основанием для усиления уголовной ответственности, для классификации преступных действий и, хотя и в немногих случаях, служить основанием разграничения уголовно наказуемой и ненаказуемой неправды[2]. То есть данная характеристика очень важна в вопросе разграничения простого преступления от дистанционного. В чем же особенность данного способа? Для начала следует разобраться что вообще понимается под дистанцией. Этимология этого слова такова - оно исходит от латинского слова «Distantia» - промежуток, расстояние. То есть главной характеристикой будет именно расстояние, на котором находится преступник от места совершения преступления или от места реализации состава, так как в некоторых случаях момент выполнения состава и место совершения преступления могут не совпадать. Невозможно четко определить дистанцию, на которой должен находиться преступник во время совершения дистанционного преступления, но этого и не требуется – это оценочная категория. Самым главным является то, что само деяние (действие или бездействие), которое направлено на реализацию преступного умысла, производится лицом (лицами) на достаточном расстоянии от

места совершения преступления, а не в самом месте. Если предположить характерную ситуацию для современных реалий, где одно лицо - «кладмен» оставляет наркотические вещества в определенном тайнике и передает информацию в теневом браузере или диалоге другому лицу о нахождении запрещенных средств и оно их забирает, то такое преступление нельзя назвать дистанционным – это будет обычное преступление с использованием различных технологических средств коммуникации. В нем будут присутствовать промежуточные действия, которые связаны с использованием закрытых или открытых коммуникационных порталов, но признака дистанционности не будет. А вот если немного видоизменить ситуацию и представить, что лицо забирает наркотические вещества из указанного места не лично сам, а используя специальное устройство (машина на пульте управления) ,то это будет ярким примером дистанционного преступления. Действия данного лица образуют состав ч. 1 ст. 228 УК, а именно приобретение и перевозка, при условии, что сотрудники правоохранительных органов обнаружат непосредственно автономное устройство и только потом установят кому оно принадлежит. Действия «кладмена» в данной ситуации образуют состав п. б ч. 2 ст. 228.1 (сбыт наркотических веществ с использованием информационно-коммуникационных сетей) и они не будут являться дистанционным преступлением. Примечательно, что в современном УК предусмотрен такой состав – это еще раз доказывает актуальность проблемы. Пример достаточно сложный, но он характерно показывает особенность рассматриваемого нами вида преступления. Еще одним ярким примером дистанционного преступления является дача взятки должностному лицу путем перевода денежных средств на его банковский счет (при условии, что данное лицо осведомлено). В постановлении ВС «О судебной практике по делам о взяточничестве и об иных коррупционных преступлениях»[3] указывается, что моментом окончания преступления в таком случае является момент зачисления денежных средств на счет, а вот про место совершения преступления ничего не говорится, так как это дискуссионный вопрос и он не решен. Исходя из того, что местом совершения данного преступления будет являться местоположение банка, в котором у должностного лица счет или местоположение данного лица во время зачисления денежных средств на его счет, можно утверждать, что это дистанционное преступление.

На вышеизложенных примерах был рассмотрен отличительный признак дистанционности, но стоит выделить еще один важный признак – это признак полной опосредованности. Данная характеристика выражается в том, что субъект преступления реализует объективную сторону состава через определенное средство и сам не может полностью контролировать процесс выполнения. Представим ситуацию, когда стрелок , находящийся на крыше, производит выстрел из винтовки в предполагаемую жертву и промахивается. В приведенном примере наличествует признак дистанционности, но отсутствует признак полной опосредованности, так как при нажатии на курок стрелок теряет возможность влиять на последующие события, но перед этим он целиться, измеряет скорость, что свидетельствует о неполной опосредованности. То есть такое преступление (покушение на убийство) не будет являться дистанционным.

Подводя итог вышеописанному, следует пояснить, что дистанционным является преступление, субъект которого реализует объективную сторону состава через определенное средство и сам не может полностью контролировать процесс реализации (полная опосредованность), а сам состав выполняется в момент, когда данный субъект находится в отличном территориальном пространстве от места наступления преступного результата (дистанционность).

Список литературы:

1) Специальная литература (учебники, монографии):

1. Уголовное права Росии. Особенная часть. : Учебник / Под. ред. В. Н Бурлакова, В. В. Лукъянова, В. Ф. Щепелькова; - 2-е изд., перераб. – СПБ.: Издательство СПБГУ, 2014. – С. 172
2. Таганцев Н. С. Русское уголовное право : лекции. Часть общая. Т. 1. / Таганцев Н. С. - СПб. : Гос.Тип. 1902. – С.639

2) Нормативно-правовые акты :

1. Постановление Верховного Суда "О судебной практике по делам о взяточничестве и об иных коррупционных " от 9 июля 2013 года № 24 // Российская газета. 2013 г. № 154 (6130).

Reference:

1) Special literature (textbooks, monographs):

1. Criminal law of Russia. special part. : Textbook / Under. ed. V. N Burlakova, V. V. Lukyanova, V. F. Shchepel'kova; - 2nd ed., Rev. - SPB .: Publishing house of SPBGU, 2014. - P. 172
2. Tagantsev NS Russian criminal law: lectures. common part. T. 1. / Tagantsev N.S. - SPb. : State Type. 1902. - C.639

2) Normative legal acts:

1. Resolution of the Supreme Court "On judicial practice in cases of bribery and other corruption" dated July 9, 2013 No. 24 // Rossiyskaya Gazeta. 2013 No. 154 (6130).

[1] Уголовное права Росии. Особенная часть. : Учебник / Под. ред. В. Н Бурлакова, В. В. Лукъянова, В. Ф. Щепелькова; - 2-е изд., перераб. – СПБ.: Издательство СПБГУ, 2014. – С. 172

[2] Таганцев Н. С. Русское уголовное право : лекции. Часть общая. Т. 1. СПб., 1902. С. 639.

[3] постановление Верховного Суда "О судебной практике по делам о взяточничестве и об иных коррупционных " от 9 июля 2013 года № 24 // Российская газета. 2013 г. № 154(6130).

АНАЛИЗ НЕКОТОРЫХ СОСТАВОВ ПРЕСТУПЛЕНИЯ, В РАМКАХ КОТОРЫХ СОВЕРШАЮТСЯ ДИСТАНЦИОННЫЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ

ANALYSIS OF CERTAIN COMPOSITIONS OF THE CRIME, IN WHICH REMOTE CRIMES ARE COMMITTED

Авторы: *Мирошниченко Иван Антонович*

Аннотация: *В статье изучается феномен дистанционного преступления, а также составы преступлений, в рамках которых чаще всего реализуется данный вид преступлений.*

Ключевые слова: *дистанционное преступление, уголовное право России, дистанционный способ.*

Annotation: *The article studies the phenomenon of distance crime, as well as the corpus delicti, within which this type of crime is most often implemented.*

Keywords: *remote crime, Russian criminal law, remote way,*

В силу своих особенностей дистанционные преступления могут реализовываться в большинстве составов, существующих в современном уголовном кодексе. Нельзя не уделить внимание преступлениям в сфере компьютерной информации – «киберпреступления» (ст. 272-274.1 УК РФ). Еще будут рассмотрены мошенничества (ст. 159, 159.6 УК РФ), так как чаще всего именно в рамках этих составов теоретики и практики говорят про дистанционные преступления. Также внимание будет обращено на составы контрабанды (ст.200^1, 200^2, 226^1 и 229^1 УК РФ).

Стоит начать с анализа самого распространенного состава, где превалирует дистанционный способ совершения преступления с полной опосредованностью– это хищение чужого имущества или приобретение права на чужое имущество путем обмана или злоупотребления доверием (мошенничество) – ст. 159 УК РФ. В самой диспозиции данной нормы используются такие термины, как: обман и доверие. И.Я Фойницкий пророчески писал: «Не подлежит прежде всего сомнению, что готовятся в ближайшем будущем самые крупные цифры в статических отчетах: как человек времен первоначальных прибегал для похищения имущества главным образом к топору и к кистеню[1], а человек нашего времени к тайному взятию чужого, так вскоре – что уже весьма заметно теперь – преобладающие место этих способов заменить орудие более интеллектуальное, хитрость, обман»[2]. А чтобы без лишних рисков осуществить обман или злоупотребить доверием для реализации преступного умысла в большинстве случаев «мошенники» прибегают к использованию средств массовой коммуникации (телефонные сети, месенджеры и тд.), то есть осуществляют свою деятельность дистанционно.

С начала двухтысячных годов и по сей день существуют телефонные мошенничества – это дистанционные преступления, умысел в которых направлен, как правило, на завладение денежными средствами или же на приобретение права на чужое имущество (зачастую, это

недвижимость). Чтобы проследить механизм совершения данного преступления, представим абстрактную ситуацию и рассмотрим ее. Пожилому человеку поступает звонок от «представителя власти» или же от «представителя медицинского учреждения» и сообщается, что его близкий родственник, который находится в другом городе, попал в больницу и ему срочно требуются операция – ее стоимость 20 000 рублей. Сама психотравмирующая обстановка и обстоятельства вызывают у пожилого человека устойчивое желание помочь родному как можно быстрее и не разбираться в ситуации. Он берет и переводит на указанный банковский счет денежные средства в нужном размере. Описанная ситуация иллюстрирует активный обман, который в данном случае используется злоумышленником как средство завладения имуществом. Нельзя не обратить внимание на то, что специфичность этого преступления заключается в акте перехода имущества, в котором непосредственное участие принимает сам потерпевший, действующий под влиянием обмана. Итак, преступник реализует объективную сторону (хищение чужого имущества – денежных средств) через определенное средство (телефон) и сам не полностью контролирует процесс реализации, а состав статьи 159 УК РФ выполняется в момент, когда вышеуказанный субъект находится в отличном территориальном пространстве от места наступления преступного результата (деньги перечисляются на банковский счет, а сам «мошенник» находится в отличном пространстве от места совершения обмана и перевода).

Конструкция диспозиции статьи 159.6 УК РФ практически исключает возможность не дистанционного способа реализации данного состава. В норме указывается, что мошенничество в сфере компьютерной информации - это хищение чужого имущества или приобретение права на чужое имущество путем ввода, удаления, блокирования, модификации компьютерной информации либо иного вмешательства в функционирование

средств хранения, обработки или передачи компьютерной информации или информационно-телекоммуникационный сетей. Конечно, возможно выполнение этого состава и не дистаницонным способом (например, приобретение права на чужое имущество путем модификации компьютерной информации посредством ввода программы с USB-флеш-накопителя), но в большинстве преступлений, квалифицированных по данной статье, наличествуют признаки дистанционного преступления. Это обусловлено тем, что элементы объективной стороны, указанные в диспозиции, напрямую связаны с использованием технических средств. А их применение, в большинстве случаев, происходит дистанционно.

Глава 28 уголовного кодекса РФ посвящена преступлениям в сфере компьютерной информации (киберпреступлениям). Перечень запрещенных деяний, указанных в данной главе, достаточно небольшой. Но с течением времени таких преступлений становится очень много. Большинство из них остаются нераскрытыми и относятся к латентной преступности, так как их специфика позволяет злоумышленнику оставаться в тени и уходить от уголовной ответственности. Способ их совершения повышает общественную опасность таких преступлений. Составы статей 272 -274.1 УК РФ сконструированы таким образом, что средства их совершения точно не указываются, но становится понятно, что для выполнения объективной стороны нужны технические приспособления. Именно этот факт свидетельствует о самом удобном способе их совершения – дистанционном. Признак опосредованности, который был выделен в самом начале, в таких преступлениях проследить легче всего. Например, выполнение состава статьи 274 (Нарушение правил эксплуатации средств хранения, обработки или передачи охраняемой компьютерной информации либо

информационно-телекоммуникационных сетей и оконечного оборудования, а также правил доступа к информационно-телекоммуникационным сетям,
повлекшее уничтожение, блокирование, модификациюлибо копирование компьютерной информации, причинившее крупный ущерб) возможно только, если субъект данного преступления использует специальное оборудование и сам полностью не может контролировать, например, передачу охраняемой компьютерной информации. Или же создание и распространение компьютерной программы, заведомо предназначенной для неправомерного воздействия на критическую информационную инфраструктуру РФ (ст. 274.1). Данные действия не могут полностью контролироваться субъектом преступления – это обусловлено сложностью технических средств, которые он использует для реализации умысла.

В Конвенции о преступности в сфере компьютерной информации ETS N 185 (Будапешт, 23 ноября 2001 г.)[3] определены основные преступные деяния (неправомерный перехват, воздействие на функционирование системы и тд.) и предлагаются меры, которые следует принимать на национальном уровне.

Анализируя преступления, связанные с контрабандой, обратим свое внимание не на отдельные составы (ст.200^1, 200^2, 226^1 и 229^1 УК РФ), а на совокупность общих характеристик таких запрещенных деяний в целом. Интересной является проблема определения места совершения преступления, если ограниченные в обороте и запрещенные предметы пересылаются почтовым сообщением. В пункте 9 постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 27 апреля 2017 г. N 12 г. Москва "О судебной практике по делам о контрабанде"[4] указывается, что контрабанда, совершенная при ввозе на таможенную территорию Союза или вывозе с этой территории товаров или иных предметов вне установленных мест (пунктов пропуска через таможенную границу) или в неустановленное время работы таможенных органов в этих местах, является оконченным преступлением с момента фактического пересечения товарами или иными предметами таможенной границы. То есть составы выполняются именно в этот момент, именно в месте пересечения границ. Но в пункте 16 этого же постановления указывается, что уголовное дело возбуждается и расследуется по месту совершения преступления, а в случае невозможности определения места совершения преступления - по месту обнаружения преступления. И дальше поясняется, что если указанный предмет контрабанды перемещается на таможенную территорию простым (нерегистрируемым) международным почтовым отправлением и установить точное место перемещения через таможенную границу либо государственную границу такого почтового отправления невозможно, то местом совершения преступления следует считать: почтовый адрес получателя - в случае, когда почтовое отправление получено адресатом; адрес почтовой организации - в случае, когда почтовое отправление вручено получателю в почтовой организации или изъято в ней сотрудниками правоохранительных органов. То есть при невозможности определения места пересечения границ в таких случаях, момент реализация составов и место совершения преступления будут не совпадать. Рассмотренная информация очень важна для определения признака дистанционности. Не зависимо от того, получает ли субъект преступления посылку дома или на почте, преступление все равно будет дистанционным, так как состав выполняется в момент пересечения границ и субъект преступления не может контролировать процесс выполнения.

Список литературы:

1) Специальная литература (учебники, монографии):

1. Фойницкий, И.Я. Мошенничество по русскому праву: Сравнительное исследование / И.Я Фойницкий. – Санкт-Петеребург: Лань, 2014. – 1 с.

2) Нормативно-правовые акты :

1. Конвенция о преступности в сфере компьютерной информации» [Электронный ресурс] : конвенция 23 ноябр. 2001 г. ETS N 185. – СПС «Гарант» http://base.garant.ru/4089723/ (дата обращения : 27 марта 2020 г.)
2. Постановление Пленума Верховного Суда "О судебной практике по делам о контрабанде" от от 27 апреля 2017 года № 12 // Российская газета. 2017 г. № 99 (7265).

Reference:

- Special literature (textbooks, monographs):

1. Foinitsky, I. Ya. Fraud in Russian Law: A Comparative Study / I. Ya Foynitsky. - St. Petersburg: Lan, 2014 .-- 1 p.

2) Normative legal acts:

1. Convention on Crime in the Field of Computer Information ”[Electronic resource]: Convention 23 nov. 2001 ETS N 185. - ATP "Garant" http://base.garant.ru/4089723/ (date of access: March 27, 2020)

2. Resolution of the Plenum of the Supreme Court "On judicial practice in cases of smuggling" dated April 27, 2017 No. 12 // Rossiyskaya Gazeta. 2017 No. 99 (7265).

[1] контактное гибко-суставчатое холодное оружие ударно-раздробляющего действия

[2] Фойницкий, И.Я. Мошенничество по русскому праву: Сравнительное исследование. Санкт-Петеребург., 2014. 549 с.

[3] «Конвенция о преступности в сфере компьютерной информации» [Электронный ресурс] : конвенция 23 ноябр. 2001 г. ETS N 185. – СПС «Гарант» http://base.garant.ru/4089723/ (дата обращения : 27 марта 2020 г.)

[4] Постановление Пленума Верховного Суда "О судебной практике по делам о контрабанде" от от 27 апреля 2017 года № 12 // Российская газета. 2017 г. № 99(7265).

РОЛЬ ИСПОЛНИТЕЛЯ В ДИСТАНЦИОННЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЯХ

THE ROLE OF THE PERPETRATOR IN REMOTE CRIMES

Авторы: *Мирошниченко Иван Антонович*

Аннотация: *В статье изучается роль исполнителя в рамках дистанционного преступления. Присутствует попытка описания особенностей роли исполнителя дистанционного преступления.*

Ключевые слова: *дистанционное преступление, уголовное право России, дистанционный способ, соучастие, исполнитель.*

Annotation: *The article examines the role of the perpetrator in the framework of remote crime. There is an attempt to describe the features of the role of a remote crime perpetrator.*

Keywords: *remote crime, Russian criminal law, remote way, complicity, perpetrator.*

В судебной практике (из-за сложности восприятия самого феномена дистанционного преступления) единообразный подход к определению ролей соучастников еще не выработан. Из-за этого возникают разные мнения по поводу правильной квалификации. В каждой индивидуальной ситуации судья принимает сложное решение, от которого зависит размер наказания. Сам институт соучастия является очень сложным и дискуссионным институтом, но в рамках указанной нами темы он становится еще сложнее, так как еще недостаточно исследован.

Понятие дистанционного преступления

Дистанционным является преступление, субъект которого реализует объективную сторону состава через определенное средство и сам не может полностью контролировать процесс реализации (полная опосредованность), а сам состав выполняется в момент, когда данный субъект находится в отличном территориальном пространстве от места наступления преступного результата (дистанционность).

Общая характеристика соучастия в дистанционных преступлениях

Согласно ст. 32 УК соучастием в преступлении признается умышленное совместное участие двух или более лиц в совершении умышленного преступления. В рамках дистанционных преступлений, умысел – это основной вид вины, так как сложность структуры таких преступлений предполагает в основном умышленное совершение. Теоретически можно представить ситуацию, когда такие деяния выполняются и неумышленно, но в рамках данной работы это рассматриваться не будет. Стоит обратить внимание на возраст субъектов, которые совершают преступления, прибегая к дистанционному способу. В основном это лица старше 16, но не старше 40 лет, так как рассматриваемые деяния реализуются при помощи современных технических средств, как правило. Доктрина уголовного права исходит из того, что наличие только одного субъекта преступления исключает возможность соучастия.

Подвергнем анализу объективные признаки соучастия – совместность деятельности

соучастников, участие двух и более лиц. По образному выражению Н. С. Таганцева, характеризовавшего соучастие в преступлении, оно сродни игре в оркестре, где каждый инструмент, каждый музыкант, хотя и ведет свою партию, но все музыкальное произведение является результатом их общих усилий[1]. Совместность деятельности в дистанционных преступлениях отлична от других преступлений, так как чаще всего соучастники находятся в разных местах. Они не контактируют физически друг с другом, у них нет общего функционала совместных в физическом плане действий (бездействия)[2], но они также взаимообусловлены и взаимосвязаны. Конечно, нельзя отрицать, что они могут совершать преступление и находясь в одном месте. Например, два приятеля, находясь в России, заказывают в Азербайджане растения, которые содержат наркотические вещества. Один связывается с поставщиком, а другой придумывает план по провозу через границу запрещенных веществ под видом тропических растений. В данном случае их действия образуют реальную совокупность преступлений и будут квалифицированы по п.б ч.2 ст. 229.1 УК РФ и по ч.1 ст. 228 УК РФ (незаконное приобретение растений, содержащих наркотические средства и) без ссылки на статью общей части, так как они являются соисполнителями в данном случае. Стоит отметить, что поставщик тоже является соисполнителем по составу ст. 229.1 , а также его действиями выполняется состав ст. 228.1 (сбыт, пересылка растений, содержащих наркотические вещества), то есть такие деяния образуют реальную совокупность преступлений. Но даже в этом случае один из соучастников находится в другой территориальной точке, но они все равно выполняют общие действия. Количественный признак соучастия в дистанционных преступлениях раскрывается также, как и в обычных преступлениях.

Рассмотрим субъективные признаки соучастия в рамках дистанционных преступлений – умышленное участие, умышленная совместность. Субъективные признаки проявляются практически также, как и в обычных преступлениях. Особенность только в осознании умышленного участия на расстоянии. Эта осознанность подкрепляет готовность к совершению преступления, так как дистанционный способ является менее опасным для соучастников при совершении преступления.

Роль исполнителя в дистанционных преступлениях

Исполнитель в соответствии с ч.2 ст. 33 УК РФ – это лицо, непосредственно совершившее преступление либо непосредственно участвовавшее в его совершении совместно с другими лицами (соисполнителями), а также лицо, совершившее преступление посредством использования других лиц, не подлежащих уголовной ответственности в силу возраста, невменяемости или других обстоятельств, предусмотренных в УК. Известно, что исполнитель сам полностью выполняет объективную сторону, но при столкновении с дистанционными преступлениями возникают сложности при квалификации деяний субъектов. Как уже было указано, дистанционный способ совершения преступления – это инновационный продукт преступности, который характеризуется простотой реализации и сложностью обнаружения преступного деяния. Исполнитель (соисполнители) реализует (реалюзуют) объективную сторону состава преступления через определенное средство и сам (сами) не может (могут) полностью контролировать процесс реализации (полная опосредованность), а сам состав выполняется в момент, когда данный субъект (субъекты) находится в отличном территориальном пространстве от места наступления преступного результата (дистанционность). Понятие дистанционного преступления раскрывает особенность участия исполнителя в таком преступлении. В определенный момент, если в преступлении участвуют соисполнители, они утрачивают возможность полностью контролировать процесс, то есть данный признак сохраняется для всех участников совершения преступления. Интересным является вопрос о посредственном исполнителе в дистанционном преступлении. По сути, лицо,

которое использует такой исполнитель для реализации преступного умысла, выступает средством, то есть такие преступления также будут относится к дистанционным – этим подтверждается мысль о том, что дистанционное преступление очень многогранное явление. Роль исполнителя в дистанционных преступлениях является основной и больших проблем с квалификаций лица именно как исполнителя не возникает, так как при оценке правоохранительными органами основного действия (бездействия) все становится ясно. В рамках совершения сосисполителями дистанционного преступления действуют те же правила, что и при обычной квалификации : преступление совершается соисполнителями и в случаях, когда один из них выполняет только часть деяний, а другой оставшуюся. К примеру, одно лицо создает вредоносную компьютерную программу, заведомо предназначенную для нейтрализации средств защиты компьютерной информации у сайтов по продаже диванов, а другое лицо начинает распространять данную программу среди владельцев таких сайтов. Их действия следует квалифицировать по ч.2 ст. 273 УК РФ без ссылки на статью общей части.

Список литературы:

- Специальная литература (учебники, монографии):

1. Таганцев Н. С. Русское уголовное право : лекции. Часть общая. Т. 1. / Таганцев Н. С. - СПб. : Гос.Тип. 1902. – С.639

Reference:

- Special literature (textbooks, monographs):

1. Tagantsev NS Russian criminal law: lectures. common part. T. 1. / Tagantsev N.S. - SPb. : State Type. 1902. - C.639

[1] Таганцев Н. С. Русское уголовное право : лекции. Часть Общая. М., 1994. Т. 1. С 331

[2] Под этим имеется ввиду, что они не совершают физические действия совместно, находясь в одном территориальном пространстве

РОЛЬ ОРГАНИЗАТОРА В ДИСТАНЦИОННЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЯХ

ROLE OF THE ORGANIZER IN REMOTE CRIME

Авторы: *Мирошниченко Иван Антонович*

Аннотация: *В статье изучается роль организатора в рамках дистанционного преступления. Присутствует попытка описания особенностей роли организатора дистанционного преступления.*

Ключевые слова: *дистанционное преступление, уголовное право России, дистанционный способ, соучастие, организатор.*

Annotation: *The article examines the role of the organizer in remote crime. There is an attempt to describe the features of the role of the organizer of a remote crime.*

Keywords: *remote crime, Russian criminal law, remote way, complicity, organizer.*

Понятие дистанционного преступления

Для того, чтобы четко разобраться в характерных чертах и особенностях роли организатора обратимся к определению дистанционного преступления. Дистанционным является преступление, субъект которого реализует объективную сторону состава через определенное средство и сам не может полностью контролировать процесс реализации (полная опосредованность), а сам состав выполняется в момент, когда данный субъект находится в отличном территориальном пространстве от места наступления преступного результата (дистанционность).

Роль организатора в дистанционных преступлениях

Организатором преступления является лицо, организовавшее совершение преступления или руководившее его исполнением, а равно лицо, создавшее организованную группу или преступное сообщество (преступную организацию) либо руководившее ими. Преступная миссия организатора дистанционного преступления заключается во многих аспектах. В основном – это разработка плана реализации преступного умысла и руководство по исполнению. Фигура организатора – самая опасная из всех соучастников, особенно в дистанционных преступлениях. Он, оставаясь в тени, руководит другими участниками и направляет их волю. В дистанционных преступлениях, как уже отмечалось в данной работе, способ совершения носит большую общественную опасность, так как из-за него возникают сложности в обнаружении самих преступлений, а организатор становится практически недосягаемым для правоохранительных органов. В соответствии с УК РФ выделяют четыре вида организатора[1]: 1) лицо, организовавшее совершение преступления ; 2) лицо, руководившее совершением преступления ; 3) лицо, создавшее организованную группу или преступное сообщество ; 4) лицо, руководящее организованной группой или преступным сообществом. В рамках нашей темы будут рассмотрены первые два вида.

Лицо организовавшее совершение дистанционного преступления и не участвовавшее в его

совершение является самым опасным, так как его очень тяжело обнаружить. Данный тип организатора характеризуется тем, что лицо выбирает объект посягательства, который охраняется уголовным законом и подбирает соучастников. Также он распределяет роли между соучастниками и придумывает план реализации посягательства на выбранный объект. Это все общие признаки рассматриваемого нами типа организатора, а отличительную черту именно для дистанционных преступлений можно выделить следующую : организатор избирает именно дистанционный способ совершения преступления.

Лицо руководившее совершением преступления. Этот тип организатора характеризуется тем, что фигура организатора появляется уже в момент совершения преступления, то есть чаще всего это ситуация, когда лицо в процессе совершения преступления берет на себя инициативу. Это может выражаться в определении действий каждого из соучастников. Нередко первый и второй вид организатора наличествуют в одном лице[2]. Здесь также отличительной чертой данного типа организатора для дистанционных преступлений будет являться избрание им дистанционного способа совершения преступления.

Таким образом, роль организатора в рамках дистанционных преступлений приобретает новые характерные черты и особенности, которые следует учитывать правоприменителям, так как дистанционное преступление – это новое порождение преступной среды, особенность которого заключается в способе совершения.

Список литературы:

- Специальная литература (учебники, монографии):

1. Российское Уголовное Право. Общая часть. : учебник / под ред. Л. В. Иногамовой-Хегай, В. С. Комиссарова, А. И. Рарога. – 4-е издание., переработ. и доп. – М.; Проспект, 2017. – С. 608

Reference:

- Special literature (textbooks, monographs):

1. Russian Criminal Law. Common part. : textbook / ed. L. V. Inogamova-Khegay, V. S. Komissarova, A. I. Rarog. - 4th edition., Revised. and add. - M .; Prospect, 2017. - C. 608

[1] Российское Уголовное Право. Общая часть. : учебник / под ред. Л. В. Иногамовой-Хегай, В. С. Комиссарова, А. И. Рарога. – 4-е издание., переработ. и доп. – М.; Проспект, 2017. - 608

[2] Российское Уголовное Право. Общая часть. : учебник / под ред. Л. В. Иногамовой-Хегай, В. С. Комиссарова, А. И. Рарога. – 4-е издание., переработ. и доп. – М.; Проспект, 2017. - 608

РОЛЬ ПОДСТРЕКАТЕЛЯ В ДИСТАНЦИОННЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЯХ

ROLE OF THE INSTIGATOR IN REMOTE CRIME

Авторы: *Мирошниченко Иван Антонович*

Аннотация: *В статье изучается роль подстрекателя в рамках дистанционного преступления. Присутствует попытка описания особенностей роли подстрекателя дистанционного преступления.*

Ключевые слова: *дистанционное преступление, уголовное право России, дистанционный способ, соучастие, подстрекатель.*

Annotation: *The article examines the role of the instigator in remote crime. There is an attempt to describe the features of the role of the instigator of a remote crime.*

Keywords: *remote crime, Russian criminal law, remote way, complicity, instigator.*

Понятие дистанционного преступления

Дистанционным является преступление, субъект которого реализует объективную сторону состава через определенное средство и сам не может полностью контролировать процесс реализации (полная опосредованность), а сам состав выполняется в момент, когда данный субъект находится в отличном территориальном пространстве от места наступления преступного результата (дистанционность).

Общая характеристика соучастия в дистанционных преступлениях

Согласно ст. 32 УК соучастием в преступлении признается умышленное совместное участие двух или более лиц в совершении умышленного преступления. В рамках дистанционных преступлений, умысел – это основной вид вины, так как сложность структуры таких преступлений предполагает в основном умышленное совершение. Теоретически можно представить ситуацию, когда такие деяния выполняются и неумышленно, но в рамках данной работы это рассматриваться не будет. Стоит обратить внимание на возраст субъектов, которые совершают преступления, прибегая к дистанционному способу. В основном это лица старше 16, но не старше 40 лет, так как рассматриваемые деяния реализуются при помощи современных технических средств, как правило. Эти данные очень важны, так как доктрина уголовного права исходит из того, что наличие только одного субъекта преступления исключает возможность соучастия.

Подвергнем анализу объективные признаки соучастия – совместность деятельности соучастников, участие двух и более лиц. По образному выражению Н. С. Таганцева, характеризовавшего соучастие в преступлении, оно сродни игре в оркестре, где каждый инструмент, каждый музыкант, хотя и ведет свою партию, но все музыкальное произведение является результатом их общих усилий[1]. Совместность деятельности в дистанционных преступлениях отлична от других преступлений, так как чаще всего соучастники находятся в разных местах. Они не контактируют физически друг с другом, у них нет общего функционала

совместных в физическом плане действий (бездействия)[2], но они также взаимообусловлены и взаимосвязаны. Конечно, нельзя отрицать, что они могут совершать преступление и находясь в одном месте. Например, два приятеля, находясь в России, заказывают в Азербайджане растения, которые содержат наркотические вещества. Один связывается с поставщиком, а другой придумывает план по провозу через границу запрещенных веществ под видом тропических растений. В данном случае их действия образуют реальную совокупность преступлений и будут квалифицированы по п.б ч.2 ст. 229.1 УК РФ и по ч.1 ст. 228 УК РФ (незаконное приобретение растений, содержащих наркотические средства и) без ссылки на статью общей части, так как они являются соисполнителями в данном случае. Стоит отметить, что поставщик тоже является соисполнителем по составу ст. 229.1 , а также его действиями выполняется состав ст. 228.1 (сбыт, пересылка растений, содержащих наркотические вещества), то есть такие деяния образуют реальную совокупность преступлений. Но даже в этом случае один из соучастников находится в другой территориальной точке, но они все равно выполняют общие действия. Количественный признак соучастия в дистанционных преступлениях раскрывается также, как и в обычных преступлениях.

Рассмотрим субъективные признаки соучастия в рамках дистанционных преступлений – умышленное участие, умышленная совместность. Субъективные признаки проявляются практически также, как и в обычных преступлениях. Особенность только в осознании умышленного участия на расстоянии. Эта осознанность подкрепляет готовность к совершению преступления, так как дистанционный способ является менее опасным для соучастников при совершении преступления.

Роль подстрекателя в дистанционных преступлениях

Подстрекателем признается лицо, склонившее другое лицо к совершению преступления путем уговора, подкупа, угрозы или другим способом (ч. 4 ст. 33 УК РФ). Главным условием при подстрекательстве является то, что лицо склоняет другое лицо к совершению преступления. Подстрекатель, воздействуя на сознание и волю исполнителя, закладывает в нем намерение совершить преступление[3]. В литературе есть определенное изречение, которое характеризует рассматриваемое нами лицо – интеллектуальный виновник. Именно посредством интеллекта реализуется роль подстрекателя. Данная фигура является очень интересной для исследований, но в рамках дистанционных преступлений появляются достаточно сложные вопросы, которые требуют ответов. Постараемся разобраться и выделить характерные особенности подстрекательства в дистанционных преступлениях. В уголовном кодексе подчеркивается открытый перечь способов, посредством которых может реализовать преступный умысел подстрекатель. По мнению автора данной работы, роль подстрекателя в дистанционных преступлениях сводится к двум аспектам : 1) непосредственно возбудить желание совершить преступление (общая черта) ; 2) направить волю склоняемого лица на совершение преступления именно дистанционным способом (не указать и утвердительно заявить, что должно быть именно так, а аккуратно подтолкнуть на это- в этом отличие подстрекателя от организатора). То есть задача объяснить всю безопасность совершения преступления, обрисовать возможность легко «сорвать куш», так как дистанционное преступление достаточно сложно отследить и, как правило, такое деяние попадает в категорию латентной преступности. Как мы видим, данная характеристика очень напоминает и особенность реализации роли организатора. Надо сказать, что данная характерная черта просто видоизменяется в зависимости от вида соучастника. В уголовной науке устоялась точка зрения, что подстрекатель выполняет свою роль именно с прямым умыслом. По этому пути также идет и судебная практика.

Список литературы:

- Специальная литература (учебники, монографии):

1. Таганцев Н. С. Русское уголовное право : лекции. Часть общая. Т. 1. / Таганцев Н. С. - СПб. : Гос.Тип. 1902. – С.639

Reference:

1. Tagantsev NS Russian criminal law: lectures. Common part. T. 1. / Tagantsev N.S. - SPb. : State Type. 1902. - C.639

[1] Таганцев Н. С. Русское уголовное право : лекции. Часть Общая. М., 1994. Т. 1. С 331

[2] Под этим имеется ввиду, что они не совершают физические действия совместно, находясь в одном территориальном пространстве

[3] Там же стр. 253

РОЛЬ ПОСОБНИКА В ДИСТАНЦИОННЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЯХ

ROLE OF THE ACCOMPLICE IN REMOTE CRIME

Авторы: *Мирошниченко Иван Антонович*

Аннотация: *В статье изучается роль пособника я в рамках дистанционного преступления. Присутствует попытка описания особенностей роли подстрекателя дистанционного преступления.*

Ключевые слова: *дистанционное преступление, уголовное право России, дистанционный способ, соучастие, пособник.*

Annotation: *The article examines the role of the accomplice in remote crime. There is an attempt to describe the features of the role of the accomplice of a remote crime.*

Keywords: *remote crime, Russian criminal law, remote way, complicity, accomplice.*

Понятие дистанционного преступления

Дистанционным является преступление, субъект которого реализует объективную сторону состава через определенное средство и сам не может полностью контролировать процесс реализации (полная опосредованность), а сам состав выполняется в момент, когда данный субъект находится в отличном территориальном пространстве от места наступления преступного результата (дистанционность).

Роль пособника в дистанционных преступлениях

По образному выражению Н. С. Таганцева, характеризовавшего соучастие в преступлении, оно сродни игре в оркестре, где каждый инструмент, каждый музыкант, хотя и ведет свою партию, но все музыкальное произведение является результатом их общих усилий[1]. Рассмотрим такой «инструмент», как пособник (применительно к дистанционным преступлениям).

Пособником признается лицо, содействовавшее совершению преступления советами, указаниями, предоставлением информации, средств или орудий совершения преступления либо устранением препятствий, а также лицо, заранее обещавшее скрыть преступника, средства или орудия совершения преступления, следы преступления либо предметы, добытые преступным путем, а равно лицо, заранее обещавшее приобрести или сбыть такие предметы (ч. 5 ст. 33 УК РФ). Стоит отметить, что законодатель приводит исчерпывающий перечень возможных действий, которые может реализовать пособник. Такое лицо самостоятельно не участвует в совершении преступления, оно только помогает остальным участникам. Эта особенность является очень важной для нашей темы. Чуть позже на это вновь будет обращено внимание. В доктрине принято выделять физическое и интеллектуальное пособничество. Оба вида пособничества могут наличествовать в дистанционных преступлениях. Как уже отмечалось ранее, для каждого соучастника (исполнитель, организатор, пособник, подстрекатель) свойственна своя характерная черта и она практически во всех видах касается именно дистанционного способа совершения всего преступления, но в случае пособничества это не всегда так. Отталкиваясь от того, что пособник не участвует в совершении преступления, не склоняет исполнителя к его совершению, а также не организует само

преступление и не руководит им, можно сделать вывод о меньшей общественной опасности данной фигуры. Свою роль он может реализовать либо непосредственно физическим деянием (физическое пособничество), либо предоставив информацию, дав совет, указание (интеллектуальное пособничество). Что касается интеллектуального пособничества в дистанционных преступлениях, то оно может выражаться таким образом : лицо может дать совет о совершении преступления именно дистанционным способом; лицо может предоставить информацию о том, как правильно реализовать преступление именно дистанционным способом. Физическое пособничество будет далеко не всегда связано с дистанционным способом : лицо может предоставить специализированное устройство для совершения преступления или же постараться скрыть его следы. Физическое пособничество отличается от поведения исполнителя тем, что оно не связано с осуществлением объективной стороны преступления. То есть, рассуждая о данном виде соучастника, можно утвердительно сказать, что его роль в дистанционных преступлениях может быть реализована и без особенностей – как в обычных преступлениях.

Подводя итог, стоит отметить, что выделенные выше характерные особенности всех соучастников (каждого вида) применительно к дистанционным преступлениям являются маркером для точного определения вида преступления и общего способа его совершения. Главной практической задачей правоохранительных органов и судебной системы при столкновении с преступностью – это правильное определение совершенного преступного деяния.

Список литературы:

- Специальная литература (учебники, монографии):

1. Таганцев Н. С. Русское уголовное право : лекции. Часть общая. Т. 1. / Таганцев Н. С. - СПб. : Гос.Тип. 1902. – С.639

Reference:

1. Tagantsev NS Russian criminal law: lectures. Common part. T. 1. / Tagantsev N.S. - SPb. : State Type. 1902. - C.639

[1] Таганцев Н. С. Русское уголовное право : лекции. Часть Общая. М., 1994. Т. 1. С 331

АНАЛИЗ ДОСУДЕБНОГО ОБЖАЛОВАНИЯ И СУДЕБНОЙ ЗАЩИТЫ В РАМКАХ КОДЕКСА АДМИНИСТРАТИВНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА РФ

ANALYSIS OF PRE-TRIAL APPEALS AND JUDICIAL PROTECTION IN THE CODE OF ADMINISTRATIVE COURT PROCEEDINGS OF RUSSIAN FEDERATION

Авторы: *Мирошниченко Иван Антонович*

Аннотация: *В настоящей статье анализируются и сравниваются досудебное обжалование и судебная защита в рамках кодекса административного судопроизводства РФ.*

Ключевые слова: *КАС РФ, досудебное обжалование, защита прав, ФЗ №59*

Annotation: *This article analyzes and compares pre-trial appeal and judicial protection in the Code of Administrative Procedure of Russian Federation.*

Keywords: *CAS RF, pre-trial appeal, protection of rights, Federal Law No. 59.*

Целью данной работы является анализ сходств и отличий процедуры досудебного обжалования и судебной защиты в рамках кодекса административного судопроизводства РФ (далее КАС РФ). Стоит отметить, что процедура досудебного обжалования регламентирована в малом количестве нормативно-правовых актов : ФЗ №59 «О порядке рассмотрения обращений граждан Российской Федерации» от 02.06. 2006 года; Налоговый кодекс РФ. Вообще Налоговый кодекс РФ является, по сути, единственным законом, который содержит отдельный раздел, посвященный досудебному обжалованию действий (бездействия) или решений налоговых органов. Данный вопрос является очень интересным, так как разграничение этих двух путей защиты является очень важным для правоприменительной практики.

В связи с этим при анализе автор работы руководствовался доктриной и приведенными выше нормативно-правовыми актами.

- Первой отличительной чертой процедуры досудебного обжалования можно указать бесплатность. В ч. 3 ст. 2 ФЗ №59 «О порядке рассмотрения обращений граждан Российской Федерации» от 02.06. 2006 года (далее ФЗ о порядке рассмотрения обращений граждан) указано, что рассмотрение обращений граждан осуществляется бесплатно. Что же касается судебной защиты в рамках кодекса административного производства, то в ст. 106 непосредственно указано на издержки, связанные с рассмотрением административного дела.

- Следующий достаточно важной чертой является то, что досудебное обжалование возможно без предварительных процедур, то есть лицо, считающее, что его права и

законные интересы нарушены неправомерным решением административного органа, может сразу обратиться с обжалованием непосредственно в тот государственный орган, орган местного самоуправления или к тому должностному лицу, в компетенцию которых входит решение поставленных в обращении вопросов (ч. 1 ст. 8 ФЗ О порядке рассмотрения обращений граждан). Что же касается судебной защиты в рамках КАС РФ, то в ч. 3 ст. 4 указанного кодекса установлено, что, если для определенной категории административных дел федеральным законом установлен обязательный досудебный порядок урегулирования административного или иного публичного спора, то обращение в суд возможно после соблюдения такого порядка. Существует обязательный претензионный, досудебный порядок урегулирования спора по делам, например cпоры о взыскании обязательных платежей и санкций (ч. 1 ст. 286 КАС); споры о взыскании недоимки по налогам с физических лиц (п. 1 ст. 48 НК РФ); споры о защите прав потребителей финансовых услуг (ч.2 ст. 25) Федеральный закон от 04.06.2018 N 123-ФЗ "Об уполномоченном по правам потребителей финансовых услуг" и многие другие. При несоблюдении претензионного (досудебного) порядка исковое заявление подлежит возвращению судом (п. 1 ч. 1 ст. 129 КАС РФ), а в случае принятия к производству - оставлению без рассмотрения, п. 1 ч. 1 ст.196 КАС РФ). То есть только после досудебного обжалования (если такая процедура указывается обязательной) можно обратиться к судебной защите в рамках Кодекса административного судопроизводства РФ.

Стоит отметить, что в рамках рассматриваемого аспекта у судебной защиты в рамках КАС есть сходства и с процедурой досудебного обжалования (в части защиты по тем категориям споров, по которым не требуется обязательное досудебное обжалование, то есть обратиться можно без предварительных процедур

- В ч. 3 ст. 8 ФЗ О порядке рассмотрения обращений граждан указывается, что в случае письменного обращения, содержащего вопросы, решение которых не входит в компетенцию данных государственного органа, органа местного самоуправления или должностного лица, направляется в течение семи дней со дня регистрации в соответствующий орган или соответствующему должностному лицу, в компетенцию которых входит решение поставленных в обращении вопросов, с уведомлением гражданина, направившего обращение, о переадресации обращения. То есть предусматривается переадресация в тот орган, в компетенции которого находится решение указанной в обращении проблемы. В КАС РФ также предусмотрен целый перечень, в котором указаны основания для передачи административного дела. Эти основания регламентированы в ч. 2 ст. 27 КАС РФ. В рамках обжалования по КАС РФ апелляционную жалобу можно направить только в суд, которым было принято обжалуемое решение (ч.1 ст. 297 КАС РФ). Апелляционные жалоба, представление, поступившие непосредственно в апелляционную инстанцию, подлежат направлению в суд, принявший обжалуемое решение, для дальнейших действий в соответствии с требованиями статьи 302 КАС РФ. В рамках обжалования по КоАП РФ можно утверждать, что четко не указывается на переадресацию жалобы при неправильном направлении, так как нормы, содержащиеся в КоАП РФ отсылают к другим нормам. Это зависит от субъекта, который по КоАП РФ будет рассматривать жалобу. Если какой-либо вышестоящий орган (не суд), то на него будет распространяться ч. 3 ст. 8 ФЗ О порядке рассмотрения обращений граждан, а если жалоба будет рассматриваться в суде, то следует руководствоваться ч. 2 ст. 27 КАС РФ.

То есть в первых двух случаях защиты при неправильном направлении обращения (жалобы),

ее переадресовывают в орган, в компетенцию которого входит рассмотрение; при направлении апелляционной жалобы в суд апелляционной инстанции, который по идее рассматривает данную жалобу, ее переадресовывают в суд, принявший обжалуемое решение. А в случае обжалования по КоАП РФ применяются нормы в зависимости от субъекта рассмотрения жалобы.

Следует заметить, что возможность досудебного обжалования способствует снижению нагрузки судебной системы, но высказываются мнения, что защита в рамках такого обжалования по правилам ФЗ №59 «О порядке рассмотрения обращений граждан Российской Федерации» от 02.06. 2006 года не обеспечивает всестороннего и полного рассмотрения требований заявителя в рамках досудебного обжалования административных актов («Право на досудебное обжалование актов и действий административных органов: особенности реализации в России и Франции» П.А Курындин).

Список литературы:

- Специальная литература (статьи):

1. Курындин П.А. Право на досудебное обжалование актов и действий административных органов: особенности реализации в России и Франции. *Актуальные проблемы российского права*. 2018;(4):77-94. https://doi.org/10.17803/1994-1471.2018.89.4.077-094

Reference:

- Special literature (articles):

Kuryndin P.A. The Right to Pre-trial Challenge of Acts and Actions of Administrative Bodies: Peculiarities of its Implementation in Russia and France. *Actual Problems of Russian Law*. 2018;(4):77-94. (In Russ.) https://doi.org/10.17803/1994-1471.2018.89.4.077-094

СУДЕБНАЯ ЗАЩИТА В РАМКАХ КОДЕКСА АДМИНИСТРАТИВНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА РФ

JUDICIAL PROTECTION IN THE CODE OF ADMINISTRATIVE COURT PROCEEDINGS OF THE RUSSIAN FEDERATION

Авторы: *Мирошниченко Иван Антонович*

Аннотация: *В настоящей статье будет проведен анализ основных особенностей судебной защиты в рамка кодекса административного судопроизводства РФ*

Ключевые слова: *КАС РФ, досудебное обжалование, защита прав, ФЗ №59.*

Annotation: *This article will analyze the main features of judicial protection in the Code of Administrative Procedure of Russian Federation*

Keywords: *CAS RF, pre-trial appeal, protection of rights, Federal Law No. 59*

В данной работе будет проведен анализ судебной защиты в рамках кодекса административного судопроизводства РФ (далее КАС РФ). Также частично будут приведены сравнения с досудебным обжалованием в рамках Федерального закона "О порядке рассмотрения обращений граждан Российской Федерации" от 02.05.2006 N 59-ФЗ Кодекс административного судопроизводства РФ вступил в силу совсем недавно (15 сентября 2015 года) и можно утверждать, что подробная регламентация была очень нужна, так как отсутствовала целостность и системность нормативного материала по административному судопроизводству.

- Начнем анализ с рассмотрения содержания обращений, административных исков, апелляционных жалоб, жалоб в рамках КоАП РФ. В ст. 125 КАС РФ приведены четкие критерии по которым оценивается правильность заполнения искового заявления. Их достаточно много в отличии от требований, которые предъявляются в статье 7 ФЗ О порядке рассмотрения обращений граждан – это свидетельствует об упрощенной форме подаче обращения в рамках досудебный защиты. К апелляционной жалобе также предъявляется объемный перечень требований по содержанию (регламентация в статье 299 КАС РФ). Опять, говоря о КоАП РФ, следует отметить, что конкретных требований к содержательному аспекту там не содержится, но в ст. 30.2 КоАП РФ указывается порядок подачи такой жалобы. Все содержательные особенности будут зависеть от органа, рассматривающего жалобу.

Здесь мы воздерживались от анализа содержания, так как важно отразить именно сложность/простоту подачи заявления/обращения. Но также отметим, что во всех жалобах выделяют предмет, объект, а также основание и субъекта жалобы.

- Теперь обратимся к срокам рассмотрения, которые установлены для обозреваемых средств защиты. В ч. 1 ст. 10 КАС РФ указывается, что административное

судопроизводство и исполнение судебных актов по административным делам осуществляются в разумный срок. То есть нет определенных сроков рассмотрения дела, они определяются в каждом конкретном случае исходя из правовой и фактической сложности административного дела, поведения участников судебного процесса, достаточности и эффективности действий суда, осуществляемых в целях своевременного рассмотрения административного дела, а также общей продолжительности судопроизводства по административному делу. С досудебной защитой дело обстоит иначе. В ч.1 ст.12 ФЗ О порядке рассмотрения обращений граждан указывается, что письменное обращение, поступившее в государственный орган, орган местного самоуправления или должностному лицу в соответствии с их компетенцией, рассматривается в течение 30 дней со дня регистрации письменного обращения. Что касается сроков рассмотрения дела в рамках обжалования по КАС РФ, то в ст. 305 КАС РФ указаны различные сроки рассмотрения для разных категорий дел. В статье 30.5 КоАП РФ указаны сроки рассмотрения по определенным категориям дел и они все различны. В этом проявляется сходство со сроками обжалования по КАС РФ.

То есть при рассмотрении дела в рамках КАС РФ сам срок рассмотрения не определяется, а указывается оценочный критерий «разумный срок», а в процедурах досудебного обращения, обжалования в рамках КАС и обжалования в рамках КоАП РФ устанавливается конкретный срок.

- Также стоит обратить внимание на нормативное регулирование правоотношений в рамках рассматриваемых средств защиты. В ст. 2 КАС РФ предусмотрен определенный перечень актов, которые регулируют процессуальные отношения, а основным указывается сам КАС РФ, то есть в рамках судебной защиты и обжалования по КАС РФ основным источником является КАС РФ. А в ст. 3 ФЗ О порядке рассмотрения обращений граждан также указывается, что регулирование данных правоотношений может быть по определенным ФЗ, ФКЗ и иным нормативно-правовым актам, а конкретного не указано. В КоАП также не указан четкий перечень актов, который будет применяться при обжаловании по этому кодексу. Это обусловлено тем, что порядок по КоАП РФ неразрывно связан с порядком по КАС РФ и с досудебным порядком рассмотрения.
- Стоит также сказать про субъектов, которые могут обращаться за защитой и что понимается под защитой. В ч.1 ст. 4 КАС РФ указывается, что в суд за защитой нарушенных или оспариваемых прав, свобод и законных интересов, в том числе в случае, если, по мнению этого лица, созданы препятствия к осуществлению его прав, свобод и реализации законных интересов либо на него незаконно возложена какая-либо обязанность, а также право на обращение в суд в защиту прав других лиц или в защиту публичных интересов в случаях, предусмотренных КАС РФ и другими ФЗ. То есть в КАС РФ четко указывается на возможность обращения для защиты другого лица или публичных интересов. В ч.1 ст. 2 ФЗ порядке рассмотрения обращений граждан четко не указано, что возможно направлять обращения для защиты другого лица или публичных интересов. В рамках обжалования по КоАП РФ субъектом, у которого есть данное право может быть только лицо, в отношении которого было принято решение о привлечении к административной ответственности.
- Рассмотрим возможность оставления искового заявления без рассмотрения по КАС РФ, оставление без рассмотрения обращения по ФЗ О порядке рассмотрения обращений граждан, а также оставление без рассмотрения жалоба по КоАП РФ.

В ст. 196 КАС РФ четко регламентированы основания оставления жалобы без рассмотрения :
 административным истцом не соблюден досудебный порядок урегулирования административных споров, установленный федеральным законом для данной категории

административных дел; административное исковое заявление подано лицом, не обладающим административной процессуальной дееспособностью и так далее. В ч. 4.1 и ч. 5 ст.11 ФЗ О порядке рассмотрения обращений граждан также указаны основания, по которым возможно оставить обращение без рассмотрения. В КоАП РФ данный вопрос не регламентирован, так как основания по которым возможно оставления без рассмотрения жалобы будут регламентированы в зависимости от субъекта, который будет рассматривать такую жалобу.

Несмотря на удачные решения законодателя, воплощенные в КАС РФ, многие ученые считают, что новый кодекс не стал совершенным с точки зрения законодательной техники и правовых механизмов, которыми регулируется административное судопроизводство [1].

Список литературы:

- Специальная литература (статьи):

1. Соловьев, И. А. К вопросу о практике применения норм Кодекса административного судопроизводства Российской Федерации / И. А. Соловьев, А. А. Соловьев. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. — 2018. — № 52 (238). — С. 210-213. — URL: https://moluch.ru/archive/238/55153/ (дата обращения: 28.01.2021).

Reference:

- Special literature (articles):

- Soloviev,A.To the question of the practice of applying the norms of Code of Administrative Procedure of the Russian Federation / I.A. - Text: direct // Young scientist. - 2018. - No. 52 (238). - S. 210-213. - URL: https://moluch.ru/archive/238/55153/(date of access: 28.01.2021).

[1] Соловьев, И. А. К вопросу о практике применения норм Кодекса административного судопроизводства Российской Федерации / И. А. Соловьев, А. А. Соловьев. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. — 2018. — № 52 (238). — С. 210-213. — URL: https://moluch.ru/archive/238/55153/ (дата обращения: 28.01.2021).

ПРОБЛЕМА ПРИМЕНЕНИЯ ЧАСТИ 3 СТАТЬИ 26.2 КОАП РФ В СУДЕБНЫХ РАЗБИРАТЕЛЬСТВАХ

THE PROBLEM OF APPLICATION OF PART 3 OF ARTICLE 26.2 OF THE CODE OF ADMINISTRATIVE OFFENSES OF RUSSIAN FEDERATION IN LEGAL PROCEEDINGS

Авторы: *Мирошниченко Иван Антонович*

Аннотация: *В данной статье анализируются проблемы применения части 3 статьи 26.2 КоАП РФ в судебных разбирательствах.*

Ключевые слова: *доказательства, недопустимость и незаконность доказательств, КоАП РФ.*

Annotation: *This article analyzes the problems of applying part 3 of Article 26.2 of the Administrative Code of Russian Federation in court proceedings.*

Keywords: *evidence, inadmissibility and illegality of evidence, Code of Administrative Offenses of Russian Federation.*

Основной целью данной работы является анализ проблемы применения в судебных разбирательствах части 3 статьи 26.2 КоАП РФ, в которой указывается, что не допускается использование доказательств по делу об административном правонарушении, в том числе результатов проверки, проведенной в ходе осуществления государственного контроля (надзора) и муниципального контроля, если указанные доказательства получены с нарушением закона. При написании данной статьи была проанализирована судебная практика и на основе ее также были сделаны выводы о характере правонарушений и о особенностях применения указанной выше нормы.

Для начала стоит обратиться к диаграмме №1, в которой указывается процентное соотношение субъектов, применяющих рассматриваемую норму (ч.3 ст. 26.2 КоАП РФ).

Из анализа судебной практики следует, что в большинстве случаев ссылку на ч.3 ст. 26.2 КоАП РФ делает суд. Этот факт обусловлен тем, что суд применяет норму чаще и в случаях : 1) когда наличествует нарушение закона при получении доказательств со стороны административного органа, ссылающегося на виновность лица в совершении административного правонарушения; 2) когда суд толкует норму для того, чтобы объяснить какие доказательства допускаются к производству. Юридические лица и индивидуальные предприниматели, участвующие в судебном разбирательстве, чаще всего не приводят нормативного обоснования своей позиции, а указывают только на нарушение процедурных и иных норм. То есть в основном именно суд применяет данную норму.

Теперь следует рассмотреть основные нарушения, которые являются основанием применения ч.3 ст. 26.2 КоАП РФ. Самыми распространенными нарушениями являются те, которые связаны с составлением протокола. Представляется, что протокол – это самое часто используемое

доказательство в делах, которые связаны с административными правонарушениями. В большинстве дел основанием применения ч.3 ст. 26.2 является именно нарушение, связанное с процедурой составления протокола. Сама процедура достаточно жестко регламентирована и именно поэтому ее нарушение является самым частым основанием применения рассматриваемой нормы. Больше всего встречается судебных актов, в которых указывается, что протокол административным органом был составлен в отсутствии законного представителя лица. В судебной практике считается, что нарушением может являться ненадлежащее уведомление лица, привлекаемого к административной ответственности, о дне и времени составления протокола об административном правонарушении и рассмотрения дела административным органом. А также суды акцентирует внимание на том , что данное нарушение должно носить неустранимый характер и являться существенным, не позволяющим всесторонне, полно и объективно рассмотреть дело об административном правонарушении. Также достаточно часто встречается нарушение, которое связано с тем, что должностное лицо просто не подписывает протокол об административном правонарушении. Основанием применения ч.3 ст. 26.2 КоАП РФ является то, что протокол об административном правонарушении не содержит описание обстоятельств, позволяющих сделать вывод о наличии в действиях того или иного субъекта события правонарушения, то есть недостаточно изложены факты, позволяющие сделать такой вывод.

Нельзя не отметить, что как правило, при применении рассматриваемой нами нормы отменяется и признается незаконным акт административного органа (чаще всего протокол), но в некоторых делах суды приходит к выводу, что указанное обстоятельство не влияет на законность протокола по делу об административном правонарушении, так как совокупность иных исследованных доказательств является достаточной для установления обстоятельств, входящих в предмет доказывания по делу об административном правонарушении. То есть можно сделать вывод, что не всегда применение ч.3 ст. 26.2 КоАП РФ приводит к отмене акта административного органа.

Отдельно следует осветить применение ч.3 ст. 26.2 КоАП РФ при недоказанности приведенных фактов , на которые ссылается административный орган. Суды зачастую приравнивают недоказанность к незаконности (нарушению закона). Это можно было бы попробовать обосновать тем, что в ч.1 ст. 26.2 КоАП РФ указываются требования, предъявляемые к доказательствам (с помощью доказательств должны устанавливаться : наличие или отсутствие события административного правонарушения, виновность лица, привлекаемого к административной ответственности, а также иные обстоятельства, имеющие значение для правильного разрешения дела). Если доказательства не соответствуют указанным параметрам – значит они незаконны. Но в ч.3 ст. 26.2 КоАП РФ указано «получены с нарушением закона», законодатель при конструкции нормы обращает внимание на незаконность во время получения, а значит едва ли можно так утверждать.

Подводя итог, стоит сделать вывод, что чаще всего ч.3 ст. 26.2 КоАП РФ применяется, когда наличествуют нарушения процессуального законодательства и нарушения при представлении доказательств административным органом свидетельствует о не всегда объективном оценивании фактов конкретного дела (со стороны административного органа), а также о тщательной проверке доказательств со стороны суда, который применяет положения обозреваемой нормы.

Список литературы:

- Нормативно-правовые акты :

Федеральный закон РФ "Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях" от 30.12.2001 № N 195-ФЗ // СПС "КОНСУЛЬТАНТ".

Reference:

- Normative legal acts:

Federal Law of Russian Federation "Code of the Russian Federation on Administrative Offenses" dated 30.12.2001 No. N 195-FZ // ATP "CONSULTANT".

ПРОБЛЕМА ПРИМЕНЕНИЯ СТАТЬИ 57 ЗЕМЕЛЬНОГО КОДЕКСА РФ В РАМКАХ ВРЕМЕННОГО ЗАНЯТИЯ ЗЕМЕЛЬНОГО УЧАСТКА

THE PROBLEM OF APPLICATION OF ARTICLE 57 OF THE LAND CODE OF RUSSIAN FEDERATION IN TEMPORARY OCCUPATION OF LAND

Авторы: *Мирошниченко Иван Антонович*

Аннотация: *В статье анализируются проблемы применения статьи 57 ЗК РФ в рамках временного занятия земельного участка.*

Ключевые слова: *Земельный кодекс, временное занятие земельного участка, право собственности.*

Annotation: *This article analyzes the problems of applying Article 57 of the Land Code of Russian Federation in temporary occupation of a land plot*

Keywords: *Land Code, temporary occupation of a land plot, ownership.*

В данной работе будет проанализирована проблема применения статьи 57 Земельного кодекса (далее ЗК РФ), которая регулирует возмещение убытков при ухудшении качества земель, ограничении прав собственников земельных участков, землепользователей, землевладельцев и арендаторов земельных участков, правообладателей расположенных на земельных участках объектов недвижимости с учетом действующей судебной практики. Поставленная проблема будет освещена в рамках возмещения убытков при временном занятии земельного участка или его части.

Для начала стоит указать, что суды (в своем большинстве) при рассмотрении дел данной категории ссылаются на постановление Правительства РФ от 07.05.2003 N 262 "Об утверждении Правил возмещения собственникам земельных участков, землепользователям, землевладельцам и арендаторам земельных участков убытков, причиненных временным занятием земельных участков, ограничением прав собственников земельных участков, землепользователей, землевладельцев и арендаторов земельных участков либо ухудшением качества земель в результате деятельности других лиц". Судебные инстанции изначально выявляют основания для возмещения убытков, которые перечислены в вышеприведенном постановлении и статье 57 ЗК РФ и указывают, что рассматривают эти нормы в совокупности, то есть неразрывно друг от друга. Ярким примером такой аргументации может послужить дело N 307-ЭС20-5706. В нем суд кассационной инстанции, рассматривая решение суда апелляционной инстанции, оценивает аргументацию и указывает, что в связи с выполнением работ по государственному контракту часть земельного участка общества используется в связи со строительством объекта без внесения соответствующей платы за пользование участком, чем нарушаются права и имущественные интересы истца в результате ограничения его прав по использованию всего земельного участка. Суд апелляционной инстанции пришел к выводу о частичном возмещении истцу убытков, рассчитанных исходя из площади земельного

участка, необходимого для устройства временной дороги, с учетом Методических рекомендаций по расчету размера убытков. То есть сначала выделяется основание для возмещения - часть земельного участка общества используется в связи со строительством объекта без внесения соответствующей платы (то есть временное занятие части земельного участка), а потом выделяется критерий оценки размера убытков - площадь земельного участка, необходимого для устройства временной дороги.

Также для анализа поставленной проблемы будет интересно обратиться к дело №А47-1301/2017. В нем соглашение о временном занятии земельного участка между обществом "Газпром энерго" и обществом "Варяг" подписано не было в связи с недостижением согласия в части расчетов подлежащего арендатору земельного участка возмещения. Суд указывает, что ответчик осуществлял капитальный ремонт подземного объекта "Водопровод от насосной станции Чернореченского водозабора" Южно-Уральского филиала общества "Газпром энерго", проходящего по земельным участкам, входящих в состав единого землепользования - земельного участка, находящегося у общества "Варяг" на праве аренды, а также принимая во внимание, что обществом "Газпром энерго" не оспаривается продолжительность временного периода занятия части спорного земельного участка для целей капитального ремонта подземного объекта (с 06.06.2016 по 05.09.2016, то есть, 3 месяца) и площадь, необходимая для проведения ремонтных работ в целом (4 га), суды первой и апелляционной инстанций, руководствуясь вышеприведенными нормами права, правомерно признали обоснованным требование истца о взыскании с ответчика сбереженной платы за осуществленное фактическое землепользование (временное занятие). Суд в этом деле ссылается на приказ Минприроды Российской Федерации N 525, в котором закреплены основные положения о рекультивации земель, снятии, сохранении и рациональном использовании плодородного слоя почвы. Здесь суд также указывает на основание – землепользование в процессе временного занятия земельного участка.

Таким образом, суд проводит оценку с обязательной ссылкой на **п**остановление Правительства РФ от 07.05.2003 N 262 "Об утверждении Правил возмещения собственникам земельных участков, землепользователям, землевладельцам и арендаторам земельных участков убытков, причиненных временным занятием земельных участков, ограничением прав собственников земельных участков, землепользователей, землевладельцев и арендаторов земельных участков либо ухудшением качества земель в результате деятельности других лиц" и на статью 57 ЗК РФ, так как там указываются основания для возмещения.

Примеры данных судебных актов демонстрируют, что для применения данной статьи должны быть установлены определенные факты, то есть в предмет доказывания входят : 1) факт временного занятия земельного участка и землепользования в процессе занятия, а также установления факта возможного негативного влияния на почвенный слой земельного участка. 2) причинно-следственная связь между действиями лица (временное занятие) и убытков, которые возникают вследствие этого (реальный ущерб в виде порчи почвенного слоя и упущенная выгода).

Список литературы:

Нормативно-правовые акты :

1. Федеральный закон "Земельный кодекс Российской Федерации" от 25.10.2001 № N 136-ФЗ // СПС "КОНСУЛЬТАНТ ПЛЮС".
2. Постановление правительства Российской Федерации от 07.05.2003 № N 262 // СПС "КОНСУЛЬТАНТ ПЛЮС".

Reference:

Normative legal acts:

1. Federal Law "Land Code of the Russian Federation" dated 25.10.2001 № N 136-FZ // ATP "CONSULTANT PLUS".
2. Decree of the Government of the Russian Federation of 07.05.2003 No. N 262 // ATP "CONSULTANT PLUS".

СОУЧАСТИЕ В ДИСТАНЦИОННЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЯХ

COMPLIANCE IN REMOTE CRIMES

Авторы: *Мирошниченко Иван Антонович*

Аннотация: *В данной статье анализируется институт соучастия в дистанционных преступлениях.*

Ключевые слова: *дистанционные преступления, соучастие, дистанционный способ.*

Annotation: *This article analyzes the institution of complicity in distance crimes.*

Keywords: *remote crime, compliance, remote way.*

Соучастие является одним из наиболее дискуссионных вопросов в уголовной доктрине и именно поэтому вызывает огромный интерес для изучения. Некоторые отдельные вопросы ставят в тупик судей и именитых ученых. В данной работе будет затронут институт соучастия именно в рамках дистанционных преступлений – этот вопрос еще не был освещен в науке, а также исследован. Сам феномен дистанционного преступления является неизведанным и нераскрытым теоретически. В рамках рассматриваемой нами темы стоит отметить, что современный человек становится зависимым от технических средств и именно они в большинстве случаев используются для совершения преступлений. Постоянное развитие науки и техники, обновление личности и ее приспособление к новым жизненным условиям всегда сопровождается изменением в всех сферах жизни общества. Такие изменения постоянно происходят и в правовой плоскости, что объясняется системностью и динамичностью такого феномена, как право. Дистанционные преступления являются новым социальным явлением, которое полностью сформировалось именно сейчас, в нашем веке. Несмотря на недавнее «рождение» данного явления, оно очень быстро развивается и все чаще именно посредством дистанционного преступления наносится вред общественным отношениям. Именно поэтому важно разобраться в нем, постараться раскрыть характерные особенности.

Рассматриваемая тема сочетает в себе вопрос об устоявшемся и сложном институте соучастия и новом социальном явлении – дистанционном преступлении. Такое соприкосновение двух феноменов образует очень много сложных теоретических вопросов.

Для того, чтобы охарактеризовать соучастие в дистанционных преступлениях, приведем определение дистанционного преступления. Дистанционным является преступление, субъект которого реализует объективную сторону состава через определенное средство и сам не может полностью контролировать процесс реализации (полная опосредованность), а сам состав выполняется в момент, когда данный субъект находится в отличном территориальном пространстве от места наступления преступного результата (дистанционность). Дистанционный способ совершения преступления облегчает его совершение. То есть в данном виде преступления появляются характерные черты его совершения, которые стали актуальными именно в связи с научно-техническим прогрессом.

По образному выражению Н. С. Таганцева, характеризовавшего соучастие в преступлении, оно сродни игре в оркестре, где каждый инструмент, каждый музыкант, хотя и ведет свою партию, но все музыкальное произведение является результатом их общих усилий[1]. При соучастии лица объединяют свои интеллектуальные и физические способности для облегчения преступления. Выше уже было указано, что дистанционный способ облегчает реализацию преступного умысла, а совершение преступления дистанционным способом в соучастии значительно повышает общественную опасность такого преступного деяния, так как такой способ укрепляет уверенность преступников в возможности избежать наказание.

Соучастие возможно только при наличии не менее двух лиц, обладающих всеми признаками субъекта преступления. Содержание этого признака не меняется в дистанционных преступлениях, а вот такой признак, как совместность деятельности соучастников приобретает новые характерные черты. В дистанционных преступлениях совместность деятельности выражается в том, что соучастники реализуют преступный умысел совместно именно дистанционным способом, их действия должны быть взаимообусловленными и взаимосвязанными. Но стоит отметить, что не всегда все соучастники совершают преступные действия дистанционным способом. Например, пособник, который всего лишь предоставляет предметы для совершения преступления. Умышленный характер деятельности, как признак соучастия, раскрывается в дистанционных преступлениях следующим образом: умышленное участие лиц в совершении умышленного дистанционного преступления, то есть лица осознают, что участвуют в совершении дистанционного преступления посредством дистанционного способа.

Из-за того, что сам феномен дистанционного преступления предполагает большую общественную опасность, так как его обнаружение становится затруднительным для правоохранительных органов, было бы правильным оценить его на законодательном уровне. Предлагается в некоторые составы (например, в составы мошенничеств и в составы киберпреступлений) включить пункт о совершении преступления дистанционным способом - это позволит дать более правильную уголовно-правовую оценку совершенному деянию. А при совершении дистанционного преступления в соучастии оценивать действия каждого соучастника, совершал ли он преступные действия дистанционным способом.

Список литературы:

1) Специальная литература (учебники, монографии):

1. Таганцев Н. С. Русское уголовное право : лекции. Часть общая. Т. 1. / Таганцев Н. С. - СПб. : Гос.Тип. 1902. – С.639

Reference:

Special literature (textbooks, monographs):

1. Tagantsev NS Russian criminal law: lectures. common part. T. 1. / Tagantsev N.S. - SPb. : State Type. 1902. - C.639

[1] Таганцев Н. С. Русское уголовное право : лекции. Часть Общая. М., 1994. Т. 1. С 331

Сельское хозяйство

ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА ЗЕРНА

Авторы: *Жукова Екатерина Романовна, Серогодский Владимир Эдуардович*

Аннотация: *в статье дана характеристика производства зерна на предприятии ООО «АП «Заря». Проведен анализ эффективности производства зерна и разработаны рекомендации по повышению его эффективности.*

Ключевые слова: *зерно, зерновые культуры, технология, урожайность, себестоимость, прибыль.*

Производство зерна составляет основу агропромышленного комплекса Пермского края и является одной из крупных подотраслей сельского хозяйства, от развития которой в значительной степени зависит продовольственная безопасность края, обеспеченность населения продуктами питания и его уровень жизни, финансовое состояние сельскохозяйственных товаропроизводителей.

В соответствии с положениями Доктрины продовольственной безопасности Российской Федерации пороговое значение удельного веса зерна отечественного производства в общем объеме ресурсов зерна внутреннего рынка должно составлять не менее 95 процентов. В последние годы этот показатель не опускался ниже указанного уровня [1].

С 2020 года производство зерновых и зернобобовых культур на кормовые цели признано приоритетной отраслью растениеводства региона. Целевой показатель, установленный Минсельхозом РФ, по валовому производству зерновых и зернобобовых культур на 2021 год составляет 410 тыс. т [2]. Одним из важных способов достижения результатов является реализация инвестиционных проектов - создание и модернизация объектов по подработке, переработке и хранению зерна. На данное мероприятие субсидии предоставляются из бюджета Пермского края в размере 30 % от фактической стоимости объекта. В 2021 году планируется реализовать по данному направлению 10 инвестиционных проектов, мощностью 38,3 тыс. т [3].

Общество с ограниченной ответственностью Агропредприятие «Заря» находится по адресу: Пермский край г. Кунгурский район, деревня Веслянка.

Предприятие занимается производством сельскохозяйственной продукции (в том числе зерна) и осуществляет это в зоне рискованного земледелия.

1 - Производственный потенциал ООО «Агропредприятие «Заря»

Показатели	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2020 г. в % к 2018 г.
Валовая , тыс.	85831			110,3
, тыс. рублей			94710	
численность , чел.	114	114	110	96,5

В том : занятые в сельскохозяйственном	114	113	109	95,6
Площадь сельскохозяйственных угодий , га		8152		
в т. ч. пашни, га			6647	
мощности, л. с.			7269	

В периода, по среднее, так как работников не значительно 100 . В 2020 по с 2018 годом работников и 110 человека. сельскохозяйственных угодий и в 2020 году га и за 3 года не . мощности в 2019 году по с 2018 выросла на % за ввода в оборудования.

Показатели эффективности производства и зерна в ООО «АП «Заря» в 2.

Таблица 2 - Экономическая эффективность реализации , тыс.

Показатели	2018 г.	2019 г.	2020 г.
от продаж	7633	7969	8 104
	7701	7962	8 232
Прибыль ()	-68	7	
Площадь, га	2128	2128	
в расчете на 1 га	-0,03	0,003	- 0,06
, %	-0,89	0,09	-1,58

В 2020 году от продаж 8104 тыс. руб., полная - 8232 тыс. руб., получило в 2020 убыток от в сумме 128 тыс. руб., что для предприятия. Это , в том числе и с неблагоприятными , сложившимися для в 2020 г. Также, еще проблемой на кражи, это отражается на организации.

Технология производства зерновых в ООО «АП «Заря» упрощена, что снижает . В процессе хранения физическая изменяется ( ), поскольку оно «», (или, , влагу). проблема при уборке, до склада и при зерна. Ежегодно в хозяйстве 10 т теряется при от места до хранения. И еще 15 т при хранении. Что в на 1 т в 7500 рублей 75000 рублей и 112500 руб. .

лет хозяйствования сельскохозяйственных показывает уровень технических и парка в , тесно с уровнем предприятий. усугубляется тем, что парка срок и повышенных на его в работоспособном . ситуация и в ООО «АП «Заря». Несколько и сельхозмашин из полного , транспортные на ремонте из-за запчастей. Но на все трудности к работы и хозяйства всю необходимую . Как , сроки работ не , все засеиваются и .

Резервом увеличения производства продукции растениеводства является сокращение потерь, имеющих место на всех стадиях его производства и переработки. Такие потери могут составлять от 8 до 25 %, особенно при дождливой погоде во время уборочных работ.

Повышение урожайности сельскохозяйственных культур — основной путь к увеличению производства продукции растениеводства. В системе обеспечения повышения урожайности большое значение отводится севооборотам и предшественникам. Существенным фактором, влияющим на урожайность сельскохозяйственных культур, является внедрение высокоурожайных районированных сортов и качественного семенного материала. Применение высокоурожайных сортов позволяет при прочих равных условиях получать прибавку урожая до 15 %.

В условиях многоукладной экономики экономическая эффективность сельского хозяйства в значительной степени зависит от уровня интенсивности производства. Важнейшими направлениями интенсификации сельского хозяйства являются применение интенсивных, ресурсосберегающих технологий производства продукции, освоение научно обоснованных севооборотов, использование перспективных сортов растений, внесение оптимальных доз минеральных и органических удобрений, средств защиты сельскохозяйственных культур. Применение интенсивных технологий возделывания сельскохозяйственных культур в сложившихся кризисных условиях очень выгодно. Так, использование их при возделывании озимой пшеницы позволяет повысить урожайность на 35–40 %, снизить себестоимость на 4–6 %, увеличить прибыль в расчете на 1 га посевов на 50–60 %.

Список использованных источников

1. Указ Президента РФ от 21 января 2020 г. № 20 “Об утверждении Доктрины продовольственной безопасности Российской Федерации” [Электронный ресурс]
2. Официальный сайт Министерства сельского хозяйства и продовольствия Пермского края. Постановление ППК от 23.12.2020г. №1014-п «О внесении изменений в порядок предоставления субсидий на стимулирование развития приоритетных подотраслей агропромышленного комплекса и развитие малых форм хозяйствования. Электронный ресурс URL:http:agro.permkrai.ru
3. План реализации научно-технических проектов для развития сельского хозяйства в Пермском крае на 2018-2025 годы. Электронный ресурс URL:http:agro.permkrai.ru
4. Бундина, О.И. Основные причины, влияющие на объемы производства и качество зерна / О.И. Бундина // В сборнике: Взаимодействие науки и общества: проблемы и перспективы. Сборник статей по итогам Международной научно-практической конференции. – 2018. – С. 166-16.
5. Алексеева, С.Н. Оценка организации производства продукции растениеводства / С.Н. Алексеева, С.А. Савватеева // В сборнике: Бухгалтерский учёт, анализ, аудит и налогообложение: проблемы и перспективы. Сборник статей VI Всероссийской научно-практической конференции. – 2018. – С. 15-18.

МЕДЬ: РОЛЬ В КОРМЛЕНИИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ЖИВОТНЫХ, ПРОФИЛАКТИКА НЕДОСТАТКА МЕДИ

COPPER: ITS ROLE IN FOOD-PRODUCING ANIMALS' FEEDING, ASIDEROSIS' PROPHYLAXIS

Авторы: *Комлева Наталья Александровна*

Аннотация: *Микроэлементы играют важную роль в функционировании живого организма. Недостаток или избыток отдельных микроэлементов может вызвать нарушение обмена веществ, интенсивности роста, уровня продуктивности, а также привести к патологиям и различным заболеваниям. Поэтому очень важно правильно балансировать рационы животных и добавлять в рационы подкормки при необходимости для предотвращения заболеваний. В данной статье будут рассмотрены основные функции меди в макроорганизме, признаки недостатка микроэлемента и способы его предотвращения.*

Ключевые слова: *микроэлементы; медь; лизуха; депигментация шерсти и волоса; анемия; отравление медью; подкормки.*

Annotation: *Microelements play an important role in the functioning of a living body. The deficiency or the surplus of some trace nutrients can cause disbolism, growth disturbance, destructiveness of efficiency levels, and also can lead to some pathologies and various diseases. Hence, it is vital to compose a balanced ration and if necessary add extra nutrition to the diets to prevent diseases. This article covers the main functions of copper in a macroorganism, indications of a micronutrient deficiency and ways to prevent it.*

Keywords: *microelements; copper; allotriophagy; wool and hair poliosis; anemia; copper poisoning; feeding.*

Минеральные вещества, входящие в состав кормов, подразделяют на 2 группы:

1. Макроэлементы (Ca, P, Mg, K, Na, Cl, S);
2. Микроэлементы (Fe, Co, I, F, Mn, Mo, Se, Cu, Zn)

Микроэлементы принимают участие в регулировании основных физиологических процессов в животном организме – роста, развития, размножения, кроветворения, дыхания и др. Они оказывают влияние на синтез и входят в состав гормонов, ферментов, витаминов, принимают участие в обменных функциях.

Своевременная добавка в кормовые рационы в необходимых дозах недостающих микроэлементов нормализует обмен веществ, что способствует повышению полноценности питания и продуктивности животных.

Медь является незаменимым элементов в жизни растений и животных. В растениях она участвует в процессе фотосинтеза, способствует усвоению крахмала и азота, повышает устойчивость хлорофилла, стимулирует дыхание. В вегетативных частях растений меди больше, чем в генеративных. На ее содержание влияет вид растений, тип почвы, стадия вегетации, внесение медьсодержащих удобрений [1].

В организме животного участвует в процессах кроветворения в качестве биокатализатора, стимулирующего образование гемоглобина из неорганических соединений железа, хотя она и не входит в состав гемоглобина. Медь имеет существенное значение для роста животных и оказывает положительное влияние на устойчивость организма к заболеваниям. Необходима для нормального развития скелета и повышения мясной продуктивности. Влияет на обмен углеводов, липидов, белков и минеральных веществ. Является компонентом цитохромоксидазы – фермента, являющегося катализатором реакций окисления органического вещества. Медь оказывает влияние на активность половых гормонов, обмен витаминов и функциональное состояние эндокринной и нервной систем [2, 5].

У крыс всасывание меди происходит в желудке в двенадцатиперстной кишке, у цыплят –в желудке, а также в двенадцатиперстной кишке, у человека – в верхних отделах тонкого кишечника. Главная масса абсорбированной меди выделяется с желчью. Уровень выделения меди специфичен для вида. У жвачных с желчью выделяется меньше меди, чем у свиней, кроликов, кур и уток. Кроме того, медь непосредственно выделяется в кишечник. Выделение меди через почки ограниченно и не превышает у здоровых животных 10% введенного при инъекции количества меди [4].

Симптомы медной недостаточности разнообразны в зависимости от вида и возраста животных. Наиболее характерными для большинства животных являются анемия, нарушение роста и развития. Могут также наблюдаться диарея, депигментация шерсти и волоса, нарушение костеобразования и спонтанные переломы, дегенеративные поражения (демиэлинизация) мозгового ствола и спинного мозга, в которых образуются полости, заполненные жидкостью. Миелиновое вещество оказывается недоразвитым, изменяется состав фракции фосфолипидов [1, 4].

При недостатке меди в кормах у крупного рогатого скота ухудшается аппетит, снижается прирост живой массы; отмечаются общее недоразвитие животных, извращение вкуса (лизуха), анемия, поносы; волосяной покров обесцвечивается, особенно вокруг глаз (поседение шерсти) (рис.1), волосы теряют блеск, становятся жесткими. У коров снижается молочная продуктивность, наступает временная стерильность.

У поросят (особенно в возрасте 2-6 недель) отмечают анемию; бледность кожи; снижение содержания гемоглобина в крови; тяжелое затрудненное дыхание; в острых случаях – ослабление скакательных суставов (животное вынуждено находиться в сидячем положении); слабость запястья; скрюченность передних конечностей и подгибание задних.

У свиноматок отсутствует течка, в пометах появляются слабые и мертвые поросята. В крови животных при недостатке меди уменьшается количество гемоглобина, эритроцитов и концентрация меди.

У овец вследствие развития анемии замедляется рост, шерсть взъерошена, теряет извитость (войлочная шерсть). У ягнят отмечают слабость; нарушение координации движений; судорожное подергивание головой и ногами, качание задней части туловища, дрожь (энзоотическая атаксия); иногда животные волочат задние ноги, время от времени садятся по-собачьи; возможен паралич задних конечностей и гибель молодняка [3].

Причины избытка меди: передозировка солей меди (в том числе в ЗЦМ) или бесконтрольное их применение; дача медных подкормок животных без учета вносимых в почву микроудобрений и содержания меди в кормах; использование медного купороса для дегельминтизации животных; применение бордоской жидкости для силосования некоторых культур; использование в рационах жвачных сухого помета птиц или кала свиней, получавших высокие

дозы меди.

Хроническое отравление медью приводит к некрозу клеток печени, метгемоглобинемии, гиперкупремии, билирубинемии, гемолизу эритроцитов. Клиническая картина проявляется желтушностью, потерей аппетита, жаждой, апатией, учащенным дыханием и сердцебиением. Животные обычно лежат. Смерть наступает от печеночной комы; ей предшествует одышка и судороги [1].

При недостатке меди в кормах в рационы добавляют сульфат или карбонат меди. Для предупреждения отравления овец необходимо делать перерыв в подкормках солями меди [3].

Список литературы:

1. Георгиевский, В.И. Минеральное питание животных [Текст]: В.И. Георгиевский, Б.Н.Анненков, В.Т. Самохин. – М.: Колос, 1979. – 471 с.
2. Макарцев, Н.Г. Кормление сельскохозяйственных животных [Текст]: учебное пособие / Н.Г. Макарцев. – Издательство научной литературы Н.Ф.Бочкаревой, 2007. – 608 с.
3. Топорова, Л.В. Практикум по кормлению сельскохозяйственных животных [Текст]: учебное пособие / Л.В. Топорова, А.В. Архипов, Р.Ф. Бессарабова [и др.]. - М.: КолосС, 2004. – 296 с.
4. Хенниг, А. Минеральные вещества, витамины, биостимуляторы в кормлении сельскохозяйственных животных. [Текст]: А. Хенниг, пер.с немецкого Н.С.Гельман. – Москва, Колос, 1976. - 560 с.
5. Хохрин, С.Н. Кормление сельскохозяйственных животных [Текст]: учебное пособие / С.Н. Хохрин. – М.: КолосС, 2004. – 692 с.

Spisok literatury:

1. Georgievskij, V.I. Mineral'noe pitanie zhivotnyh [Tekst]: V.I. Georgievskij, B.N.Annenkov, V.T. Samohin. – M.: Kolos, 1979. – 471 s.
2. Makarcev, N.G. Kormlenie sel'skohozjajstvennyh zhivotnyh [Tekst]: uchebnoe posobie / N.G. Makarcev. – Izdatel'stvo nauchnoj literatury N.F.Bochkarevoj, 2007. – 608 s.
3. Toporova, L.V. Praktikum po kormleniju sel'skohozjajstvennyh zhivotnyh [Tekst]: uchebnoe posobie / L.V. Toporova, A.V. Arhipov, R.F. Bessarabova [i dr.]. - M.: KolosS, 2004. – 296 s.
4. Hennig, A. Mineral'nye veshhestva, vitaminy, biostimuljatory v kormlenii sel'skohozjajstvennyh zhivotnyh. [Tekst]: A. Hennig, per.s nemeckogo N.S.Gel'man. – Moskva, Kolos, 1976. - 560 s.
5. Hohrin, S.N. Kormlenie sel'skohozjajstvennyh zhivotnyh [Tekst]: uchebnoe posobie / S.N. Hohrin. – M.: KolosS, 2004. – 692 s.

ЖЕЛЕЗО: РОЛЬ В КОРМЛЕНИИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ЖИВОТНЫХ, ПРОФИЛАКТИКА НЕДОСТАТКА ЖЕЛЕЗА

FERRUM: ITS ROLE IN FOOD-PRODUCING ANIMALS' FEEDING, ASIDEROSIS' PROPHYLAXIS

Авторы: *Комлева Наталья Александровна*

Аннотация: *Микроэлементы играют важную роль в функционировании живого организма. Недостаток или избыток отдельных микроэлементов может вызвать нарушение обмена веществ, интенсивности роста, уровня продуктивности, а также привести к патологиям и различным заболеваниям. Поэтому очень важно правильно балансировать рационы животных и добавлять в рационы подкормки при необходимости для предотвращения заболеваний. В данной статье будут рассмотрены основные функции железа в макроорганизме, его содержание в различных кормах, признаки недостатка микроэлемента и способы его предотвращения.*

Ключевые слова: *микроэлементы; железо; анемия; недостаток железа; железосодержащие препараты; подкормки.*

Annotation: *Microelements play an important role in the functioning of a living body. The deficiency or the surplus of some trace nutrients can cause disbolism, growth disturbance, destructiveness of efficiency levels, and also can lead to some pathologies and various diseases. Hence, it is vital to compose a balanced ration and if necessary add extra nutrition to the diets to prevent diseases. This article covers the main functions of ferrum in a macroorganism, its content in various feeds, indications of a micronutrient deficiency and ways to prevent it.*

Keywords: *microelements; ferrum; anemia; asiderosis; ferrous preparations; feeding.*

Минеральные вещества, входящие в состав кормов, подразделяют на 2 группы:

1. Макроэлементы (Ca, P, Mg, K, Na, Cl, S);
2. Микроэлементы (Fe, Co, I, F, Mn, Mo, Se, Cu, Zn)

Микроэлементы принимают участие в регулировании основных физиологических процессов в животном организме – роста, развития, размножения, кроветворения, дыхания и др. Они оказывают влияние на синтез и входят в состав гормонов, ферментов, витаминов, принимают участие в обменных функциях.

Своевременная добавка в кормовые рационы в необходимых дозах недостающих микроэлементов нормализует обмен веществ, что способствует повышению полноценности питания и продуктивности животных.

Соединения железа выполняют в организме окислительные функции. Гемоглобин осуществляет транспорт кислорода, миоглобин – его связывание и резервирование. Цитохромы, цитохромоксидаза, каталаза, пироксидаза играют важную роль в процессах тканевого дыхания и питания, способствуя тем самым увеличению живой массы и сохранности молодняка [6].

Всасывание железа происходит главным образом в проксимальной части тощей кишки, но также и в других отделах кишечника, в желудке и в преджелудке жвачных и в незначительной степени в толстой кишке. Выделение железа через почки в целом незначительно, но по сравнению с большинством других микроэлементов его выделяется относительно много с мочой. Эндогенные потери с калом состоят на 2/3 из отслоившегося эпителия слизистой оболочки кишечника, 1/3 составляет выделение железа с желчью [4].

В организме взрослых животных концентрация железа в среднем составляет 0,005-0,006% в расчете на свежую ткань и 0,14-0,17% в расчете на золу. В теле коровы массой 600 кг содержится примерно 36 г железа, свиньи массой 100 кг – примерно 5 г и курицы массой 2 кг – 0,16 г. В целом, примерно 65% общего количества железа содержится в циркулирующей крови, 10% в печени, 10% в селезенке, 8% - в мышцах, 5% - в скелете и 2% в других органах [2].

Среди компонентов крови железо распределено неравномерно. В эритроцитах его концентрация составляет 100-105 мг%, а в сыворотке всего 0,11-0,20 мг% [4].

Содержание железа в растениях зависит от вида (бобовые травы богаче злаковых), стадии вегетации (с возрастом уровень железа снижается), типы почвы, загрязненности среды. Много железа в листьях и оболочках семян. Им богаты в основном зеленые корма, пшеничные отруби, дрожжи, меласса и другие. В 1 кг массы кормов железа содержится, мг: в траве естественных угодий – 12-77,6, ботве – 25-540, гидропонном корме – 21-510, сене естественных угодий – 148-635, соломе -126-1390, мякине – 169-192,3, сенаже – 68-257,8, силосе – 21-79, корнеклубнеплодах – 4-36, отходах технического производства – 98,5-170, жмыхах – 197-544, шротах – 215-274 (исключение – подсолнечный (семена) шрот (0,1), кукурузный глютеновый (0,4)), меласса из свеклы – 283)

Потребность всех видов сельскохозяйственных животных в железе обычно удовлетворяется за счет натуральных кормов, однако, в некоторых случаях этот элемент может оказаться лимитирующим: у поросят-сосунов вследствие недостатка железа в молоке матери, у телят при выпаивании им вволю цельного молока или ЗЦМ на основе обрата; у лактирующих коров при потреблении преимущественно грубых кормов, выращенных на почвах с недостатком железа; у племенных кур-несушек при интенсивной яйцекладке; у пушных зверей при кормлении сырой рыбой некоторых видов [1].

При недостатке в кормах железа в крови падает содержание гемоглобина и эритроцитов, развивается алиментарная анемия и ухудшается общее состояние здоровья, что ведет к задержке роста и снижению продуктивности. Чаще всего анемией страдают поросята, иногда телята и ягнята. У взрослых животных анемия развивается при длительном недостатке в кормах железа и меди.

У свиноматок основной признак недостатка железа – отсутствие течки, появление в пометах мертвых и слабых поросят; у поросят – бледность кожи и слизистых оболочек. Причиной анемии поросят являются ограниченность запасов в организме у поросят и низкое содержание его в материнском молоке.

При недостатке железа в рационы животным добавляют сульфат железа и другие железосодержащие препараты (используя парентеральное или пероральное введение) [4, 5]. Усвоение железа в организме ухудшается при увеличении количества фосфатов и диоксида кальция и улучшается при сбалансировании рационов по витаминам D и C. Синтез гемоглобина связан с обеспеченностью животных медью, кобальтом, витаминами B_{12}, B_6 [3].

Список литературы:

1. Георгиевский, В.И. Минеральное питание животных [Текст]: В.И. Георгиевский, Б.Н.Анненков, В.Т. Самохин. – М.: Колос, 1979. – 471 с.
2. Макарцев, Н.Г. Кормление сельскохозяйственных животных [Текст]: учебное пособие / Н.Г. Макарцев. – Издательство научной литературы Н.Ф.Бочкаревой, 2007. – 608 с.
3. Попков Н.А. Корма и биологически активные вещества / Попков Н.А, Фисинин В.И., Егоров И.А. и др. – Мн.: Беларуская навука, 2005
4. Хенниг, А. Минеральные вещества, витамины, биостимуляторы в кормлении сельскохозяйственных животных. [Текст]: А. Хенниг, пер.с немецкого Н.С.Гельман. – Москва, Колос, 1976. - 560 с.
5. Хохрин, С.Н. Кормление сельскохозяйственных животных [Текст]: учебное пособие / С.Н. Хохрин. – М.: КолосС, 2004. – 692 с.

Spisok literatury:

1. Georgievskij, V.I. Mineral'noe pitanie zhivotnyh [Tekst]: V.I. Georgievskij, B.N.Annenkov, V.T. Samohin. – M.: Kolos, 1979. – 471 s.
2. Makarcev, N.G. Kormlenie sel'skohozjajstvennyh zhivotnyh [Tekst]: uchebnoe posobie / N.G. Makarcev. – Izdatel'stvo nauchnoj literatury N.F.Bochkarevoj, 2007. – 608 s.
3. Popkov N.A. Korma i biologicheski aktivnye veshhestva / Popkov N.A, Fisinin V.I., Egorov I.A. i dr. – Mn.: Belaruskaja navuka, 2005
4. Hennig, A. Mineral'nye veshhestva, vitaminy, biostimuljatory v kormlenii sel'skohozjajstvennyh zhivotnyh. [Tekst]: A. Hennig, per.s nemeckogo N.S.Gel'man. – Moskva, Kolos, 1976. - 560 s.
5. Hohrin, S.N. Kormlenie sel'skohozjajstvennyh zhivotnyh [Tekst]: uchebnoe posobie / S.N. Hohrin. – M.: KolosS, 2004. – 692 s.

СИСТЕМЫ ВОДОПРОВОДОВ ВИРТУАЛЬНЫХ ГОРОДОВ

Авторы: *Смирнов Анатолий Александрович, Ларькин Сергей Александрович*

Аннотация: *В статье рассматривается вопрос виртуальных городов в аспекте их потенциальной пользы для развития системы водопроводов. Данная проблема обусловлена тем, что в настоящее время безопасность инфраструктуры занимает особое место в жизни города. Модели и проекты городов могут послужить отправной точкой для развития современной инфраструктуры.*

Ключевые слова: *виртуальный город, система водопровода, Микрополис, Мезополис, цифровые системы, инфраструктура.*

Annotation: *The article discusses the issue of virtual cities in terms of their potential benefits for the development of the water supply system. This problem is due to the fact that at present the safety of infrastructure occupies a special place in the life of the city. City models and designs can serve as a starting point for the development of modern infrastructure.*

Keywords: *virtual city, water supply system, Mikropolis, Mesopolis, digital systems, infrastructure.*

В обществе, обеспокоенном возможностью терроризма, секретностью и безопасностью, данные инфраструктуры имеют решающее значение. Однако исследование безопасности инфраструктуры затруднено, поскольку эксперименты в данной среде на реальных системах не могут быть опубликованы. Виртуальные города являются одним из возможных решений данной проблемы, поэтому в настоящее время библиотека этих виртуальных городов находится в разработке.

В качестве примера рассматриваются данные с описанием виртуального города Микрополиса для моделирования противопожарной защиты. Виртуальный город Мезополис в настоящее время находится в стадии разработки и будет включать дополнительные критически важные зависимости инфраструктуры, такие как электрические сети и коммуникации. Это будет дополнять разработку дальнейших моделей с целью учета рисков и вероятности отключение электроэнергии из-за природных катаклизмов. Ученые надеются, что Микрополис, Мезополис и другие возможные виртуальные города будут служить «центром» для развития дальнейших исследований данных моделей.

Введение безопасности водных систем стала наиболее важным приоритетом для гражданского строительства с момента террористического акта 11 сентября 2001 года. В стремлении обеспечить безопасность своих клиентов, многие предприятия водоснабжения ограничили доступ к данным, описывающим их системы водоснабжения, во многих случаях переходящие от общедоступных веб-систем к просмотру системных данных с ограничениями доступа. Парадокс этих новых ограничений заключается в том, что исследования водной системы на безопасность теперь требуют большего доступа к реалистичным наборам данных, с помощью которых можно тестировать алгоритмы и идеи. Основные принципы научного метода требуют, чтобы эксперименты повторялись независимыми исследователями с учетом

смены экспериментальных факторов. Таким образом, общедоступные наборы данных систем распределения воды необходимы, так как исследования в этой области продолжаются.

Однако в рамках данного исследования важно отметить, что безопасность реальных систем распределения должна поддерживаться. «Виртуальные города» – это попытка удовлетворить потребность в реалистичных, общедоступных наборах данных системы распределения воды, которые не ставят под угрозу безопасность населения [2]. А виртуальный город – это набор цифровых моделей «выдуманного» города с описанием его географии, инфраструктуры, физических элементов и демографии. Чтобы воспроизвести «органическую» природу инфраструктуры реального города, историческая шкала времени создается с развитием пространственных маркеров для проектирования водных систем, транспортных сетей, схем землепользования. Несмотря на то, что некоторые элементы реальных мест можно использовать, чтобы расширить временные рамки, отличие виртуального города от реального требует, чтобы ни один виртуальный город не создавался слишком близко к настоящему.

Виртуальный город Микрополис имеет полностью развитые геоинформационные системы (ГИС), гидравлические моделирования (EPANET). В контекст реалистичной имитации инфраструктуры был включен график развития, охватывающий 130 лет. Эта временная шкала проявляется в таких элементах, как материал труб, диаметр и их топология.

Развитие Микрополиса [1] имитирует модель развития небольшого города примерно с 5000 жителей в исторически сельском районе. Городская система водоснабжения впервые была построена в 1910 году и представляла собой колодец, небольшую распределительную сеть чугунных труб.

Прогрессивное развитие города сопровождалось улучшением системы водоснабжения, о чем свидетельствуют реабилитационные проекты в 1950 и 1980 годах. По материалам сеть состоит из разнородных материалов труб (чугун 1910 г., асбест цемент 1950 г. и высокопрочный чугун 1980 г.), а диаметры и топология труб были сформированы этим историческим развитием в несколько неэффективный и запутанный вид по отношению к современной эксплуатации. Например, самая старая часть системы сохраняет некоторые оригинальные чугунные трубы диаметром 2 дюйма (50,8 мм), но некоторые из них были позже во время проведения ремонта заменены трубами из ковкого чугуна большего диаметра.

В центральном деловом районе города располагается единый приподнятый резервуар на 440 000 галлонов (1 670 000 литров), который обслуживает систему. Расширение 1980 г. системы водоснабжения включало строительство станции очистки поверхностных вод, которая в настоящее время служит инструментом первичного ввода воды в систему, при этом исходное скважинное поле остается в качестве резервного источника.

Высокопроизводительная насосная станция на северной окраине города создает давление в притоке, поскольку оно поступает в систему распределения. Относительно небольшой размер города позволяет полностью использовать систему распределения воды. В макетах города объекты системы водоснабжения указаны с точностью до индивидуальных сервисных подключений как в ГИС, так и в EPANET рамки. Кроме того, в данную разработку был включен и полный комплект пожарных гидрантов с той целью, чтобы предоставить возможность полного описания широкого диапазона сценариев.

Полезность виртуального города Микрополиса проиллюстрирована на примере анализа пожарных потоков по сценариям повреждения системы. Характерная особенность системы водоснабжения Микрополиса – это сохранение большей части «оригинальной» инфраструктуры в ее ядре. Это обстоятельство наблюдалось на примере реальных систем.

Более того недавно построенные магистрали диаметром 12 дюймов (305 мм) вдоль южного края системы эффективно действуют как главный канал снабжения восточной части города. Важность этой магистрали при несовершенной топологии системы иллюстрируется пожарной потребностью в потоке на гидранте HY44 в промышленной зоне города. Принцип моделирования основывается на учете расхода пламени 500 галлонов в минуту (31,5 л/с), взятого из HY44, начиная с 12:00 по полудню с повышенным уровнем городского резервуара для хранения, который находится в 117 футах над уровнем земли [4]. Второй вариант симуляции различался статусом основного MA802: в первом он был открытым, во втором – закрытым. Более сложные примеры исследовательских приложений Микрополиса приведены в Bristow et al (2007) в аспекте анализа распространения загрязняющих веществ.

Виртуальный город Мезополис [3] – город второго поколения с населением 100 000 жителей с 300-летним периодом развития. Большой размер этого города включает значительные топографические различия и более сложную конструкцию водораспределительной сети. Так, небольшой размер виртуального города Микрополиса позволил определить детальную спецификацию многих элементов системы (например, индивидуальные подключения к водопроводу), но сделать это в масштабе более большого города представляется сложным. Вместо этого будет использоваться другой подход: система «вложенного разрешения», где отображение выполняется с грубым разрешением для всего города. В данной системе будут выбраны меньшие области для более детального отображения важных инфраструктур. В настоящее время ведутся работы по физической географии города, землепользования, транспортной, водной и электрической систем. Разнообразные значимые городские особенности могут быть добавлены в проект город в процессе его дальнейшей разработки.

Концепция виртуального города – это попытка создать общедоступные цифровые наборы данных с целью исследования инфраструктуры. Это исследование может служить в качестве отправной точки для обсуждения полезности данной концепции и предложить другим предпринять попытку приложить аналогичные усилия с целью разработки собственного виртуального города. Библиотеки виртуальных городов с различными характеристиками могут быть ценным экспериментальным ресурсом в аспекте перспективы исследования данной темы.

Список литературы

1. Kalinina N. O. Mikropolis kak sovremennaya tipologiya prostranstvennoj modeli malen'kogo goroda. // Nauka, obrazovanie i eksperimental'noe proektirovanie. Trudy MARHI. Materialy mezhdunarodnoj nauchno-prakticheskoj konferencii. Sbornik statej. M.: MARHI, 2018. 171-174.
2. Malahov S. A. Kompozicionnyj metod: aktualizaciya modeli megaob"ekta, znachenie i procedury. // Gradostroitel'stvo i arhitektura. 2017. № 3. S. 72-79.
3. Saprykina N. A. Bezbumazhnaya arhitektura v kontekste virtual'noj real'nosti. // Architecture and Modern Information Technologies. 2012. № 6. S. 1-12.
4. Hollis L. Goroda vam na pol'zu: Genij megapolisa (Cities are good for you). Conville&Walsh Ltd. and Synopsis Literary Agency, 2013. 463 s.

ВЛИЯНИЕ ШУМОВ ФОТОПРИЕМНОГО УСТРОЙСТВА И ВОЛОКОННО-ОПТИЧЕСКОГО УСИЛИТЕЛЯ НА ПОРОГ ЧУВСТВИТЕЛЬНОСТИ ФОТОПРИЕМНОГО УСТРОЙСТВА

INFLUENCE OF NOISE OF A PHOTO RECEIVING DEVICE AND A FIBER OPTICAL AMPLIFIER ON THE SENSITIVITY THRESHOLD OF A PHOTO RECEIVING DEVICE

Авторы: *Нагребецкий Вадим Константинович*

Аннотация: *Немаловажной частью сетей передачи данных являются волоконно-оптические системы передачи (ВОСП). Основной вклад в общий шум ВОСП создают шумы фотоприемного устройства (ФПУ). Несмотря на то, что шумовые свойства ВОУ в последнее время исследованы достаточно подробно, в литературе недостаточно освещены вопросы влияния шумов ВОУ на помехозащищённость системы передачи, нет методики для учёта совместного влияния шумов ФПУ и ВОУ на порог чувствительности, недостаточно изучены вопросы влияния оптической фильтрации и каскадирования числа оптических усилителей на помехозащищённость ВОСП.*

Ключевые слова: *волоконно-оптический усилитель (ВОУ), коэффициент шума, коэффициент усиления.*

Annotation: *Fiber-optic transmission systems (FOTS) are an important part of data transmission networks. The main contribution to the total FOTS noise is made by the noise of the photodetector (PD). Despite the fact that the noise properties of HEU have recently been studied in sufficient detail, the issues of the influence of HEU noise on the noise immunity of the transmission system are insufficiently covered in the literature, there is no method for taking into account the combined effect of the noise of the PDA and HEU on the sensitivity threshold, and the issues of the influence of optical filtering and cascading are not sufficiently studied. the number of optical amplifiers for FOTS noise immunity.*

Keywords: *fiber optic amplifier (FOA), noise figure, gain.*

Коэффициент усиления ВОУ

Коэффициент усиления ВОУ на единицу длины определяется как: g $= \sigma_c(N_2 - N_1)$. Коэффициент усиления зависит от частоты входного сигнала, от длины усилителя, от длины волны накачки, от легирующих примесей входящих в состав сердцевины ОВ. Всё это приводит к тому, что спектр усиления имеет сложную форму с характерным пиком в области 1530 - 1535 нм и плавным участком в диапазоне 1540 - 1560 нм. Разность усиления на длинах 1530 и 1550 нм в типичном усилителе составляет ~ 10 дБ при максимальном усилении ~ 40 дБ. Математически коэффициент усиления g() можно получить путём вычисления среднего в зависимости от

распределения частоты атомного перехода:

$$g(\omega) = \int_{-\infty}^{+\infty} g_h(\omega, \omega_a) f(\omega_a) d\omega_a \qquad (1.1)$$

где $g_h(\omega, \omega_a)$ - однородное расширение профиля усиления и $f(\omega_a)$ - функция распределения, которая зависит от состава стекла в сердцевине ОВ. Для однородно расширенной среды можно записать коэффициент усиления:

$$g(\omega) = \frac{g_0}{1+(\omega-\omega_a)^2 T_2^2 + P_c/P_{нас}} \qquad (1.2)$$

где g_0 - максимальное значение оптического коэффициента усиления, обусловленное уровнем накачки усилителя, ω - оптическая частота входного сигнала, ω_a - частота атомного перехода, P_c и $P_{нас}$ - оптическая мощность усиливаемого сигнала и мощность насыщения, T_2 - время релаксации диполя.

Шумы ВОУ

ВОУ уменьшают отношение сигнал / помеха в усиливаемом сигнале благодаря спонтанному излучению добавляемому к сигналу в процессе усиления. Спектральная плотность шума вызванного спонтанным излучением равна.

$$S_{сп} = (G-1) n_{сп} h\nu \qquad (1.3)$$

где $n_{сп}$ – коэффициент спонтанного излучения или коэффициент инверсии:

$$n_{сп} = N_2/(N_2 - N_1) \qquad (1.4)$$

Мощность шума спонтанной эмиссии равна:

$$P_{сп} = (G-1)\, n_{сп} h\nu \Delta f_{сп} \qquad (1.5)$$

где $\Delta f_{сп}$ - ширина полосы частот спонтанного излучения. Эффект спонтанного излучения вызывает флуктуацию усиливаемого сигнала, которая преобразуется в флуктуацию тока в процессе фото детектирования.

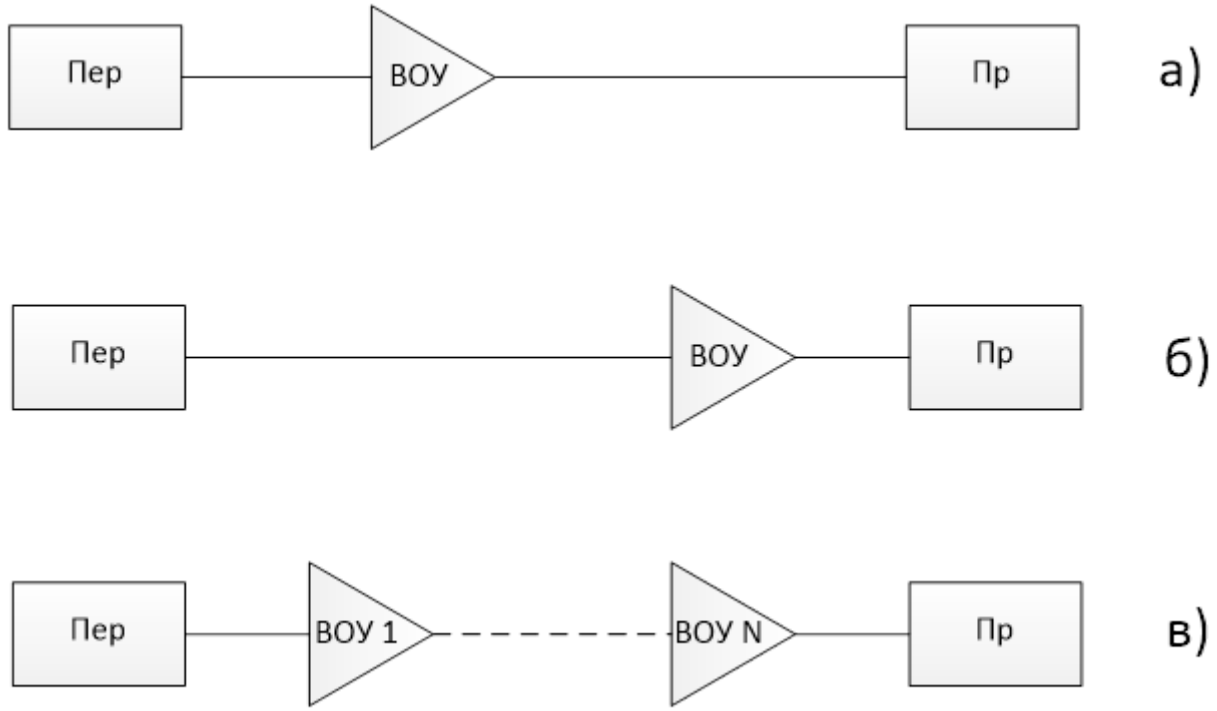

Рисунок 1 Схемы использования ВОУ в ЛТ: а) в качестве усилителя мощности, б) в качестве предусилителя, с) в качестве линейных усилителей.

Использование ВОУ в качестве усилителя мощности на передаче

Усилитель мощности или " booster " (рис. 1 а) включается сразу за передающим лазером. Он позволяет снизить требования к лазеру передачи, даёт возможность работать при относительно небольших оптических мощностях, что уменьшает нелинейные искажения.

Оптический сигнал на входе ВОУ: $P_{\text{пер}}(t)$. Сигнал на выходе ВОУ: $GP_{\text{пер}}(t) + P_{\text{сп}}$. На входе приёмника оптический сигнал будет равен:

$$P_c(t) = \left[GP_{\text{пер}}(t) + P_{\text{сп}}\right]/\text{a} \qquad (1.6)$$

где под "а" понимается коэффициент затухания всего оптического тракта в разах.

Оптический предварительный усилитель (рис. 1 б) позволяет увеличить уровень сигнала на приёме. Это даёт возможность увеличить длину усилительного участка, либо уменьшить требования к электронному усилителю (к собственным шумам). Оптический сигнал на выходе передатчика $P_{\text{пер}}(t)$. Сигнал на входе ВОУ будет равен: $P_{\text{пер}}(t)$ / а. Сигнал на выходе ВОУ (на входе приёмника):

$$P_c(t) = \frac{P_{\text{пер}}(t)\,G}{\text{a}} + P_{\text{сп}} \qquad (1.7)$$

Использование ВОУ в качестве линейных усилителей

ВОУ используются в качестве линейных усилителей (рис. 1 в) в протяжённых (магистральных) линиях связи. Они успешно конкурируют с электронными регенераторами и вытесняют их. Особенно перспективно применение ВОУ в многоканальных системах (системах со спектральным уплотнением), где один ВОУ применяется для усиления всех каналов (в случае электронных регенераторов, на каждый канал необходимо отдельное устройство). Основные проблемы, возникающие при использовании большого числа линейных усилителей - это накапливание шумов связанных с усиленной спонтанной эмиссией. В многоканальных системах основные проблемы связаны с неравномерностью спектра усиления ВОУ и с возникновением перекрёстных искажений между каналами. Оптический сигнал на выходе передатчика:

$P_{\text{пер}}(t)$,

на входе ВОУ 1 сигнал равен:

$P_{\text{пер}}(t)/\,\text{a}_1$,

на выходе ВОУ 1:

$P_{\text{пер}}(t)G_1/\,\text{a}_1 + P_{\text{сп1}}$,

на входе второго ВОУ сигнал равен:

$P_{\text{пер}}(t)G_1/\,\text{a}_1 + P_{\text{сп1}}/\text{a}_2$,

на выходе ВОУ 2:

$P_{\text{пер}}(t)G_1/\,\text{a}_1 + P_{\text{сп1}}/\text{a}_2 + P_{\text{сп2}}$,

на входе ВОУ 3:

$\{P_{\text{пер}}(t)G_1/\,\text{a}_1 + P_{\text{сп1}}/\text{a}_2 + P_{\text{сп2}}\}/\text{a}_3$,

где a_i - коэффициент затухания оптического ЛТ на i - том участке, i=1,2... N, N + 1; N - число усилителей, G_i - коэффициент усиления ***j*** **-** го усилителя, j = 1, 2 … N ; $P_{\text{сп}j}$- мощность шума спонтанной эмиссии ***j*** **-** го усилителя. При условии:

$$\text{a}_1=\text{a}_2=\ldots\text{a}_{n+1} = \text{a},$$
$$G_1 = G_2 = \cdots G_n = G,$$
$$P_{\text{сп1}} = P_{\text{сп2}} = \ldots P_{\text{сп}\,n} = P_{\text{сп}}$$

оптический сигнал на входе приёмника будет равен:

$$P_c(t) = \frac{P_{\text{пер}}(t)G^n}{\text{a}^{n+1}} + \sum_{k=0}^{n-1}(G/\text{a})^k P_{\text{сп}}/\text{a} \qquad (1.8)$$

где a - коэффициент затухания оптического линейного тракта одного усилительного участка, G - усиление одного ВОУ. Если принять условие, что усиление каждого ВОУ компенсирует затухание длины усилительного участка, т. е.a_i, = G_j, то формула (1.8) преобразуется в простое выражение:

$$P_c(t) = [P_{\text{пер}}(t) + NP_{\text{сп}}]/ \text{ а} \qquad (1.9)$$

Из выражения (2.18) следует, что спектральная плотность шума связанная со спонтанной эмиссией в ВОУ линейно увеличивается с ростом числа усилителей.

Отношение сигнал/помеха, приведённое ко входу предварительного усилителя

Действующий ток на выходе ФД будет равен:

$$i = S(GP_{\text{пр}} + S_{\text{сп}}\Delta f_0) \qquad (1.11)$$

Отношение сигнал/помеха (S / N) на входе электронного усилителя:

$$\frac{S}{N} = \frac{SGP_{\text{пр}}}{\sqrt{\sigma_1^2}+\sqrt{\sigma_0^2}} \qquad (1.12)$$

Отношение сигнал/помеха позволяет оценить помехозащищённость системы при известном значении мощности сигнала на приёме. Задавая определённое значение отношения (S/N) можно определить порог чувствительности приёмного устройства, приведённый ко входу электронного усилителя.

Проанализируем шумы, стоящие в знаменателе. При использовании узкополосного оптического фильтра шумы биений сигнал - СЭ значительно превосходят все остальные шумы, при этом $\sigma_1^2 \gg \sigma_0^2$. С учётом этого, можно записать :

$$\frac{S}{N} = \frac{SGP_{\text{пр}}}{\sqrt{\sigma_1^2}} \qquad (1.13)$$

Среднеквадратическая мощность шума для сигнального импульса "1" будет равна:

$$\sigma_1^2 = 2ei\Delta f_{\text{эл}} + \sigma_{\text{с-сэ}}^2 + \sigma_{\text{с-сэ}}^2 + \sigma_{\text{ост}}^2 \qquad (1.14)$$

Под $\sigma_{\text{ост}}^2$ понимаются тепловые шумы нагрузки, Среднеквадратическая мощность шума для "0" будет равна:

$$\sigma_0^2 = 2eSS_{\text{сп}}\Delta f_0 \Delta f_{\text{эл}} + \sigma_{\text{с-сэ}}^2 + \sigma_{\text{ост}}^2 \qquad (1.15)$$

После подстановки и возведения в квадрат получим:

$$(S/N)^2 = \frac{(SG P_{\text{пр}})^2}{2ei\Delta f_{\text{эл}} + \sigma^2_{\text{с-сэ}} + \sigma^2_{\text{с-сэ}} + \sigma^2_{\text{ост}}} \qquad (1.16)$$

Решая квадратное уравнение относительно $P_{\text{пр}}$, можно найти порог чувствительности приёмного устройства:

$$P^2_{\text{пр}} - bP_{\text{пр}} - c = 0 \qquad (1.17)$$

Для упрощения расчётов примем (G – 1) ~ G , это справедливо для больших значений G . Тогда, используя $\sigma^2_{\text{сэ-сэ}} = S^2 4n_{\text{сп}}(G-1)^2(hv)^2\Delta f_{\text{эл}}\Delta f_0$

$$b = 2\left(\frac{S}{N}\right)^2 \left(\frac{e}{SG} + 2n_{\text{сп}}hv\right)\Delta f_{\text{эл}} \qquad (1.18)$$

$$c = \left(\frac{S}{N}\right)^2 \left\{\frac{2en_{\text{сп}}hv\Delta f_0\Delta f_{\text{эл}}}{SG} + 4(n_{\text{сп}}hv)^2\Delta f_{\text{эл}}\Delta f_0 + \frac{\sigma^2_{\text{ост}}}{(SG)^2}\right\} \qquad (1.19)$$

Второй член уравнения (1.15) содержит сумму среднеквадратических значений дробового шума сигнала и шума биений сигнал - спонтанная эмиссия, умноженную на $(S/N)^2/(SG)^2$, а третий член состоит из суммы среднеквадратических значений дробового шума спонтанной эмиссии, шума биений СЭ - СЭ и электронных шумов схемы, умноженной на тот же множитель.
Порог чувствительности оптического приёмного устройства, приведённый ко входу электронного усилителя равен:

$$P_{\text{пр}} = \frac{b + \sqrt{b^2 + 4c}}{2} \qquad (1.20)$$

Оптимизация коэффициента усиления ВОУ

Из анализа следует, что дробовый шум сигнала и спонтанной эмиссии уменьшается с включением ВОУ в G раз, электронные шумы схемы $\sigma^2_{\text{ост}}$ уменьшаются в G^2 раз, шумы, связанные с биениями сигнал - СЭ, СЭ - СЭ не зависят от усиления ВОУ.
Слагаемое *b* минимально при выполнении условия: e / SG $\ll$ 2 $n_{\text{сп}}$hv . Относительно G это можно записать как:

$$G \gg e/2Sn_{\text{сп}}hv \qquad (1.21)$$

При выполнении условия (2.29), слагаемое b можно записать в виде:

$$b = 4(\frac{S}{N})^2 n_{сп} h\nu \Delta f_{эл} \quad (1.22)$$

Из формулы (1.22) следует, что *b* определяется коэффициентом спонтанного излучения $n_{сп}$ усилителя и не зависит от коэффициента усиления G. Коэффициент *c* принимает минимальное значение при условии:

$$4(n_{сп} h\nu)^2 \Delta f_{эл} \Delta f_0 > \frac{2e n_{сп} h\nu \Delta f_{эл} \Delta f_0}{GS+} + \sigma^2_{ост}/(SG)^2 \quad (1.23)$$

Из (1.23) можно найти значение G, при котором выполнялось бы данное условие:

$$G^2 - \frac{Gx}{y} - z/y > 0 \quad (1.24)$$

где: $x = 2en_{сп} h\nu \Delta f_{эл} \Delta f_0$, $y = 4(n_{сп} h\nu)^2 \Delta f_{эл} \Delta f_0$, $z = \sigma^2_{ост}/S^2$

При выполнении (1.24) для слагаемого *c* можно записать:

$$c = 4(S/N)^2 (n_{сп} h\nu)^2 \Delta f_{эл} \Delta f_0 \quad (1.25)$$

При вычислении (1.24) видно, что величина *G x / y* намного меньше *z / y* или $Gx \ll z$. Это означает, что дробовый шум связанный со спонтанной эмиссией много меньше электронных шумов схемы. Для этого случая можно записать: $G^2 \gg z / y$. Тогда, выражение для G упростится и будет выглядеть так:

$$\sigma^2_{ост}/\sigma^2_{сэ-сэ} \ll 1 \quad (1.26)$$

Требование к полосе пропускания оптического фильтра

При выполнении условий (1.22) и (1.24) порог чувствительности ФПУ не зависит от коэффициента усиления G. Порог чувствительности приёмного модуля принимает, минимальное значение, когда шумы связанные с биениями СЭ - СЭ меньше шумов биений сигнал - СЭ. Это можно записать так:

$$b^2 \gg 4c \quad (1.27)$$

Используя (1.23) и (1.25), перепишем (1.27) и окончательно получим:

$$\Delta f_0/\Delta f_{эл} \ll (S/N)^2 \quad (1.28)$$

Из (1.28) следует, что отношение оптической полосы пропускания фильтра к электрической полосе пропускания должно быть меньше квадрата отношения сигнал/помеха.

Выводы

Включение ВОУ уменьшает в G раз дробовые шумы сигнала и спонтанной эмиссиии в G^2 раз уменьшает электронные шумы схемы (1.19). При выполнении условий (1.21) и (1.24) порог чувствительности не зависит от коэффициента усиления G и определяется шумами биений сигнал -СЭ , СЭ - СЭ . При выполнении условия (1.28) порог чувствительности приёмного устройства будет минимально возможным и определяется шумом биений сигнал - спонтанная эмиссия. Он будет равен:

$$P_{\text{пр}} = 4(S/N)^2 n_{\text{сп}} h\nu \Delta f_{\text{эл}} \qquad (1.29)$$

При использовании ВОУ в качестве линейного усилителя порог чувствительности такой же, как в случае усилителя мощности. Но выбор коэффициента усиления в случае линейного усилителя не ограничен сверху, как в случае усилителя мощности.

Библиографический список

1. ГОСТ 2.119-2013. Единая система конструкторской документации (ЕСКД). Эскизный проект.

2. Д.В. Иоргачев, О.В. Бондаренко. Волоконно-оптические кабели и линии связи –М.: Компания Эко- Трендз. 2012г.

3. И.И. Гроднев, А.Г. Мурадян, А.Г. Шарафутдинов и др. Волоконно-оптические системы передачи и кабели –М.: Компания Эко- Трендз. 2010г.

АНАЛИЗ СИСТЕМ КОНТРОЛЯ И ИЗМЕРЕНИЯ ПАРАМЕТРОВ ПЕРЕДАЧИ ЭЛЕКТРИЧЕСКИХ КАБЕЛЕЙ СВЯЗИ

ANALYSIS OF CONTROL SYSTEMS AND MEASUREMENT OF TRANSMISSION PARAMETERS OF ELECTRIC COMMUNICATION CABLES

Авторы: *Мартьянов Илья Владимирович*

Аннотация: *Вопросы надежности и стабильности параметров передачи кабельных линий для систем телекоммуникаций при длительной эксплуатации, в том числе в случае их повреждений, всегда были в центре внимания операторов связи, разработчиков кабелей и методов их монтажа. Как правило, на абонентских сетях связи неисправность электрических кабелей – часто встречающаяся проблема. Поэтому, вопросам мониторинга характеристик электрических кабелей приходится уделять немало внимания.*

Ключевые слова: *параметры передачи, электрические кабели связи, методы измерения.*

Annotation: *Issues of reliability and stability of transmission parameters of cable lines for telecommunications systems during long-term operation, including in case of damage, have always been in the focus of attention of telecom operators, developers of cables and methods of their installation. As a rule, on subscriber communication networks, a malfunction of electrical cables is a common problem. Therefore, the issues of monitoring the characteristics of electrical cables have to pay a lot of attention.*

Keywords: *transmission parameters, electrical communication cables, measurement methods.*

Вопросы надежности и стабильности параметров передачи кабельных линий для систем телекоммуникаций при длительной эксплуатации, в том числе в случае их повреждений, всегда были в центре внимания операторов связи, разработчиков кабелей и методов их монтажа.

В последние годы рынок анализаторов симметричных линий для тестирования физического уровня претерпел колоссальные изменения. Причиной тому стало появление технологий xDSL и структурированных кабельных систем.

В данной работе сделан упор на контроль первичных (сопротивления жилы, емкость и индуктивность линии, проводимость изоляции) и вторичных (коэффициента распространения, состоящего из коэффициента затухания и коэффициента фазы; скорости распространения и волнового сопротивления) параметров передачи внутреобъектовых электрических кабелей связи.

Измерение параметров электрических кабелей выполняется постоянным и переменным токами, также существует импульсный метод измерения. Нас интересуют первые два метода измерений. Измерения переменным током проводят только после измерений постоянным и только в случае того, если выполненные результаты измерений соответствуют нормальным значениям. В противном случае измерения переменным током целесообразно производить

после устранения неисправности измеряемой цепи.

Измерения постоянным током несколько проще и требуют существенно меньше времени, чем измерения переменным током. Они позволяют оценить соответствие заявленным нормам характеристик кабельных линий, изменяющихся с течением времени больше остальных: омической асимметрии, электрического сопротивления шлейфа, электрического сопротивления изоляции. Помимо того, метод измерения постоянным током является главным способом определения самого частого вида неисправности кабелей – дефектов изоляции. Постоянным током измеряют:

1) Сопротивление каждой цепи;

2) Сопротивление каждой жилы, экрана;

3) Ассиметрию сопротивления жил цепи;

4) Сопротивление изоляции каждой жилы.

Измерения переменным током включают в себя:

1) Ёмкость каждой цепи и величина емкостной связи между жилами разных цепей;

2) Затухание каждой цепи;

3) Переходное затухание и защищенность цепей;

4) Волновое сопротивление каждой цепи.

Если какой-либо из измеренных параметров не соответствует нормам, то определяют характер и место повреждения.

Как правило, на абонентских сетях связи неисправность электрических кабелей – часто встречающаяся проблема. Поэтому, вопросам мониторинга характеристик электрических кабелей приходится уделять немало внимания. В некоторых случаях до 80% рабочего времени монтёров сетей абонентского доступа затрачивается на поиск и ликвидацию неисправностей кабельной составляющей. При этом стоит отметить, что научно-техническая литература по измерениям медных кабелей связи и локализации дефектов в последние годы практически не выпускается. К тому же, зачастую применяются приборы советского и российского производства для измерения электрических кабельных линий постоянным током, например П-324М, ПКП-5, которые требуют ручных расчетов, но имеют высокую чувствительность и точность измерений по сравнению с другими, более новыми приборами, как например, ИРК-ПРО производства ООО «Связьприбор» и другие. В этих приборах, например в ИРК-ПРО, современных аналогах мостов постоянного тока управление осуществляется центральным микропроцессором и используется трехстрочный алфавитно-цифровой экран с подсветкой, которые позволяют осуществлять мониторинг параметров электрических кабелей связи и определять расстояние до места повреждения в автоматическом режиме. К тому же, богатый потенциал прибора не усложняет работу с ним. Во время использования устройство подсказывает: какой режим работы активен, какие клеммы используются для подключения, сообщает о некачественном подключении к кабелю и т.п. Графический интерфейс удобный и вывод информации однозначный даже в условии серьезных помех: в приборе возможно использование режима фильтрации и усреднения данных измерения с запоминанием результата. Подсветка дисплея позволяет работать в недостаточно освещенных помещениях.

Для измерения параметров цифровых линий связи используются отечественные приборы: «Дельта ПРО-DSL», «Дельта - ПРО+VDSL» (ООО «Связьприбор»), в состав которых входит вышеупомянутый ИРК-ПРО.

Наилучшими приборами для мониторинга цифровых линий сегодня являются приборы ALT-2000 (Итальянская фирма ATEN) и ELQ2+ (Венгерская фирма ELEKTRONIKA). Для измерения электрических кабелей связи импульсным методом еще применяются приборы Р5-5, Р5-10, Р5-13 и др. Не слишком давно на рынок пришли более современные портативные цифровые рефлектометры отечественного производства. Например, Рейс-105Р, Рейс-205Р, РИ-10М и др.

В практике также применяются и импортные модели рефлектометров, которые по функциональным возможностям можно сравнить с отечественными (например, SebaDynatronic KABELUX 4T, digiflex T12/3, RiserBond 6000).

Список использованной литературы

1. Андреев Р.В., Попов В.Б., Воронков А.А., Лапшин В.В. Измерения на медных кабельных линиях связи – Самара: СРТТЦ ПГУТИ, 2016. – 265 с.
2. Андреев Р.В., Портнов Э.Л., Кочановский Л.Н. Направляющие системы электросвязи. В 2 томах. Том 1. – Теория передачи и влияния. – М.: Горячая линия - Телеком, 2011. – 424 с.

Spisok ispol'zovannoj literatury

1. Andreev R.V., Popov V.B., Voronkov A.A., Lapshin V.V. Izmereniya na mednyh kabel'nyh liniyah svyazi – Samara: SRTTC PGUTI, 2016. – 265 s.
2. Andreev R.V., Portnov E.L., Kochanovskij L.N. Napravlyayushchie sistemy elektrosvyazi. V 2 tomah. Tom 1. – Teoriya peredachi i vliyaniya. – M.: Goryachaya liniya - Telekom, 2011. – 424 s.

АНАЛИЗ ПРИНЦИПОВ ПОСТРОЕНИЯ СЕТИ ДОСТУПА НА ОСНОВЕ ТЕХНОЛОГИИ PON

ANALYSIS OF THE ACCESS NETWORK CONSTRUCTION PRINCIPLES BASED ON PON TECHNOLOGY

Авторы: *Морозов Владислав Витальевич, Безручко Валерий Владимирович*

Аннотация: *В статье представлены результаты анализа аналитических моделей, учитывающих преимущества и недостатки в волоконно-оптических системах передачи (ВОСП). Всего рассмотрены пять моделей, из которых можно наблюдать тенденцию увеличения пропускной способности линии . Произведен сравнительный анализ всех моделей, на основе которого был выбран наиболее оптимальный вариант.*

Ключевые слова: *Системы передачи информации, волоконно-оптические системы, скорость передачи данных, модуляция, технология.*

Annotation: *The article presents the results of the analysis of analytical models that take into account the advantages and disadvantages in fiber-optic transmission systems (FOTS). In total, five models are considered, of which a tendency to increase the line capacity can be observed. A comparative analysis of all models was carried out, on the basis of which the most optimal option was selected.*

Keywords: *information transmission systems, fiber-optic systems, data transmission rate, modulation, technology.*

Одна из важнейших задач, стоящих перед телекоммуникационными сетями доступа – так называемое препятствие «последней мили», предоставление как можно большей полосы пропускания частным и корпоративным абонентам при минимальных расходах.

В данной работе производится анализ сетей доступа сформированные на основе семейства технологии PON

Первый шаг внедрения технологии PON можно проследить В 1995 году несколько поставщиков сформировали Группу сетей полного доступа к услугам (*Full-Services Access-Network Group, FSAN*).

Цель FSAN - сформулировать общие руководящие принципы и требования к оборудованию PON, чтобы производители и операторы оборудования могли сосуществовать на высоко конкурентном рынке доступа к PON.

Технология *PON* используется для реализации структур «оптическое волокно до здания» (*Fiber to the building, FTTB*), «волокно до жилища» (*Fiber to the home, FTTH*), «волокно до распределительной коробки» (*Fiber to the curb, FTTC*), или же в общем случае, без конкретизации *FTTx (Fiber-*

To-The-x) – «оптика до определенной точки».

Основой этой технологии является создание полностью пассивной оптической сети с древовидной топологией посередине между модулем приемопередатчика центрального узла OLT и пользовательским узлом ONT, обеспечивающим соединение с магистральной сетью. Средний узел дерева - это небольшой пассивный распределитель (разделитель), не нуждающийся в электроснабжении и обслуживании.

Разветвитель оптических сигналов – это пассивный оптический многополюсник, который распределяет поток оптического излучения в одном направлении и объединяет несколько потоков в противоположном направлении. Как правило, разветвитель может иметь M входных портов и N выходных портов. В сетях PON наиболее часто используемый разветвитель 1xN имеет входной порт. Разветвители 2x*N* могут использоваться в системе с резервированием по волокну.

На рисунке 1 изображена типичная PON, использующая различные ONT или оптические сетевые блоки (ONU). Конечный абонент использует ONT. ONT имеет пользовательский интерфейс, с одной стороны, и интерфейс для подключения к дереву PON, с другой. ONU обычно расположены в одном или нескольких подвалах и используются совместно группой пользователей. Услуги передачи голоса, данных и видео доставляются пользователям от ONU или ONT через кабели, протянутые в помещениях пользователя.

Модуль приемопередатчика OLT позволяет передавать информацию на несколько пользовательских устройств ONT. Количество пользовательских узлов, подключенных к модулю приемопередатчика OLT, может приравниваться количеству, разрешенному бюджетом оптической мощности и максимальной возможной скоростью устройства приемопередатчика. Для трансляции информационного потока от OLT к ONT-прямому (нисходящему) потоку обычно применяется длина волны 1550 нм. Наоборот, потоки данных от различных абонентских узлов к главному узлу вместе образуют обратный (восходящий) поток, который передается на длине волны равной 1310 нм. OLT и ONT имеют интегрированные мультиплексоры WDM (мультиплексирование с разделением по длине волны) для разделения входных и исходящих потоков. Реализация принципов восходящей и нисходящей передачи отображена на рисунках 2 и 3.

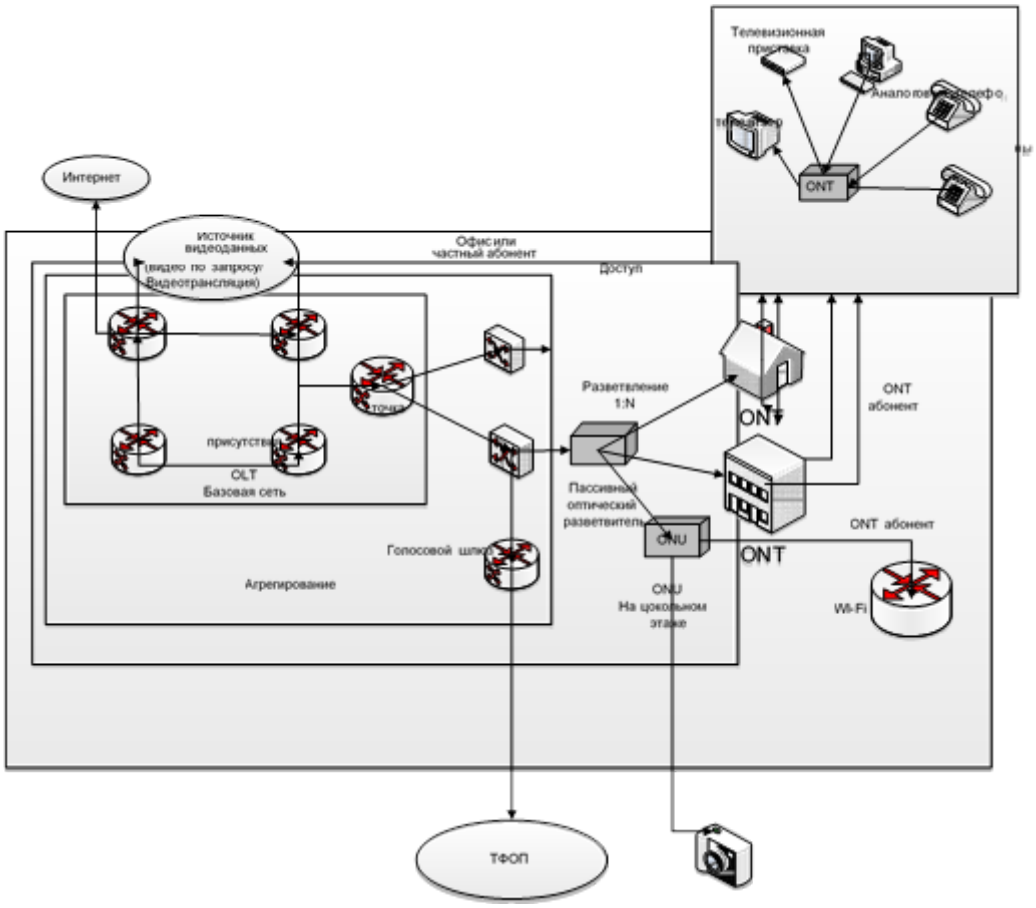

Рисунок 1 – Архитектура пассивной оптической сети

Прямой поток трансляции уровня оптического сигнала. Каждый узел ONT считывает поле адреса и выбирает только часть информации для своего потока из общего потока. Мы имеем дело с распределенными демультиплексорами. Все ONT в восходящей линии используют концепцию множественного доступа с разделением каналов по времени (TDMA) для передачи на одинаковой длине волны.

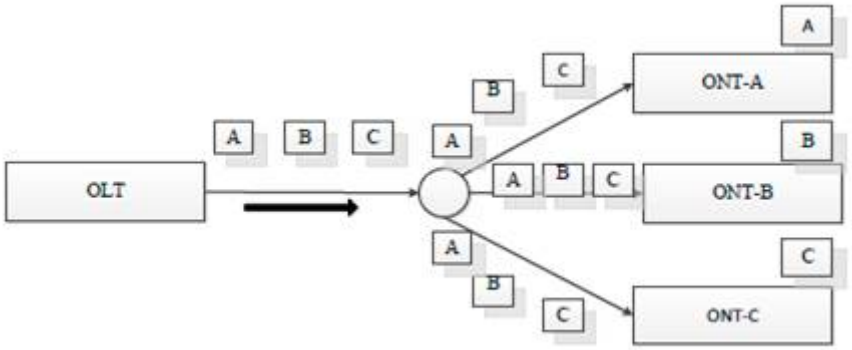

Рисунок 2 – Прямой поток в сети *PON*

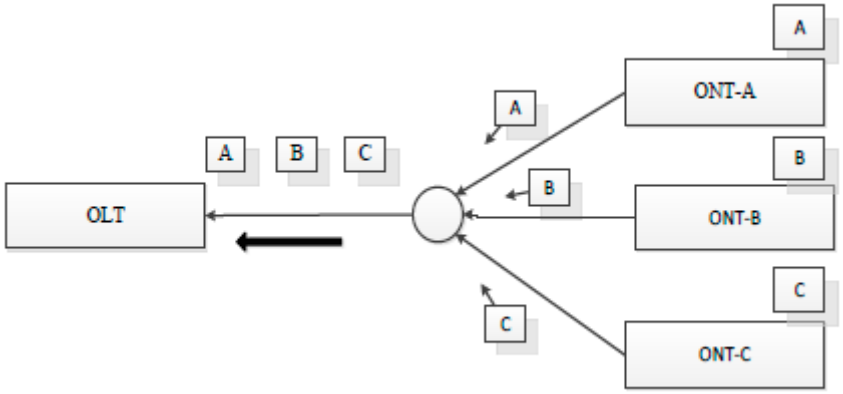

Рисунок 3 – Обратный поток в сети *PON*

Технология *APON/BPON*

В восходящем и нисходящем направлениях скорость передачи , обеспечиваемая стандартом APON, составляет 155 Мбит/с или 622 Мбит/с в нисходящем и 155 Мбит/с в обратном направлении. Для того чтобы избежать наложения данных от разных пользователей, OLT отправляет служебные сообщения каждому пользователю ONU и имеет право отправлять данные.

Обратный и прямой каналы формируются в одном оптическом волокне за счет дополнительного волнового уплотнения – передача к оконечным абонентам ведется на длине волны 1550 нм, а в направлении центрального– 1310 нм. Скорость передачи информации для одного пользователя составляет 20 Мбит/с, а допустимое расстояние между пользователем и точкой доступа – до 20 км.

Оборудование APON от разных производителей поддерживает магистральные интерфейсы: SDH, Gigabit Ethernet ,ATM (Asynchronous Transfer Mode), Fast Ethernet и различные пользовательские интерфейсы. В настоящее время оригинальная форма APON практически не используется.

Результатом эволюции и совершенствования технологии APON, стал стандарт BPON .

Для симметричного режима скорость восходящего и нисходящего потоков BPON достигала 622 Мбит/с, а в асимметричном - 1244 Мбит/с и 622 Мбит/с. Возможна передача трёх основных типов информации (аудио, потокового видео, данные различных видов), а для видеопотоков выделяется длина волны 1490 нм. BPON может обеспечить динамическое распределение полос пропускания между пользователями.

Технология *EPON/GEPON* (*IEEE 802.3ah)*

Появление стандарта EPON связано в основном с использованием

технологии Ethernet в локальной сети и созданием на ее основе оптической сети доступа. Этот тип сети предназначен для транслирования данных с прямым и обратным трафиком равным 1 Гбит/с на основе IP-протокола для 16 (или 32) абонентов. Название GEPON часто встречается в статьях и документах, а также принадлежит стандарту IEEE 802.3ah. Технология GEPON - один из вариантов технологии построения пассивных оптических сетей PON и один из самых актуальных вариантов построения сетей, обеспечивающих высокие скорости передачи данных (1,2 Гбит / с). Главное преимущество технологии GEPON заключается в том, что она разрешает оптимизировать использование волокна .Например, для того чтобы подключить 64 абонента в радиусе 20 км достаточно задействовать всего один волоконно-оптический сегмент .

Сегодня технология GEPON является наиболее успешной технологией PON, которую используют более 20 миллионов пользователей по всему миру. Это связано с тем, что сети GEPON просты в реализации, расширяются, имеют низкие эксплуатационные расходы и легко интегрируются в городские сети Ethernet.

Основными преимуществами *GEPON* являются:

1. Использование стандартных механизмов *802.3ah*, что позволит в перспективе значительно снизить стоимость оборудования.

2. Увеличение скорости передачи до 1 Гбит/с в обе стороны и предоставление более широкополосных услуг.

3. Допустимость подключения 64 абонентских устройств на ветку *PON* и эффективное использование оптического волокна.

4. Полная поддержка *DBA (Dynamic Bandwidth Allocation)* – механизма

динамического перераспределения полосы пропускания в соответствии с запросами абонентов и наличием свободной полосы в дереве *PON*.

5. Поддержка передачи потокового видео.

Технология *GPON* (*ITU-T G.984)*

Технология GPON берет за основу линии APON и BPON, но приобрело более высокую скорость передачи - 1244 Мбит/с и 2488 Мбит/с
(в асимметричном режиме) и 1244 Мбит/с (в симметричном режиме) является наиболее удачной для больших операторов, строящих большие разветвленные сети с системами резервирования.

GPON основан на базовом протоколе SDH и имеет все сопутствующие преимущества и недостатки. GPON может подключать до 32 (или 64) пользователей на расстоянии до 20 км (с использованием расширения до

60 км. GPON Поддержка ATM, IP (Интернет-протокол) трафика., голос и видео инкапсулируются в кадры GEM (Gigabit Encapsulated Method – гигабитный режим инкапсуляции) и модуль SDH. Сеть работает в синхронном режиме с постоянной длительностью кадра. Линейный код «без возврата к нулю» является скремблирующим и может повысить эффективность полосы пропускания.

Недостатком *GPON* является высокая стоимость оборудования.

К основным преимуществам *GPON* можно отнести:

1. Использование «гигабитного режима инкапсуляции» *GEM* для подключения любого клиента к *GPON*.

2. Поддержка симметричных и асимметричных режимов передачи данных (в восходящем и нисходящем потоке).

3. Поддержка до 256 логических *ONT* на одну длины волны.

4. Механизм распределения полосы пропускания в восходящем потоке с помощью маркеров в нисходящем потоке.

5. Количество битов защиты на ONT может быть изменено.

№ п/п	Характеристики	*APON (BPON)*	*EPON*	*GPON*	*GEPON*
1	Стандарт	*ITU-T G.981.X (ITU G.983)*	*IEEE 802.3ah*	*ITU-T G.984.x ITU G.984.6*	*IEEE 802.1 ah 802.3ah*
2	Скорость передачи, прямой поток, Мбит/с	622	1000	2488	1244
3	Скорость передачи, обратный поток, Мбит/с	155	1000	1244	1244
4	Базовый протокол	*ATM*	*Ethernet*	*SDH*	*Ethernet*
5	Линейный код	*NRZ*	*8B/10B*	*NRZ*	*8B/10B*
6	Максимальный радиус сети, км	20	20(>60)	20(>60)	20
7	Затухание линии *PON*, дБ	26	26	22	26

Таблица 1 – Сравнительный анализ разновидностей технологии *PON*

Отдельные виды *PON* имеют как свои преимущества так и недостатки, но в целом *BPON*, основанный на платформе *ATM*, уже не обеспечивает необходимую высокую скорость передачи и не имеет перспектив. Технология *GPON* является более приемлемой для сетей большой протяженности и емкости, основная платформа *SDH* обеспечивает хорошую защиту информации в сети, более широкую полосу пропускания и другие преимущества, однако высокая стоимость оборудования является серьезным недостатком. В технологии *GEPON*, в отличие от *GPON*, нет специфических функций поддержки технологии *TDM*, синхронизации и защитных переключений, что делает эту технологию самой экономичной из всего семейства технологий PON. Особенно это касается малых сетей, рассчитанных на *IP*-трафик и *IPTV*. Из анализа данных технологий можно сделать вывод, что для организации сети доступа с наиболее подходит технология *GEPON*, так как по сравнению со всеми остальными технологиями она позволяет подключать большее число абонентов, обеспечивает высокую скорость и является очень экономичной.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Ковальчук В.К., Овчинников К.А., Методика проектирования пассивных оптических сетей. // Радиотехника. 2008

2. Петренко И.И., Убайдуллаев Р.Р. Пассивные оптические сети PON. Часть 3. Проектирование оптимальных сетей. Lightwave Russian Edition №3 2004

3. Родина О.В. Волоконно-оптические линии связи. Практическое руководство. – М.: Горячая линия – Телеком, 2009. 400 с.

4. Оптические телекоммуникационные системы. Учебник / Гордиенко В.Н. и др. -М.: Горячая линия Телеком, 2011, 368 с.

СРАВНЕНИЕ КЛАССИЧЕСКОГО И ЭКСПРЕСС-МЕТОДА ПО ОБНАРУЖЕНИЮ SALMONELLA SPP. В СВИНОМ ФАРШЕ

Авторы: *Городова Анна Сергеевна, Тюменцева Валерия Сергеевна*

Аннотация: *Проверка мясных продуктов на наличие бактерий рода Сальмонелла является обязательной. Она происходит путем классических микробиологических исследований или с помощью современных экспресс-методов. У каждого из них есть свои плюсы и минусы, а значит для достижения наиболее точного результата можно эти методы комбинировать.*

Ключевые слова: *Salmonella spp., экспресс-методы, Vidas, безопасность, бактерии*

Annotation: *Checking meat products for the presence of bacteria of the genus Salmonella is mandatory. She takes place through classical microbiological studies or using modern express methods. Each of them has its own pros and cons, which means that you can combine these methods to achieve the most accurate result.*

Keywords: *Salmonella spp., Express methods, Vidas, safety, bacteria*

Одним из опасных для человека заболеваний является сальмонеллез, который проявляется обширной интоксикацией организма и другими обширными поражениями. Сам патоген можно обнаружить в яйцах, молочных и мясных продуктах. Микробы Salmonella spp. могут вызывать серьезные заболевания при поступлении в организм человека с пищевыми продуктами, подвергшимися недостаточной термической обработке. Особенно тяжелое течение заболевания наблюдается у лиц с ослабленным иммунитетом, у маленьких детей и лиц пожилого возраста. В теплое время года отмечается быстрое размножение бактерий, скорая порча продуктов и как следствие более сильные и частые пищевые отравления. Переносчиками болезней часто становятся грызуны, птицы, домашние животные. Соприкасаясь с человеческой пищей, они могут ее заразить. Именно поэтому первоочередной задачей при обеспечении безопасности жизни и здоровья людей является недопущение продукции, содержащий бактерии рода Сальмонелла на потребительский стол. Бактерии выявляются с помощью микробиологических методов, включающих в себя посев, микроскопирование и иногда экспресс-методы.

В статье мы решили сравнить классический и экспресс-метод обнаружения бактерий рода сальмонелла в свином фарше. За экспресс-метод был взят прибор Vidas, который используют современные лаборатории, хотя наряду с них применяют и классические методы. Применение Vidas регламентировано ГОСТ Р 54354-2011 и МР 11-3/278-09. Vidas — это прибор, который позволяет делать наиболее точными анализы проб. В его комплектацию входит сам анализатор и подключенный к нему компьютер, на котором установлена специальная программа, а также принтер (для печати результата).

Рассмотрим принцип работы прибора. Наконечник SPR используется как пипетирующее устройство и носитель твердой фазы. На его внутреннюю поверхность нанесены специфические антитела, к возбудителю, указанному на упаковке с тест-набором. Реактивы, необходимые для проведения исследования находятся в лунках стрипа. Все этапы анализа автоматизированы. Бульон обогащения вносится в стрип. Специфические антитела, находящиеся на внутренней поверхности наконечника, взаимодействуют с антигенами. Таким образом клетки микроорганизмов фиксируются на внутренней поверхности наконечника.

Несвязанные компоненты удаляются на этапе отмывки.

В конце анализа прибор автоматически рассчитывает результат, сравнивает полученные значения с хранящимися в памяти пороговыми и интерпретирует результат как отрицательный или положительный.

При выполнении анализа применена технология, исключающая возможность перекрестной контаминации проб.

VIDAS содержит 5 секций в каждой из которых может быть размещено до 6 стрипов с максимальной производительностью до 60 тестов в час.

Пипеткой исследуемая проба помещается в стрип. После этого прибор пишет, через сколько будет готов анализ. Через 48 минут уже был готов результат на наличие или отсутствие в исследуемой пробе Salmonella spp. В нашем случае прибор выдал отрицательный результат на наличие бактерий рода Salmonella в свином фарше.

Энергозатратность классического метода мы решили показать на примере выявления патогенных микроорганизмов рода Salmonella в свином фарше, который был приобретен в торговой сети г. Москвы.

Согласно Техническому регламенту Таможенного союза 021/2011 «О безопасности пищевой продукции» в 25 г мяса и шпика не допускается наличие бактерий рода Salmonella. Бактерии рода Salmonella определяют согласно ГОСТ 31659-2012.

Для начала производим отбор навески свинины 25 г строго под горелкой в ламинарной системе. Потом переношу также над горелкой эту навеску во флакон с 225 мл ЗПВ — забуференная пептонная вода. ЗПВ служит средой первичного обогащения, которую используют для повышения высеваемости поврежденных сальмонелл из пищевых продуктов (перед селективным обогащением и выделением). Среда богата питательными веществами и обеспечивает возможность восстановления и интенсивного роста угнетенных бактерий. Фосфатный буфер защищает бактерии от гибели в результате изменения pH среды. Затем флакон с ЗПВ и навеской ставлю в термостат на температуру (37±1) °С на время 18±2 ч. После производим обогащение в селективной жидкой среде. Для этого по 1 см³ культуры пересеваем в 10 см³ RVS-бульона и в 10 см³ селенитовой среды или в 10 см³ тетратионатного бульона Мюллер-Кауфмана. Пересев производится стерильной пипеткой в той же ламинарной системе под пламенем горелки. После посева RVS-бульон ставим в термостат при температуре (41,5±1,0) °С в течение (24±3) ч, а МКТ-бульон при температуре (37±1) °С в течение (24±3) ч.

Культуры пересевают на две селективные агаризованные среды:

- ксилоза-лизин-дезоксихолатный агар (XLD-агар);

- висмут-сульфит агар, и среду Эндо.

Посевы на агаризованных средах инкубируют при температуре (37±1) °С в течение (24±3) ч.

В итоге при идентификации ни на Рамбах агаре, ни на ВСА, ни на Эндо бактерий рода Salmonella не выявлено.

Заключение.

Современные экспресс-методы являются отличной альтернативой классических, ведь при их применении экономится много времени, что очень важно, когда идет большой поток образцов для исследований на обсемененность. Также эти методы позволяют снижать затраты, являются более понятными при использовании, а также имеют более продолжительные сроки хранения. Да, некоторые из них дорогие и требуют подтверждения классическими методами.

Список литературы:

1. Li, X., Boudjellab, N. and Zhao, X. Combined PCR and slot blot assay for detection of Salmonella and Listeria monocytogenes. J. Food Microbiol. 56, 2000. — p. 167–177;
2. ГОСТ 31659-2012 (ISO 6579:2002) Продукты пищевые. Метод выявления бактерий рода Salmonella;
3. ГОСТ Р 54354-2011. Мясо и мясные продукты. Общие требования и методы микробиологического анализа;
4. МР 11-3/278-09 Методы выявления бактерий рода Salmonella в пищевых продуктах с использованием анализатора Vidas/miniVidas производства фирмы "BioMerieux", Франция;
5. МУ 4.2.2723-10 Лабораторная диагностика сальмонеллезов, обнаружение сальмонелл в пищевых продуктах и объектах окружающей среды;
6. ТР ТС 021/2011 О безопасности пищевой продукции.

ВЛИЯНИЕ МОДИФИЦИРОВАННЫХ ГАЗОВЫХ СРЕД НА БЕЗОПАСНОСТЬ МЯСНОЙ ПРОДУКЦИИ

Авторы: *Городова Анна Сергеевна, Тюменцева Валерия Сергеевна*

Аннотация: *Представлены материалы исследования по определению сохранности мясной продукции, упакованной в упаковку с газовым наполнением. Правильно подобранная смесь газов может продлить срок годности продукта, без применения дополнительной обработки. Установлено, что качество самого упаковочного материала, также играет огромную роль в сохранении качества продукции. Были исследованы образцы мяса упакованные с применением МГС.*

Ключевые слова: *МГС, КМАФАнМ, L. Monocytogenes, БГКП, Serratia liquefaciens, S.Aureus, экспресс метод.*

Annotation: *The paper presents research materials to determine the safety of meat products packed in gas-filled packaging. A properly selected gas mixture can extend the shelf life of a product without the need for additional processing. It has been found that the quality of the packaging material itself also plays a huge role in maintaining product quality. We examined samples of meat packed using MGS.*

Keywords: *MGS, KMAFAnM, L. Monocytogenes, BGKP, Serratia liquefaciens, S. Aureus, express method.*

Упаковка продукции с использованием в качестве внутренней среды различных газообразных смесей приводит к замедлению «дыхания» продукции, так как отсутствует возможность газообмена с окружающей средой. Таким образом можно решить проблему быстрой порчи продуктов или появления плесени, а также уменьшить рост микроорганизмов на поверхности продукта.

Главное отличие МГС от остальных сред, заключается в поэтапном введении газа в упаковку. На первом этапе в качестве основы выступает обычный воздух, а уже на втором этапе, после определения индивидуального состава для каждого вида продукции происходит его замещение на необходимую смесь. Смеси составляются индивидуально, с учетом особенностей хранения упаковываемого продукта. Стоит отметить, что все газы отвечают требованиям ТР ТС 029/2012 «Требования безопасности пищевых добавок и ароматизаторов и технологических вспомогательных средств».

При использовании газовой среды как составной части упаковки, перед производителем часто встает вопрос о возможности использования того или иного материала. Примерно 40% успеха зависит от правильно подобранных упаковочных материалов.

Упаковочный материал должен соответствовать ТР ТС 005-2011 «О безопасности упаковки». Безопасность укупорочных средств должна обеспечиваться такими требованиями как герметичность, химическая стойкость, устойчивость к физико-химическим показателям.
Анализ мясной продукции упакованной в МГС на начальных сроках годности и в конце.

Для этого исследования были приобретены 2 упаковки говяжьего гуляша марки «каждый день». Срок годности продукта составлял 10 суток. Одна упаковка сразу же отправилась на хранение до окончания срока годности. Вторая упаковка была происследована на следующий день. Данные приведены в таблице ниже.

Таблица 1. Лабораторные исследования продукции на начальных сроках годности.

День	Манипуляции
1	Были отобраны 2 пробы суммарной массой 50 г. 1) 25 г помещены в раствор Фрайзера для определения патогенных листерий. 2) 25 г были помещены на ЗПВ. Далее с флакона делаем посевы по 1 мл на среду РВС и Мюллер-Кауфмана для определения бактерий рода Salmonellae. 3) С того же флакона делаем разведения с 1 мл на 10^4 и 10^5. И сеем на МПА по 1 мл, оставляя контрольную чашку. 4)Посев на обнаружение БГКП. По 1 мл в среду Кесслера. 5) Посев на МПБ с добавлением NaCl, по 1 мл с флакона. 6) По 2 $см^3$ с флакона заливаем в две параллельные чашки Петри и заливаем сверху остуженной до комнатной температуры средой Сабуро
2	1)Пересев с Фрайзера 1 на Фрайзера 2, в размере 0, 1мл 2) Посев со сред Мюллер-Кауфмана и RVS на диагностическую среду XLD агар и висмут-сульфитный агар 3) Пересев со среды Кесслера на диагностическую среду Эндо
3	Пересев с Фрайзера 2 на диагностическую среду ALOE

Анализ результатов исследования: можно сказать, что говядина на начальных сроках хранения не дала никаких результатов по наличию в ней патогенных микроорганизмов. Подозрения вызывало потемнение среды Фрайзер 2, тогда был проведен дополнительный посев на дифференциальную среду. Однако, это не дало никаких результатов, после 24 часов в термостате среда осталась неизменной. Также не были выявлены бактерии рода Salmonellae, S.Aureus и бактерии рода БГКП. Общее количество КМАФАнМ не превышало разрешенных $1*10^6$ КОЕ/г согласно ТР ТС 034/2013 «О безопасности мяса и мясной продукции»

Через 10 дней после покупки были проведены лабораторные исследования, представлены в таблице 2.

Таблица 2. Лабораторные исследования продукции по окончании срока годности.

День	Манипуляции
1	Были отобраны 2 пробы суммарной массой 50 г. 1) 25 г помещены в раствор Фрайзера для определения патогенных листерий. Эта пробыла помещена 2) 25 г были помещены на ЗПВ. Далее с флакона делаем посевы по 1 мл на среду РВС и Мюллер-Кауфмана для определения бактерий рода Salmonellae. 3) С того же флакона делаем разведения с 1 мл на 10^4 и 10^5. И сеем на МПА по 1 мл, оставляя контрольную чашку. 4)Посев на обнаружение БГКП. По 1 мл в среду Кесслера. 5) Посев на МПБ с добавлением NaCl, по 1 мл с флакона. 6) По 2 $см^3$ с флакона заливаем в две параллельные чашки Петри и заливаем сверху остуженной до комнатной температуры средой Сабуро
2	1)Пересев с Фрайзера 1 на Фрайзера 2, в размере 0, 1мл 2) Посев со сред Мюллер-Кауфмана и RVS на диагностическую среду XLD агар и висмут-сульфитный агар 3) Пересев со среды Кесслера на диагностическую среду Эндо

3	1)Микроскопия и окраска мазков, полученных от колоний, выращенных на среде Эндо 2) Дополнительный посев на сахара и МПА косячок 3) Пересев с Фрайзера 2 на диагностическую среду ALOE 4) Для дополнительной дифференцировки БГКП сделала посев на среду Rombah

Анализ полученных данных: Необходимо сразу отметить, что при вскрытии упаковки был слышен явный тухлый запах, само мясо было с признаками ослизнения, чего не должно быть в норме. При исследованиях на листерии возникли сомнительные результаты. Среда Фрайзер 2 после термостатирования сильно потемнела, что косвенно указывало на наличие в пробе патогенного рода листерий, поэтому был осуществлен пересев на дифференциальную среду, однако, на ней не оказалось колоний типичных для

1. Monocytogenes. Исследования на сальмонеллу не дало никаких результатов, дифференциальные среды были чисты.

Общая микробная обсемененность была превышена, по сравнению с нормой, установленной ТР ТС 034/2013 «О безопасности мяса и мясной продукции» и составляло $5*10^6$ КОЕ/г.

В среде Кесслера было обнаружено чрезмерное газообразование. Был совершен пересев на дифференциальную среду Эндо. На ней были обнаружены ярко розовые колонии, которые не свойственны для микроорганизмов группы БГКП. [9; 279] Поэтому, для более точной диагностики, пришлось прибегнуть к экспресс методам, а точнее использовать среду Rombah. Через некоторое время был обнаружен рост зеленых колоний с металлическим блеском, установить принадлежность этих микроорганизмов не удалось. Тогда был проведен еще один экспресс метод. Были использованы тест пластины, предназначенные для обнаружения энтеробактерий. После проведения этого теста и расшифровки результата при помощи специальной программы было установлено, что данные микроорганизмы относятся к Serratia liquefaciens.

Посев на МПБ дал неоднозначный результат, было обнаружено легкое помутнение среды. Поэтому был совершен ещё один посев на МПА косяк и сахара. На косяке не было выявлено присущего стафилококку роста. Но при этом некоторые сахара в некоторой степени поменяли свои цвета. Проба с индолом была отрицательная. При дополнительном посеве на среду Брайд-Паркера было обнаружено несколько мелких черных колоний без лецитиназной активности вокруг них из чего можно сделать вывод, что патогенного S.Aureus в данной пробе не было.

На основании реакции с Индолом, можно говорить, что те темные колонии, которые проросли на МПА и дали нетипичный рост на МПА косяке принадлежали именно Serratia liquefaciens. [7] Чашки Петри с средой Сабуро полностью заросли бледными колониями из-за чего учесть результаты было достаточно сложно.

На основании данного исследования можно сделать следующий вывод. Для упаковывания данной продукции были использованы некачественные упаковочные материалы, что позволило достаточно быстро выветриться газовой атмосфере внутри упаковки и вызвало порчу продукта. Так же возможно, что и сама газовая смесь не полностью отвечала стандарту качества, так как в начале сроков годности микробная обсемененность мяса была $1*10^6$ КОЕ/г,

а в конце повысилось до $5*10^6$ КОЕ/г.

Список литературы:

- ГОСТ Р 51447-99 Мясо и мясные продукты. Методы отбора проб
- ГОСТ Р 54354-2011 Мясо и мясные продукты. Общие требования и методы микробиологического анализа
- ГОСТ 10444.15-94 Продукты пищевые. Методы определения количества мезофильных аэробных и факультативно-анаэробных микроорганизмов.
- ГОСТ 31659-2012 ПРОДУКТЫ ПИЩЕВЫЕ Метод выявления бактерий рода Salmonella
- ГОСТ 31746-2012 Продукты пищевые. Методы выявления и определения количества коагулазоположительных стафилококков и Staphylococcus aureus
- ГОСТ 32031-2012 Продукты пищевые. Методы выявления бактерий Listeria monocytogenes (с Поправкой)
- Определение грамотрицательных потенциально патогенных бактерий - возбудителей внутрибольничных инфекций. Методические рекомендации
- Основы микробиологии: учебник / К.А. Мудрецова-Висс, В.П. Дедюхина, Е.В. Масленникова; Владивостокский университет экономики и сервиса. – 5-е изд., исправленное, пересмотренное и дополненное. – М.: ИНФРА-М, 2014. – 354
- Справочник по микробиологии. Merck.
- ТР ТС 021/2011 Технический регламент Таможенного союза "О безопасности пищевой продукции" (с изменениями на 8 августа 2019 года)
- ТР ТС 029/2012 Требования безопасности пищевых добавок, ароматизаторов и технологических вспомогательных средств
- ТР ТС 005/2011 Технический регламент Таможенного союза "О безопасности упаковки" (с изменениями на 18 октября 2016 года)

ВЕТЕРИНАРНО-САНИТАРНАЯ ЭКСПЕРТИЗА СЛИВОЧНОГО МАСЛА ОПРЕДЕЛЕНИЕ ОРГАНОЛЕПТИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ

Авторы: *Седых Елена Сергеевна, Куликова Галина Александровна*

Аннотация: *В статье описаны общие характеристики сливочного масла, приведены примеры классификации масла, а также химический состав. Описаны по каждому параметру органолептические требования сливочного масла.*

Ключевые слова: *ВСЭ, сливочное масло, химический состав.*

Annotation: *The article describes the general characteristics of butter, provides examples of the classification of butter, as well as the chemical composition. The organoleptic requirements of butter are described for each parameter.*

Keywords: *VSE, butter, chemical composition.*

Введение.

Сливочное масло – пищевой продукт животного происхождения, изготавливаемый сепарированием или сбиванием сливок, полученных из коровьего молока, реже из молока другого крупного и мелкого рогатого скота.

Известно свыше 20 видов масла, различающихся по химическому составу, вкусу, запаху и консистенции. Качество и свойства масла зависят от методов переработки сливок, применяемого сырья, вкусовых и ароматических добавок.

Литературный обзор

Сливочное масло очень ценный продукт. Молочный жир обладает ценными биологическими и вкусовыми качествами. Он включает сбалансированный комплекс жировых кислот, содержит значительное количество фосфатидов и жирорастворимых витаминов, имеет низкую температуру плавления (32—35 °С) и затвердения (15-24 °С), легко усваивается организмом (90-95 %).

В состав масла входит около 50 разнообразных химических компонентов: это жизненно необходимые полиненасыщенные жирные кислоты (арахидоновая, линолевая, линоленовая и др.), которые обеспечивают нормальный углеводно-жировой обмен в организме; минеральные вещества (K, Na, Ca, Mg, Fe и др.) витамины A, E, D, C, группы B, каротин, холестерин, лецитин и др. Данный продукт обязательной форме подлежит ветеринарно-санитарному контролю и оценке качества и безопасности на всех этапах производства и реализации.

Химический состав

Масло сливочное — продукт из концентрированного молочного жира. Оно содержит 52—82,5% жира, 16—35% влаги и 1—13% сухого обезжиренного молочного остатка. Содержащиеся в молочном жире низкомолекулярные жирные кислоты (масляная, капроновая, каприловая и др.) составляют 8—13%, обуславливают низкую температуру плавления (28—35°С) и, соответственно, хорошую усвояемость (98%) продукта.

Сливочное масло вырабатывают в следующем порядке. Из молока, отвечающего технологическим и санитарно-гигиеническим требованиям, получают сливки. Их пастеризуют,

охлаждают и оставляют для созревания. При созревании сливки сначала выдерживают некоторое время (от 0,5 до 12 ч) при температуре 8−2 °С, а затем дополнительно при температуре от 8 до 0 °С. При этом жировые шарики становятся плотной консистенции, а липопротеиновая оболочка их делается тоньше, что способствует лучшему сбиванию сливок в масло. При выработке кисло-сливочного масла сливки пастеризуют, а затем их сквашивают, для этого вносят в них бактериальную молочную кислоту (биохимическое созревание).

Пищевая и энергетическая ценность 100 г сливочного масла.

- Традиционное сладко-сливочное и кисло-сливочное (несоленое,соленое) – 3132/748 кДж/ккал.
- Любительское сладко-сливочное и кисло-сливочное (несоленое,соленое) -3044/727 кДж/ккал.
- Крестьянское сладко-сливочное и кисло-сливочное (несоленое,соленое) – 2772/662 кДж/ккал.

Классификация масла

Согласно ГОСТ 32261-2013 сливочное масло в зависимости от особенностей технологии изготовления подразделяют:

- на сладко-сливочное;
- кисло-сливочное.

Сладко-сливочное и кисло-сливочное масло подразделяют:

- на несоленое;
- соленое.

Масло изготовляют в следующем ассортименте:

- сладко-сливочное и кисло-сливочное, несоленое и соленое - Традиционное;
- сладко-сливочное и кисло-сливочное, несоленое и соленое - Любительское;
- сладко-сливочное и кисло-сливочное, несоленое и соленое – Крестьянское.

Также изготавливают масло сливочное с разными наполнителями, в следующем ассортименте:

- шоколадное;
- медовое;

десертное с какао, кофе, цикорием; с молочно-белковыми добавками или без них; фруктово-ягодное;

- закусочное с овощами, зеленью, смесью овощей и зелени.
- деликатесное с море- или рыбопродуктами, сыром, грибами.

Технические требования

По органолептическим показателям масло должно соответствовать требованиям, указанным в таблице 1.

Таблица 1

Наименование показателя	Характеристика для	
	сладко-сливочного масла	кисло-сливочного масла
Вкус и запах	Выраженные сливочный и привкус пастеризации, без посторонних привкусов и запахов. Умеренно соленый - для соленого масла	Выраженные сливочный и кисломолочный, без посторонних привкусов и запахов. Умеренно соленый - для соленого масла
Консистенция и внешний вид	Плотная, пластичная, однородная или недостаточно плотная и пластичная. Поверхность на срезе блестящая, сухая на вид. Допускается слабо-блестящая или матовая поверхность с наличием мелких капелек влаги	
Цвет	От светло-желтого до желтого, однородный по всей массе	

Органолептические показатели масла оценивают в баллах. Результаты в баллах суммируют, на основании общей оценки определяют качество масла и в зависимости от балльной оценки, указанной в таблице 2, подразделяют на сорта: высший и первый.

Таблица 2

Сорт	Общая оценка	Оценка, не менее			
		вкус и запах	консистенция	цвет	упаковка и маркировка
Высший	17-20	8	4	2	3
Первый	11-16	5	3	1	2

Масло, получившее общую оценку менее 11 баллов, в т.ч. за вкус и запах менее пяти баллов, за консистенцию менее трех баллов, за цвет менее одного балла, за упаковку и маркировку менее двух баллов, к реализации не допускается.

Теоритические исследования.

Органолептические показатели масла, а также их упаковку и маркировку оценивают по 20-балльной шкале в соответствии с требованиями таблицы 3.

Таблица 3

Наименование показателя	Оценка (баллы)
Вкус и запах	10
Консистенция и внешний вид	5
Цвет	2
Упаковка и маркировка	3
Итого	20

Вкус и запах (10 баллов).

Отличный - для сладко-сливочного - выраженный сливочный вкус и привкус пастеризации, без посторонних привкусов и запахов (10 баллов); для кисло-сливочного - выраженный сливочный вкус с кисломолочным привкусом, без посторонних привкусов и запахов(10 баллов).

Хороший- для сладко-сливочного - выраженный сливочный вкус, но недостаточно выраженный привкус пастеризации, без посторонних привкусов и запахов (9 баллов); для кисло-сливочного

- выраженный кисломолочный вкус, но недостаточно выраженный сливочный(9 баллов).

Удовлетворительный- для сладко-сливочного - недостаточно выраженный сливочный, без посторонних привкусов и запахов(8 баллов); для кисло-сливочного - недостаточно выраженный кисломолочный, без посторонних привкусов и запахов(8 баллов).

Невыраженный (пустой)- для сладко-сливочного - сливочный и привкус пастеризации (7баллов); для кисло-сливочного - сливочный и кисломолочный(7 баллов).

С наличием привкусов- для сладко-сливочного и кисло-сливочного - излишне выраженный привкус пастеризации (7баллов); слабокормовой привкус (6 баллов); слабопригорелый привкус (5 баллов); привкус растопленного (топленого) масла (5 баллов).

Консистенция и внешний вид (5 баллов).

Отличная- плотная, однородная, пластичная, поверхность на срезе блестящая, сухая на вид; термоустойчивость не менее - 0,86 (5 баллов)

Хорошая- плотная, однородная, но недостаточно пластичная, поверхность на срезе слабо-блестящая или слегка матовая, с наличием единичных капелек влаги размером до 1 мм; термоустойчивость - не менее 0,75 (4 балла).

Удовлетворительная- недостаточно плотная и пластичная, поверхность на срезе матовая с наличием мелких капелек влаги; слабо крошливая и слабо рыхлая или слабослоистая; термоустойчивость - не менее 0,70 (3 балла).

Цвет (2 балла).

Характерный для сливочного масла- от светло-желтого до желтого, однородный по всей массе (2 балла); от светло-желтого до желтого, незначительная неоднородность по массе (1 балл).

Маркировка и упаковка (3 балла).

Хорошая- упаковка правильная, маркировка четкая (3 балла).

Удовлетворительная - незначительная деформация упаковки (2 балла).

Примечание - При наличии двух или более пороков по каждому показателю снижение балльной оценки следует осуществлять по наиболее обесценивающему пороку.

Реализации не подлежит масло, имеющее:

- вкус и запах - посторонний, горький, прогорклый, затхлый, салистый, олеистый, окисленный, металлический, плесневелый, химикатов и нефтепродуктов и других привкусов и запахов, нехарактерных для масла, резко выраженные кормовой, пригорелый, кислый и излишне кислый, не растворившуюся соль и излишне соленый в соленом масле;
- консистенцию - засаленную, липкую, крошливую, неоднородную, колющуюся, рыхлую, слоистую, мучнистую, мягкую, с термоустойчивостью менее 0,70;
- цвет - неоднородный;
- упаковку и маркировку - недостаточно четкую маркировку, вмятины на поверхности упаковки монолита, дефекты в заделке упаковочного материала, деформированную и поврежденную упаковку.

Вывод

Сливочное масло является одним из самых ценных пищевых продуктов рациона человека. Один из его плюсов заключается в том, что производят его исключительно из натурального сырья - цельного коровьего молока.

Необходимо проводить качественную оценку масла производят по органолептическим, химическим и микробиологическим показателям, так как они помогают выявить некачественную продукцию, которая может нанести вред здоровью человека.

В последние годы значительно расширился ассортимент сливочного масла с вкусовыми наполнителями бутербродного назначения. В связи с этим проблема фальсификации сливочного масла стала очень острой.

Литература

Учебные пособия:

1. Голубева, Л. В. Технология молока и молочных продуктов. Молочные консервы : учебник и практикум для академического бакалавриата / Л. В. Голубева. — 2-е изд., пере- раб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2019.
2. Твердохлеб Г., Диланян З.Х., Чекулаева Л.В., Шилер Г.Г. Технология молока и молочных продуктов. М.: Агропромиздат, 1991.

Нормативно правовые акты:

3. ГОСТ 32261-2013 Масло сливочное. Технические условия (с Поправками)
4. ТР ТС 033/2013 Технический регламент Таможенного союза "О безопасности молока и молочной продукции"
5. ТР ТС 021/2011 Технический регламент Таможенного союза "О безопасности пищевой продукции" (с изменениями на 8 августа 2019 года)

ХАРАКТЕРИСТИКА ИЗМЕЛЬЧЕННОЙ ДРЕВЕСИНЫ

Авторы: *Томилова Ксения Александровна*

Аннотация: *В данной статье рассмотрены виды измельченной древесины, характеристики и применение ее в производстве. В настоящее время встает вопрос об утилизации вторичных ресурсов от любого производства и получения дополнительной прибыли. Большое развитие получили плитные материалы. Древесные частицы в плите являются основным заполнителем.*

Ключевые слова: *щепа, древесная стружка, дробленка, измельчение, рубительная машина, древесная шерсть, древесная пыль, опилки, древесные отходы, отсев, фракция, деревопереработка.*

Annotation: *This article discusses the types of shredded wood, its characteristics, and its use in production. At the present time there is a question about the recycling of secondary resources from any production and obtaining additional profits. The development of board materials is great. Wood particles in the board are the main filler.*

Keywords: *chips, wood shaving, shredder, shredding, chipper, wood wool, wood dust, sawdust, wood waste, screening, faction, woodworking.*

При раскрое бревен и пиломатериалов получаются отходы любых размеров и форм.

Отходы, в основном, представляют собой измельченную древесину.

Поскольку ни размер частиц, ни конфигурация, ни способ производства принципиально не ограничены, можно выделить несколько основных видов измельченной древесины: щепа, дробленка, стружка, опилки, шерсть, древесная мука, пыль.

Щепа получается в результате измельчения древесного сырья рубительными машинами или специальными устройствами, используемая в качестве технологического сырья или топлива. Технологическая щепа выпускается восьми марок: Ц-1; Ц-2; Ц-3 – для выработки целлюлозы, ГП-1,ГП-2,ГП-3 – для гидролиза, ПВ,ПС – производства плит. Размеры щепы приведены в таблице 1.

Таблица 1 - Размеры щепы зависимости от марок

Марка щепы	Длина, мм	Толщина, не более, мм
Ц-1, Ц-2, Ц-3	15 – 25	5
ГП-1, ГП-2, ГП-3	5 – 35	5
ПВ	10 – 35	5
ПС	10 – 60	30

Дробленка производится при вторичном измельчении древесины на дробилках и молотковых мельницах. Частицы древесины, как правило, имеют пластинчатую, игольчатую форму длиной от 2 до 20 мм, но не более 40 мм, шириной до 10 мм и толщиной не более 5 мм.

Древесная стружка образуется при резании и фрезеровании древесины. Размеры стружки, мм: длина – от 2 до 20; толщина – не более 2; ширина – не более 15. Стружка древесная

изготовляется из круглых лесоматериалов, кусковых отходов лесопиления, деревообработки, фанерного и спичечного производства и предназначается для упаковки продовольственных и промышленных товаров, изготовления фибролитовых плит и других изделий. В зависимости от назначения установлено шесть марок стружки (Я, Ф, МКС, П, ФС, З).

Древесная шерсть получается строганием чураков на древесношерстных станках. Размеры стружки-шерсти, мм: длина – до 500, ширина – 2…5, толщина – 0,2…0,7.

Древесные опилки образуются в процессе пиления практически от всех вид производств. Толщина и ширина опилок изменяется от 0,5 до 4,5 мм.

Технологические древесные опилки используются для производства целлюлозы, древесных плит, продукции лесохимических и гидролизных производств.

Древесная пыль – несортированные древесные частицы размером менее 1 мм, которая получается в результате шлифования.

Дробленка и древесная пыль, используются только как сырье в производстве композиционных материалов. Другие виды измельченной древесины применяются не только как полуфабрикаты, но и реализуются как товарная продукция.

Древесная мука используется в качестве наполнителя, фильтрующего материала, поглотителя и применяется в производстве пластмасс, линолеума, промышленных взрывчатых веществ и для других целей. Для изготовления муки применяется древесина хвойных или лиственных пород либо их смеси. Требования к физико-химическим свойствам муки, ее гранулометрическому составу, методам испытаний и другим показателям должны соответствовать стандарту.

Постоянно интенсивно развивались различные направления применения древесных отходов и имеется обширный опыт их использования:

– крупные отходы использовались для производства щитов, паркета, ящичной тары, бочек;

– изготовление комплектующих деталей в мебельном производстве;

– изготовление кровельных и теплоизоляционных материалов в строительстве;

– производство плит ДСП и ДВП, прессованных столярно-строительных изделий;

– получение тепловой и электрической энергии (простое сжигание, пиролиз, получение газогенераторного газа);

–доочистка сточных вод от нефти фильтрацией через древесную стружку;

– изготовление игрушек, изделий пиротехники, корма для скота, в животноводстве как подстилку, в растениеводстве в качестве удобрения;

– получение технологических продуктов: в химической и целлюлозно-бумажной промышленности (щавелевая кислота, этиловый спирт, дрожжи, лигносульфонаты).

При производстве технологической щепы на ЦБП, лесопильных и деревообрабатывающих производствах образуется отсев, который может рассматриваться как вторичное сырье.

Отсев щепы представляет собой полидисперсную смесь древесных частиц крупностью менее

5 мм, которые образуются при сортировке щепы. Наличие большого количества таких частиц в технологической щепе отрицательно сказывается на качестве целлюлозы. Для щепы марок Ц-1, Ц-2 массовая доля должна быть не более 1 % и для щепы марки Ц-3 не более 3%. Содержание некондиционных мелких частиц зависит от вида древесного сырья, условий его измельчения и времени года. Наличие отсева в щепе при её дальнейшем использовании затрудняет циркуляцию технологических растворов в варочных установках и увеличивает его расход. Кроме того, в мелкой фракции содержится повышенное количество частиц измельченных обломков сучков, коры, других органических и минеральных загрязнений.

В зимнее время, как следствие хрупкости древесины, количество мелких частиц в отсеве возрастает.

По сравнению с опилками отсев щепы получен из древесины с ограниченным содержанием коры, гнили и минеральных примесей. Поскольку измельчаемая древесина проходит цикл переработки в корообдирочном барабане они так же отличаются размерами и формой.

Отсев и мелкая фракция щепы из поддона ситового короба направляются на утилизацию (для производства пара и энергии или складируются в кучи и отвозится в отвал).

Отсев щепы может составлять до 8 % от объема измельчаемой древесины.

В таблице 2 представлен фракционный состав щепы, получаемой на целлюлозно-бумажном предприятии полностью.

Таблица 2 - Фракционный состав лиственной и хвойной щепы в %

Порода	Содержание, %		Фракционный состав щепы, % с диаметрами на ситах, мм				
	коры	гнили	30	20	10	5	отсев
хвойные	1,59	1,22	25,60	33,84	35,73	3,33	1,49
лиственные	1,54	0,54	18,57	38,51	37,16	4,48	1,28

На предприятиях в среднем доля отсева содержится около 2 %, что от общего объема составляет приблизительно для хвойной и лиственной породы до 1 млн. $м^3$.

В настоящее время встает вопрос об утилизации вторичных ресурсов от любого производства и получения дополнительной прибыли.

Большое развитие получили плитные материалы. Древесные частицы в плите являются основным заполнителем.

Литература:

1. Суровцева, Л.С. Технология и оборудование производства композиционных материалов [Текст]: учебник для вузов ; – Архангельск: АГТУ. 2001. – 223 с.
2. Суровцева, Л.С. Древесные композиционные материалы [Текст]: учебное пособие. – Архангельск: АГТУ, 2002. – 104 с.
3. Мельникова Л.В. Технология композиционных материалов из древесины [Текст]: учебник для студентов спец. «Технология деревообработки». 2-е изд., испр. и доп. - М.: МГУЛ, 2004. - 234 с.: ил.
4. Уголев, Б.Н. Древесиноведение с основами лесного товароведения [Текст]: учеб. для лесотехн. вузов / Б.Н. Уголев. - 3-е изд., перераб. и доп. -М.: МГУЛ, 2001.-340 с

Literatura:

1. Surovtseva, L.S. Tekhnologiya i oborudovaniye proizvodstva kompozitsionnykh materialov [Tekst] : uchebnik dlya vuzov ; – Arkhangel'sk: AGTU. 2001. – 223 s.
2. Surovtseva, L.S. Drevesnyye kompozitsionnyye materialy [Tekst]: uchebnoye posobiye. – Arkhangel'sk: AGTU, 2002. – 104 s.
3. Mel'nikova L.V. Tekhnologiya kompozitsionnykh materialov iz drevesiny [Tekst]: uchebnik dlya studentov spets. «Tekhnologiya derevoobrabotki». 2-ye izd., ispr. i dop. - M.: MGUL, 2004. - 234 s.: il.
4. Ugolev, B.N. Drevesinovedeniye s osnovami lesnogo tovarovedeniya [Tekst]: ucheb. dlya lesotekhn. vuzov / B.N. Ugolev. - 3-ye izd., pererab. i dop. -M.: MGUL, 2001.-340 s

ТЕХНОЛОГИЯ ПРОИЗВОДСТВА КОМПОЗИЦИОННОГО МАТЕРИАЛА

Авторы: *Томилова Ксения Александровна*

Аннотация: *В данной статье поэтапно разобрана технология производства композиционного материала, рассмотрен состав композиционного материала и требования к нему. Представлена схема подготовки древесного заполнителя к использованию из отходов от основного производства, а также схема производства композиционного изделия.*

Ключевые слова: *композиционный материал, рубительная машина, бункер, древесный заполнитель, сортировка, отходы древесины, фракции заполнителя, дробленка, деревопереработка.*

Annotation: *In this article the technology of composite material production is disassembled step by step, the composition of the composite material and requirements for it are considered. The scheme of wood aggregate preparation for use from waste from the main production, as well as the scheme of composite product production is presented.*

Keywords: *composite material, chipper, hopper, wood filler, sorting, wood waste, aggregate fraction, shredder, woodworking.*

Технология производства композиционного материала складывается из приема и складирования заполнителя, вяжущего, подбора состава композиционной смеси, дозирования всех компонентов, приготовления композиционной смеси, укладки смеси в формы, твердения и выдержки до набора эксплуатационной прочности.

Состав должен быть такой, чтобы смесь и композиционный материал имели требуемые физико-механические свойства (удобоукладываемость, прочность, морозостойкость), а стоимость была возможно более низкой.

Однородность смеси обусловливается правильным подбором состава композиционного материала, технологическими устройствами дозирования и перемешивания составляющих, соблюдение сроков выдержки до набора эксплуатационной влажности.

Основой получения композиционного материала заданных свойств и экономного расходования материалов является тщательное соблюдение пропорций состава композиционной смеси с учетом свойств и качества заполнителя, вяжущего, химической добавки и воды.

Соотношение крупной и мелкой фракции заполнителя и общее количество заполнителей рассчитывают так, чтобы расход цемента был минимальным. Это достигается в том случае, если объем крупного заполнителя будет максимально возможным, а мелкий заполнитель займет пустоты между зернами крупного заполнителя.

На рисунке 1 представлена подготовка древесного заполнителя к использованию из отходов от основного производства.

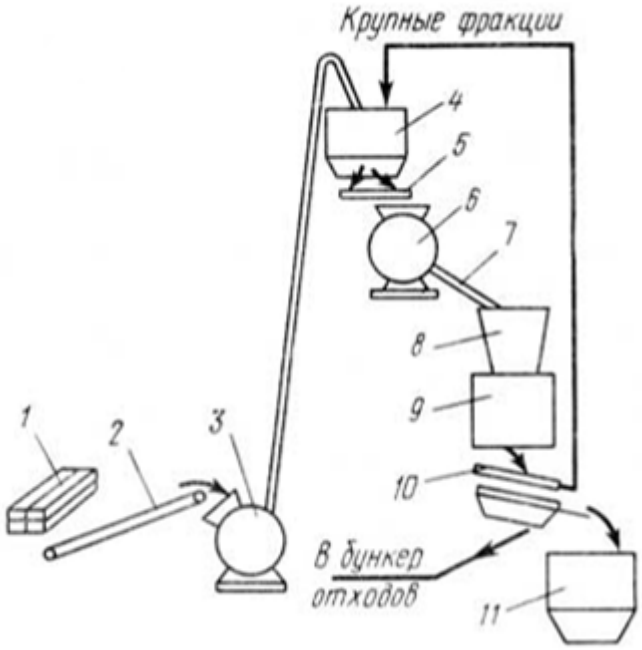

Рисунок 1 - Подготовка древесного заполнителя:

1- приемная площадка; 2 – поперечный цепной конвейер;

3 – рубительная машина; 4 – циклон; 5- ленточный конвейер;

6 – молотковая дробилка; 7 – пневмотранспортер; 8 – циклон; 9 – промежуточный бункер; 10 – сортировка; 11 – бункер.

Отходы древесины (лесосечные, лесопиления и деревообработки) складывают на приемной площадке, затем поперечно-цепным конвейером подают в приемную воронку рубительной машины. Полученная щепа через циклон направляется на ленточный конвейер и далее для измельчения в молотковую дробилку. Измельченная древесина в виде дробленки пневмотранспортером перемещается в циклон и промежуточный бункер, откуда поступает на вибрационную сортировку. На сортировке установлены два сита - верхнее с ячейками 10 мм, которое отсортировывает крупную дробленку, и нижнее - с ячейками 2 мм, предназначенное для отделения мелкой дробленки и пыли. Крупная дробленка возвращается на повторное дробление, а мелкая дробленка и пыль поступают в бункер отходов. Кондиционная фракция древесного заполнителя подается в бункер-накопитель.

Вяжущее цемент подается в бункер-накопитель откуда шнековым конвейером подается в дозаторы. Воду дозируют автоматическими объемными или весовыми дозаторами. Качество воды оценивают по содержанию вредных примесей, которые могут препятствовать нормальному схватыванию и твердению вяжущего вещества либо вызывают появление в структуре композиционной смеси новообразований, снижающих прочность и долговечность.

При использовании химических добавок в технологическую схему производства включают специальные установки для приготовления водных растворов добавок (твердых, пастообразных или жидких продуктов) необходимой концентрации. Такие установки оснащают приспособлениями для перемешивания раствора сжатым воздухом, а иногда системами для их подогрева. После приготовления раствор добавок поступает в расходную емкость, из которой

через дозатор подается в смеситель. Все компоненты смеси из расходных бункеров подаются в дозаторы, а затем в смеситель.

Увеличивая или уменьшая содержание цементного теста, но не меняя рассчитанного Ц/В, можно увеличить или уменьшить подвижность смеси.

По технологическим требованиям смесь должна сохранять однородность при транспортировании, перегрузке и укладке в опалубку или форму. Удобоукладываемость ее должна соответствовать типу конструкции, принятым методам уплотнения и формования.

Приготовление смеси осуществляют в смесителях периодического и непрерывного действия. Смесители периодического действия бывают двух типов: свободного падения (гравитационные) и принудительного перемешивания.

В смесителях свободного падения загрузочная вместимость составляет 100…4500 л, материал перемешивается в медленно вращающихся вокруг горизонтальной или наклонной оси смесительных барабанах, оборудованных внутри короткими корытообразными лопастями. Лопасти захватывают материал, поднимают его и при переходе в верхнее положение сбрасывают. В результате многократного подъема и падения обеспечивается их перемешивание. В таких смесителях приготовляют пластичные смеси с крупным заполнителем из плотных пород.

Время перемешивания зависит от подвижности смеси и вместимости смесителя. Чем меньше подвижность смеси и чем больше вместимость смесителя, тем больше время, необходимое для перемешивания. Например, для смесителя вместимостью 500 л оно составляет 1,5…2 мин, для смесителя объемом 2400 л — 3 мин и более.

Смесители принудительного перемешивания представляют собой стальные чаши, в которых смешивание производится вращающимися лопатками, насаженными на вертикальные валы.

Смесители непрерывного действия имеют корытообразной формы. Рабочий орган одновременно перемешивает и перемещает смесь от загрузочного отверстия к выгрузочному. Производительность их больше, чем смесителей периодического действия.

Качество и долговечность смеси во многом зависят от правильности укладки, а методы укладки и уплотнения определяются видом смеси (пластичная или жесткая) и типом конструкции. Укладка должна обеспечивать максимальную плотность композиционного материала (отсутствие пустот и неоднородности состава).

Пластичные текучие смеси уплотняют под действием силы тяжести или путем штыкования, жесткие смеси — вибрированием.

Вибрирование — наиболее эффективный метод укладки, основанный на использовании тиксотропных свойств композиционной смеси. При вибрировании частицам композиционной смеси передаются быстрые колебательные движения от источника колебаний — вибратора. Применяют главным образом электромеханические вибраторы, основная часть которых — электродвигатель.

При вибрировании композиционная смесь плотно заполняет все части формы, а воздух, содержащийся в смеси, при этом поднимается вверх и удаляется. Композиционная смесь приобретает плотную структуру. При недостаточном времени вибрирования смесь уплотняется не полностью, при слишком долгом — она может расслоиться.

Приготовление композиционных смесей различной удобоукладываемости требует использования специального технологического оборудования.

На рисунке 2 представлена одна из возможных схем технологического процесса производства композиционного материала.

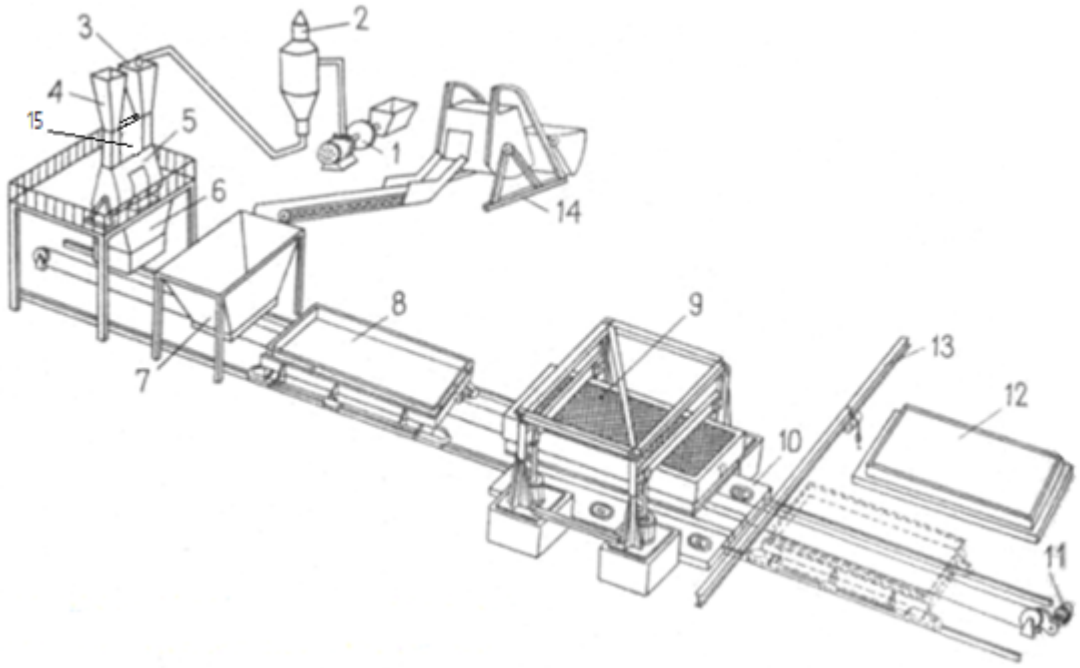

Рисунок 2 – Схема производства композиционного изделия:

1 – узел подачи дробленки; 2 – циклон; 3 – расходный бункер дробленки; 4 – расходный бункер цемента; 5 – смеситель; 6 – укладчик арболитовой смеси; 7 – укладчик фактурного слоя; 8 – форма; 9 – пригруз подвижный; 10 – виброплощадка СМЖ-200А; 11 – привод перемещения формы;12 – готовое изделие на поддоне; 13 – кран-балка; 14 – узел приготовления фактурного слоя; 15 – узел подачи химической добавки.

В расходных бункерах имеются необходимое количество компонентов композиционной смеси. Стальная форма с поддоном устанавливается на тележку, которая перемещается под бункер для укладки нижнего фактурного слоя из цементно-песчаного раствора. На посту в форму укладывается арматура и форма перемещается под бункер, где укладывается и разравнивается слой композиционной смеси. При перемещении формы укладывается верхний фактурный слой. Перед уплотняющим блоком в форму кран-балкой укладывают пуансон. Тележка с формой и пуансоном тросовым конвейером перемещается на виброплощадку под пригруз. С помощью пневмоцилиндров форма и пригруз опускаются. Кронштейны пригруза, по которым перемещается форма, выходят из зацепления с тележкой и форма с тележкой опускаются на виброплощадку. При дальнейшем опускании пригруз ложится на пуансон, передавая через него усилие на формуемое изделие. Включается виброплощадка и в течение 3-5 мин происходит уплотнение. При вибрации под действием пригруза пуансон опускается в форме (до упоров), уплотняя смесь и обеспечивая заданную толщину изделия. После уплотнения операции повторяются в обратном порядке - тележка выкатывается на пост распалубки, снимается пуансон, открываются борта формы и изделие на поддоне передается кран-балкой на роликовый конвейер камеры тепловой обработки. Тепловая обработка осуществляется при температуре + 40 … 50°С и относительной влажности воздуха 70 … 80% в течение 18 … 20 ч. Готовые изделия перемещаются на склад, где выдерживаются до набора эксплуатационной прочности.

В состав предприятия по производству композиционной смеси помимо смесительной установки входят склады цемента и заполнителей, лаборатория и отдел контроля, энергетическое хозяйство. Учитывая круглогодичность работы, такие предприятия оснащают устройствами для подогрева составляющих смеси, приготовления растворов добавок, оборудованием для промывки и сортировки заполнителей.

Отдел контроля следит за соблюдением технологии приготовления композиционного материала, дает оценку качества заполнителей и вяжущих, а также соответствия композиционной смеси и материала проектным требованиям.

Литература:

1. Суровцева, Л.С. Технология и оборудование производства композиционных материалов [Текст]: учебник для вузов ; – Архангельск: АГТУ. 2001. – 223 с.
2. Суровцева, Л.С. Древесные композиционные материалы [Текст]: учебное пособие. – Архангельск: АГТУ, 2002. – 104 с.
3. Мельникова Л.В. Технология композиционных материалов из древесины [Текст]: учебник для студентов спец. «Технология деревообработки». 2-е изд., испр. и доп. - М.: МГУЛ, 2004. - 234 с.: ил.
4. Уголев, Б.Н. Древесиноведение с основами лесного товароведения [Текст]: учеб. для лесотехн. вузов / Б.Н. Уголев. - 3-е изд., перераб. и доп. -М.: МГУЛ, 2001.-340 с

Literatura:

1. Surovtseva, L.S. Tekhnologiya i oborudovaniye proizvodstva kompozitsionnykh materialov [Tekst] : uchebnik dlya vuzov ; – Arkhangel'sk: AGTU. 2001. – 223 s.
2. Surovtseva, L.S. Drevesnyye kompozitsionnyye materialy [Tekst]: uchebnoye posobiye. – Arkhangel'sk: AGTU, 2002. – 104 s.
3. Mel'nikova L.V. Tekhnologiya kompozitsionnykh materialov iz drevesiny [Tekst]: uchebnik dlya studentov spets. «Tekhnologiya derevoobrabotki». 2-ye izd., ispr. i dop. - M.: MGUL, 2004. - 234 s.: il.
4. Ugolev, B.N. Drevesinovedeniye s osnovami lesnogo tovarovedeniya [Tekst]: ucheb. dlya lesotekhn. vuzov / B.N. Ugolev. - 3-ye izd., pererab. i dop. -M.: MGUL, 2001.-340 s

АППАРАТНЫЕ МЕТОДЫ ИССЛЕДОВАНИЯ ФИЗИКО-ХИМИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ КАЧЕСТВА МОЛОЧНО ПРОДУКЦИИ

Авторы: *Седых Елена Сергеевна, Куликова Галина Александровна*

Аннотация: *В статье описаны общие характеристики молока и молочной продукции, описан химический состав молока. Приведены примеры аппаратных установок для исследования физико-химических показателей молока.*

Ключевые слова: *Физико-химические показатели,молочная продукция, химический состав.*

Annotation: *The article describes the general characteristics of milk and dairy products, describes the chemical composition of milk. Examples of hardware installations for the study of physical and chemical parameters of milk are given.*

Keywords: *Physical and chemical parameters, dairy products, chemical composition.*

Введение. Молоко и молочные продукты относятся к группе повседневного потребления и сопровождают человека в течение всей жизни – с первых дней появления на свет до глубокой старости. Роль молочных продуктов в рационе человека трудно переоценить. Они изначально обладают полезными диетическими свойствами в силу особенностей состава и свойств сырья, из которого изготавливаются. Не зря великий русский ученый академик И.П. Павлов назвал молоко: «Изумительной и наиболее совершенной пищей, приготовленной самой природой». Литературный обзор Высокая пищевая ценность молока обусловлена тем, что оно содержит все необходимые человеку питательные вещества, которые хорошо сбалансированы и легко и полностью усваиваются. В последние десятилетия вследствие негативного воздействия внешних факторов большое внимание уделяется разработке, производству и контролю молочных продуктов питания лечебно-профилактического назначения, имеющих сбалансированный состав, способствующих укреплению защитных функций организма. Речь идет о продуктах функционального назначения, оказывающих направленное действие на отдельные системы организма или организм в целом, которые в известной степени могут служить альтернативой лекарственным препаратам. Ещё Гиппократ говорил: «Наше лекарство должно быть пищей, а наша пища должна быть лекарством». Молочные продукты относятся к числу наиболее потребляемых человеком продуктов и именно через них можно определенным образом повлиять на состояние здоровья. На первый план здесь выступают кисломолочные продукты, которые наряду с ценными пищевыми веществами содержат большое количество живых клеток полезных микроорганизмов. В современном мире роль молочных продуктов сложно переоценить, поэтому в перерабатывающей промышленности существует насущная проблема точного, правильного, достоверного и по возможности быстрого осуществления контроля молока и молочных продуктов по физико-химическим показателям качества и безопасности. Применение стандартизованных методов контроля порой не позволяет оперативно оценить качество, и значительно усложняется процесс входного контроля, особенно в связи с увеличением фальсификаций молочного сырья. Поэтому в последнее время набирает актуальность использования аппаратных методов анализа, которые позволяют довольно быстро провести ряд необходимых измерений. Отличительная особенность молока и молочных продуктов как объектов исследований состоит в том, что данные продукты представляют собой сложные поликомпонентные системы. Все это влечет за собой необходимость совершенствования и методологии исследований молочных продуктов в направлении их точности и воспроизводимости результатов исследований с использованием

высокоэффективных, в основном, инструментальных методов анализа. Химический состав и пищевая ценность молока Основными показателями молока являются химический состав, степень чистоты, органолептические, биохимические, физико-химические свойства, а также наличие в нем токсических и нейтрализующих веществ. В состав молока входят более сотни органических (жир, белки, углеводы, ферменты, витамины, гормоны) и неорганических (вода, минеральные соли, пигменты, газы) веществ. Молоко является сложной полидисперсной системой. Молочный сахар - лактоза растворен в дисперсной среде (воде – 85-89%) молока, величина его молекул 1-1,5 нм. Соли молока находятся в виде коллоидных частиц, белковые вещества образуют коллоидные растворы. Жир молока находится в теплом состоянии в виде эмульсии, в холодном – в виде суспензии. Молоко состоит из воды и распределенных в ней пищевых веществ – жиров, белков, углеводов, ферментов, витаминов, минеральных веществ, газов Таблица 1 Химический состав молока Компонент Среднее значение,% Массовая доля,% Вода 87,5 85-89 Сухое вещество, всего 12,5 11-15 В том числе: молочный жир 3,8 2,9-5 фосфолипиды 0,04 0,03-0,05 Белки, всего 3,3 2,8-3,6 В том числе:-казеин 2,6 2,3-2,09 - сывороточные белки(альбумин и глобулин) 0,7 0,6-0,8 Небелковые азотистые соединения 0,05 0,02-0,08 Углеводы (лактоза) 4,7 4,5-5,0 Галактоза, глюкоза 0,55 0,01-0,1 Зола(минеральные вещества) 0,73 0,6-0,85 Соли неорганических кислот 0,8 0,5-0,8 Газы, мл % 6,5 5-8 Состав молока непостоянен. Отсутствие одного из веществ или незначительное отклонение его количества от нормы обычно указывает на болезненное состояние животного или на неполноценность пищевого рациона (корма). Теоритические исследования путем сравнения с альтернативными методами Гравиаметрический метод определения жира по Сокслету Сущность метода. Принцип анализа заключается в обработке пробы соляной кислотой, добавлении спирта и последующей экстракции жира из получившейся смеси диэтиловым и петролейным эфирами, выпаривании растворителей и взвешивании остатка. Для автоматизации процесса используют автоматические экстракторы жира по Сокслету. Автоматические экстракторы жира позволяют не только анализировать сразу несколько проб, но и контролировать процесс и следить за нагревом. Анализатор белка по Кельдалю Анализ белка по методу Кьельдаля является самым распространенным методом, но, к сожалению, имеет ряд существенных недостатков : низкая скорость анализа, большое количество возможных потерь в процессе анализа, громоздкое оборудование и необходимость использования агрессивных реагентов (концентрированная серная кислота и раствор щелочи). Уменьшить или полностью исключить данные недостатки метода позволяет применение автоматизированного оборудования для определения азота/белка. Метод Кьельдаля включает в себя три основных этапа: дигерирование, дистилляцию и титрование. До настоящего времени не найдена замена серной кислоте, которая используется для вышеуказанной цели. Однако использовать для дегидрирования чистую серную кислоту нецелесообразно из-за низкой скорости протекания процесса. Время дегидрирования можно значительно уменьшить добавлением соли и катализаторов. Лучше использовать стандартизированные изделия, например, таблетки Кьельтабз. Альтернативные методы определения кислотности В качестве основных приборов, позволяющих определить уровень активной и титруемой кислотности в молоке, необходимо выделить pH-метры, рефрактометры, анализаторы титруемой кислотности, экспресс тесты (индикаторные полоски). Действие Ph-метров основано на измерении уровня электродвижущей силы электродной системы, пропорциональной активности ионов водорода в молоке. Прибор оснащается погружным датчиком, встроенным электродом, специальным индикатором и набором стандарт-титров. PH-метры бывают как стационарные, так и портативные. Рефрактометры - это измерительные приборы, основанные на определении коэффициента преломления волны света. Рефрактометры позволяют определить физико-химические свойства вещества, а в интересующем нас случае, установить уровень кислотности молока. Экспресс тесты (индикаторные полоски) - наиболее простейший из приборов для измерения уровня кислотности молока. Принцип работы довольно прост: берём индикаторную полоску и опускаем в молоко, а по прошествии 15 секунд сравниваем

изменившийся цвет полоски со сравнительной шкалой, также прилагаемой в комплекте. Полоски являются наименее точным, на наш взгляд, определителем кислотности молока, можно получить приблизительный результат, подходящий для домашней разовой варки сыров, не сильно зависящих от уровня pH. Экспресс- метод ультрозвукового анализа Сущность метода. Метод основан на распространении ультразвуковых волн в жидкости. В зависимости от физико-химических свойств продукта, варьируется и скорость ультразвука. Ход анализа. Анализ производится в течение 2-3 минут с помощью ультразвуковых анализаторов молока. Проба молока помещается в анализатор, затем прибор выводит результаты исследования на экране. При этом прибор дает результаты сразу по нескольким параметрам в зависимости от калибровки (жиру, белку, СОМО, добавленной воде и т.д.). Анализатор молока Лактан Анализируемые параметры : жир, белок, сомо, плотность, добавленная вода, сухие вещества, лактоза, температура. Анализатор прост и удобен в работе, не требует высокой квалификации персонала. Для проведения анализа необходимо наполнить стаканчик пробой молока, поставить стаканчик под пробоприемник и нажать всего одну кнопку для выполнения измерения. По окончании анализа результат измерения появится на индикаторе прибора. После окончания работы анализатор следует промыть специальными моющими средствами, поставляемыми в комплекте с анализатором. Клевер-2 Анализатор качества молока Клевер-2 обеспечивает экспресс-оценку процентного содержания жира, сухого обезжиренного молочного остатка (СОМО) и плотности в одной пробе свежего цельного, консервированного молока или сливок. Несмотря на многообразие функций, анализатор качества молока Клевер-2 очень прост в применении, что позволяет проводить на нем измерения неквалифицированному персоналу. Основные операции на приборе заключаются в том, чтобы залить пробу для измерения и после измерения слить ее. Процесс измерения качественных показателей молока или сливок занимает 2,5 - 3,5 мин. Молоко комнатной температуры измеряется за 2,5 мин, а охлажденное - за 3,5 мин. На индикатор прибора выводится вся необходимая оператору информация. Индикация результатов измерений производится в цифровой форме с дискретностью отсчета 0,01%. Прибор работает автономно, но имеет возможность подключения к компьютеру для градуировки или регистрации результатов измерений. Для работы анализатора Клевер-2 с компьютером в комплекте с ним поставляется все необходимое для подключения Экспресс-метод инфракрасной спектроскопии Метод инфракрасной спектроскопии применяется в молочной промышленности для определения химического состава (жира, белка, лактозы) и физико-химических свойств (плотность, точка замерзания и т.д.) вещества. Метод ИК-спектроскопии используется как для контроля поступающего сырья, так и для анализа готовой продукции. Метод основан на том, что через вещество проходит ИК-излучение, которое иногда ослабевает настолько, что образуются полосы поглощения. Данные полосы представляют собой ИК-спектр. Анализатор сопоставляет ИК-спектры анализируемого вещества с ИК-спектрами, сохраненными в библиотеке прибора, и на основании этого определяет точный состав продукта. Обычно ИК-спектроскопию применяют как дополнительный метод исследования после хроматографии. Однако ее можно применять как основной метод при анализе в полевых условиях или в том случае, если нужно провести исследование быстро. При этом метод ИК-спектроскопии остается одним из наиболее точных, так как ИК-спектр – одно из наиболее однозначных физических свойств, характеризующих вещество. Вывод К наиболее известным моделям в настоящее время относятся отечественные ультразвуковые анализаторы Лактан, Клевер и другие различного исполнения, а также зарубежные – Лактоскан, Экомилк (Болгария) и другие. Основное отличие приборов разных фирм – программное обеспечение. От его качества во многом зависит технический уровень самого прибора, в том числе точность определения количества того или иного компонента. Ультразвуковые анализаторы молока и молочной продукции лишены таких недостатков, как длительность определения показателей, использование дорогостоящих реактивов, повышенная опасность для обслуживающего персонала. С помощью ультразвуковых анализаторов можно без применения химических реактивов одновременно измерять до 11

показателей, характеризующих качество молочной продукции. В последние годы уровень приборной техники для анализа молочной продукции значительно вырос. И если раньше сложное аналитическое оборудование применялось для научных исследований, то тенденции аналитического приборостроения сегодняшнего дня связаны с внедрением высококлассных приборов непосредственно в производственные условия. При этом разработчики, не снижая параметрических характеристик аппаратуры, стараются снизить ее стоимость и упростить работу на ней. Разработанные в последнее время национальные стандарты на инструментальные методы анализа позволят расширить применение оборудования для анализа молочной продукции. Литература Учебные пособия: 1. Голубева, Л. В. Технология молока и молочных продуктов. Молочные консервы : учебник и практикум для академического бакалавриата / Л. В. Голубева. — 2-е изд., пере- раб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. 2. Забодалова Л.А., Евстигнеева Т.Н. Технология цельномолочных продуктов и мороженого: Учеб. пособие. СПб.: НИУ ИТМО; ИХиБТ, 2013. 3. Родионов, Г. В. Технология производства и оценка качества молока : учеб. пособие / Г. В. Родионов, В. И. Остроухова, Л. П. Табакова. – Санкт-Петербург [и др.] : Лань, 2018. 4. Твердохлеб Г., Диланян З.Х., Чекулаева Л.В., Шилер Г.Г. Технология молока и молочных продуктов. М.: Агропромиздат, 1991. 5. ТР ТС 033/2013 Технический регламент Таможенного союза "О безопасности молока и молочной продукции" Электронные ресурсы: 6. https://labmoloko.ru/stati/metody-opredeleniya-zhira-v-moloke-i-molochnyx-produktax-i-neobxodimoe-oborudovanie 7. https://labmoloko.ru/stati/metod-ik-spektroskopii-pri-kontrole-kachestva-moloka-i-molochnyx-produktov 8. https://ozlib.com/883859/tovarovedenie/sovremennye_apparatnye_metody_opredeleniya_fiziko_himicheskih_pokazateley_moloka

РАЗВИТИЕ ИНДУСТРИИ ТУРИЗМА В РЕСПУБЛИКЕ САХА (ЯКУТИЯ)

Авторы: *Старостина Туйаара Васильевна*

Научный руководитель: *Тотонова Елена Егоровна*

Аннотация: *в статье рассматриваются хронологические развития туризма Республики Саха (Якутия), статистические данные туристического потока за определенный период*

Ключевые слова: *туризм, туристский поток, туроператор, север, Якутия.*

Сегодня туризм является не только просто путешествием или отдыхом, но и прежде всего его можно считать одним из ведущих отраслей экономики. В настоящее время республика уделяет особое значение развитию местного туризма, что способствует совершенствованию системы социально-культурного обслуживания населения и повышению качества жизни в целом. Помимо того, туризм стимулирует развитие торговли, транспортной сети, строительства, рынка услуг и других отраслей.

Якутия обладает неповторимыми природными ресурсами и самобытной культурой, что дает огромный потенциал для развития туризма на международном и региональном рынках [2].

Туризм в Якутии начал развиваться только недавно. Это объясняется тем, что до начала девяностых годов, в силу географической удаленности от основных турпотоков, слабого развития дорожно-транспортной инфраструктуры, территория Республики была практически закрыта для массового выездного туризма, а внутренний рынок был нацелен на выездной туризм за пределы Республики и ограничивался сплавом по реке Лена. Следовательно, как отдаленные регионы, так и крупные города Республики не получали средства от федерального бюджета.

С каждым годом общий туристский поток в республике увеличивается. За последние 10 лет при министерстве предпринимательства, торговли и туризма в Республике Саха (Якутия) были разработаны государственные программы и меры государственной поддержки, которые направлены на развитие местного туризма и привлечение новой целевой аудитории.

Для сопоставления данных по туристскому потоку в Республике Саха (Якутия) было необходимо рассмотреть информацию о развитии туризма за период с 2005 – 2017гг., который представлен в официальном сайте Министерства предпринимательства, торговли и туризма РС(Я) [4]. Таким образом, общий туристский поток по данным КСР, с учетом оценки по полному кругу организации (включая микропредприятия) имеет следующие показатели (единица измерения – человек):

1. 2005 – 128378 чел.;
2. 2006 – 120079 чел.;
3. 2007 – 121690 чел.;

4. 2008 – 135312 чел.;
5. 2009 – 133792 чел.;
6. 2010 – 129173 чел.;
7. 2011 – 140649 чел.;
8. 2012 – 18 276 чел.;
9. 2013 – 145645 чел.;
10. 2014 – 143514 чел.;
11. 2015 – 142629 чел.;
12. 2016 – 178440 чел.;
13. 2017 – 190812 чел.

Исходя из вышеперечисленных данных можно сделать вывод о том, что динамика развития туризма положительная и возрастает количество предприятий, занимающихся туристской деятельностью. По данным управления статистики на территории Якутии туристской деятельностью занимается 51 предприятие. Помимо того, 24 туроператора вошли в Единый федеральный реестр туроператоров [4].

Как пример развития туризма Якутии нами была проанализирована деятельность ООО «Визит Якутия» - туристическая фирма в Якутске, которая занимается внутренним и международным въездным туризмом». Компания адаптирует каждый тур для каждой группы путешественников, чтобы сделать поездку в Якутию возможной и осуществляет стандартные туры по Якутии в летний и зимний периоды. Если рассмотреть зимний тур, то компания организовывает следующие виды туров [1]:

- «Новый год в Якутии!»;

- «Зимний Якутск»;

- «Ленские столбы»;

- «Школа каюра в Якутии»;

- «Сафари на собачьих упряжках»;

- «Якутская лошадь и коневоды»;

- «Намцы. История и этнография»;

- «Подледная рыбалка на Лене»;

- «Оймякон. Полюс холода»;

- «Якутск – Оймякон – Магадан»;

- «На оленях в Оймяконе»;

- «Якутск – Тикси. Экспедиция».

Действительно, спектр предложенных компанией туры впечатляющие, специально организованные для привлечения иностранных туристов, что не может ни сказаться на развитие не только самой компании, но и туризма Якутии в целом.

Таким образом, развитие туризма Якутии не стоит на месте и учитывая тот факт, что Россия

имеет туристский потенциал, якутский туризм действительно может стать высокодоходной и приоритетной отраслью экономики Республики Саха (Якутия).

Литература:

1. Визит Якутия [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://ru.visityakutia.com/
2. Государственная программа «Стратегия развития туристской индустрии в Республики Саха (Якутия) до 2025 года» от 27 мая 2009 года №236 / Министерство по делам предпринимательства и развития туризма Республики Саха (Якутия). - Якутск, 2003-2015. - Режим доступа: http://www.sakha.gov.ru/node/10813.
3. Министерство по делам предпринимательства, развития туризма и занятости Республики Саха (Якутия) [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.minpred.ru
4. Официальная страница министерства предпринимательства, торговли и туризма РС(Я) [Электронный ресурс]. Режим доступа:

Физическая культура

ЗНАЧИМОСТЬ РАЗМИНКИ В ТРЕНИРОВОЧНОМ ПРОЦЕССЕ

THE IMPORTANCE OF WARM-UP IN THE TRAINING PROCESS

Авторы: *Щербина Юнна Сергеевна*

Аннотация: *в данной статье рассматривается понятие разминки, ее цели и задачи, правильность выполнения и ее физическое значение.*

Ключевые слова: *разминка, мышцы, тренировочный процесс, интенсивность, подготовка.*

Annotation: *this article discusses the concept of warm-up, its goals and objectives, the correctness of performance and its physical significance.*

Keywords: *warm-up, muscles, training process, intensity, preparation.*

Многие новички и даже любители спорта порой пренебрегают разминкой, не расценивая ее, как значимое составляющее тренировочного процесса. К сожалению, не все понимают роль и задачи данного комплекса упражнений. Однако профессиональные спортсмены обязательно разминаются перед физической нагрузкой.

Сама по себе разминка представляет комплекс упражнений, направленный на постепенную подготовку организма к интенсивному тренировочному процессу. Ее интенсивность меньше, чем интенсивность основной тренировки. Именно разминочные упражнения способны снизить риски возможного получения травм и дискомфорта во время занятий. Так же уменьшается нагрузка на сердце за счет плавного учащения пульса, нежели же сразу приступать к интенсивным нагрузкам.

Плюсом к вышеперечисленной пользе также еще и улучшается кровообращение в мышцах, связках и сухожилиях. Оптимизируется деятельность сердечнососудистой системы организма человека. Идет ускорение метаболических процессов, активно синтезируются гормоны, отвечающие за выработку энергии. Повышается температура тела, что позволяет разогреться мышцам и повысить их эластичность, разогреваются суставы.

Для разминки хорошо подойдут несложные упражнения со своим весом, которые будут напоминать по технике выполнения основной тренировочный процесс. Оптимальной может быть разминка на велотренажере, беговой дорожке, эллипсе. Продолжительность разминочных упражнений составляет 7-10 минут, что позволит хорошо прогреть мышцы и подготовить организм к основным нагрузкам.

Структура разминки представляет следующее:

1. Легкий разогрев с помощью кардио-упражнений: подойдет бег на месте или же беговая дорожка, эллипс – данные действия в течение трех минут помогут разогреть мышцы, улучшить кровообращение.

2. Далее следует суставная гимнастика: вращение суставов в разные стороны, наклоны – продолжаем выполнять в течение трех минут – способствует активации работе суставов, связок и сухожилий, увеличит эластичность, предотвратит возможные травмы.
3. В завершении разминки следует провести динамическую растяжку мышц – на протяжении 5 минут необходимо интенсивно потянуть каждую мышцу, что повысит эластичность и поможет избежать растяжения в ходе тренировочного процесса.
4. Ниже представлены примерные упражнения, которые рекомендуется включить в разминочный комплекс (рис.1):

Рис. 1

Разминка должна проходить в последовательности сверху-вниз (начиная с шеи, заканчивая стопами), рекомендуется выполнять упражнения в динамичном, но щадящем ритме. Необходимо начинать с плавных и медленных упражнений и в ходе разминки усиливать амплитуду и увеличивать скорость выполнения.

После выполнения разминочной нагрузки тренируемый не должен устать, нужно лишь разогреть мышцы, суставы и подготовить организм к более существенным физическим занятиям.

В тренировочном процессе нельзя пренебрегать разминкой, она является важной составляющей. Необходимо выполнять упражнения, следуя структуре и рекомендациям специалистов, только в таком случае можно избежать возможных травм и достичь максимальных результатов в ходе физической активности.

Литература:

1. Разминка и её значение в тренировочной деятельности // образоваательная социальная сеть URL: https://nsportal.ru/shkola/fizkultura-i-sport/library/2017/08/25/razminka-i-eyo-znachenie-v-trenirovochnoy-deyatelnosti (дата обращения: 20.12.2020).
2. Важность разминки перед тренировкой: Повторение – мать учения. // sportnauka1 URL: https://sportnauka1.ru/2019/05/14/разминка-перед-тренировкой/ (дата обращения: 20.12.2020).
3. Что такое разминка и почему она важна? // Street-Sport.com URL: https://street-sport.com/chto-takoe-razminka-i-pochemu-ona-vazhna.html (дата обращения: 20.12.2020).

ОБРАЗ АМОРФНОЙ ЛИЧНОСТИ В РОМАНЕ РОБЕРТА МУЗИЛЯ «ЧЕЛОВЕК БЕЗ СВОЙСТВ»

IMAGE OF AMORPHOUS PERSONALITY IN THE NOVEL BY ROBERT MUSIL "A MAN WITHOUT QUALITIES"

Авторы: *Малых Светлана Алексеевна*

Аннотация: *статья посвящена проблеме аморфности человеческого характера, выдвинутой в романе Р. Музиля, определены ее причины и возможные опасные последствия для общества. Дан анализ личности главного героя.*

Ключевые слова: *роман, модернизм, аморфность, личность, характер, свойство.*

Annotation: *the article is devoted to the problem of amorphousness of the human character, that is raised in the novel by R. Musil, its causes and possible dangerous consequences for society are determined. The analysis of the personality of the main character is given.*

Keywords: *novel, modernism, amorphousness, personality, character, quality.*

Роман «Человек без свойств» принадлежит к одним из самых значимых произведений, относящихся к литературному течению «модернизм». В своих произведениях писатели-модернисты стремились к отражению мировоззрения человека той эпохи, который жил в период духовного кризиса и переживал потерю традиционных ценностей. Модернизм – ключевой этап эволюции западного искусства, он выражал и активно формировал идеологию западного общества [5, с. 51]. Кризисный характер эпохи обрывает доступ к душе человека как к неотъемлемому живому началу.

Роберт Музиль, выдающийся австрийский писатель, получил всемирную известность только после смерти, когда был опубликован его незаконченный роман «Человек без свойств». Это произведение – попытка Роберта Музиля отойти от классического романа в пользу поиска нового стиля и пересмотра литературных форм. Роману присуще ощущение всеобщего распада представлений о мире и человеке. Мир распадается: рушится когда-то великая империя Австро-Венгрия, или Какания, как иронично назвал ее Музиль. И как следствие, появляется человеком с новым сознанием – человек, к которому можно применить понятие «аморфный». Сам Музиль под аморфностью характера человека понимал способность принимать многие формы — от повторения подобного до крайних форм индивидуализма. При этом у «массового человека» доминирует первое, у творческого — второе [2, с. 642].

Главный герой романа – 32-летний Ульрих, тот самый «человек без свойств». Нам известно только его имя, на всем протяжении достаточно длинного романа ни разу не названа фамилия главного персонажа, даже там, где это, казалось бы, необходимо – на похоронах своего отца. Всё потому, что это не имеет никакого значения. Ульрих – собирательный образ, чья жизнь подобна тысячам других. События романа застают его в тот период, когда он окончательно не

может самоутвердиться в жизни. С самого детства Ульрих строил грандиозные планы на будущее. Он «не помнил такой поры своей жизни, которая не была бы проникнута желанием стать успешным человеком» [1, с. 59]. Эти детали указывают на сильный автономный внутренний мир героя, который присущ замкнутым или аутистичным личностям. Собственно, аутистичность – это определенная природная самостоятельность, независимость «Я» от внешних воздействий и событий. Все планы Ульриха остаются лишь в стадии желания и не реализуются в жизнь, его мечты рассеиваются: он бросает воинскую службу, потом не находит себя в инженерном деле, не развивает и свою карьеру математика, не может проявить себя в полной мере в должности секретаря «параллельной акции». Несовпадение ожиданий с реальностью описывается в следующем отрывке: «Он ожидал, что взойдет на арену потрясающих приключений, и вдруг увидел, как на широкой пустой площади буянит пьяный молодой человек, которому отвечают одни лишь камни» [4, с.4].

На самом деле, Ульрих – потенциальный человек с совокупностью нереализованных возможностей, и он постоянно это ощущает. Герой не верит в однозначность, определенность, не доверяет никаким условностям, кроме собственных убеждений. Он формируется обратным воздействием того, что сам создал. У него нет «чувства реальности», а лишь «чувство возможности», он тот, чьи свойства находятся в состоянии непрерывного акта творения. Музиль называет героя «человеком без свойств», хотя в романе он, безусловно, наделен свойствами — он силен физически, его отличает точный аналитический ум, он непреклонен и в то же время неконфликтен (автор часто примечает «сказал Ульрих мягко»). Потенциально Ульрих — сосредоточие всех качеств и свойств. Но как сумма всех цветов дает белый, так и совокупность всех свойств означает бессвойственность. Можно предположить, что Ульрих задумывался как персонаж с нулевым характером. А под свойствами автор имел в виду то, что мы называем характерологическими особенностями. Это становится яснее из одной из ключевых фраз романа: «И среди этих раздумий Ульрих вдруг должен был с улыбкой признать, что он при всем при том — некий характер, хотя характера у него нет» [1, с. 182].

Все же Ульрих проявляет себя личность в большей степени, чем остальные герои. Его отличие от других в том, что его качества не очерствели, они находились в состоянии творения. Но его личность – замкнутая в себе, как в капсуле, личность, принявшая позицию наблюдателя и не желающая развиваться и реализоваться. Как замечает о себе молодой Ульрих, он хотел бы «жить гипотетически» [3, с.290]. Он знает, что способен стать кем-угодно, и это знание предохраняет его от серьезного отношения к собственным поступкам. Для Ульриха мир – большой исследовательский центр, где испытываются и заново создаются лучшие человеческие формы.

Знакомясь с другими персонажами, Ульрих сохраняет дистанцию по отношению к ним, лишь наблюдает и бездействует. Также он наделен слабой способностью к сопереживанию. Он равнодушен, «не чувствителен, когда дело касается других людей, и редко вникает в их положение, если не хочет использовать их для собственных целей» [1, с.184]. Например, когда он разговаривал с Диотимой, его ответы очень часто бывали такого рода: «Когда она говорила о красоте, он говорил о жировой ткани, которая поддерживает кожу. Когда она говорила о любви, он говорил о годичной кривой, указывающей на автоматическое увеличение и уменьшение рождаемости» [4, 323]. Ульрих считал себя способным к какой-то немаловажной цели, которую он еще не знал и надеялся узнать когда-нибудь, но он был уверен, что стоит на верном пути и не очень-то утруждал себя действиями.

Быть аморфной личностью — значит быть способным ко всему: к добродетели и пороку. У аморфных личностей, конечно, могут быть нравственные ценности, у них есть представления о добре и зле. Но проблема в том, что они плывут по течению, а те, кто ловит попутный ветер, не

слишком-то дорожат своими так называемыми ценностями и убеждениями. Этим и опасны аморфные личности. Ульрих – это не только воплощение опасений Музиля, касавшихся внутренней бесформенности современного человека, но и попытка принять эту неизбежность в положительном ключе, извлечь из нее уроки для общества. Автор смело выдвинул больную для европейской жизни XX века проблему невозможности действия, показав героя, не принимающего ни одной из жизненных позиций. Текущая жизнь представляется читателям раздробленной на множество порядков без одного порядка. В понимании Музиля, аморфность — не только «человек без свойств», но и сам роман «без свойств»: структурная неоднородность, бессистемность, многоуровневость, множество авторских отступлений, философских идей.

«Человек без свойств» – роман, в котором практически нет действий, но зато дано видение причин создавшегося положения. Роман не просто расчленяет действительность на реальность и возможности, он заставляет ощутить неопределенную бесконечность этих возможностей. Общая пассивность персонажей в романе вызвана благоговением перед рациональностью. Автор иронично замечает, что «у великих душ есть потребность в законности» [4, с. 620].

Образ аморфного человека в романе сопровождается иронией автора. Этот образ с одной стороны несет черты всеобщего упадка, с другой стороны является жертвой предстоящей мировой катастрофы. Ситуация усугубляется тем, что сам герой всё это прекрасно осознает, но не пытается измениться и действовать, а проживает каждый день так, будто жизнь начнется лишь завтра.

Список литературы:

1. Адлер А. Наука о характерах: Понять природу человека. М.: Академический проект, 2011. – 256 с.
2. Гарин И.И. Век Джойса. М: ТЕРРА-Книжный клуб, 2002. - 848 с.
3. Кацева Е. А. Роберт Музиль. Малая проза. Избранные произведения в 2-х томах. Том 2. М., 1999. – 464 с.
4. Музиль Р. Человек без свойств / Роберт Музиль :[пер. с нем. С. Апт]. – Т. 1. – СПб.: Амфора, 2013. – 831 с.
5. Рыков А.В. Искусство модернизма: основные принципы // Вестник Санкт-Петербургского университета, 2011. - Вып. 4. – С. 51-57.

СЛОВА ПАРАЗИТЫ В АНГЛИЙЙСКОМ ЯЗЫКЕ

Авторы: *Стрельцов Иван Игоревич, Еремеева Нина Анатольевна*

Аннотация: *Человек, в процессе своего существования, много говорит, общается. Часто возникают ситуации, когда в речь внедряются «лишние» слова (слова-паразиты). Как? Почему? Когда они появляются? Нужно ли с ними бороться? Скоро узнаем...*

Ключевые слова: *Человеческая речь, слова-паразиты, чистота речи*

Annotation: *A person, in the course of his existence, talks a lot, communicates. Often there are situations when "extra" words (parasitic words) are introduced into speech. How? Why? When do they appear? Do I need to fight them? We'll find out soon...*

Keywords: *Human speech, words parasites, purity of speech*

Человек- существо социальное, для нормального развития которого необходимо общение. Речь сопутствует человеку во всех сферах деятельности: работа, отдых, семья. По некоторым данным женщины в среднем говорят 15 - 20 тысяч слов в день, а мужчины примерно 7 тысяч (вечно им приходится повторять дважды)). Как видим, без общения, никуда. И во всем этом многообразии слов, если прислушаться, можно заметить интересные словечки, которые, как бы, лишние, но, пожалуй, могут и остаться (вы уже заметили этих «паразитов»?) Почему «паразитов»? ...как пишут умные книжки: паразит — организм, питающийся за счет другого организма.

У русских людей к словам-паразитам относятся отрицательно, что видно уже по названию термина. Они считаются бесполезными, некультурными, портящими чистоту речи, показывающими ограниченность словарного запаса говорящего.

И как итог: в русском языке за слова-паразиты шпыняют, однако ими активно пользуются все (от царей, до холопов).

Теперь давайте разберемся, как поживают эти «паразиты» в английском языке, что с ними делают, и стоит ли с этим бороться человеку образованному?

Как оказывается, в английском языке такие словечки называются— «fillers» или «заполнители», (хм...звучит более спокойно и нейтрально). Это связано с тем, что носители английского языка по-другому строят свою речь — они чаще, чем другие, говорят прямо, уточняют такие детали, на которые носители русского языка, например, только намекают или которые упускают, потому что считают их в принципе понятными. Даже считается, что большинство таких слов неизбежны и даже необходимы для большей гармоничности и связности речи. Поэтому их используют учителя, ведущие телевизионных программ, ораторы, политики, слова-паразиты звучат в фильмах, сериалах и интервью со знаменитостями.

-Как слова-паразиты внедрились в человеческой речи?

Некоторые лингвисты считают, что они появляются из-за бедности словарного запаса. Другие ученые думают, что употребление подобных слов – это нормальное развитие языка [2].

-В какие моменты «филлерсы» появляются?

Почти у каждого из нас была ситуация, когда в процессе разговора мысль ускользала и нам приходилось «тянуть время» (это вполне нормально, все мы люди, такое бывает), и тут приходят слова, которые заполняют пустое пространство в предложении.

Итак, стало еще непонятней, паразиты или помощники? Бороться или смириться с ними? По какому пути пойти…

Для ответа на эти вопросы рассмотрим примеры самых распространенных «fillers» в английском языке.

…

1. **Well**

Эквивалент в русском языке «ну» или «в общем». Произнося это слово, можно мысленно про себя проговаривать «так-так-так»… По настроению получится именно то, что нужно!

Well, you have, um, you have a little something in your teeth (Ну… это… у тебя … ммм… у тебя что-то застряло в зубах).

2. **Literally**

Буквально.

I'm not just laughing I'm literally dying from laughter (Я не просто смеюсь, я буквально умираю от смеха).

3. **Totally или completely**

Переводится как «полностью». Используется, чтобы доказать уверенность в чем-то.

Clearly you totally didn't see me, even though I was literally in front of your face (Очевидно, что ты вообще меня не замечаешь, хотя я стою буквально перед тобой).

4. **Okey или so**

«Окей» мы уже давно используем в русском языке. Это и замена «да», и краткая замена «так» или «ну что ж» в значении «пора за работу».

Okay, so we're going to need to buy supplies for our trip this weekend (Окей, ладно, нам надо купить припасы для поездки в эти выходные).

5. **I mean**

Я имею в виду… Я хочу сказать, что… То есть…

Используется, чтобы подчеркнуть отношение к чему-либо или исправить ошибку.

I mean, he's a great guy, I'm just not sure if he's a good doctor (Я имею в виду, что он классный парень, но я не уверен, что он хороший врач).

The cave is two thousand—I mean—twenty thousand years old! (Пещере две тысячи, точнее, я имею в виду, двадцать тысяч лет!)

6. **You see или you know**

Также, как и наши «знаешь» или «видишь ли».

It was a really big bear, you know? (Знаешь, сегодня такая классная погода, и мне так захотелось погулять!)

7. **At the end of the day**

Дословно переводится как «под конец дня», но носители языка часто используют это устойчивое выражение, чтобы сделать вывод. Так что понимать ту фразу стоит как «в заключение», «в общем».

At the end of the day, we're all just humans, and we all make mistakes (В конце концов, все мы люди, и все совершаем ошибки).

8. **Actually**

Вообще-то…

Actually, I think cats are cute (Вообще-то, я думаю, кошки милые).

9. **Believe me**

Поверь мне!

Используется для выделения последующей информации. Носители языка часто произносят это с насмешкой: «Дорогуша, поверь мне, эта зеленая шляпа тебе не к лицу!»

Believe me, this is the cheapest, tiniest house ever! (Поверь, это самый маленький и самый дешевый дом в мире.)

10. **Or something**

Или что-то в этом роде.

Указывает на то, что говорящий не уверен в своих словах или намеренно не хочет уточнять.

The cake uses two sticks of butter and ten eggs, or something like that (В рецепте торта есть два куска масла и 10 яиц, около того) [1].

Теперь видим, что слова-филлеры способствуют лучшей передаче эмоций, обдумыванию своих мыслей и вообще, помогают звучать речи более натурально. (Важно заметить, fillers в английском языке и «слова-паразиты» в русском языке, не одно и то же!).

Из всего выше сказанного, можно сделать вывод: при использовании fillers надо быть внимательным – в небольших количествах они сделают вашу речь более живой и яркой, но стоит перестараться и ваш язык уже будет замусорен лишними словами, которые не несут нужной смысловой нагрузки.

Поэтому, уезжая заграницу, и, если, к тому же, плохо владеете английским языком, не

стесняйтесь использовать этих небольших помощников (ведь и в лекарстве есть капля яда).

Информационные ресурсы:

1) https://www.english-language.ru/articles/vocabulary/slova-parazityi-v-anglijskom-yazyike-–-vnushitelnaya-podborka-iz-19/

2) http://begin-english.ru/article/slova-parazity-v-angliyskom-yazyke/

a

СРЕДНИЙ ЗАЛОГ В ГРАММАТИКЕ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА

MIDDLE VOICE IN ENGLISH GRAMMAR

Авторы: *Тулохонова Виктория Федоровна, Дронова Ирина Александровна*

Аннотация: *В статье рассматривается грамматическая категория залога в английском языке. На основе проведенных исследований дается определение залога и его виды. В частности рассматриваются вопросы выделения и существования среднего залога, а также особенности его использования и место в грамматике английского языка.*

Ключевые слова: *категория залога, активный залог, пассивный залог, средний залог, переходность/непереходность глаголов.*

Annotation: *The article discusses the grammatical category of voice in English. On the basis of the conducted research, the definition of the category of voice and its types are given. In particular, the issues of emphasizing and existence of the middle voice are considered, as well as the features of its use and place in the grammar of the English language.*

Keywords: *the category of voice, the active voice, the passive voice, the middle voice, transitivity / intransitivity of verbs.*

В настоящее время все еще не установлено признанного учеными конкретного определения категории залога в английском языке. Согласно форме, залог является морфологической категорией, выражающейся при помощи изменения форм глагола. Она создается на основе формальной репрезентации отношений ее главных членов, которыми являются – подлежащее, сказуемое и дополнение. Согласно содержанию, залог является синтаксической категорией, поскольку он демонстрирует определенные отношения между такими членами предложения как субъект (или же агент), предикат и объект [4].

Иными словами, многие лингвисты сходятся во мнении, что залог – это форма глагола, указывающая в предложении, является ли подлежащее деятелем действия или объектом действия, которое выражено сказуемым [3].

В английском языке учеными традиционно принято выделять два основных залога: активный залог и пассивный залог. Это связано с тем, что между ними двумя прослеживается эксплицитная оппозиция внутри категории залога. Активный залог указывает на то, что человек или некий предмет, являющийся подлежащим в предложении, представляет собой производителя действия, которое выражается сказуемым.

Пассивный залог, напротив, указывает на то, что человек или предмет, будучи подлежащим в предложении, не исполняет действие, а испытывает совершение действия на себе. Например: He invited his friend. / Он пригласил своего друга – His friend was invited by him. / Его друг был приглашен им. Отношения между подлежащим «он» и действием «пригласить» в двух предложениях различны. В первом предложении Он выполняет действие и может быть назван деятелем или агентом, тогда как во втором предложении Он не действует и не является деятелем. В этом и заключается явное различие активного и пассивного залогов.

Кобрина Н. А., Болдырев Н. Н. и Худяков А. А. вместе с ними также выделяют возвратный залог

(the Reflexive Voice) – He dressed. / Он оделся. В данном случае подлежащее одновременно является и деятелем, и получателем действия. Здесь всегда можно использовать возвратное местоимение – He dressed himself. / Он одел себя (Он оделся). Взаимный залог (the Reciprocal Voice) – They kissed. / Они поцеловались. Здесь всегда возможно использование взаимного местоимения - They kissed each other. / Они поцеловали друг друга. Каузативный залог (the Causative Voice) – I have my hair cut every two months. / Я стригусь каждые два месяца. Данная конструкция выражает то, что объект не сам выполняет действие, а испытывает побуждаемое действие на себе. И, наконец, средний залог (the Middle Voice), в котором в основном переходные глаголы могут иметь непереходное среднее значение в конструкции [6].

Существование данных залогов оспаривается многими лингвистами, однако именно средний залог подвергается интенсивным обсуждениям в связи с тем, что разброс мнений по поводу его значимости слишком широк. Некоторые лингвисты полностью отрицают его существование, в то время как другие находят доказательства самостоятельности данного залога.

Соответственно, в современной грамматике английского языка образовалась парадоксальная ситуация касательно среднего залога. Если активный и пассивный залоги являются установленными самостоятельными и признанными конструкциями, то средний залог не входит в перечень установленных категорий английского глагола и не включен в стандартную грамматику. Он также не изучается на практических курсах в вузах и школах. Поэтому нам кажется целесообразным рассмотреть вопрос существования среднего залога как самостоятельную категорию английского языка, отличную от других существующих.

Глаголы, которые могут использоваться в среднем залоге, лимитированы в количестве и обусловлены спецификой значения, которое выражается залогом. Авторы Стародубцева Л. В. и Дьяченко Т. Д. к их числу относят:

- глаголы, которые обладают значением общего изменения состояния – grow, develop, shatter;
- глаголы, которые выражают значения созидания или придания нового качества – change, shell;
- глаголы, выражающие процесс – open, close;
- глаголы, указывающие на фазы – start, end, begin;
- глаголы, которые несут значение нереализованности действия или его недостаточности. Они имеют дерогативную сему, которая указывает на отрицательный результат некого действия, которое было задумано прежде – fail.

Чаще всего глагол в предложении транслирует участие в каком-либо действии, штатное свойство или случай для определенного субъекта или объекта. В связи с тем, что следование глагола происходит за фактическим объектом действия, он представляет собой в данных предложениях глагол ненаправленного действия. В предложении место после глагола обычно занято обстоятельством образа действия, который описывает действие или всю ситуацию: We (Subject) failed (Predicate) miserably (Adverbial modifier of Manner) – Мы с треском провалились [2].

Однако каждый залог реализуется путем определенных структурных модификаций. Несоответствия в формально-синтаксическом и семантическом уровнях в лингвистическом учении получили название «диатеза». Характер диатезы среднего залога в английском языке определяется несоответствием между формой актива и концептуальным осмыслением ситуации. Субъект не представлен вербально в предложении, но он все же является имплицированным. Таким образом, объект представляет собой неодушевленный предмет, что

приводит к его несамостоятельности и лишает возможности совершить действие [4].

Смысл залогового значения кроется в том, что залог должен акцентировать внимание на его роли и участии в этом действии. Совмещение формы актива предложения и семантической роли субъекта, как элемента структуры пассива, служит основанием для толкования обсуждаемого залога как среднего. Данное суждение объясняется местом нахождения залога. Согласно его семантике, он располагается непосредственно между активным и пассивным залогами.

Категория залога в английском имеет неразрывную связь с категорией переходности и непереходности глаголов. Данная связь может проявляться на разных уровнях языка, но в первую очередь она прослеживается на уровне семантического значения глагола и синтаксической конструкции предложения, где главную роль непосредственно занимает глагол. Главной характеристикой переходного глагола является способность принимать прямое дополнение, в то время как непереходный глагол неспособен принимать и сочетаться с прямым дополнением.

Принято считать, что категория залога в английском языке лимитирована областью своего использования по причине связи с переходностью глаголов. Отсюда можно прийти к заключению, что именно переходные глаголы обладают возможностью создавать альтернативные формы активного и пассивного залогов и также попадают в охват категории залога [1].

Рассматривая средний залог как грамматическую конструкцию, которая включает в себя как переходный глагол, реализующийся в конструкции как непереходный, так и неодушевленный предмет, занимающий позицию подлежащего в предложении, можно сказать, что грамматическая форма глагола в конструкции среднего залога считается непассивной, например: This blouse washes quickly – Эта блузка быстро стирается. Иначе, форму глагола в конструкции среднего залога можно описать как активную [5].

Исходя из этого, семантический сдвиг глагола проявляется в оппозиции активный залог – средний залог. Следуя залогово - диатезной теории, можно проследить доказательства существования среднего залога в английском языке. В рамках этой теории значения глаголов в конструкциях среднего залога проходят череду семантических сдвигов, где в нескольких случаях мы можем иметь дело с новой лексемой.

Один из подобных сдвигов наблюдается на примере глагола to (1) dry – сушить и (2) dry – сохнуть: The housewife dried the sheets. / Хозяйка высушила простыни. – The sheets dried. / Простыни высохли. В данной ситуации при сдвиге значения глагола выделяются две лексемы-омонима. В этом примере конструкция среднего залога во втором случае указывает на случай, где действие происходит без помощи агента, так как простыни могут высохнуть сами по себе без вмешательства.

Еще один сдвиг прослеживается непосредственно в оппозиции между активным и средним залогом. Например: The cook is boiling noodles. / Повар варит лапшу – The noodles are boiling. / Лапша варится. И. Б. Долинина отмечает, что активная и среднезалоговая конструкции описывают абсолютно идентичные ситуации. Однако в медиальной конструкции в качестве подлежащего выступает предмет, что указывает на сдвиг диатезы, поскольку действие, обозначаемое глаголом и в активной, и в медиальной конструкциях, невозможно без участия агента.

Ссылаясь дальше на залогово – диатезную теорию, можно рассмотреть глаголы, так

называемого, третьего типа, которые располагаются между семантическим сдвигом в значении лексемы и сдвиге диатезы. К этому типу в пример можно привести глагол to break (ломать): He broke the mug. / Он разбил кружку. – The mug broke. / Кружка разбилась. Двойственный характер представленного глагола заключается в том, что действие в конструкции The mug broke. / Кружка разбилась происходит самостоятельно.

Подобное понимание действия представляется возможным с помощью значения глагола и особенностей объекта, который не просто подвергается действию в конструкции активного залога He broke the mug. / Он разбил кружку, но и сам фигурирует как носитель определенного состояния. Данные черты объекта позволяют убрать агент из ситуации, продемонстрированной в указанном предложении [5].

Однако лексико-грамматическая структура глагола в английском языке являет собой не однородное поле и даже не бинарную оппозицию. Она включает в себя как минимум трехчленную систему, где можно выделить переходные, непереходные и переходно-непереходные глаголы. Все формы приведенных глаголов, которые могут выражать средний залог, все-таки совпадают с формами активного залога даже с учетом залогово-диатезной теории [1].

Для подведения более отчетливых итогов, стоит рассмотреть средний залог с точки зрения семантического и синтаксического критериев. Под семантическим критерием скрывается значение глагола, которое дает ему возможность сочетаться с субъектом, который не является агентом, в непереходной конструкции. При этом неодушевленный субъект получает черты одушевленности.

Переходный глагол, гипотетически способный не покидая границы своего семантического инварианта в соответствующем контексте, употребляется в непереходном значении и таким образом подстраивает под себя субъект-подлежащее и наделяет его характеристикой одушевленности. В данной ситуации рождается конструкция, которая передает классическое значение среднего залога как действия, происходящее из субъекта и замыкающееся в нем.

Подобная способность передавать значение конструкции пассивного залога проявляется у малого количества переходных глаголов английского языка, но рост числа подобных глаголов все больше наблюдается со временем. В данной группе изменяется семантика глаголов и это изменяет их статус категории в системе переходности и непереходности глаголов. Подобные изменения семантики при переходе лексемы глагола из активной или пассивной конструкции в средний принимают эксплицитную форму своего выражения на уровне синтактики.

Что касается структур синтактики, они являют собой систематизированный контекст, обладающий весомой значимостью для определения морфологических категориальных форм, особенно в английском языке, который, по большей части, имеет аналитический строй и развитую омонимию в своей грамматике. Следовательно, синтаксический критерий идентификации среднего залога представляет его как потенциальное построение разных типов предложений в рамках системы залогов, которые зависят от использования определенных глаголов в переходных и непереходных значениях [1].

Рассмотренные выше в статье примеры, указывающие на семантический сдвиг, который прослеживается в залогово-диатезной теории, больше склоняют к мнению о том, что средний залог все-таки может считаться имплицитной категорией. Данная категория не обладает своим морфологическим оформлением, но при этом имеет возможность довольно отчетливо прослеживаться благодаря ее синтаксическим и семантическим признакам.

Можно отметить, что как таковых самостоятельных конструкций среднего залога в грамматике английского языка не существует, но присутствуют, так называемые, глаголы-омонимы. Один глагол из которых обладает переходным значением, а другой имеет непереходное значение, что позволяет имплицитно выделить признаки среднего залога.

Подобное наблюдение представляет собой одно из главных препятствий. Оно не позволяет выделить средний залог в качестве самостоятельной морфологической категории и поставить его в один ряд наравне с пассивным и активным залогами в грамматике английского языка.

Список использованных источников

1. Викулова Е. А. Средний залог как имплицитная грамматическая категория современного английского языка [Текст] / Е. А. Викулова // Научный ежегодник Института философии и права Уральского отделения Российской академии наук. – Екатеринбург: Институт философии и права УрО РАН. – 2008. – С. 486 – 498.
2. Стародубцева Л. В. Средний и возвратный залоги в грамматике современного английского языка [Текст] / Л. В. Стародубцева, Т. Д. Дьяченко // Сборник материалов 3-й международной науч.- практ. конф. – Махачкала, 2013. – С. 127 – 129.
3. Иванова И. А. Категория залога в английском языке [Текст] / И. А. Иванова. – Петропавловск-Камчатский : Камчатский государственный университет им. Витуса Беринга. – 2014. – С. 76 – 79.
4. Кауфова Л. А. О грамматической категории залога в английском языке [Электронный ресурс] / Л. А. Кауфова. – Режим доступа : https ://www. pglu. ru/upload/iblock/11f/uch_2010_ii_00036. pdf (дата обращения : 08. 01. 2021).
5. Киндт О. В. Залог английского глагола и его судьба в англо-пиджинах и креолях [Текст] / О. В. Киндт, И. А. Крылова. – Санкт – Петербург : Российский государственный педагогический университет имени А. И. Герцена. – 2018. – С. 332 – 335.
6. Кобрина Н. А. Теоретическая грамматика современного английского языка [Текст] / Н. А. Кобрина, Н. Н. Болдырев, А. А. Худяков. – М. : Высшая школа, 2007. – С. 368.

СПОСОБЫ СЛОВООБРАЗОВАНИЯ В ТЕКСТАХ ПУБЛИЦИСТИЧЕСКОГО СТИЛЯ

Авторы: *Муталиева Луиза Абукаровна, Муталиев Зураб Мустафаевич, Добриева Зейнаб Израиловна*

Аннотация: *В данной статье дана классификация способов словообразования, представленных в текстах публицистического стиля.*

Ключевые слова: *способ словообразования, аффикс, префикс, производное слово, постфикс, деривация.*

Annotation: *This article provides a classification of the methods of word formation presented in the texts of the journalistic style.*

Keywords: *word formation method, affix, prefix, derived word, postfix, derivation.*

В современном русском языке существует несколько способов словообразования. Способы словообразования – это виды выражения словообразовательных отношений с помощью определенных производных, а также сами классы производных слов, устанавливаемые с учетом характера производного [4, с. 211]

В.В. Виноградов разграничивал четыре способа словообразования в русском языке:

1. Морфологический (морфемный или аффиксальный) способ со следующими разновидностями:

– суффиксальный (*прокат – прокатчик*), например: В *Кирове стартовал* ***прокат*** *британского фильма «Зверь»* [КП 4.07.2018]; *Кроме того, среди участников опроса* ***прокатчик*** *случайным образом выберет 20 человек, которым подарит по два билета на предпремьерный спецпоказ комедии в Москве*. [КП 20.01.2020];

– префиксальный (*бежать – побежать*), например: *Ну и главное — куда* ***бежать****, если симптомы указывают на то, что вы заболели?* [КП 11.03.2020]; *А прежде всего он намерен «заразить зрителей желанием оторвать пятые точки от диванов и* ***побежать*** *бороться со своими фобиями»* [КП 8.07.2019];

– суффиксально–префиксальный (*стакан – подстаканник*), например: *За пару секунд обычный листок бумаги превращается в складной* ***стакан*** *для воды* [КП 30.05.2019]; *Первому пассажиру поезда «Саратов-Ростов» подарили* ***подстаканники*** [КП 24.12.2018];

– бессуффиксный (*глухой – глушь*), например: *Фотографы отправляются в непролазную* ***глушь*** *или горячие точки, чтобы сделать уникальные снимки* [КП 9.07.2018].

2. Лексико–семантический способ – «расщепление» многозначного слова на омонимы [1.Титан – сильная героическая личность. 2. Титан – большой кипятильник для воды], например: *На Урале работяги воровали с завода* ***титан****, начиняя им шлакоболоки* [КП 5.04.2019].
3. Лексико–синтаксический способ словообразования – сращение в одно слово двух или нескольких лексических единиц (*спаси Бог – спасибо*), например: *Тут, конечно, надо сказать* ***спасибо****еще и семье, в которой, как и в школе, прививают любовь к ценностям -*

помощи в трудную минуту [КП 11.02.2020].

4. Морфолого–синтаксический способ – переход слова из одной части речи в другую (деепричастие «благодаря» – предлог «благодаря»), например: *Николай Стариков:* ***Благодаря****принятию поправок в Конституцию мы сможем уберечь мир от новой войны* [КП 6.07.2020]; *Побеждать – не* ***благодаря****, а вопреки* [КП 28.02.2019].

В.В. Виноградов с учетом характера дериватов в современном русском языке разграничил следующие способы словообразования:

– аффиксальный, безаффиксный и смешанный способы. [1, с. 212]

Аффиксальные способы словообразования:

1. Префиксальный способ, который используется при образовании слов всех самостоятельных частей речи (*чемпион – экс–чемпион; история – предыстория; интересный – преинтересный; естественный – противоестественный*), например: ***Экс-чемпион****ни на секунду не улыбнулся и был серьезен, даже где-то задумчив* [КП 6.05.2018]; *Предыстория сего действия такова - двое жителей Новоселицкого района Ставрополья незадолго до нового года устроили на сельских полях гонку за зайцами со стрельбой* [КП 4.02.2019]; *Именно он, обучаясь на литературных курсах в Москве, узнал летом 1959 года о том, что где-то в Московской области проживает девушка, которая пишет преинтересные стихи* [КП 14.10.2019]; *Дикие и* ***противоестественные****обряды все еще живут в некоторых регионах нашей страны* [КП 27.02.2019].
2. Суффиксальный, при помощи которого образуются существительные и прилагательные, например: (*читать – читатель; храбрый – храбрец*); прилагательных (*медь – медный; синий – синенький*), например: *«На моих глазах добывали информацию про свадьбу Собчак»:* ***читатель*** *из Самарской области попал в редакцию федеральной Комсомолки* [КП 23.09.2019];
   Ингушский борец подрос и теперь семилетний ***храбрец*** *планируют вновь удивить мировую общественность своими способностями* [КП 25.11.2019]; *Любой из них вы можете купить в аптеке: марганцовка, никотиновая кислота,* ***медный*** *купорос, борная кислота и другие* [КП 22.04.2019].
3. Постфиксальный способ используется при образовании глаголов или же неопределенных местоимений, например: *Правда, при одном условии: если* ***ссориться*** *правильно* [КП 11.11.2019]; *А как это ... муж и жена — ***ссорятся*** примерно с одинаковой интенсивностью* [КП 23.10.2019]; *Дональд Трамп* ***что-то*** *разузнал о «летающей тарелке», разбившейся в США в 1947 году* [КП 22.06.2020].
4. Префиксально – суффиксальный (*смысл – бессмыслица; служить – сослуживец*), например: *Рядовой Владимир Тишкевич спас* ***сослуживца****Андрея Бравкова*[КП 6.04.2019]; *Это же* ***бессмыслица****, оскорбление интеллекта читающих*! [КП 24.09.2018].
5. Префиксально – постфиксальный (*смотреть – всмотреться; спать – выспаться*), например: *Это был масштабный проект, размах которого впечатляет еще больше, если* ***всмотреться****в детали* [КП 1.03.2019]; *Некоторые болельщики всерьез полагают, что иранцы специально не давали португальскому форварду* ***выспаться****накануне важной игры* [КП 25.06.2018].
6. Суффиксально – постфиксальный (*петух – петушиться; присесть – присаживаться*), например: *Возможно, студенты будут* ***присаживаться****сюда перед экзаменом», – предположил губернатор* [КП 5.09.2018].
7. Образование глаголов при помощи префиксально – суффиксально – постфиксального способа (*шутить – перешучиваться; блуждать – заблудиться*), например: *«Пятёрочка» научит, как не* ***заблудиться*** *в большом городе и начать учиться на «пятёрки»* [КП

1.09.2020]; *Затем люди постепенно раскрепощались, начинали общаться друг с другом,* ***перешучиваться****, «дружить командами»* [КП 16.07.2019].

Безаффиксные [операционные] способы словообразования:

1. Субстантивация – это безаффиксный способ словообразования, при котором прилагательные и причастия переходят в разряд существительных (*перевязочный – перевязочная; учительский – учительская*), например: *Здесь также предусмотрены смотровой и прививочный кабинеты, манипуляционная,* ***перевязочная*** [КП 25.02.2019]; *«Литературная* ***гостиная****» — проект для молодых и не только* [КП 28.06.2018].
2. Сокращение производящей основы, например, (*фото – фотография*), (*беж – бежевый*), (*хлоп – хлопнуться*), например: *Но интернет помнит все —* ***фото*** *тут же разошлось по пабликам в соцсетях* [КП 7.09.2020]; *Классическая строгость (черный, белый,* ***беж****) снова на вершине модной пирамиды* [КП 5.10.2019].
3. Сложение – это объединение в составе производной основы нескольких производящих основ в полном [неусеченном] виде (*Новгород; сорвиголова*), например: *От нечего делать юные* ***сорвиголовы****порой норовят попробовать свои силы в экстремальных развлечениях* [КП 22.01.2019]; *Это уже шестая поездка знаменитого австралийца в Россию и первый визит в Нижний* ***Новгород*** [КП 18.09.2019].
4. Аббревиация [или сложносокращенный способ словообразования], например: *Председателя* ***СТД****Александра Калягина на «Гвозде» не было* ***Союза театральных деятелей****РФ* [КП 27.03.2019].
5. Сложносоставной [или словосложение] – это разновидность сложения, представляющая собой образование производных слов путем объединения производящих слов целиком, вместе с флексиями (*музей–квартира, диван–кровать, выставка–продажа*); сложносоставным способом образуются существительные (*платье – костюм*); и числительные (*двадцать пять, сто сорок шесть*), например: *В рязанской областной филармонии с 9 по 11 августа пройдет первая* ***выставка-продажа****произведений живописи, графики, изделий изделий декоративно-прикладного искусства и художественных промыслов рязанских авторов* [КП 7.08.2018]; ***Сумка-клатч****-непременная вещь в весеннем гардеробе этого сезона* [КП 11.03.2019].
6. Сращение – это способ образования на базе сочетания слов и словосочетаний, связанных подчинительной связью (*фосфорсодержащий – содержащий фосфор; умалишенный – лишенный ума*), например: *Скачешь по квартире как* ***умалишенный****, хлопаешь в ладоши под потолком* [КП 21.06.2018]; *В мире производителей* ***фосфорсодержащих*** *минеральных удобрений, и Научный Центр сердечно-сосудистой хирургии им* [КП 1.07.2019].

Смешанные способы словообразования:

1. Префиксально – сложный, например (*умиротворить – мир, творить*), например: *Видимо, взвешивая, как* ***умиротворить****назойливого гражданина, оператор бросила отрывистое «зачтётся»* [КП 1.10.2018].
2. Суффиксально – сложный – сложение производящих основ, сопровождающееся суффиксацией (*мореплаватель – море + плавать + – тель*), например: *В белоснежном монастыре Жеронимуш молился перед отплытием в Индию португальский* ***мореплаватель****Васко да Гама* [КП 28.09.2018].
3. Префиксально – суффиксально – сложный – сложение производящих основ, которое сопровождается одновременно префиксацией и суффиксацией (*повсеместный – все места +по +н*), например: *«Бизон-Трек-Шоу» — уникальное событие, которое вызывает* ***повсеместный****интерес, но происходит только в Ростовской области* [КП 10.06.2019].

4. Сращение с суффиксацией – смешанный способ словообразования, при котором сращение элементов производящей базы сопровождается суффиксацией (*ничегонеделание – ничего не делать*), например: *Фестивали такого типа — это организованное* ***ничегонеделание****для бездельников, шатающихся по городу* [КП 5.06.2018].
5. Сокращение с суффиксацией – сокращение производящей основы сопровождается суффиксацией (*велик – велосипед; телик – телевизор*), например: *Гоночный* ***велик****, украшенный перьями, цветами, а так же надписями «Игорь Крутой» и «Россия» ввел маэстро в некое недоумение* [КП 30.07.2019]; *Кражу* ***мопеда****раскрыли в Лебедянском районе Липецкой области во вторник, 10 сентября* [КП 11.09.2019].
6. Сращение с префиксацией и суффиксацией, например: *Осмотреть* ***бесхозный****рюкзак прибыли сотрудники полиции и МЧС* [КП 28.11.2020].

Таким образом, можно сказать, что способы словообразования классифицируют на основе деривационных отношений и с помощью определения дериваторов.

Список использованной литературы:

1. Виноградов В. В. Словообразование в его отношении к грамматике и лексикологии (на материале русского и родственных языков) / В. В. Виноградов // Избранные труды: Исследования по русской грамматике. – М.: Наука, 1975. – С. 166–229.
2. Дорошевский В. Элементы лексикологии и семантики. – М., 1973. – 222с.
3. Современный русский язык / Под ред. Н.С. Валгиной: Учебник для вузов. – Изд. 6–е, перераб. и доп. – М.: Логос, 2002. – 528 с.
4. Современный русский язык: Учеб. для студ. вузов, обучающихся по спец. «Филология» / П.А. Леканта, Е.И. Диброва, Л.Л. Касаткин и др.; Под ред. П.А. Лекант, Е.И. Диброва, испр. – М.:Дрофа, 2001. – 560с.

ГЛАГОЛЫ С ПРИСТАВКОЙ ЗА- С ПРОСТРАНСТВЕННЫМ ЗНАЧЕНИЕМ (НА МАТЕРИАЛЕ ТЕКСТОВ ПУБЛИЦИСТИЧЕСКОГО СТИЛЯ)

Авторы: *Муталиева Луиза Абукаровна, Муталиев Зураб Мустафаевич, Добриева Зейнаб Израиловна*

Аннотация: *Актуальность выбранной темы можно объяснить тем, что образование новых слов неоднократно становилось объектом исследования в русистике. В данной статье представлены пространственные значения приставки за- в текстах публицистического стиля.*

Ключевые слова: *язык, производное слово (дериват), продуктивные приставки, глагол, приставочные глаголы.*

Annotation: *The relevance of the chosen topic can be explained by the fact that the formation of new words has repeatedly become the object of research in Russian studies. This article presents the spatial meanings of the prefix za in the texts of the journalistic style.*

Keywords: *language, derived word (derivative), productive prefixes, verb, prefixed verbs.*

Анализ глаголов с приставкой за-, мотивированных глаголами, приводит к мысли, что время, обозначаемое глаголами, тесно переплетается с такой категорией, как пространство. Например, семантическое значение глагола *забежать*, обозначающего начало действия, невозможно без представления о пространстве, где происходит действие. Рассмотрение приставочных глаголов с подобных позиций позволяет сделать вывод о том, что на уровне словообразовательной и лексической семантики всем глаголам присуща категория времени и практически весь массив глаголов связан с пространственными характеристиками.

Префикс за- следует отнести к пространственным, многие из которых многозначны и образуют несколько лексико-семантических групп:

а) значение «направление действия на дальнюю сторону предмета»: *Он сразу вызвал пожарных, а чтобы не терять время, решил сам* ***забежать*** *внутрь горящего здания, чтобы проверить есть ли там жильцы* [КП 8.02.2020];

б) значение «направленность движения за пределы некоторой пространственной зоны», например: *Но через несколько минут мишку* ***загнали*** *обратно* [КП 17.04.2019]; *Он хотели сфотографировать животное и для этого проехали около 200 метров,* ***загнали*** *медведя в «небольшой карман»* [КП 28.12.2019]; *Люди* ***зашли*** *с улицы отогреться, заснули и больше не проснулись* [КП 17.12.2018];

в) значение «попутность действия», например: *Закрыли ворота и не дают* ***зайти*** *внутрь* [КП 16.04.2020];

г) значение «посещение локума с определенной целью», например, взять с собой кого- или что-либо или совершить некоторое действие: *Я* ***заходил*** *в кафе и подъедал за людьми картошку или винегрет или хлеб в бумажку заворачивал и уходил* [КП 10.11.2019]; *Туристке мы*

предложили просто порадоваться вместе со всеми, а в отель ***зайти*** *чуть позже* [КП 25.06.2018];

д) значение «движение вглубь, внутрь другого пространства», например: *В Самаре потерявшаяся обезьянка* ***зашла*** *погреться в цветочный магазин* [КП 19.01.2019]; *А по дороге домой* ***заехали*** *в ювелирный магазин, который находился за углом у привокзальной площади* [КП 22.09.2019];

е) значение «перемещение как попутное действие: мимоходом, по пути, побывать где-либо, прийти на короткое время, посетить кого-либо, наведаться к кому-либо, куда временно отклоняется с основного пути движущийся объект/субъект» [3], например: *Предположили, что это были контрабандные нильские крокодилы, которых могли* ***завезти*** *на полуостров для открытия фермы* [КП 23.06.2019]; *Хабиб Нурмагомедов попросил Фетисова* ***завести*** *в Дагестан лед* [КП 5.06.2019]; *По акватории пляжа постоянно курсируют лодки и стоит только кому-нибудь заплыть за буек, как тут же подплывает спасатель и следует предупреждение* [КП 12.06.2020]; *Он поставил пластмассовый стул возле машины и попытался* ***залезть*** *в нее через полуоткрытое стекло боковой двери, но застрял там и задохнулся* [КП 7.06.2019]; *Вот такая ракета может запросто* ***залететь*** *в открытое окно и создать пожар, - рассказывает заместитель начальника* [КП 25.12.2019]; *Мужчину заставила* ***загнать*** *животное в море его жена* [КП 31.03.2019]; *Владелец базы распорядился* ***занести*** *в помещение бойлерной два бензиновых электрогенератора, чтобы продолжала работать насосная станция и постояльцы не остались без воды* [КП 3.08.2020];

ж) значение «перемещение за какие-либо пределы, далеко», например:

Заехать *и выехать к своему дому можно было через сквозные ворота автомойки* [КП 16.08.2019]; *Не передавать за проезд и не* ***заходить*** *в переполненный автобус* [КП 9.08.2019]; *По словам очевидцев, мужчина упал и попытался* ***заползти*** *в подъезд* [КП 15.12.2019]; *Здесь купание запрещено,* ***заплывать*** *сюда очень опасно, может не справиться с воронкой даже человек, который отлично плавает* [КП 11.06.2019]; *Я везде вожу с собой баночку с гелем для укладки волос, и на концерте между номерами мне нужно быстро-быстро* ***забежать*** *за кулисы, с помощью геля изменить прическу, надеть очки и войти в другой образ, - рассказывает Слава Мясников* [КП 13.11.2019]; *Моль могла* ***залететь*** *в коробку при упаковке или при транспортировке, - считает старший следователь Енисейской транспортной компанией* [КП 19.11.2019]; *«КП» стало известно, что в первом выпуске 23-летняя скалолазка Анна Ткаченко попытается залезть на новую башню «Око» в Москва-Сити* [КП 26.10.2019].

Для правильного определения характера семантической мотивированности связей локальных приставок был использован прием структурно-семантического сопоставления производной и производящей основ, с помощью которого было установлено, что префикс за- имеет пространственные значения движения, перемещения, физического действия и т.д.

Список использованной литературы:

1. Авилова Н.С. Вид глагола и семантика глагольного слова. – М.: Наука, 1976.
2. Аванесов Р.И., Сидоров В.Н. Очерки грамматики русского литературного языка. – М.: Учпедгиз, 1945.
3. Волохина Е.А., Попова З.Д. Русские глагольные приставки: семантическое устройство, системные отношения.- Воронеж, 1993.
4. Добриева З.И. Структурно-семантические и функциональные особенности приставочных глаголов (на материале текстов публицистического стиля). АКД. – Ставрополь, 2009.
5. Добриева З.И. Производное слово как объект описания в русистике.//Материалы 1-ой

международной научно-практической конференции «Языковая личность в современном мире». – Назрань, 2010.
6. Жеребило Т.В. Лингвостилистическая абстракция как метод исследования – Магас, 2003.
7. Ушаков Д.Н. Толковый словарь русского языка. – М. 1935-1940. (4 т.)

ИНВАРИАНТНОЕ ЗНАЧЕНИЕ ГЛАГОЛОВ С ПРИСТАВКАМИ В-, ПО- В ТЕКСТАХ ПУБЛИЦИСТИЧЕСКОГО СТИЛЯ

Авторы: *Муталиев Зураб Мустафаевич, Муталиева Луиза Абукаровна, Добриева Зейнаб Израиловна*

Аннотация: *Образование новых слов неоднократно становилось объектом исследования в русистике, потому поднимаемая тема в научном исследовании актуальна. В данной статье описывается инвариантное значение глаголов с приставками в-, по- в текстах публицистического стиля.*

Ключевые слова: *инвариант, производное слово(дериват), префикс, глагол, приставочные глаголы.*

Annotation: *The formation of new words has repeatedly become the object of research in Russian studies, therefore the topic raised in scientific research is relevant. This article describes the invariant meaning of the verbs with the prefixes in, po in the texts of journalistic style.*

Keywords: *invariant, derived word (derivative), prefix, verb, prefixed verbs.*

Русские префиксальные глаголы выражают словообразовательное значение, яывляющееся результатом взаимодействия инвариантного значения префикса с наиболее абстрактными семантическими компонентами лексического значения производящих глаголов. Взаимодействие семантики приставки и семантики производящего глагола чаще всего носит сложный характер. Это значение характерно для глаголов совершенного вида: *летать – полетать, говорить – заговорить, бегать – избегать, петь – напеть, учить – обучить, жить – пожить* и т.п., например: *В этом году два мальчика попросили* ***полетать****: на вертолете и самолете, – рассказывает «КП» руководитель благотворительного фонда* [КП 29.12.2017]; *И вот на днях исполнительница снова заставила* ***заговорить*** *о себе, когда разместила у себя в инстаграме селфи с новой прической* [КП 18.04.2017]; *В своей профессиональной деятельности адвокату следует* ***избегать*** *попыток использования всех без разбора ошибок адвоката* [КП 23.09.2017]; *Эту песню так и хочется* ***напеть****, когда разбираешься в деталях истории от приставов из Вологодской области* [КП 7.02.2019]; *До конца года планируется* ***обучить*** *персонал и завершить укомплектование дежурно-диспетчерской службы* [КП 10.02.2018]; *На подъезде к Пятигорску предлагают* ***построить*** *двухуровневую развязку* [КП 26.02.2020]; *И вот получилась история: он пустил их* ***пожить*** *по чистой доброте душевной, а они отплатили ему жестокостью* [КП 16.03.2020].

Инвариантное значение префикса затрудняет различие типов глагольных производных с одной и той же приставкой в разных его значениях: префикс ***по-*** в значении «действие, названное мотивирующим глаголом, совершить с незначительной интенсивностью» – *попортить, попридержать;* ***Попридержать*** *«железного» коня автовладельца попросили оленеводы, которые перегоняли оленей с пастбища на пастбище* [КП 31.03.2020]; «многократно повторяющееся действие» представлено в текстах публицистического стиля следующими глаголами: *померзнуть, побить, поглотать*, например: *Так что* ***померзнуть*** *саратовцам все-таки придется - кому-то два дня, кому-то пять-десять, а кому-то и подольше* [КП 17.10.2018]; *«Хотел* ***побить*** *его сильнее, потому что он задел мою страну» по печени, потому что Дага Маршалла я хотел* ***побить*** *посерьезнее* [КП 23.11.2019]; *Также можно было стать мыслеформой Байкала, которую придумал и сделал Василий*

Лисицин, ***поглотать*** *слюнки при виде большой рюмки вина (ее автор Константин Поздняков)* [КП 13.11.2018]; «действие, совершенное в течение некоторого времени»: *побеседовать, позаниматься, покурить; Такое поведение показалось подозрительным – с ним решили* ***побеседовать****, а заодно и осмотреть близлежащую территорию* [КП 22.02.2019]; *Ставропольцы могут бесплатно* ***позаниматься*** *в школе «Русский балет»* [КП 1.09.2017]; *Житель Карачаево-Черкесии захотел* ***покурить*** *и украл 28 пачек сигарет за раз* [КП 31.07.2019]; «начать действие, названное мотивирующим глаголом»: *подуть, побрести, понести;* «совершить (довести до результата) действие, названное мотивирующим глаголом»: *поблагодарить, построить, погасить, подарить*: *Спасибо, что не жалуетесь: строители Дворца спорта в Самаре* ***поблагодарили*** *жильцов за терпение* [КП 10.06.2019]; *В селе Миатли Кизилюртовского района Дагестана могут* ***построить*** *новую школу вместо сгоревшей в ночь на субботу* [КП 23.09.2018]; *Кузбассовец изыскал средства на то, чтобы* ***погасить*** *задолженность по алиментам сразу за четыре месяца* [КП 24.10.2019]; *Мы бы хотели маме ее* ***подарить****, а друзья советуют ничего не делать* [КП 30.10.2018]. Этим объясняется неясность в определении количества и характера глагольных приставочных словообразовательных типов.

Анализ приставочных глаголов, собранных методом сплошной выборки из текстов публицистического стиля, показал изменение лексического значения производного при присоединении данного префикса. Представим следующие группы глаголов с приставкой *в-/во-*, например, имеющие значение «проникнуть внутрь чего-нибудь» или «поместить в пространство, созданное помощью этого действия» – *вкатить* «катя, поместить во что-нибудь», например: *Бразильцу осталось дотянуться до мяча и* ***вкатить*** *его в пустые ворота* [КП 21.12.2019]; *вползти* «ползком проникнуть внутрь чего-нибудь», например: *В какую стадию, в какую рецессию может* ***вползти*** *мировая экономика, - сказал Путин* [КП 21.11.2018]; *врыть* «вставить и укрепить в вырытом углублении», например: *Римская свеча, если ее не закрепить как положено (****врыть*** *в землю или в снег на две трети или привязать к штырю), она может наклониться и «бахнуть» не вверх, а вбок* [КП 27.12.2018]; *влить* «налить внутрь», например: *А у менеджеров появилась возможность* ***влить*** *в команды свежую кровь* [КП 30.06.2018]; *вмонтировать* «монтируя, вставить», например: *Мастеру удалось* ***вмонтировать*** *в резную доску циферблаты часов, на изделии есть рычажок и индикаторы* [КП 17.12.2019]; *войти* «вступить, проникнуть внутрь», например: *В областной научной библиотеке теперь можно сдать книги, не заходя* ***внутрь*** [КП 18.10.2020]; *взломать* «ломая, вскрыть, разворотить (что-н. запертое)», например: *Краснодарские воры-дилетанты не смогли* ***взломать*** *вход в торговый центр* [КП 7.03.2019]; *вколоть* «проколов, вставить, ввести внутрь», например: *Более того - если* ***вколоть*** *определенным образом изготовленный аллоплант, человек непременно помолодеет* [КП 18.10.2018]; *вкопать* «укрепить в выкопанном углублении», например: *Мы попросили смотрителя хотя бы* ***вкопать*** *миски в землю, чтобы вода не разливалась* [КП 24.11.2018]; *вкрутить* «крутя, вставить», например: *Почему-то никто не шутит, что женщина не может забить гвоздь,* ***вкрутить*** *лампочку или прочистить засор под раковиной* [КП 30.01.2020].

Так, глаголы с приставкой ***в-/во-*** указывают на направленность движения, действия, состояния внутрь, в пределы или наверх чего-либо, например: *влететь*: *Ему удалось вывернуть - и на скорости* ***влететь*** *в столб* [КП 15.03.2020]; *Как добыть справку для перемещения по городу, спастись от соседа- стукача и не* ***влететь*** *на штраф за прогулку с ребенком* [КП 16.09.2018]; *войти,* например: *Умалат планирует* ***войти*** *в первую тройку компаний-производителей свежих сыров в России* [КП 8.12.2018]; *вскочить,* например: *В итоге семейство прокатилось с ветерком и успело вовремя* ***вскочить*** *на борт своего самолета* [КП 14.06.2017]; *ввезти (ввозить)* например: *Голикова пообещала* ***ввезти*** *в страну запрещенные лекарства для детей, Россию хотят позвать назад в G7* [КП 22.08.2019]; *ввозить,* например: *С 1 июля* ***ввозить*** *небольшие партии обуви в Россию*

невыгодно из-за вступления в силу требований обязательной маркировки [КП 26.06.2020]; *вклеить*, например: *Терапевт в этот же день может распечатать ЭКГ и* ***вклеить*** *в амбулаторную карту* [КП 22.11.2018]; *влюбиться,* например: *Книги, фильмы и песни, которые заставят вас* ***влюбиться*** *в Дальний Восток* [КП 4.09.2019]. *Но на то, чтобы* ***влюбиться*** *с первого взгляда, уходит именно 8,2 секунды* [КП 21.02.2018]; *врезаться,* например: *Они рискуют* ***врезаться*** *в столб и разбить лоб, поэтому власти позаботились о сохранности голов* [КП 15.02.2019]; *всмотреться (всматриваться)*, например: *Это был масштабный проект, размах которого впечатляет еще больше, если* ***всмотреться*** *в детали* [КП 1.03.2019]; *За годы мы кардинально меняемся, но нам часто некогда рефлексировать,* ***всматриваться*** *в себя* [КП 4.07.2019]; *втолковать*, например: *Он уже целый год пытался* ***втолковать*** *непутевой компании, чтобы они вели себя потише* [КП 30.05.2017].

В пределах производного слова типовое инвариантное значение модифицируется. Вполне очевидно, что модификация, с которой мы имеем дело в каждом конкретном случае, представляет нечто, что не совпадает полностью с общим, типовым значением. Значение, выделяемое в пределах производного слова, мы квалифицируем как деривационное значение, представляющее собой модификацию, вариант типового, инвариантного словообразовательного значения.

Список использованной литературы:

1. Авилова Н.С. Вид глагола и семантика глагольного слова. – М.: Наука, 1976.
2. Аванесов Р.И., Сидоров В.Н. Очерки грамматики русского литературного языка. – М.: Учпедгиз, 1945.
3. Волохина Е.А., Попова З.Д. Русские глагольные приставки: семантическое устройство, системные отношения.- Воронеж, 1993.
4. Добриева З.И. Структурно-семантические и функциональные особенности приставочных глаголов (на материале текстов публицистического стиля). АКД. – Ставрополь, 2009.
5. Добриева З.И. Производное слово как объект описания в русистике.//Материалы 1-ой международной научно-практической конференции «Языковая личность в современном мире». – Назрань, 2010.
6. Жеребило Т.В. Лингвостилистическая абстракция как метод исследования – Магас, 2003.
7. Ушаков Д.Н. Толковый словарь русского языка. – М. 1935-1940. (4 т.)

ТЕРМИНЫ ИНДУСТРИИ МОДЫ В ТЕКСТАХ ПУБЛИЦИСТИЧЕСКОГО СТИЛЯ

Авторы: *Муталиев Зураб Мустафаевич, Муталиева Луиза Абукаровна, Добриева Зейнаб Израиловна*

Аннотация: *В статье рассматриваются термины индустрии моды в текстах публицистического стиля. Мода – как явление – расположилось в различных областях человеческой деятельности: экономической, эстетической, психологической и т.д.*

Ключевые слова: *мода, термин, fashion-терминология, мода, индустрия, образ.*

Annotation: *The article discusses the terms of the fashion industry in the texts of journalistic style. Fashion - as a phenomenon - is located in various areas of human activity: economic, aesthetic, psychological, etc.*

Keywords: *fashion, term, fashion terminology, fashion, industry, image.*

В связи с прогрессивным развитием языкознания, в начале 20 века стали употребляться слова и словосочетания иноязычного происхождения.

Мода как культурное явление неизменно вызывает интерес не только современной молодежи, но и ученых, философов, культурологов, социологов, психологов, которые ежедневно сталкиваются с этим понятием в повседневной жизни.

Среди терминов модной индустрии встречаются освоенные и неосвоенные заимствования. Освоенные заимствования – это те слова, которые появились в русском языке давно и не воспринимаются носителями, как чужие: *футболка, брюки, жакет, шорты, боди, джемпер* и т.д. Использование таких заимствований в ежедневном обиходе способствует укоренению их в русском языке и восприятию их носителями языка как собственно русских. Чтоб оставаться в «тренде» и понимать о чем пишут отечественные и зарубежные медиа, необходимо следить за обновлениями модного словаря. Рассмотрим употребление такой терминологии в текстах публицистического стиля:

Бэкстейдж – подготовка к показу, нахождение за кулисами, например*: Мы также покажем **бэкстейдж** из закулисья, работу центрального продюсерского пульта* [КП 19.05.2020].

Маст хев – то, что обязательно должно быть в гардеробе, например: *Общее впечатление от смартфона – «**мастхэв**», или другими словами « Хороший телефон, надо брать!»* [КП 21.05.2018].

– шарф в виде кольца, иначе говоря, шарф-хомут, например: *Готовимся к сезону шапок — вязаные шапки, комплекты, пелерина, башлык, **снуд** и шаль* [КП 20.08.2018].

Термофит – материал и одежда из нее, сохраняющие тепло, например: *Если это «**Термофит**», то чулок разогревается специальным феном прямо в магазине* [КП 23.12.2018].

– тот, кто или то, что устанавливает направление тенденцию, например: *MIXIT – абсолютный **трендсеттер** и beauty - профессионал в пространстве красоты* [КП 18.10.2019].

Прет-а-порте – дословно «готовое платье». Это одежда от известных дизайнеров, которая шьется крупными партиями и продается в бутиках под маркой модельера или Дома моды, например: *Направления коллекций будут представлены самые разные — от* ***прет-а-порте*** *до вечерних нарядов* [КП 22.11.2019].

Тотал лук – образ, точь-в-точь скопированный с подиума, то есть комплект, составленный из одежды, обуви и аксессуаров одного бренда, например: *А ведь зеленый total look прекрасно смотрится как в однотонном варианте, так и в формате деграде, а также в переходе от темного к более светлому тону того же зеленого цвета, или когда весь образ состоит из разных оттенков зеленого одной интенсивности* [КП 13.11.2019].

Лимитед эдишн – «ограниченная версия». Это, как правило, либо социально-проблемные проекты, либо невероятно роскошные вещи, фантастически накладные в производстве, например: *24 уникальных модели XK* ***Лимитед эдишн*** *со стремительными аэродинамическими линиями, эффектной низкой посадкой и легким алюминиевым кузовом удивят почитателей бренда и самых взыскательных российских клиентов* [КП 12.10.2018].

Бандо – с французского переводится, как «лента» или «повязка». А выглядит, как топ, который держится на груди с помощью резиночек или боковых косточек, например: *Она выбрала бикини* ***бандо*** *с фигурным вырезом на трусиках* [КП 11.06.2019].

Баска — оборка из плотной ткани, которая крепится к одежде на линии талии. Может вшиваться в наряд, а может пристегиваться отдельно, например: *Изюминка платья – в разнице фактур: кожаная* ***баска*** *соседствует с прозрачной шифоновой юбкой* [КП 6.08.2018].

Горжетка – маленький меховой шарфик-воротник. Один из главных атрибутов ретро-стиля, например: *Но один предмет туалета будет у всех и всегда одинаков -* ***горжетка*** *из белой лисы* [КП 13.09.2018].

Деграде – в обычном мире этот эффект перехода из одного цвета в другой называют «градиент», например: *А ведь зеленый total look прекрасно смотрится как в однотонном варианте, так и в формате деграде, а также в переходе от темного к более светлому тону того же зеленого цвета, или когда весь образ состоит из разных оттенков зеленого одной интенсивности* [КП 13.11.2019].

Лоферы – туфли без застежек с круглым носиком и длинным язычком, например: *В обувной линейке от Лабутана представлены* ***лоферы*** *или кроссовки для мужчин, а для женщин - сандалии на невысоком каблуке* [КП 5.08.2018].

Мюли – женская обувь с закрытым заостренным носом и открытой пяткой, например: *Вы будете видеть меньше такого. WAVE-LIFE.RU · Фирма Ralf Ringer выпустила* ***мюли*** [КП 7.09.2017].

Оксфорды – полуботинки на шнурках с закрытой шнуровкой, например: *Женские ботинки становятся похожими на мужские «****оксфорды****»* [КП 23.09.2018].

Свитшот — свитер из хлопчатобумажной ткани с резинками на рукавах, по низу изделия и горловине, например: *На уроках научат создавать воздушное платье или* ***свитшот*** [КП 8.08.2017].

Тренчкот – двубортный плащ с погонами, отложным воротником, манжетами, поясом и разрезом сзади, например: *Изначально* ***тренчкоты*** *надевали солдаты английской армии. ...*

*Сочетать **тренчкот** можно как с туфлями, так и с белыми кроссовками* [КП 28.10.2019].

Худи – теплый свитер из хлопчатобумажной ткани или флисас капюшоном, например: *На производстве выпускаются толстовки **худи**, футболки, флисовые костюмы, вязаный трикотаж* [КП 27.05.2020].

Чокер – ожерелье, плотно прилегающее к шее, например: *Кстати, видно, что девушка следит за модой - на шее у нее тренд сезона - **чокер** (ожерелье, плотно прилегающее к шее)* [КП 25.08.2018].

Шармы – подвески-украшения на браслет, например: ***Шармы** из серебра - стильные украшения, которые послужат отличным подарком для любимых к празднику и не только!* [КП 26.02.2018].

Эспадрильи – легкие тапочки на пеньковой подошве с верхом, выполненным из плотной ткани, например: *Можно надеть спортивные сандалии и **эспадрильи*** [КП 28.07.2020]

Таким образом, в лексико-семантической сфере fashion-индустрии именно заимствованные наименования по количественному составу превышают исконно-русские. На современном этапе терминология сферы моды также пополняются за счет заимствований из других языков.

Список использованной литературы:

1. Зиммель Г. Избранное: в 2 т. М.: Юристъ, 2006.– Т. 1: Философия культуры. Мода. – С. 271.
2. Свендсен Л. Философия моды.– М.: Прогресс-Традиция, 2007. С. 5–8.
3. Осминская Н. Личность – ничто! Лейбл – все! // Теория моды. Одежда. Тело. Культура. 2008.– Вып. 7.– С. 291–296.
4. Липовецки Ж. Империя эфемерного: мода и ее судьба в соврем. обществе.– М.: Новое лит. обозрение, 2012. С. 97.
5. Хейзинга Й. Тени завтрашнего дня. Человек и культура. Затемненный мир: эссе. – СПб.: Изд-ва Ивана Лимбаха, 2010. С. 133.

КАТЕГОРИЯ АСПЕКТУАЛЬНОСТИ: ФУНКЦИОНАЛЬНЫЙ И КОГНИТИВНЫЙ ПОДХОДЫ К ОСМЫСЛЕНИЮ ГРАММАТИЧЕСКИХ ЯВЛЕНИЙ

THE CATEGORY OF ASPECTUALITY: FUNCTIONAL AND COGNITIVE APPROACHES TO IMPLEMENTATION OF GRAMMATIC PHENOMENA

Авторы: *Инешина Дарья Евгеньевна, Дронова Ирина Александровна*

Аннотация: *В статье рассматривается категория аспектуальности и описывается в рамках функционального и когнитивного подходов. В исследовании делается попытка описания категории аспектуальности при помощи теории понятийной категории и теории номинации.*

Ключевые слова: *категория аспектуальности, функциональный подход, когнитивный подход, когнитивная лингвистика, теория понятийной категории, теория номинации.*

Annotation: *The article examines the category of aspectuality and describes it within the framework of the functional and cognitive approaches. The study attempts to describe the category of aspectuality using conceptual category theory and nomination theory.*

Keywords: *category of aspectuality, functional approaches, cognitive approaches, cognitive linguistics, conceptual category theory, nomination theory.*

Аспектуальность является одним из сложноорганизованных явлений грамматики. Аспектуальность включает в себя систему синтаксических, морфологических, лексических, лексико-грамматических явлений, которые передают характер распределения и протекания действия во времени [1].

Более того, аспектуальность является объектом ономасиологических исследований. В современной лингвистике данное явление, как аспектуальность, описывается двумя путями. Первый путь объясняется понятийной категорией. Первый способ описывается как в когнитивных исследованиях, так и в функционально-семантических. Второй путь использует теорию номинации, который представлен исключительно в когнитивных исследованиях [1].

А.В. Бондарко наиболее полно описал аспектуальность в рамках функционально-семантического подхода. А.В. Бондарко выявил организацию аспектуальности, которая основывается на теории понятийной категории. Теория строится следующим образом: грамматическая категория вида является «ядром» или «центром», вокруг которой образуется целая система средств ее передачи, имеющие разные уровни. А.В. Бондарко описывает аспектуальность как семантический категориальный признак, то есть характер распределения и протекания действия во времени, и на ряду с этим является группировкой функционально-семантического поля, объединенного этим признаком [3]. Что касается характеристик аспектуальности протекания и распределения действия во времени, то А.В. Бондарко он относит следующее: наличие/отсутствие внутреннего предела, ограниченность/неограниченность пределом, представление действия как ограниченного

пределом целостного факта или как протекающего процесса, выделение той или иной фазы действия (фазовость), длительность, кратность, различие между собственно действием, состоянием и отношением, актуальность последствий действий более позднего временного плана (перфекность).

Аспектуальность выражается в аспектуальной ситуации, содержание которой включает все, что относится к характеру протекания действия во времени – это то, что анализируется аспектологами за пределами слова (на уровне высказывания), например: высказывания, которые равны сверхфразовому единству, высказывания-предложения и т.д. Как типовая структура представляется аспектуальная ситуация, которая базируется на семантике аспектуальности и представляет собой сторону выражаемой в высказывании общей ситуации, которая связана с выражением характера протекания действий во времени [3].

Аспектуальность также показывает объединение разных полей, такие как: поля отношения (реляционное), поля состояния (статальности), поля действия (акциональности), поля лимитативности, поля длительности, поля фазовости, поля кратности, поля перфектности [3].

В основе функционально-семантического поля аспектуальности лежит категория вида, а словообразовательные, лексические и лексико-грамматические элементы распространяют эту категорию определенным образом. Это объясняется тем, что функционально-семантическое поле является как двустороннее, то есть содержательно-формальное единство. Оно формируется грамматическими (синтаксически и морфологически) средствами, тем самым данные средства взаимодействуют со словообразовательными, лексическими и лексико-грамматическими элементами [3].

А.Л. Шарадин продолжил исследования, которые дополнил к теории понятийных категорий. Он описал свою концепцию отношений и связей между категорий аспектуальности и видом глагола. А.Л. Шарадин понимает вид как грамматическую категорию, которая является оппозицией нефлективных словоформ, присущим конкретное грамматическое значение. А.Л. Шарагин не характеризует способы действия как самостоятельные лексемы в аспекте видовых значений, так как они есть аспектуальные формы. Следовательно, речь не о взаимосвязи грамматики и лексики и их значений, а о межкатегориальных связях и взаимодействий грамматических значений близких категорий (аспектуальности и вида) [9].

В теории номинации сам термин «категория» используется в широком смысле, как любая группа языковых элементов, которая выделяется на основании какого-либо общего свойства. В узком смысле категория аспектуальности является некоторым параметром (признаком). Этот признак находится в основе разбиения обширной совокупности однородных языковых единиц на ограниченное число непересекающихся классов. Члены данных классов имеют характеристику одного и того же значения данного признака [4].

Принимая тот факт, что аспектуальность является характером протекания и распределения действия во времени, данный характер понимается как количественная характеристика внутреннего времени действий. Данная характеристика участвует в выражении объема значения предложения. Номинативная категория аспектуальности строится из семантических составляющих таких, как: длительность, однократность, фазовость, интенсивность, результативность, соотношение с нормой и множественность [8].

Перечисленные выше семантические составляющие не являются абстрактными понятиями и не обозначают ситуацию. В данном случае возникает очень сложная и интересная проблема языкового абстрагирования и наименования категорий, например: в организации длительности, однократности и фазовости представлена другая организация, чем у

абстрактных имен, то есть данные понятия служат для конкретного и чувственного осмысления мира. В данном случае категория аспектуальности переходит к когнитивной основе организации категории аспектуальности, используя понятие концепта (через концептуализацию).

Наличие концептов-примитивов оказалось продуктивной идеей, так как семантические составляющие не обозначают ситуацию, а только некоторые модификаторы. Более того, они имеют свойство семантических примитивов, которые обозначаются абстрактными словами. В отличие от семантических примитивов (не сема, не смысл, не значение, а само слово), они имеют другой план выражения – это от слова до текста [5].

Категория аспектуальности несет в себе концепты-примитивы, которые служат для модификации ситуации и передаются в языке тремя типами фреймов: поверхностным тематическим, поверхностным семантическим и поверхностным синтаксическим фреймом. Их осмысление происходит при помощи трех когнитивных моделей такие, как: метафорическая, образно-схематическая, пропозициональная модель. Приведем пример некоторых концептов: «начало», «конец», «продолжение», «результативность», «длительность», «единичность», «повторяемость», «соотношение с нормой», «степень проявления» [1].

Что касается структуры аспектуальных концептов, Е.С. Кубрякова пишет, что в реализации концептуальных систем в языке есть отличительная особенность и это то, что содержание может передаваться в языке альтернативными средствами. Чем значимее конкретный концепт для человеческого мышления, тем более сложной системой языковых форм и средств он может выражаться [6].

Следовательно, в современной лингвистике возникает главная задача – это дать ответ на вопрос способа организации категории аспектуальности в человеческом сознании (проведение категоризации). В когнитивном исследовании категоризация является ведущей составной частью потому, что она есть одна из ведущих функций нашего сознания, которые также основывают речемыслительную деятельность и организацию языка как систему [3].

Проведенное исследование позволяет сделать выводы:

Категория аспектуальности привлекает внимание многих исследователей и не одно десятилетие, так как данная категория есть одно из самых сложноорганизованных лингвистических объектов. Этим можно объяснить стремление разных авторов к описанию данного языкового явления. Но интересно заметить, что термин категоризация описывается разными содержаниями, например, А.В. Бондарко считает, что категоризация существует на уровне семантики языка, но в когнитивной лингвистике категоризация описывается как функция человеческого сознания. Более того, в науке существует два ономасиологических пути данной категории, они основываются на теории понятийной категории и на теории номинации, которые являются основой в когнитивно-дискурсивных исследованиях. Некоторые исследователи думают, что категория аспектуальности есть номинальная категория, а некоторые думают, что отражательная. Поэтому в лингвистике все еще остается нерешенный вопрос, касающийся организации языкового абстрагирования в наименованиях категории.

Список использованных источников

1. Белошапкова Т.В. Когнитивно-дискурсивное описание категории аспектуальности в современном русском языке. М., 2007. - 336с.

2. Болдырев Н.Н. Категории как форма репрезентации знаний в языке // Концептуальное пространство языка: сб. науч. трудов. Тамбов 2005. С. 16-39.
3. Бондарко А.В. Теория функциональной грамматики. Введение. Аспектуальность. Временная локализованность.1987. – 352с.
4. Булыгина Т.В., Крылов С.А. Категория // Лингвистический энциклопедический словарь. М., 1990.
5. Вежбицкая А. Семантические универсалии и описание языков. М., 1999. – 790с.
6. Кубрякова Е. С. Язык и знание / Е. С. Кубрякова. М., 2004. – 549с.
7. Лопатин В.В. Грамматическая категория // Лингвистический энциклопедический словарь. М., 1990. С. 115.
8. Пешковский А.М. Русский синтаксис в научном освещении. М., 1956. – 510с.
9. Шарандин А.Л. Системная категоризация русского глагола. Тамбов, 2001. – 3с.

ИЗ ОПЫТА ПРИМЕНЕНИЯ ПРОБЛЕМНОГО МЕТОДА В ОБУЧЕНИИ РУССКОМУ ЯЗЫКУ КАК ИНОСТРАННОМУ

FROM THE EXPERIENCE OF APPLICATION OF THE PROBLEM METHOD IN TEACHING THE RUSSIAN LANGUAGE AS A FOREIGN LANGUAGE

Авторы: *Белокурова Софья Сергеевна, Борисова Александра Владимировна*

Аннотация: *Актуальность работы обоснована психолого-педагогическими особенностями речевой ситуации в условиях применения проблемного метода обучения. В данной статье представлен опыт разработки дополнительных методических материалов в формате элективного курса. Данный курс называется «Жизнь русских из первых уст» и ориентирован на обучение иностранных граждан, владеющих русским языком в объеме базового уровня.*

Ключевые слова: *базовый уровень, проблемный метод, речевая ситуация, РКИ, элективный курс*

Annotation: *The relevance of the work is substantiated by the psychological and pedagogical features of the speech situation in the context of the application of the problem teaching method. This article presents the experience of developing additional teaching materials in the format of an elective course. This course is called "Russian First-hand Life" and is focused on teaching foreign citizens who speak Russian at a basic level.*

Keywords: *basic level, problem method, speech situation, RFL, elective course*

Как известно, обучение иностранному языку имеет практическую направленность и имеет целью формирование иноязычной коммуникативной компетенции, которая подразумевает владение не только языком, но и культурой страны изучаемого языка. Однако в силу многих причин речевые действия студентов на занятии не являются частью коммуникативного акта.

Очевидно, что цель изучения иностранного языка – общение – спонтанна и зависима от ситуации. Однако не каждая ситуация содержит в себе побуждение к речи, то есть, она не является речевой. В данной работе рабочим определением будет речевая (коммуникативная) ситуация – это те обстоятельства, которые вызывают необходимость использовать устное высказывание с целью взаимного влияния двух или нескольких коммуникантов в ходе взаимодействия. Узкое понимание ситуации подразумевает актуальное присутствие, наличие предмета, человека, движения, события, воспринимаемых чувствами в момент речи [1, с. 94]. Помимо перечисленных компонентов речевой ситуации, считаем необходимым обратиться к подходу А.Н. Ксенофонтовой, в котором в речевой ситуации можно выделить следующие структурные компоненты: мотивация; проблематизация; личное решение проблемы участниками ситуации; демонстрация речевых продуктов; владение речевыми качествами и умениями; рефлексия результатов [2, с. 125]. Ключевым в данной работе выступает компонент проблематизации, который определяет связь с проблемным методом обучения. Так, речевую ситуацию можно считать особым видом проблемной ситуации, так называемым «условием задачи», которое открывает возможности дальнейшего творчества, выраженного в свободном выражении мыслей на иностранном языке, где разные элементы речевой ситуации определяют уровень творчества.

В данной статье нами представлен опыт разработки дополнительных методических материалов в виде программы элективного курса «Жизнь русских из первых уст». Данная программа ориентирована на обучение иностранных граждан, владеющих русским языком в объеме базового уровня, который позволит им реализовать коммуникацию в рамках поставленных речевых задач и в аналогичной коммуникативной ситуации в реальной жизни. Коммуникативные ситуации связаны с социально-культурной и социально-бытовой сферой общения и носят проблемный характер. Формат работы предусматривает как работу с преподавателем в классе, так и внеклассную самостоятельную работу с использованием современных информационно-коммуникативных технологий, что позволяет сформировать дополнительное языковое пространство.

Данный элективный курс акцентирует внимание на особенностях быта жителей России. На занятиях с иностранными студентами русский язык и способы передачи культурных особенностей рассматривается, в основном, в лингвокультурологическом аспекте. Целью курса является развитие иноязычной коммуникативной компетенции и дальнейшее формирование вторичной языковой личности через углубление знаний о России повседневной жизни русских.

Данный курс рассчитан на 36 академических часов и содержит семь тематических блоков. Упражнения с первого по шестой блок базируются на авторских учебных текстах объемом 400-900 слов и соответствуют технологии работы с текстом. Все тексты представляют собой записи в блоге и связаны между собой: главный герой Александр из Нижнего Новгорода рассказывает о себе и своей семье, освещая российские реалии, и касается разных вопросов бытового и повседневного характера, которые обучающимся нужно будет обсудить. Краткое содержание работы над каждым блоком представлено в таблице 1.

№	*Название темы*	*Краткое описание текстов*	*Вид итоговой работы*
1.	Давайте познакомимся	Александр рассказывает о себе и своей семье и представляет Нижний Новгород, его достопримечательности и интересные места	Проект «Добро пожаловать в Нижний Новгород!»
2.	Работа	В тексте освещаются профессии и график работы, зарплата и условия работы	Ролевая игра «Ярмарка вакансий»
3.	Еда	Александр рассказывает о домашних фирменных блюдах, а также о том, что можно увидеть на столе каждый день и в праздники	Работа с текстами по методу Jigsaw Puzzle
4.	Образование	Автор рассказывает про учебные будни детей, рассуждая о перспективах и особенностях учебного процесса	Дискуссия на основе приема «Двухрядный круглый стол»
5.	Досуг	Александр рассказывает про досуг своей семьи и популярные виды отдыха выходные, в отпуске и по вечерам	Проект «Нечем заняться? Мы идем к Вам!»

6.	Семья	В тексте рассказывается про семью главного героя, освещаются вопросы воспитания детей и распределения обязанностей	Ролевая игра «Семейный совет» на основе кейс-технологии
7.	Подведение итогов	В рамках итогового занятия обучающиеся рассказывают о том изученном аспекте, который удивил или заинтересовал их больше всего	Итоговый проект, рефлексия

Данные материалы были применены на практике, в результате была проведена диагностика результатов, которые показали положительную динамику развития речевых навыков у студентов экспериментальной группы. Было отмечено улучшение качества речи студентов, которое было отслежено путем тестирований, отражающие такие качественные результаты использования проблемного метода, как повышение уровня спонтанности говорения, мотивации учения и уровня ответственности, расширение словарного запаса (как активного, так и пассивного) и др.

Литература

1. Брейгина М.Е. О самоконтроле в обучении иностранному языку // Иностранные языки в школе. 2000. № 1. С. 23-28.
2. Ксенофонтова А.Н. Педагогическая теория речевой деятельности. Оренбург, 2010. 267 с.
3. Brejgina M.E. O samokontrole v obuchenii inostrannomu jazyku // Inostrannye jazyki v shkole. 2000. № 1. S. 23-28.
4. Ksenofontova A.N. Pedagogicheskaja teorija rechevoj dejatel'nosti. Orenburg, 2010. 267 s.

ТЕМАТИЧЕСКОЕ ТАБУ В АНГЛИЙСКОЙ ЛИНГВОКУЛЬТУРЕ

THEMED TABOO IN ENGLISH LINGUISTIC CULTURE

Авторы: *Бокова Дали Мухмадовна, Хашиев Сейт-Хамзат Магомедович*

Аннотация: *В данной статье рассматриваются исследования тематических табу на примере английской лингвокультурной общности. Нами были проанализированы диалоги британского кинематографа в которых нарушение тематических табу явно выражено и вызывает негативную реакцию адресатов.*

Ключевые слова: *тематическое табу, коммуникативные табу, английская лингвокультура, кинематограф, адресат.*

Annotation: *This article examines research on thematic taboos using the example of the English linguocultural community. We analyzed the dialogues of British cinema in which the violation of thematic taboos is clearly expressed and causes a negative reaction from the addressees.*

Keywords: *thematic taboo, communicative taboos, English linguistic culture, cinema, addressee.*

Под речевыми (вербальными) табу понимается запрет на употребление грубых и нецензурных выражений, а также неуместных в той или иной коммуникативной ситуации речевых формул,использованных без учета статусно-ролевых отношений между коммуникантами; невербальные табу предполагают запреты на использование отдельных компонентов невербального поведения во время общения (нельзя отворачиваться от собеседника, пристально смотреть ему в глаза, сильно жестикулировать, многократно дотрагиваться до собеседника, говорить громко и быстро, держать руки в карманах и т.д.); тематические табу – это запрет на затрагивание и обсуждение определенных тем, которые считаются потенциально конфликтными и этически неуместными.

Особое место в данной классификации занимают тематические табу. Разделяя мнение О. А. Леонтович, мы считаем, что несоблюдение тематических табу является наиболее опасным для коммуникативного взаимодействия общающихся, так как они задевают коммуникантов «за живое» и способны вызвать непредсказуемую эмоциональную реакцию , или их нарушение может привести к общественному порицанию. В любой коммуникативной культуре существуют свои тематические табу, запрещающие обсуждать те или иные темы. По мнению Т. В. Лариной, тематическими табу в английской лингвокультуре считаются все темы, которые могут привести к разногласиям и спорам, например обсуждение политических событий, религиозных верований, тема интимных взаимоотношений. Обсуждение личной жизни собеседника также неприемлемо, поэтому вопросы личного характера, касающиеся семьи, зарплаты, отношений и др., воспринимаются как излишнее любопытство, вторжение в частную жизнь и нарушение коммуникативных норм. В научной литературе по теме исследования содержится множество классификаций табу на основе различных критериев. На наш взгляд, наиболее полная классификация коммуникативных табу представлена Р. А. Газизовым. Согласно данной классификации, коммуникативные табу разделяются на:

1. Речевые, запрещающие использование определенных слов и выражений;
2. Невербальные, запрещающие использование некоторых компонентов невербального

общения;
3. Тематические, запрещающие касаться потенциально конфликтных и неуместных тем.

Мы считаем, что художественные фильмы являются одним из наиболее удачных источников материала при изучении особенностей национального коммуникативного поведения, поскольку позволяют обеспечить анализ реальной коммуникации. Кроме этого, художественные фильмы дают возможность получить самую актуальную культурно-страноведческую информацию. Ярким примером того, что вопросы личного характера неприемлемы в английской лингвокультуре, является диалог из фильма «The King's Speech» («Король говорит!») между доктором Лайонелом Логом (L) и королевой Елизаветой (E) :

L: Well, we need to have your hubby pop by.

L: Uh… Tuesday would be good.

L: He can give me his personal details, I'll make a frank appraisal and then we'll take it from there.

E: Doctor, forgive me.

E: Uh, I don't have a "hubby". We don't "pop".

E: And nor do we ever talk about our private lives.

L: Что ж, пусть ваш муженек забежит ко мне.

L: Во вторник меня бы устроило.

L: Он расскажет мне о себе подробнее, я взвешу и решу, что нам делать.

E: Доктор, простите.

E: Он не «муженек». Мы ни к кому «не забегаем».

E: И ни при каких обстоятельствах не обсуждаем личную жизнь.

В данном диалоге мы видим, что доктор намерен собрать информацию о пациенте, т.к. это способствовало бы установлению причин заболевания. Но для героини само предположение, что ее супругу придется говорить о личной жизни, вызывает негодование. Она подчеркивает, что они «ни при каких обстоятельствах» не говорят о личном.

Напоминание о возрасте, особенно женщинам, во многих культурах считается неприличным. Тема возраста неприемлема и в английской лингвокультуре. Рассмотрим следующий пример, в котором адресату напоминают о возрасте, и снова затрагивается тема семейного положения, которая, как уже было сказано ранее, является нежелательной для обсуждения:

A: You career girls can't put it off forever, you know.

A: Tick-tock, tick-tock.

A: Даже не знаю, все тянешь из-за своей так называемой карьеры.

A: А часики-то тикают.

Негативная реакция адресата выражается в том, что он не включается в разговор, чувствует

себя неловко и отстраняется от участников беседы.

Таким образом, мы пришли к выводу, что изучение тематических табу вносит вклад в понимание механизма осуществления эффективного общения, а также в изучение проблем межкультурной коммуникации. Настоящее исследование расширяет представление о понятии табу и вносит вклад в коммуникативную лингвистику, лингвокультурологию, прагмалингвистику.

Список литературы.

1. Вольский А. А. Англия. Билет в одну сторону. М.: Эксмо, 2014. 148 с.
2. Карей М. О чем не спрашивают англичане .
3. Колтунова М. В. Конвенции как прагматический фактор делового диалогического общения / Гос. Ин-т рус. Яз. Им. А. С. Пушкина. М.: Акад. Гуманитар. Исслед., 2005. 228 с.
4. Bridget Jones's Diary: художественный фильм / Sh. Maguire. UK, 2001.
5. The King's Speech: художественный фильм / T. Hooper. UK, Australia, 2010.

КОНЦЕПТУАЛЬНОЕ ПОНИМАНИЕ СВОБОДЫ В АНГЛИЙСКОМ И РУССКОМ ЯЗЫКАХ

CONCEPTUAL UNDERSTANDING OF FREEDOM IN ENGLISH AND RUSSIAN LANGUAGES

Авторы: *Бокова Дали Мухмадовна*

Аннотация: *Статья посвящена анализу существующих определений и выяснению степени изученности концепта «свобода» в современном языкознании.*

Ключевые слова: *концепт, свобода, английский язык, русский язык.*

Annotation: *The article is devoted to the analysis of existing definitions and clarification of the degree of knowledge of the concept of «freedom» in modern linguistics.*

Keywords: *concept, freedom, English, Russian.*

Согласно этимологическим данным имя концепта «свобода» «liberty» восходит к называнию св ободных, законнорожденных людей, в рабовладельческом обществе принадлежащих к опреде ленной этнической группе «своих». Имя «freedom» происходит от этимона, обозначавшего афф ективное отношение к себе и другим, так же, как и лексема «friend». Отношение приязни меж ду людьми позже, вероятно под влиянием кельтского, начинает использоваться для обозначен ия принадлежности людей к определенной социальной общности свободных. Имя концепта «с вобода» в русской культуре связано, с одной стороны, с принадлежностью к кругу своих (как и в германских языках), с другой — с выделением себя как личности. Имя «воля» приобретает зн ачение «свобода» не сразу, первоначально означая только хотение, желание. Воля воплощает собой национальные особенности понимания свободы русскими и связывается с простором и ш иротой как необходимыми характеристиками русского образа пространства.

По результатам анализа словарных дефиниций имен концепта «свобода» и «воля» в русской и «freedom» и «liberty» в английской лингвокультурах были выделены три основных значения, об щие для сравниваемых лексемрепрезентантов концепта:

1. возможность поступать как хочешь;
2. отсутствие ограничений;
3. нахождение не в заключении, рабстве.

Каждое имя, кроме того, имеет ряд своих собственных значений,которое,соответственно, явля ются частью смыслового содержания выражаемого им концепта в определенной лингвокульту ре глагольное представление
концепта в языке осуществляется при помощи следующих групп глаголов:

1. глаголы обретения свободы; Общая семантика глаголов обретения свободы — избавлени е от некоторых ограничивающих факторов: 1) вредных привычек: *бросать (пить, курить), изживать (привычку), to dispose of, to overcome* и др.; 2) болезни — *излечиваться, to recov er*;3) одежды и прочих
   стесняющих движение покровов– *раскутываться, распеленываться* и т.д.
   Глаголы обретения свободы описывают переход субъекта из состояния несвободы в сост

ояние свободы (или из состояния меньшей свободы в состояние большей свободы), т. е. и збавление от некоторой зависимости.

2. глаголы наделения свободой;конкретизируется как: 1) разрешение — *впускать, позволять, разрешать*и др., *to let (in, through, by), to permit, to allow* и т. д.; 2) открытие чего-л. — отмыкать, *отпирать*, *to open, to unlock* и др. ; 3) избавление от некоторых ограничивающих факторов;
3. глаголы утраты свободы; данная группа содержит следующие единицы: 1) глаголы подчинения: *повиноваться, покоряться, слушаться, to obey, to yield (up, to), to submit (to)* и др.; 2) глаголы закрытия, пространственного ограничения: *изолироваться, баррикадироваться, отгораживаться, to fence oneself in* и др.; 3) определения пределов: *ограничиваться, to limit oneself (to), to restrict oneself (to)* и др.;
4. глаголы лишения свободы. Самая многочисленная группа. Обилие глаголов данной семантики показывает, что число ситуаций лишения человека свободы или угрозы его свободе достаточно велико.. В данную группу вошли: 1) глаголы закрытия, пространственного ограничения объекта: *баррикадировать, блокировать,to block, to enclose with* и др.; 2) глаголы ограничения дыхания, движения: *стеснять, стискивать, to constrain, to constrict* и др.

3) глаголы непосредственного ограничительного воздействия на объект: *арестовывать, вязать, пленять* и др., *to arrest, to bind* и др.; 4) глаголы принуждения: *велеть, вынуждать, заставлять, обязывать* и др.; *to order, to compel, to force* и др.; 5) глаголы подчинения: *подчинять, покорять*; *to subdue, to conquer*;

Рассмотрение паремиологического воплощения концепта «свобода» иллюстрирует его неоднозначность, двуполярность — свобода не существует без несвободы, и наоборот. Паремии как свернутые правила поведения и норм общества, с одной стороны, выражают ценность свободы для человека, с другой – указывают на необходимость ограничения личной свободы каждого человека для мирного сосуществования в обществе.

В пословицах отражено номинативное содержание концепта «своода»:

1)возможность делать то, что хочешь, поступать по своему желанию (т. е. свобода в узких пределах);

2) вообще отсутствие ограничений, стеснений (встречается в основном в виде высказываний, констатирующих несвободу) ;

3) нахождение не в заключении, рабстве: Воля велика, да тюрьма крепка.

Согласно пословицам, отношение человека к свободе неоднозначное и противоречивое.

На примере пословиц прослеживается двоякий характер свободы. Человек не свободен:

- а) т. к. все управляется Богом (*Человек ходит — бог водит)* ;
  б) т. к. все предопределено (судьба, рок) (*Чему быть, того неминовать*);
- т. к. вынужден соблюдать нравственные нормы и правила поведения, принятые в обществе, божественные заповеди *(Языком болтай, а рукам воли не давай),(Глазами гляди, а рукам воли не давай)*;
- т. к. вынужден подчиняться: а) господину, барину *(Барскую просьбу почитай за приказ)*;
  б) тем, кто наделен властью, сильному*(Правда божья, а воля царская. Чья сипа, того и во*

ля);
- изза отсутствия денег*(Богатому — как хочется, а бедному — как можется)*;
- в силу объективной невозможности что-либо сделать *(Всеможно, нельзя только на небо взлезть)*.

Человек свободен:

- т. к. сам хозяин своей судьбы*(На бога уповай, да сам не оплошай)*;
- т. к. реализует естественное стремление избежать подчинения*(Господской работы не пе реработаешь)*;
- т. к. нечего терять (без денег)*(Голый — что святой: беды не боится)*;
- т. к. в каждодневных поступках, в обыденной жизни, быту водлен делать то, что хочет*(Х очу, с кашей съем; хочу, масло пахтаю)*.

В ходе данного анализа я выяснила, что
свобода, противопоставляемая рабству, является особенностьюбританского и русского языкового сознания .
Ценность свободы проявляется в том, что она нужна всем: всем, для всех, навсегда, необходим ость; everyone. Кроме того, свободу как нечто весьма ценное и жизненно необходимое можно и нужно требовать.

Список литературы.

1. Английский толковый словарь [Электронный ресурс].
2. Ардашева Т. Г. Лингвокогнитивный анализ концепта «свобода»: на материале русского, английского и французского языков: дисс. … к. филол. Н. Ижевск, 2012. – 210 с.
3. Бабушкин А. П. Типы концептов в лексико-фразеологической семантике языка.
4. Воронеж: Изд-во ВГУ, 1996. – 104 с. Воркачев С. Г. Счастье как лингвокультурный концепт. М.: Гнозис, 2004. –192 с.

РЕАЛИЗАЦИЯ ПРИРОДООХРАННЫХ ПРОГРАММ В ЛИПЕЦКОЙ ОБЛАСТИ

Авторы: *Миронов Илья Владимирович*

Аннотация: *В данной статьи рассматривается реализация природоохранных программ в Липецкой области*

Ключевые слова: *экология, защита, государственные программы.*

Annotation: *This article discusses the implementation of environmental programs in the Lipetsk region.*

Keywords: *ecology, protection, state programs.*

Охрана окружающей среды и ее совершенствование - это одна из самых главных задач государства. Не смотря на увеличение количества предприятий и рост их объемов производства экологическая ситуация в Липецкой области остается стабильной, что является благоприятным показателем. В данной статье будет рассмотрена реализация природоохранных программ.

Одним из самых больших заводов в Липецкой области является Новолипецкий металлургический комбинат (НЛМК). Проблема его влияния на окружающую среду являются актуальной и на сегодняшний день.

Начиная с 2000 года на проекты по охране окружающей среды было выделено около 40 млрд рублей. За эти 20 лет, не смотря на постоянный рост производства завода благодаря этим вложениям наблюдается положительная динамика снижения влияния отходов завода на окружающую среду .Удалось добиться уменьшения практически в 2 раза валовых выбросов в атмосферу. Так в НЛМК идет реализация проекта использования побочных продуктов производства для генерации электроэнергии.

В 2019 было заключено соглашение между администрацией региона, НЛМК, министерством природных ресурсов и экологий Российской федерации и федеральной службой по надзору в сфере природопользования предусматривающее снижение НЛМК валовых выбросов на 6 тысяч тонн до 2023 года. Следует отметить что на экологию Липецкой области влияют выхлопные газы, бытовые отходы и систематические нарушения природоохранного законодательства.

Для решения данных вопросов Липецкая область была включена в нацпроект «Экология» по 5 проектам «Чистый воздух», «Чистая страна», «Сохранение уникальных водных объектов», «Сохранение биологического разнообразия», «Внедрение наилучших доступных технологий»

В связи с данными проектами запланировано очищение рек Воронеж, Ягодная Ряса, Зарайского озера от отходов , расчистка прудов и реконструкция очистных сооружений. Так

же будет уделено внимание проблеме утилизации мусорных отходов. На сегодняшний день уже создано более 7 тысяч контейнерных площадок и реализуется программа по разделению мусорных отходов, приобретена новая техника . В 2021 году эта работа будет продолжаться.

Не стоит забывать о том, что нарушения природоохранного законодательства не только юридическими лицами, но и жителями региона наносят вред экологии. С целью обеспечения экологической безопасности на территории Липецкой области было проведено 2627 мероприятий по надзору. В результате проверок юридических лиц и индивидуальных предпринимателей было выявлено более 600 нарушений природоохранного закона. В ходе систематических проверок и контрольно надзорных мероприятий сумма предотвращенного ущерба за 2019 год составила 120,2 млн рублей, назначено штрафов на общую сумму 5,3 млн рублей.

Одной из самых приоритетных задач управления экологии и природных ресурсов Липецкой области является свое временное информирование населения и органов власти о экологической обстановке в регионе, а так же повышение уровня экологической грамотности населения. Это осуществляется при помощи СМИ и материалов сети интернет. Довольно большой объем ознакомительного материала публикуется в таких социальных сетях как «ok.ru», «vk.com» и «Instagram». Использование данных инструментов оповещения позволяет охватить все возрастные категории региона.

Помимо информирования населения о состоянии экологической обстановки в регионе немаловажным является и воспитание бережного отношения к природе у подрастающего поколения. С этой целью ежегодно проводятся различные акции и мероприятия. Ярким примером может послужить экологический фестиваль «Сделаем вместе», проходящая с 15 марта по 10 мая 2020 года .В данной работе приняли участие первый заместитель секретаря липецкого регионального отделения «Единой России», вице-спикер областного совета Владимир Загитов и координатор экологического партпроекта в Липецкой области, депутат регионального парламента Антон Сидоров. Порядка 27 тысяч школьников из 215 образовательных учреждений приняли участие в данной акции
В результате проведения этой акции было сделано 254 экологических плакатов, получено 1 550 отчетов, проведено 479 экологических уроков на тему «Свобода от отходов».

Таким образом, можно сделать вывод о том, что сохранение экологического равновесия и биоразнообразия является приоритетно важной задачей, как для нашего региона, так и для всей страны в целом. С этой целью проводится постоянный контроль над деятельностью, как различных предприятий, так и граждан РФ. Постоянно разрабатываются экологические проекты и проводятся воспитательно-образовательные мероприятия.

Список использованных источников:

1)Доклад управления экологии и природных ресурсов Липецкой области об экологической ситуации в Липецкой области в 2019 году.

2)Информационно-справочный портал СМИ lipetskmedia.ru URL: https://lipetskmedia.ru/news/view/93805-Uchastnikami.html

3)Информационно-справочный портал СМИ vesti-lipetsk.ru URL https://vesti-lipetsk.ru/novosti/ekologiya-i-priroda/nlmk-oderzhal-pobedu-v-akcii-zelenyj-i-zdorovyj-ofis-2020/

АНАЛИЗ КРЕДИТНОГО РИСКА В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ БАНКА

Авторы: *Ахмадишина Анна Сергеевна*

Аннотация: *В статье рассмотрены основные особенности кредитного риска в банке ВТБ. Целью исследования является комплекс теоретических и прикладных положений по изучению кредитного риска в банке.*

Ключевые слова: *кредитный риск, банковский риск, метод анализа кредитного риска.*

Annotation: *The article considers the main features of credit risk at VTB Bank. The purpose of the study is a set of theoretical and applied provisions for the study of credit risk in the bank.*

Keywords: *credit risk, bank risk, credit risk analysis method.*

Тема определения кредитного риска Группы компании ВТБ является наиболее актуальным на современный период времени.

Кредитный риск - это риск неисполнения, неплатежа или несоблюдения заемщиком договорных обязательств. Доход банков формируется в основном за счет процентов по кредитам, и соответственно кредиты являются основным источником кредитного риска. Банки сталкиваются с кредитными рисками, связанными с такими финансовыми инструментами, как акцепты, межбанковские операции, торговое финансирование, валютные операции, фьючерсы, свопы, облигации, опционы, расчеты по сделкам и др.[1]

Иными словами кредитный риск - это самый большой риск для банков. Это происходит, когда заемщики или контрагенты не выполняют договорных обязательств. Примером может служить дефолт заемщика по основному долгу или уплате процентов по кредиту. Дефолты могут возникать по ипотечным кредитам, кредитным картам и ценным бумагам с фиксированным доходом. Невыполнение обязательственных контрактов может также иметь место в таких областях, как производные финансовые инструменты и предоставляемые гарантии[5].

Хотя банки не могут быть полностью защищены от кредитного риска из-за особенностей своей бизнес-модели, они могут снизить свой риск несколькими способами. Поскольку ухудшение ситуации в отрасли или эмитенте часто непредсказуемо, банки снижают свои риски за счет диверсификации.

Система управления кредитными рисками Группы компании ВТБ структурирована в соответствии с ее глобальными бизнес-направлениями (включая корпоративные инвестиции, МСБ и розничную торговлю) и по типу риска, с учетом конкретных рисков, присущих каждому бизнес-направлению и методам управления ими[3].

Группа ВТБ одобрила стратегические инициативы, цели и задачи по развитию и совершенствованию системы управления рисками в рамках более широкой стратегии развития Группы.

Прежде чем рассматривать уровень кредитного риска Группы компании ВТБ, отметим структуру кредитного портфеля ПАО «ВТБ» за 2016-2019 гг. (рисунок 1)

Итак, кредитный портфель ПОА «ВТБ» традиционно для банковской системы состоит из:

- кредитов, выданных физическим лицам;

- кредитов, выданных юридическим лицам;

- кредитов, выданных кредитных организация.

Общий кредитный портфель ПАО «ВТБ» составил 10281046360 тыс. руб., в 2019 году, что на 54,52% больше, чем в 2016 году. Рост произошел преимущественно потому, что значительно увеличились ссуды физическим лицам – рост составил почти в 12 раз.

Обращает внимание и рост ссуд юридическим лицам в 2019 году на 27,46% по сравнению с 2016 годом. Уменьшились ссуды кредитным организациям почти в половину – на 48,49%. Ссудная чистая задолженность увеличилась в 2019 году на 52,49% по сравнению с 2016 годом.

Величина чистой ссудной задолженности возросла в 2019 году на 3 367101,2 млн. руб., что обусловлено ростом ссуд, предоставленным:

а) физическим лицам (в 2019 году на 2576383 млн. руб., что в 12 раз больше 2016 года);

б) юридическим лицам (в 2019 году на 1506053 млн. руб., что на 27,46% больше 2016 года).

Для наглядности изменение величины ссуд различным клиентам рассмотрим рисунок 1.

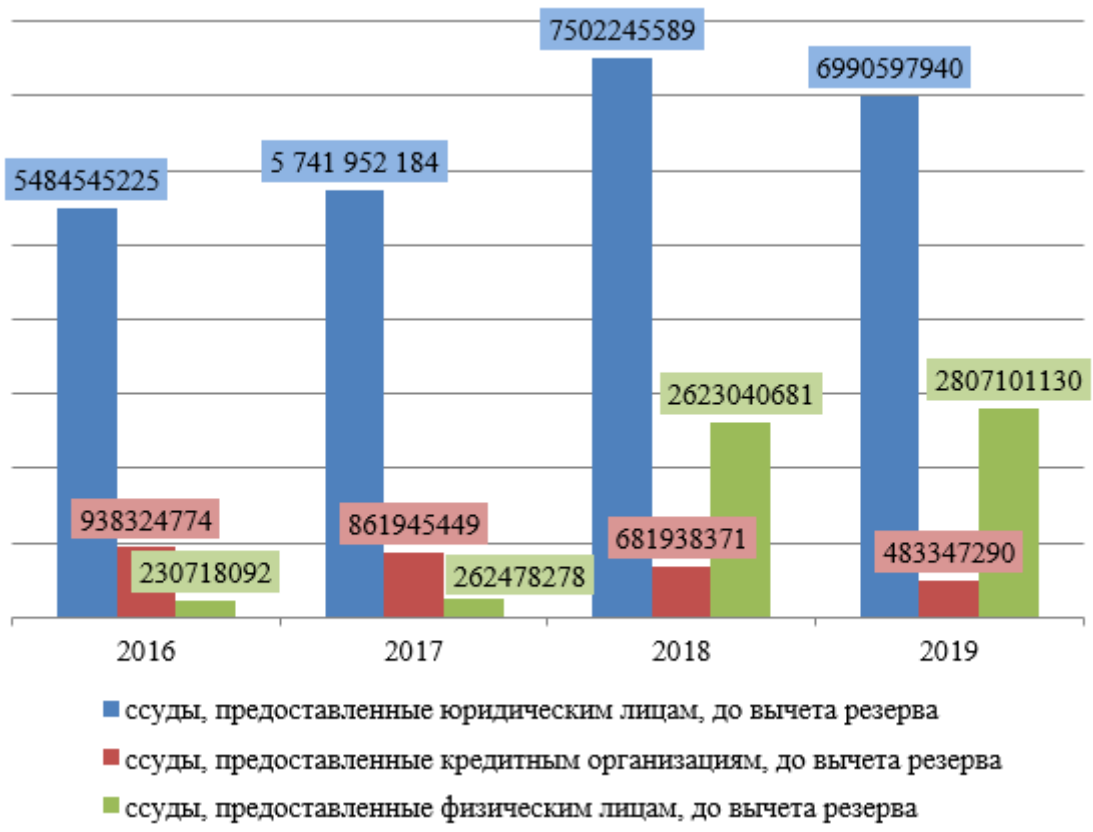

Рисунок 1 - Динамика ссуд ПАО «ВТБ» до вычета резервов, 2016-2019 гг., тыс. руб.

Итак, возрастает величина ссуд, которые выданы юридическим лицам и физическим лицам. В состав ссуд, предоставленных юридическим лицам, включены ссуды, предоставленные кредитным организациям в рамках договоров фондированного участия. Величина ссуд, выданная кредитных организациям, сократились.

Рисунок 2 - Структура кредитного портфеля ПАО «ВТБ» за 2016-19гг; в %

Таким образом, данные показывают, что растет кредитование физических лиц: если в 2016 году кредиты физическим лицам составляли только 3,47% от всего кредитования банка, то по итогу 2019 года они составляют 27,3%. При этом постепенно за анализированных период сокращается доля кредитов, выданных кредитных организациям – с 14,1% (2016 г) до 4,7% (2019 г). Отмечается и снижение доли кредитов в кредитном портфеле, выданных юридическим лицам – с 82,43 (2016 г) до 68% (2019 г).

Так рассмотрим в динамике уровень кредитного риска с использованием следующих коэффициентов[2]:

- коэффициент покрытия;

- коэффициент чистого кредитного портфеля;

- коэффициент просроченных платежей.

1) Коэффициент покрытия показывает, какая доля резерва приходится на один рубль просроченной задолженности и позволяет оценить рискованность кредитного портфеля коммерческого банка. Рассчитывается, как отношение резервов к просроченной задолженности:

Кп = Р / Зпр., (1)

где Р – резерв на возможные потери,

Зпр – просроченная задолженность.

Кп (2016) = 238 772 837 / 7 687 778 = 31,06.

Кп (2017) = 324 545 365 / 8 242 928 = 39,37.

Кп (2018) = 557 474 405 / 12 811 894 = 43,51.

Кп (2019) = 462 901 293 / 13 221 666 = 35,01.

Следующим показателем является коэффициент чистого кредитного портфеля:

Кчкп = ЧКП / КП. (2)

Данный показатель позволяет рассчитать долю чистого портфеля на 1 рубль совокупного кредитного портфеля.

Кчкп (2016) = 6 414 815 254,00 / 6 653 588 091 = 0,964.

Кчкп (2017) = 541 830 546,00 / 6 866 375 911,00 = 0,953.

Кчкп (2018) = 10 249 750 236,00 / 10 807 224 641,00 = 0,948.

Кчкп (2019) = 9 781 916 540,00 / 10 281 046 360,00 = 0,951.

Коэффициент просроченных платежей позволяет рассчитать, какая доля просроченных платежей по основному долгу приходится на один рубль кредитного портфеля:

Кпр = ПОд / КП, (3)

где ПОд – сумма просроченного основного долга.

Кпр (2016) = 7 687 778 / 6 653 588 091 = 0,00116.

Кпр (2017) = 8 242 928 / 6 866 375 911 = 0,0012.

Кпр (2018) = 12 811 894 / 10 807 224 641,00 = 0,0012.

Кпр (2019) = 13 221 666 / 10 281 046 360 = 0,0013.

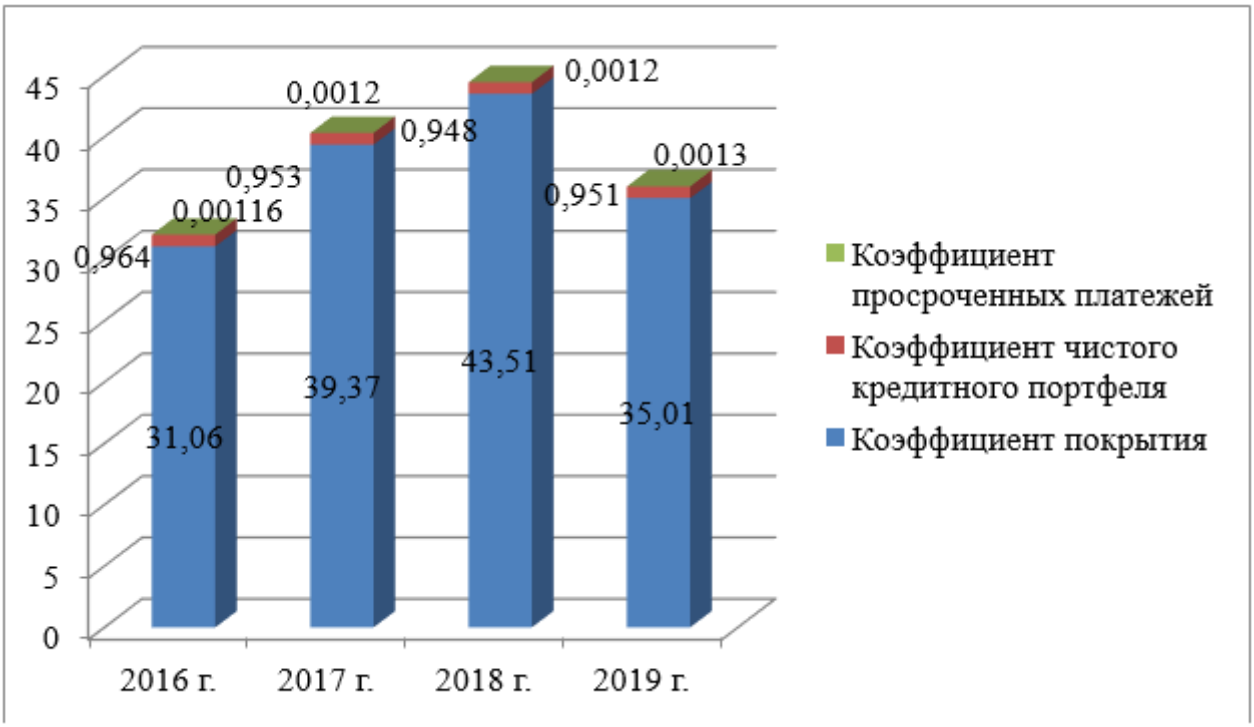

Рисунок 3- Уровень кредитного риска Группы компании ВТБ

Таким образом, рисунок свидетельствует, о низкой подверженности кредитному риску в анализированный период с 2016 по 2019 гг. Это можно подтвердить тем, что ссудный портфель банка сформирован преимущественно за счет низкорисковых кредитов, так как коэффициент чистого кредитного процента и коэффициент просроченных платежей до 1.

Для сравнения приведем аналитику кредитных экспертов по структуре кредитного портфеля ПАО «ВТБ» (рисунок 4)

Рисунок 4- Аналитика кредитных экспертов по структуре кредитного портфеля ПАО «ВТБ» (2019 год по отношению к 2018 году)

Для того чтобы еще больше снизить уровень кредитного риска в группе компании ВТБ, необходимо управляющему комитета согласовать стратегии, политику и методов управления кредитными рисками в рамках Группы, а также внедрить и совершенствовать консолидированные процедуры контроля кредитных рисков, совместно с коллегиальными рабочими органами[4]:

- Комитета по управлению рисками группы ВТБ и Комиссия по реализации и управлению рисками;

- Кредитным комитетом группы ВТБ (в рамках направлений корпоративного инвестирования и малого и среднего бизнеса);

- Финансовым комитетом группы ВТБ, включая Комиссию по управлению активами и пассивами.

Департамент кредитных рисков является основным структурным подразделением материнского банка Группы, отвечающим за управление рисками на уровне Группы и подчиняется непосредственно соответствующему члену Правления (Глобальному риск-менеджеру Группы). Департамент рисков отвечает за функционирование и развитие систем консолидированного управления корпоративными кредитными, рыночными и операционными рисками, принимаемыми Группой, которые соответствуют требованиям надзорных органов и передовой практике. На уровне Группы Департамент рисков, наряду со специализированными подразделениями Финансового департамента, также участвует в управлении рисками ликвидности и кредитными рисками, принимаемыми финансовыми учреждениями.

Консолидированная система управления кредитными рисками в группе ВТБ включает установление консолидированных лимитов (таких как лимиты кредитного риска для общих контрагентов группы ВТБ, для группы связанных заемщиков, для стран или отраслей), оценку экономического капитала, аппетита к риску, стресс-тестирование и подготовка консолидированной отчетности Группы по управлению рисками для представления органам управления. Особое внимание уделяется задачам, связанным с внедрением стандартов Basel II.

Таким образом, во время кредитного спада Группа компании ВТБ с меньшей вероятностью будет чрезмерно подвержена категории с большими потерями. Чтобы снизить подверженность риску, Группа компании ВТБ может ссужать деньги людям с хорошей кредитной историей, заключать сделки с высококачественными контрагентами или владеть залогом для обеспечения кредитов.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Левченко В. Проблемы определения и минимизации рисков предприятий / В. Левченко, А. Галушко, М. Скрипова // Экономическое пространство: сборник наук. трудов. – 2018. – № 20/2. – С. 200-206.
2. Никитина К. Кредитный риск: генезис и дефиниция [Текст] / К. Никитина // Торговля и

рынок: сб. наук. трудов. – Ростов-на-Дону, 2019. – Т.3. – С. 233-241.
3. Обильных Е. Система управления кредитным портфелем в коммерческом банке / Е. Обильных, А. Пономарев, М. Никитин // Банки и кредит. – 2019. – № 2. – С. 147-151.
4. Партиния Г. Риски в современной банковской деятельности и пути их снижения [Текст] / Г. Партиния // Финансы. – 2019. – Вып. 21.9. – С. 248-254.
5. Подчесова В. Кредитный риск как разновидность банковского риска и его основные классификационные признаки [Текст] / Подчесова // Финансы и кредит. – 2018. – № 2 (25). – С. 70-76.

КОНЦЕПТУАЛЬНЫЕ ПОДХОДЫ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ ПОНЯТИЙ БЮДЖЕТНОЙ СИСТЕМЫ

Авторы: *Оспанов Нурлан Болатович, Бейсенов Алибек Пернебекович*

Аннотация: *В условиях развития рыночной экономики бюджетная система выступает одним из главных инструментов регулирования экономических процессов. Построение эффективной бюджетной системы позволяет устойчиво преодолевать различного рода негативные влияния финансового кризиса, обеспечивать реализацию программ долгосрочного развития страны, повышения уровня благосостояния населения, улучшения деятельности предпринимательских субъектов.*

Ключевые слова: *бюджет, государство, бюджетная система, доходы и расходы, общественные потребности, бюджетный процесс, децентрализация бюджетных расходов*

В современных условиях нестабильности мировой финансовой системы, снижения цен на сырьевые ресурсы, развития девальвационных процессов в казахстанской экономике важным фактором рационального развития государственных финансов является бюджетная система. Бюджетная система является весомым элементом воздействия на различные общественные процессы и действенным инструментом управления инновационным развитием страны. Поэтому сегодня достаточно актуальным вопросом для экономических исследований является научно обоснованный анализ сущности бюджетной системы и определения ее концептуальных основ.

Правильно построенная бюджетная система позволяет также эффективно осуществлять процесс перераспределения результатов экономического роста и использования национального богатства, создавая тем самым стимулы для дальнейшего устойчивого развития общества.

Бюджетная система государства направлена на систематизацию развития самого государства и его институтов, создание эффективной системы управления государственными финансами, приоритетной целью формирования которого является не только выполнение государством социальных обязательств на основе национальной системы интересов и ценностей, но и обеспечение экономического роста и формирования инвестиционной привлекательности страны, неэффективная бюджетная система стимулирует негативные процессы в функционировании и развитии экономики страны, существенно влияет на финансовые результаты деятельности субъектов хозяйствования и граждан, а следовательно, и на уровень макроэкономических параметров.

Профессор Зейнельгабдин А.Б. дает более полное определение бюджетной системы: бюджетная система представляет собой совокупность форм бюджетных отношений, видов бюджета (государственный, республиканский и местные), методов и способов их составления, исполнения, а также совокупность финансовых и других органов управления. При этом совокупность бюджетных отношений составляет основу (базис) бюджетной системы. А надстройкой ее являются виды бюджетов, финансовые и другие органы управления, определяющие формы бюджетных отношений и осуществляющие составление, рассмотрение, утверждение и исполнение бюджетов (государственного, республиканского и местных) на основе использования различных методов и способов управления [3, с.74].

Президент республиканского общественного объединения. ветеранов органов налоговой службы, д.э.н., профессор Нурумов А.А. под бюджетной системой понимает совокупность финансовых отношений государства с юридическими, физическим лицами и регионами по формированию и использованию централизованных денежных фондов, бюджетов и способов, методов их составления и использования, а также совокупность органов управления этими бюджетами [4, с.30].

Совокупность бюджетных отношений включает взаимоотношения государства со следующими субъектами: с хозяйствующими субъектами и населением, государственными учреждениями и организациями, государственными предприятиями, финансовыми институтами Республики Казахстан и зарубежными институтами, а также другими государствами.

Формы бюджетных отношений возникают в процессе формирования централизованных фондов государства и использования их при выполнении функции государства. В условиях рынка особенность этих форм бюджетных отношений заключается в том, что государство становится равноправным партнером для юридических и физических лиц, оказывающих услуги государству при выполнении его функций, а также налоговых и других обязательств.

Исследование теоретических аспектов функционирования бюджетной системы в современных условиях показывает, что на рынке используются новые формы бюджетных отношений, в частности, отношения государства с частными фирмами, компаниями при оказании услуг государственным органам, национальным компаниям и государственным финансовым институтам. Эти отношения в теоретическом и практическом аспектах недостаточно изучены, что приводит к неэффективному использованию бюджетных средств.

Следует отметить, что все формы бюджетных отношений в республике отражаются в республиканском бюджете, областных бюджетах и бюджетах города республиканского значения и столицы, а также бюджетах районов. В республике понятие «государственный бюджет» используется как сводный бюджет, объединяющий указанные выше бюджеты. На наш взгляд, такой подход в определенной степени не позволяет в полном объеме показать роль и значение государственного бюджета как инструмента регулирования экономики.

Кратко резюмируя, можно заметить, что бюджетная система:

- незамкнутая, т.е. открытая: денежные средства поступают в нее извне от «бюджетонаполнителей», в т.ч. налогоплательщиков и в свою очередь финансы из нее попадают в другие сферы (например, за оказанные услуги и поставленную продукцию они направляются из системы в производственный сектор экономики), а кроме того, в бюджетную систему поступают и влияют на ее функционирование регулирующие сигналы от исполнительных, законодательных и судебных органов власти и из нее идет обратная связь в эти структуры, которая должна служить информационной базой для принятия новых или уточнения ранее принятых решений;
- большая, т.е. состоит из нескольких подсистем: государственный, республиканский и местные бюджеты;
- иерархическая, т.е. взаимосвязь элементов указанных выше подсистем достаточно четко структурирована и функционирует в устойчивой зависимости от управляющих импульсов вышестоящей подсистемы, которая также подразумевает наличие определенной финансовой инфрастуктуры, обеспечивающей такое взаимодействие (банковский, страховой и фондовый секторы экономики);
- фактически, даже при наличии в её составе нескольких подсистем, является единой, т.е. все её элементы – бюджетополучатели – в финансовом плане равнозначны по своему положению, и для равновесия и устойчивости система должна обладать качествами

рационального саморегулирования и саморазвития;
- поскольку является открытой, постольку взаимодействует с другими системами: налоговой, банковской, страховой, фондовой и некоторыми другими;
- в силу тесного взаимодействия с другими системами (см. выше) образует вместе с ними и входит в состав более сложной системы – финансовой;
- является базовой, т.е. образует ядро для финансовой системы, так как банковская, налоговая, страховая и фондовая системы могут функционировать только при наличии государства;
- на основе добровольных перечислений денежных средств в бюджет обеспечивает, прежде всего, экономические интересы большинства членов общества, которые, только объединив свои перечисления могут гарантировать безопасность своей жизни и жизни своих близких, защитить свои имущественные и иные права от преступных посягательств, а также проводить внешнюю политику, развивать здравоохранение, культуру, науку, образование, т.е. развивать собственно бюджетную систему;
- в рамках системы объединяет вышеперечисленные экономические интересы граждан только при наличии их доброй воли, т.е. политического согласия в обществе, которое собственно является предпосылкой существования любого государства;
- одновременно выступает и объектом, и субъектом управления, т.е., с одной стороны, государство осуществляет регулирование ее функционирования, а, с другой, она сама направляет развитие входящих в неё элементов – бюджетополучателей.

Осуществление функций государства возможно только при их материально опосредованной, поскольку деятельность государства связана с прямыми расходами государственных средств. Расходы показывают конкретную величину затрат. Совокупность конкретных видов государственных расходов всех уровней бюджетов, взаимосвязанных между собой, представляет собой систему расходов бюджета любого государства. Построение системы расходов основывается на принципах целевого направления средств, режима экономии и безвозвратности расходования государственных средств.

Государственные расходы должны осуществляться строго по целевому назначению — по направлениям, предусмотренным бюджетом. Принцип безвозвратности средств используется в основном к финансированию социальной сферы, а когда речь о финансировании развития экономики, то имеет место результативное инвестирование, то есть действует принцип возвратности выделяемых бюджетных ассигнований, которые рассматриваются при этом как производительные расходы бюджета. Принцип соблюдения режима экономии представляет собой систему форм и методов снижения расходов бюджета, которые позволяют осуществлять наибольшую результативность и эффективность использования бюджетных ресурсов.

Государственными расходами являются затраты государства на обеспечение бесперебойного функционирования, удовлетворение потребностей членов общества, которые покрываются из централизованных и децентрализованных фондов денежных средств. Все эти расходы государства в подавляющей части финансируются за счет средств, концентрируемых в государственном бюджете. Расходы государственного бюджета по роли в общественном воспроизводстве можно подразделить на две группы затрат:

а) по обеспечению непрерывного процесса производства, увеличению производственных фондов;

б) по удовлетворению социально-культурных потребностей членов общества.

К первой группе относятся расходы государственного бюджета, направленные на финансирование экономики. Ко второй относятся затраты бюджета на финансирование

социально-культурных мероприятий, образования, науки, обороны и управления государством.

Соотношение между этими группами расходов определяет эффективность бюджета. Чем выше уровень затрат, направляемых на развитие конкурентоспособной экономики, и, соответственно, ниже уровень потребительских затрат бюджета, тем эффективнее использование бюджетных средств. При этом эффективность расходования бюджетных средств зависит от методики формирования расходов государственного бюджета, которая в свою очередь, зависит от проводимой государством социальной политики и сложившейся в данный момент социально- экономической ситуации.

Особенности формирования расходов по видам бюджетов заключается в сущности их предназначений. При формировании расходов по видам бюджетов учитываются такие основные факторы:

а) разграничение функций между органами управления; б) подчиненность учреждений;

в) границы деятельности учреждений;

г) целесообразность отнесения расходов на данный бюджет.

Расходы между уровнями бюджетной системы распределяются в соответствии с Бюджетным кодексом РК,

Расходы республиканского бюджета формируются для финансирования следующих направлений:

- государственные услуги общего характера; оборона, общественный порядок, безопасность;
- правовая, судебная, уголовно-исполнительная деятельность;
- образование;
- здравоохранение;
- социальная помощь и социальное обеспечение;
- культура, спорт, туризм и информационное пространство;
- сельское, водное, лесное, рыбное хозяйство и охрана окружающей среды, земельные отношения;
- промышленность, недропользование, архитектурная, градостроительная и строительная деятельность;
- транспорт и коммуникации;
- регулирование экономической деятельности; прочие направления.

Аналогичные направления расходования бюджетных средств, но имеющих значение для соответствующих административно- территориальных единиц, формируются на уровне нижестоящих бюджетов. Формирование расходов местных бюджетов регулируется Бюджетным кодексом, нормативно- правовыми актами, решениями маслихатов соответствующих административно-территориальных единиц. Местные органы власти наделены полномочиями по использованию экономической и финансовой базы территорий.

Экономическую базу каждой отдельной административно- территориальной единицы составляют собственное имущество и переданные им объекты, которые являются источниками доходов для удовлетворения социально-экономических потребностей местного населения. Финансовая база представляет финансовые ресурсы, состоящие из собственных бюджетных средств и официальных трансфертов из вышестоящих бюджетов. Состав и формирование расходов каждого уровня бюджетной системы определяется действующими

законодательными актами, наличием конкретных объектов на соответствующей административно-территориальной единице, которые необходимо финансировать, и затратами для обеспечения их жизнедеятельности [1].

Как экономическая категория государственные расходы выражают экономические отношения, связанные с распределением, перераспределением и потреблением части валового общественного продукта в целях развития и совершенствования общественного производства, удовлетворения разнообразных потребностей общества.

Понятие «расходы» имеет двойной смысл:

Использование денежных средств по их целевому назначению, то есть непосредственную трату денежных средств в процессе обмена. В этом случае в состав расходов включаются расходы предприятий и организаций производственной и непроизводственной сферы, населения, осуществляемые за счет конечных доходов, а валовой общественный продукт распадается на три фонда: фонд возмещения, фонд накопления, фонд потребления.

От фактического расходования средств в процессе обмена следует отличать расходы распределительного характера, которые формируются посредством финансов: при использовании общегосударственных фондов и распределении фондов предприятий по их целевому назначению; денежные расходы служат основой формирования конечных доходов всех субъектов хозяйствования.

Эти два аспекта отражают противоречивость и сложность понятия «расходы» при его трансформации в понятие «затраты»: если «расходы» предполагают окончательную трату, потребление (в противоположность «доходу»), то «затраты» означают издержки «в зачет», наперед, в ожидании будущих дохода или прибыли.

В состав государственных расходов входят расходы государственного бюджета, государственных внебюджетных фондов, государственных предприятий и организаций, учреждений производственной и непроизводственной сфер.

В состав расходов предприятий государственного сектора входят:

- затраты, связанные с производственной, хозяйственно-эксплуатационной деятельностью;
- на расширенное воспроизводство (в основные и оборотные фонды);
- платежи в бюджет и внебюджетные фонды; в поощрительные и стимулирующие фонды.

Первая группа затрат связаны с кругооборотом фондов (капитала) и представляет собой возмещение издержек производства и относятся к расходам условно. Поэтому государственные расходы по предприятиям включают только вторую и третью группы расходов.

Положение государственных расходов среди других категорий определяется значением государственной собственности и ролью государства в современных условиях. Государство является собственником средств производства, выступает организатором производственного процесса, участвует в создании и распределении валового общественного продукта и в соответствии со своими функциями и задачами через систему государственных расходов удовлетворяет значительную часть общественных потребностей. Хотя доля государственного сектора в экономике республики за период реформирования резко снизилась, но в распоряжении государства остается значительная доля собственности, денежных ресурсов.

Поэтому категория «государственные расходы» отражает устойчивые экономические отношения и сохраняет свое значение в перспективе.

Роль государственных расходов определяется тем, что преобладающая их часть направляется для производства или обеспечения общественными товарами, благами и услугами населения страны. Расходы на социально- культурные цели, оборону, охрану правопорядка, управление, на продукцию и услуги государственных инфраструктурных предприятий и организаций, призваны удовлетворить общие потребности населения в дополнение к обеспечению рыночными товарами и услугами со стороны как государственного, так и рыночного секторов экономики.

Совокупность всех видов расходов по направлениям и целевому назначению образует систему государственных расходов. Государственные расходы в подавляющей своей части производятся за счет чистого дохода общества, централизуемого в бюджете государства или находящегося в распоряжении государственных предприятий. Они могут возмещаться* также суммами амортизации, включаемой в себестоимость продукции, которые направляются на капитальные вложения, предусматриваемые для увеличения производственных фондов государственного хозяйства. Часть государственных расходов покрывается за счет средств населения в виде налоговых платежей, поступлений от займов и пр. Для финансирования государственных расходов привлекаются долгосрочные кредиты банков, в целях увеличения и технического совершенствования основных производственных фондов и погашаемые в последующем из доходов предприятий.

Организация государственных расходов достигается посредством их прогнозирования, а также установления строгого порядка их финансирования и использования средств. Поэтому, одним из принципов организации государственных расходов является плановость. Государство участвует в распределении и перераспределении валового общественного продукта и национального дохода между производственной и непроизводственной сферами, отраслями, экономическими районами в целях сбалансированного развития национального хозяйства и повышения социального уровня жизни народа. Основным методом планирования государственных расходов является балансовый метод.

Целевой характер финансирования государственных расходов предполагает использование государственных средств на строго определенные мероприятия. Этим обеспечивается достижение пропорций в развитии отдельных отраслей национального хозяйства и регионов, выделение средств в первую очередь на развитие наиболее перспективных и прогрессивных отраслей, определяющих научно- технический прогресс и решение важнейших социальных проблем.

Безвозвратный характер финансирования государственных расходов не требует непосредственного возмещения предоставленных ресурсов (в отличие от кредитного метода). Предоставление финансовых ресурсов согласно данному принципу, в последнее время совмещается с кредитными методами финансирования из государственного бюджета, (например, Государственный фонд финансовой поддержки сельского хозяйства); это повышает эффективность используемых ресурсов.

Финансирование в меру выполнения планов (прогнозов) развития предполагает выделение финансовых ресурсов лишь при выполнении производственных показателей и осуществлении мероприятий в соответствии с прогнозами экономического и социального развития.

Соблюдение режима экономии в использовании ресурсов - важный принцип организации государственных расходов, направленный на мобилизацию внутренних резервов и усиление

контроля за расходованием государственных средств во всех подразделениях производственной и непроизводственной сфер, рациональное и бережливое их использование.

Необходимым принципом организации государственных расходов является оптимальное сочетание бюджетных, кредитных и собственных источников их покрытия. Этот принцип выражает процесс софинансирования государственных расходов.

Классификация государственных расходов. Отдельные виды государственных расходов неоднородны по экономическому содержанию и значению. Этим обусловливается различия в источниках, формах и методах финансирования затрат.

Важнейшим критерием разграничения государственных расходов является их отношение к процессу материального производства и создания национального дохода. В соответствии с этим государственные расходы по экономическому содержанию подразделяются на три основные части:

- расходы, непосредственно связанные с материальным производством и относящиеся к производственной сфере;
- расходы в непроизводственной сфере деятельности;
- расходы на создание государственных резервов.

Первая группа расходов обусловлена хозяйственной деятельностью государства и связана с созданием национального дохода. Вторая группа государственных расходов связана с потреблением национального дохода для удовлетворения общественных потребностей общества. Средства, расходуемые на непроизводственную сферу, направляются, прежде всего, на содержание учреждений просвещения и здравоохранения, развитие науки и культуры, жилищное и культурно-бытовое строительство, социальное страхование работников, а также на социальное обеспечение всех членов общества. Государство также затрачивают средства на оборону, содержание государственного аппарата и другие мероприятия, связанные с деятельностью государственных органов.

Расходы на нужды непроизводственной сферы являются той частью национального дохода, которая поступает в фонд потребления. Однако рост затрат в непроизводственной сфере в конечном счете также сказывается на темпах роста общественного производства и повышения его эффективности. Это достигается за счет подготовки квалифицированных кадров, обеспечения медицинского обслуживания работников сферы материального производства. Оптимальное распределение государственных расходов между фондом накопления и фондом потребления является важнейшей задачей экономической политики государства. Соотношение фонда накопления и фонда потребления изменялось: в последние годы темпы роста фонда потребления превышали темпы роста фонда накопления. Удельный вес фонда потребления в национальном доходе, используемом на потребление и накопление, составляет в Казахстане 86%.

Государственные расходы третьей группы — на создание и пополнение государственных резервов предназначаются для удовлетворения потребностей как производственной, так и непроизводственной сфер при чрезвычайных обстоятельствах, например, при стихийных бедствиях, для возмещения потерь и обеспечения бесперебойности снабжения предприятий, учреждений, организаций и населения товарами и продуктами. Создание таких резервов и децентрализованном порядке (отдельно у каждого предприятия и организации) было бы нерациональным. Централизованный порядок их образования позволяет относительно снизить их необходимые резервы и наиболее эффективно использовать эти резервы.

По предметному признаку (целевому) государственные расходы делятся на расходы на экономику, социально-культурные мероприятия, науку, оборону и управление.

По территориальному признаку государственные расходы делятся по экономическим регионам. Такая классификация позволяет активно воздействовать на размещение производительных сил и совершенствование пропорций в народном хозяйстве.

Государственные расходы по отраслевому признаку в сфере материального производства делятся на затраты в промышленность, строительство, сельское хозяйство, транспорт и связь, торговлю, снабжение и заготовки; в непроизводственной сфере подразделяются на затраты на образование, науку, здравоохранение и физическую культуру, социальное страхование и социальное обеспечение, на оборону и управление.

Государственные расходы должны обеспечить наиболее полное удовлетворение государственных потребностей при максимально эффективном использовании средств. В связи с этим существуют два метода финансирования государственных расходов, определяемые особенностями хозяйствования:

Финансирование хозрасчетных предприятий и организаций производятся за счет собственных ресурсов, кредитов банка и в недостающей части - за счет бюджетных ассигнований.

Бюджетное финансирование. В сметном порядке финансируются затраты на социально-культурные мероприятие, содержание органов государственной власти и управления, оборону, определяемые на основе особых документов — смет. Учреждения и организации, финансируемые в сметном порядке, называются бюджетными.

Как способ, в исключительных случаях, применяется эмиссионное финансирование за счет выпуска наличных денег в обращение и кредитной эмиссии (безналичной).

Применяются следующие формы бюджетного финансирования: дотации, субвенции, субсидии.

При дотациях денежные средства выделяются в безвозвратном порядке из бюджета и внебюджетных фондов для покрытия убытков предприятий и организаций, а также для сбалансирования нижестоящих бюджетов. Данная форма была распространена в виде возмещения разницы в ценах на сельскохозяйственную продукцию, поддержание социально-приемлемых цен на отдельные продукты и товары, на покрытие убытков жилищно-коммунального хозяйства, частичное возмещение издержек театрально- зрелищных и других организаций непроизводственной сферы.

Субвенции - форма целевой государственной финансовой помощи на программы и мероприятия по обеспечению социальной поддержки населения и другие цели; в случае нарушения целевого использования средства подлежит возврату.

Субсидии — пособия в денежной или натуральной форме за счет средств бюджета, внебюджетных и специальных фондов на безвозвратное финансирование определенных мероприятий на долевой основе.

Перечисленные формы (в случаях их нормального осуществления) принимают вид трансфертного финансирования. Трансферты, в широком смысле — безвозмездная и невозвратная передача средств при их перераспределении для финансирования определенных потребностей из бюджета и внебюджетных фондов. Как правило, это выплаты по социальному страхованию и обеспечению, пособий по безработице, на содержание системы образования, здравоохранения, культуры и т.д.

В значительной степени государственные расходы осуществляются через систему государственных закупок.

Государственные закупки - приобретение государственными органами, государственными учреждениями, а также государственными предприятиями, юридическими лицами, пятьдесят и более процентов акций (долей) или контрольный пакет акций которых принадлежит государству, и аффилированными с ними юридическими лицами товаров, работ и услуг за счет имеющихся в их распоряжении денежных средств.

Система государственных закупок основывается на необходимости государственной монополии в сферах деятельности, важных с точки зрения обеспечения устойчивости общества и государства.

Государственная монополия в сфере государственных закупок - сфера деятельности, хозяйствование в которой осуществляется исключительно государственными органами и (или) государственными предприятиями на основании законодательных актов, а также в случаях, когда введение конкуренции нецелесообразно из соображений национальной безопасности, обеспечения правопорядка, интересов обороны и оборонно-промышленного комплекса.

Конкурс — способ проведения государственных закупок, направленный на приобретение заказчиком товаров, работ и услуг и обеспечивающий открытую и добросовестную конкуренцию между потенциальными поставщиками.

Регулирование процесса государственных закупок основывается на следующих принципах:

Оптимального и эффективного расходования используемых для закупки денежных средств;

Предоставления всем потенциальным поставщикам равных возможностей для участия в процессе государственных закупок;

Добросовестной конкуренции среди потенциальных поставщиков; Гласности процесса государственных закупок.

Государственные закупки осуществляются одним из следующих способов:

Открытого конкурса; Закрытого конкурса;

Выбора поставщика с использованием запроса ценовых предложений;

Из одного источника;

Через открытые товарные биржи.

Предметом государственных закупок не являются: общественные работы;

- заработная плата, пособия, командировочные расходы и другие обязательные платежи в бюджет;
- авторское вознаграждение, выплачиваемое авторам произведений науки, литературы и искусства;
- представительные расходы;
- расходы, необходимые для участия в выставках, семинарах, конференциях, совещаниях;
- подготовка, переподготовка и повышение квалификации работников за рубежом;
- залог, гарантия и другие способы обеспечения исполнения обязательства по договорам о

привлечении финансовых услуг;
- приобретение имущества с целью передачи в лизинг в рамках осуществления лизинговой деятельности;
- передача в лизинг, факторинг, франчайзинг, выплата вознаграждения по договору комиссии, доверительное управление, субсидирование в части выплаты средств из бюджета непосредственно получателю субсидии;
- финансовые услуги (за исключением страховых услуг);
- расходование средств грантов, предоставляемых на безвозмездной основе;
- государственный образовательный заказ;
- гарантированный объем бесплатной медицинской помощи; приобретение ценных бумаг;
- монетарная деятельность Национального Банка Республики Казахстан, его деятельность по доверительному управлению Национальным фондом Республики Казахстан;
- деятельность Инвестиционного фонда Республики Казахстан;
- оплата за предоставление земельных участков на основе актов государственных органов;
- некоторые другие виды товаров, работ, услуг.

Тем не менее, при осуществлении перечисленных закупок заказчики обязаны руководствоваться принципами правового регулирования процесса государственных закупок [2].

Список использованных источников:

1. Зейнельгабдин А.Б. О государственном бюджете и бюджетной системе в рамках оценки финансовой системы Казахстана, в монографии Финансовый сектор и его возможности в стратегии развития Казахстана, Астана, 2018г.
2. Утибаев Б.С., Жунусова Р.М., Саткалиева В.А. Государственный бюджет: Учебник / Под общ.ред. к.э.н., доцента Б.С. Утибаева - Алматы: Экономика, 2006. - 412с.
3. Мельников В. Д. Основы финансов: Учебник. - Алматы: ТОО «Издательство LEM», 2009. - 600с.

НАЛОГОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В КАЗАХСТАНЕ

Авторы: *Батталова Сандугаш Танатхановна, Абжалелова Шолпан Рахимжановна*

Аннотация: *В настоящее время общепризнанно, что глобальный экономический кризис принял затяжной характер с непредсказуемыми геополитическими и геоэкономическими последствиями. Распространение кризисных явлений на экономику началось со снижением экспорта, произошло падение промышленного производства и сокращение инвестиционных программ предприятий. Государственная налоговая политика должна быть направлена на ослабление спекулятивной составляющей за счет высокого налогообложения, и в переподчинении финансовой системы в интересах производственной потребительской и социально-хозяйственной деятельности*

Ключевые слова: *налоги, налоговые меры, налоговая политика, кризис, антикризисная политика государства, антикризисные меры, налоговые каникулы, налог на прибыль, налог на добавленную стоимость, бюджетно-налоговая политика, антикризисное налоговое регулирование.*

Казахстан в настоящее время находится на этапе развития, где экономика базируется на предпринимательской инициативе и косвенном государственном регулировании, на конкуренции, обеспечивающей отбор наиболее эффективных хозяйствующих субъектов с наименьшими издержками производства и в то же время наиболее полно удовлетворяющей рыночные потребности. Это возможно только при действенной государственной поддержке предпринимательства и эффективной налоговой системе.

Налоговую политику нужно нацелить на стимулирование выхода бизнеса из «тени» и расширение налоговой базы в несырьевом секторе. Важно провести оптимизацию действующих налоговых льгот. Необходимо по-новому рассмотреть специальные налоговые режимы в преддверии всеобщего декларирования. Требуют улучшения механизмы налогового администрирования» [1].

Анализ налоговой системы зарубежных стран и многолетняя практика свидетельствуют об объективной необходимости вмешательства государства в развитие экономики, базирующейся на свободном предпринимательстве.

Развитие малого и среднего бизнеса – главный фактор диверсификации экономики, обеспечения занятости, макроэкономической стабильности, а также производства товаров и услуг для населения. Поэтому для поддержки малого и среднего бизнеса предоставлены налоговые стимулы, расширяется кредитование и принимаются меры по дальнейшему облегчению условий ведения бизнеса. В 2019 году доля малого и среднего бизнеса в экономике составила 30,8%, к 2025 году планируется довести до 35%. За 2019 год малый и средний бизнес произвел продукции на 31,2 трлн тенге. По республике 3,4 млн человек работают в сфере малого и среднего бизнеса. Для поддержки и развития предпринимательства уже принят ряд мер по улучшению бизнес-климата. Это налоговое стимулирование, сокращение проверок и расширение кредитования. Также приняты Комплексный план по восстановлению экономического роста до конца года и дополнительные меры по поддержке бизнеса [2].

Поэтому сегодня препирательство нуждается в активной помощи со стороны государства с целью снятия различных барьеров, препятствующих его развитию. При этом следует подчеркнуть, что потребность в системной поддержке субъектов малого предпринимательства - это не специфика Казахстана. Исследование мирового опыта в сфере функционирования малого и среднего бизнеса показывает, что в такой поддержке нуждаются предприятия, действующие как в странах с высоким уровнем экономического развития и развитой рыночной инфраструктурой, так и в транзитных странах.

"Государство, - подчёркивает автор известной книги "Экономика" П. Самуэльсон, - выступает на арену со своими расходами, чтобы дополнить реальные или денежные доходы некоторых индивидуумов, оно может, например, обеспечивать больничные койки своим гражданам, может предоставлять наиболее нуждающимся ежемесячное пособие на время безработицы или старости. Широко распространённая цель современных государств - обеспечение минимального жизненного уровня.

Более того, государство берёт на себя обеспечение некоторых необходимых общественных услуг, без которых немыслима жизнь общества и которые не могут быть выполнены частным предпринимательством.

Государство появилось, когда люди осознали, что "дело каждого - ничьё дело". Наглядные примеры этому - организация национальной обороны, охрана окружающей среды, общественного порядка и законности, отправление правосудия..."[3]

Государственное регулирование экономики опирается на соответствующие рычаги управления. Одним из таких рычагов выступают налоги. Это объясняется тем, что вмешательство в экономическую жизнь предполагает не только издание государственных нормативных актов, определяющих правила ведения предпринимательской деятельности, но и непосредственное изъятие у хозяйствующих субъектов части имеющихся у них имущества и средств с целью возврата его в хозяйство, правда, со смещением отраслей и социальных групп населения.

Именно применительно к налогам забота страны об обеспечении себя и своей деятельности необходимыми ресурсами, с одной стороны, и забота об активном влиянии на экономику, с другой стороны, выглядят как весьма разные вещи. В этом смысле мы отчётливо наблюдаем в налогах два не только различных, но и противоположенных начала, которые лежат в основе функций налогов.

Руководствуясь причиной обеспечения ресурсами, государство стремится мобилизовать через инструмент налогов максимально возможные объёмы финансовых средств. Оно готово пойти в этом стремлении на явную несправедливость по отношению к плательщику: изъять у него часть ресурсов, необходимых для нормального воспроизводства, переложить тяжесть налогового бремени с истинного владельца доходов и имущества на покупателя его продукции и услуг, допустить двойное обложение и т.д.

Другое начало налогов сообразуется с регулирующим воздействием страны на экономику. В данном случае налог по направленности своего воздействия становится сродни государственному финансированию: он направляет ход предпринимательской деятельности в то русло, которое представляется наиболее целесообразным с точки зрения интересов общества в целом.

Соответственно налоговый механизм в этом случае строится на совершенно иных принципах по сравнению с теми, когда требуется обеспечить гарантированное поступление

государственных доходов. Здесь акцент смещается в сторону стимулирования плательщика к определённым действиям, и государство ради достижения нужного ему воздействующего эффекта готово пойти на временную потерю части налоговых средств, что особенно ярко проявляется в предоставлении всевозможных льгот по налогам.

Из всего сказанного можно сделать следующий вывод: налоги обеспечивают регулирование государством хода экономических процессов путём предоставления государству необходимых для выполнения регулирующей функции средств, а также благодаря специальному налоговому механизму, обеспечивающему направление развития производства в нужное обществу русло.

Возможность использования налогов в качестве инструмента государственного регулирования вытекает из самой природы налогов, их внутренней сущности и функций.

Налоги, являясь экономической категорией, представляют собой совокупность специфических производственных отношений по поводу перераспределения национального дохода в пользу страны и выполняют, прежде всего, фискальную функцию.

Мобилизация части национального дохода вызывает постоянное соприкосновение страны и участников процесса производства, что обеспечивает ему реальные возможности влияния на экономику страны в нужном направлении.

В связи с этим можно утверждать, что налоги выполняют и регулирующую функцию, в процессе реализации которой осуществляются стимулирование, ограничение, санкционирование. Две вышеназванные функции выражают сущностную сторону налогов, являются их объективным свойством.

Одной из важнейших услуг, оказываемых государством экономике, является организация оттока из неё или из потребительской сферы денег, которые пользуются там нерационально, приводят к диспропорциям и перекосам в общественном развитии. Такого рода услугу невозможно оказать посредством государственных расходов. Напротив, в некоторых случаях замена налогового рычага на инструмент государственных расходов способна дать лишь отрицательный результат, как это имело место в нашей практике.

В этом смысле налоговый механизм служит не только выполнению задач обеспечения страны необходимыми средствами для осуществления его функций, сколько для "расчистки" указанных сфер от излишка обесцененных денег.

Исходя из этого, на наш взгляд, налоговое регулирование - это воздействие, осуществляемое путём изъятия у хозяйствующих субъектов или индивидуальных потребителей части, находящейся в их руках стоимости, то есть путём уменьшения возможностей их производственного и непроизводственного потребления.

Курс на активную поддержку малого предпринимательства в Республике Казахстан взят более десяти лет назад, исходя из уверенности в том, что его вклад в социально-экономическое развитие страны, в пополнении доходов бюджетов разных уровней, в создание новых рабочих мест может быть очень весомым. Изменения в его налогообложении - последовательные решения по реализации данного курса, проявление заботы о создании в Республике удобного упрощенного механизма исчисления и уплаты налогов предпринимателями, от которого во многом зависит успешное развитие бизнеса.

Налоговым кодексом Республики Казахстан предусмотрены определенные прогрессивные

меры, направленные на совершенствование системы налогового регулирования деятельности малых предприятий. Наиболее важными из них являются дифференцированный подход к предоставлению льготного режима налогообложения субъектам малого предпринимательства в зависимости от организационно-правовой формы, уровня дохода, а также введение особого режима для сельхоза товаропроизводителей.

Как и через что осуществляется регулирование? Налоги осуществляют воздействие особыми, присущими только им способами. Необходимо отметить, что налоговое регулирование имеет две стороны воздействия - поощрительную и ограничительную. Поощрительная сторона налогообложения проявляется, прежде всего, через механизм налоговых льгот, когда плательщик, совершая предусмотренные налоговым законодательством действия, получает возможность оставить у себя часть подлежащих уплате средств.

Ограничительная сторона, напротив, позволяет плательщику оставить у себя часть платежа или избежать его полностью, если он не совершает тех или иных действий. Обе эти стороны стимулирующего воздействия налога взаимно дополняют друг друга, а в отдельных случаях переходят одна в другую. Например, применение механизма необлагаемого минимума и необлагаемого дохода, с одной стороны, является ограничением, а с другой - выступает и определённым поощрением, так как суммы, находящиеся в этих пределах, не облагаются налогом.

Повышая налоговые ставки, сужая льготы, государство может ограничивать те или иные виды деятельности, уменьшать возможность развития ненужных, неприоритетных производств.

Стимулирование осуществляется, например, при способе, который можно условно назвать "отрицательным или обратным финансированием". Суть его заключается в том, что дополнительные финансовые ресурсы налогоплательщик получает не извне, а из собственных доходов и средств.

При этом он вынужден выполнять те условия, которые заложены в налоговой системе и налоговом механизме для того, чтобы его собственные ресурсы, формально объявленные принадлежащими государству, остались в его распоряжении.

Рассматривая экономическое содержание процесса налогового регулирования, мы рассматривали налог в качестве целостного объекта. В этом смысле общее понятие «налог» представляет собой научную абстракцию. На практике государственное регулирование экономики осуществляется через налоговую систему посредством совершенно конкретных инструментов.

На современном этапе одним из инструментов налогового регулирования деятельности малого и среднего бизнеса в Республике Казахстан являются налоговые режимы.

В Республике Казахстан на сегодняшний день действуют:

1) общеустановленный режим налогообложения,

2) специальные налоговые режимы налогообложения [4].

При этом, специальные налоговые режимы подразделяются:

− специальные налоговые режимы для субъектов малого бизнеса, включающие в себя:

− специальный налоговый режим на основе патента;

− специальный налоговый режим на основе упрощенной декларации;

− специальный налоговый режим с использованием фиксированного вычета;

− специальные налоговые режимы для производителей сельскохозяйственной продукции:

− специальный налоговый режим для крестьянских или фермерских хозяйств;

− специальный налоговый режим для производителей сельскохозяйственной продукции и сельскохозяйственных кооперативов.

Для каждого режима налогообложения установлены определенные критерии и условия применения, условия освобождения от уплаты налогов на три года с 01.01.2020 года по 01.01.2023 года, а также условия перехода с одного режима на другой [5, с.60].

Субъекты малого предпринимательства вправе самостоятельно выбрать общеустановленный порядок налогообложения или специальный налоговый режим.

Специальный налоговый режим для субъектов малого предпринимательства устанавливает упрощенный порядок исчисления и уплаты социального налога и корпоративного или индивидуального подоходного налога, за исключением налогов, удерживаемых у источника выплаты.

Специальные налоговые режимы для субъектов малого бизнеса вправе применять налогоплательщики, соответствующие требованиям статьи 683 Налогового кодекса:

1) среднесписочная численность работников за налоговый период не превышает для специального налогового режима:

- на основе упрощенной декларации – 30 человек;
- с использованием фиксированного вычета – 50 человек;

2) доход за налоговый период не превышает для специального налогового режима:

- на основе патента – 3 528-кратный размер месячного расчетного показателя, установленного законом о республиканском бюджете и действующего на 1 января соответствующего финансового года;
- на основе упрощенной декларации – 24 038-кратный размер месячного расчетного показателя, установленного законом о республиканском бюджете и действующего на 1 января соответствующего финансового года;
- с использованием фиксированного вычета – 144 184-кратный размер месячного расчетного показателя, установленного законом о республиканском бюджете и действующего на 1 января соответствующего финансового года;

При этом в доход, указанный в абзаце третьем части первой настоящего подпункта, не включаются доходы в пределах 70 048-кратного размера месячного расчетного показателя, установленного законом о республиканском бюджете и действующего на 1 января соответствующего финансового года, полученные индивидуальным предпринимателем путем безналичных расчетов с обязательным применением трехкомпонентной интегрированной системы.

3) не осуществляющие следующие виды деятельности:

- производство подакцизных товаров;
- хранение и оптовая реализация подакцизных товаров;
- реализация отдельных видов нефтепродуктов – бензина, дизельного топлива и мазута;
- проведение лотерей;
- недропользование;
- сбор и прием стеклопосуды;
- сбор (заготовка), хранение, переработка и реализация лома и отходов цветных и черных металлов;
- консультационные услуги;
- деятельность в области бухгалтерского учета или аудита;
- финансовая, страховая деятельность и посредническая деятельность страхового брокера и страхового агента;
- деятельность в области права, юстиции и правосудия;
- деятельность в рамках финансового лизинга.

3. Не вправе применять специальный налоговый режим на основе патента или упрощенной декларации индивидуальные предприниматели и юридические лица, оказывающие услуги на основании агентских договоров (соглашений).

Для целей настоящего пункта под агентскими договорами (соглашениями) понимаются договоры (соглашения) гражданско-правового характера, заключенные в соответствии с законодательством Республики Казахстан, по которым одна сторона (агент) обязуется за вознаграждение совершать по поручению другой стороны определенные действия от своего имени, но за счет другой стороны либо от имени и за счет другой стороны.

4. Не вправе применять специальный налоговый режим для субъектов малого бизнеса:

1) юридические лица, имеющие структурные подразделения;

2) структурные подразделения юридических лиц;

3) налогоплательщики, имеющие иные обособленные структурные подразделения и (или) объекты налогообложения в разных населенных пунктах.

В целях налогообложения лиц, применяющих специальные налоговые режимы, иным обособленным структурным подразделением налогоплательщика признается территориально обособленное подразделение, по месту нахождения которого оборудованы стационарные рабочие места, выполняющее часть его функций. Рабочее место считается стационарным, если оно создано на срок более одного месяца. Положение настоящего подпункта не распространяется на налогоплательщиков, осуществляющих исключительно деятельность по сдаче в имущественный наем (аренду) имущества;

4) юридические лица, в которых доля участия других юридических лиц составляет более 25 процентов;

5) юридические лица, у которых учредитель или участник одновременно является учредителем или участником другого юридического лица, применяющего специальный налоговый режим или особенности налогообложения;

6) некоммерческие организации;

7) плательщики налога на игорный бизнес.

Применять специальный налоговый режим на основе упрощенной декларации вправе как индивидуальные предприниматели, так и товарищества с ограниченной ответственностью.

Для применения специального налогового режима на основе упрощенной декларации предельный доход за налоговый период не должен превышать 24 038-кратный размер месячного расчетного показателя, установленного законом о республиканском бюджете и действующего на 1 января соответствующего финансового года (в 2020 году предельный доход составляет не более 24 038 × 2651 = 63 724 738 тенге);

среднесписочная численность работников за налоговый период не превышает для специального налогового режима на основе упрощенной декларации 30 человек.

Налоговый период при применении специального налогового режима на основе упрощенной декларации составляет полугодие согласно пункту 2 статьи 684 Налогового кодекса.

Таким образом, налоговые реформы в Казахстане за последние годы оказали положительное влияние на бизнес-среду, обеспечивая доверие и поддержку со стороны государства. Налоговые органы вместе с представителями бизнеса сосредоточены на объединении усилий для построения прочной налоговой системы, а также по вопросам, затрагивающим как национальную экономику, так и интересы бизнес-структур.

Литература:

1. Послание Президента Республики Казахстан Н.Назарбаева народу РеспубликиКазахстан.31января2017г.http://www.akorda.kz/ru/addresses/addresses_of_president/poslanie-prezidenta-respubliki-kazahstan-nnazarbaeva-narodukazahstana-31-yanvarya-2017-g
2. Р.Даленов https://www.kt.kz/rus/economy/35_1377908649.html
3. Ю. Г. Александров Переходные Экономики Россия, Казахстан, Китай Монография. Москва, 2015г, 140с. https://book.ivran.ru/f/perehodnaya-ekonomika---rossiya-kazahstan-kitaj_1.pdf (дата обращения 20.12.2020)
4. Кодекс Республики Казахстан «О налогах и других обязательных платежах в бюджет (Налоговый кодекс) от 25 декабря 2017 года № 120-VI(с изменениями и дополнениями на 01.01.2020г.)
5. Путеводитель предпринимателя Республики Казахстан, Нур-Султан,2020г,101с.https://atameken.kz/

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОСТИ

Авторы: *Ізтелеуов Жандос Мұратұлы, Сапарова Гульнара Тельмановна*

Аннотация: *Одна из важнейших характеристик финансового состояния предприятия — стабильность его деятельности с позиции как краткосрочной, так и долгосрочной перспективы. Финансово устойчивым является такое предприятие, которое за счет собственных средств покрывает средства, вложенные в активы, не допускает неоправданной дебиторской и кредиторской задолженности и расплачивается по своим обязательствам в срок. Укрепление статуса предприятия малого бизнеса как самостоятельного хозяйствующего субъекта в новых условиях требует принципиально новых подходов к осуществлению контроля за его финансовой деятельностью. В частности, необходимо внедрение финансового управления на малом предприятии.*

Ключевые слова: *Прибыль, рентабельность, финансовый результат.*

В условиях глобализации и все большей неопределенности рыночной среды особую актуальность приобретает проблема обеспечения устойчивости предприятий. Особенностью рыночных отношений является жесткая конкуренция, компьютеризация обработки информации, технологические изменения, совершенствование в законодательстве, инфляция. В этих условиях перед предприятиями встает проблема рациональной организации финансовой деятельности предприятия для дальнейшего его процветания, повышения эффективности управления финансовыми ресурсами, обеспечение устойчивого финансового состояния. Таким образом, под финансовой устойчивостью следует понимать такое состояние финансовых ресурсов, при котором обеспечивается самофинансирование воспроизводственных затрат и платежеспособность хозяйствующего субъекта. [2]

В Послании Президента Республики Казахстан Нурсултана Назарбаева народу Казахстана от 17 января 2014 г. – «Казахстанский путь – 2050: Единая цель, единые интересы, единое будущее» важным механизмом вхождения в ТОП 30-ти развитых стран мира отмечено углубление интеграции нашей экономики в региональную и глобальную экономические системы [1]. В условиях глобализации и все большей неопределенности рыночной среды особую актуальность приобретает проблема обеспечения устойчивости предприятий.

В условиях современного развития казахстанских коммерческих организаций особые требования предъявляются к финансовой устойчивости, как стратегическому фактору финансовой безопасности деятельности организации, роста ее деловой активности и инвестиционной привлекательности. Это становится особенно актуальным в условиях все более усиливающегося процесса глобализации и модернизации мировой экономики.

Особенностью современной экономики является жесткая конкуренция, компьютеризация обработки информации, технологические изменения, совершенствование в законодательстве, инфляция. В этих условиях перед предприятиями встает проблема рациональной организации финансовой деятельности предприятия для дальнейшего его повышения эффективности управления финансовыми ресурсами, обеспечение устойчивого финансового состояния.

Существующие методики расчета показателей финансовой устойчивости были разработаны

для организаций конца двадцатого века. На сегодняшний день в условиях модернизации экономики данные показатели весьма существенно искажают реальную финансовую ситуацию и не способны достоверно охарактеризовать финансовое положение организации.

В настоящее время в организациях возникают сложности с общей оценкой финансовой устойчивости. На практике почти не существует каких-либо единых нормативных критериев для рассмотренных показателей или они являются непригодными для всех субъектов хозяйствования в связи с их не универсальностью.

В современных условиях большое значение приобретает решение проблем, связанных с отсутствием единства в терминологии, достоверной оценкой финансовой устойчивости хозяйствующего субъекта, раскрытием информации в составе финансовой отчетности.

Обеспечение финансовой устойчивости является насущной проблемой, как для отдельного предприятия, так и для экономики Казахстана в целом. Общая устойчивость организации является следствием достижения производственной, финансовой, организационной, технологической и др. устойчивости.

Финансовое состояние предприятия является понятием очень емким, и вряд ли можно его охарактеризовать одним каким-то критерием. Поэтому для характеристики финансового состояния применяются такие критерии, как финансовая устойчивость, платежеспособность, ликвидность баланса, кредитоспособность, рентабельность (прибыльность) и др. Наиболее полно финансовая устойчивость предприятия может быть раскрыта на основе изучения равновесия между статьями активов и пассивов баланса.

Финансовая устойчивость понятие, для которого нет точного определения, в то же время — это итоговый показатель, который характеризует финансовое состояние хозяйствующего субъекта в целом.

В широко распространённом понимании финансовая устойчивость отражает такое состояние финансовых результатов, при котором организация, свободно манипулируя денежными средствами, способно путем эффективного их использования обеспечить бесперебойный процесс производства и реализации продукции, а также затраты по её расширению и обновлению [2].

Финансовая устойчивость организации является одной из ключевых характеристик финансового состояния, представляя собой наиболее емкий, концентрированный показатель, отражающий степень безопасности вложения средств в это предприятие. Это свойство финансового состояния, которое характеризует финансовую состоятельность организации.

Финансовая устойчивость предприятия, по мнению А.Д. Шеремета – это способность субъекта хозяйствования функционировать и развиваться, сохранять равновесие своих активов и пассивов в изменяющейся внутренней и внешней среде, гарантирующая постоянную платежеспособность и инвестиционную привлекательность в границах допустимого уровня риска [3].

Для решения проблемы финансовой устойчивости необходимо грамотное применение финансового анализа, который позволит наиболее рационально использовать имеющиеся ограниченные ресурсы.

Финансовый анализ первичен, как инструмент познания ситуации, сложившейся не только в конкретной организации, но и в регионах, областях, городах, а также в мире. Данный вид

анализа способен успешно решать основные задачи там, где общество недостаточно развито для критической оценки и принятия решений. Анализ представляет собой процедуру мысленного, а также часто и реального расчленения объекта или явления на части.

Финансовый анализ является необходимым элементом для всех экономических агентов. Это и собственники, анализирующие финансовые отчеты для повышения доходности капитала, кредиторы и инвесторы анализируют, чтобы минимизировать свои риски по займам и вкладам и т.д.

В зависимости от характера исследуемого объекта, сложности его структуры, уровня абстракции используемых познавательных процедур и способов их реализации анализ выступает в различных формах, являясь часто синонимом исследования. Также финансовый анализ представляет собой процесс распознавания финансового состояния, выявлению резервов и недостатков в деятельности рассматриваемого субъекта, а также принятию решений, способных улучшить качество работы.

Цель анализа состоит не только в том, чтобы установить и оценить финансовое состояние предприятия, но и в том, чтобы постоянно проводить работу, направленную на его улучшение. Анализ финансового состояния предприятия показывает, по каким направлениям надо вести эту работу, дает возможность выявить наиболее важные аспекты и наиболее слабые позиции в финансовом состоянии предприятия.

Главным в финансовой деятельности является правильная организация и использование оборотных средств. Поэтому в процессе анализа финансового состояния вопросам рационального использования оборотного средств уделяется большое внимание. На финансовую устойчивость предприятия оказывают влияния следующие факторы:

- положение предприятия на товарном рынке;

- производство качественной продукции;

- зависимость предприятия от внешних инвесторов и кредиторов; - наличие неплатежеспособных кредиторов;

- эффективность хозяйственных и финансовых операций. Характеристика финансовой устойчивости включает в себя анализ:

- состава и размещения активов хозяйствующего субъекта;

- динамики и структуры источников финансовых ресурсов;

- наличия собственных оборотных средств;

- кредиторской задолженности;

- наличия и структуры оборотных средств;

- дебиторской задолженности;

- платежеспособности.

Задача количественного оценивания финансовой устойчивости предприятия, не имеет единого общепризнанного подхода к построению соответствующих алгоритмов оценки. Показатели,

включаемые в различные методики анализа, могут существенно варьироваться как в количественном отношении, так и по методу расчетов. Проще всего это объяснить вполне естественным наличием у аналитиков различающихся приоритетов и пристрастий к тем или иным показателям, тем не менее, можно сформулировать две причины, в той или иной степени обуславливающие такую ситуацию: а) отношение аналитиков к необходимости и целесообразности совместного рассмотрения источников средств и активов предприятия; б) различие в трактовке роли краткосрочных пассивов. Первая причина различий в походах к оценке финансовой устойчивости предприятия не является значимой с позиции количества показателей, однако она весьма существенна по смысловому содержания. Безусловно, коэффициенты, рассчитанные по пассиву баланса, является основными в этом блоке анализа финансового состояния, однако характеристика финансовой устойчивости с помощью таких показателей вряд ли будет полной — важно не только то, откуда привлечены средства, но и куда вложены, какова структура вложений с позиции долгосрочной перспективы. [3] Вторая причина в различии подходов не менее существенна. Многие показатели данного блока иметь различное наполнение в зависимости о того, какие источники средств и в какой градации выбраны аналитиком для оценки. В наиболее общем случаи возможны 3 варианта, когда для расчетов используется данные: а) о все источниках; б) о долгосрочных источниках; в) об источниках финансового характера, под которыми понимается собственный капитал, банковские кредиты и займы. В частности, обеспечение финансовой устойчивости является насущной проблемой, как для отдельного предприятия, так и для экономики Казахстана в целом. Особое значение имеет исследование экономических процессов на уровне предприятий, представляющих собой основной элемент национальной экономики. Именно на этом уровне управления необходимо глубоко разобраться, какие возможности имеются у каждого хозяйствующего субъекта по достижению и поддержанию устойчивого и эффективного развития экономики. Общая устойчивость организации является следствием достижения производственной, финансовой, организационной, технологической и др. устойчивости. Устойчивость сама по себе означает постоянство, стойкость [4] и тесно связана с понятием «равновесие». Но в отношении предприятия мы не можем рассматривать явления как статические, т. к. современные предприятия основной своей целью ставят увеличение рыночной капитализации как основного фактора обеспечения конкурентоспособности. Поэтому в данном случае необходимо подразумевать устойчивое развитие. Финансовое состояние предприятия является понятием очень емким, и вряд ли можно его охарактеризовать одним каким-то критерием. Поэтому для характеристики финансового состояния применяются такие критерии, как финансовая устойчивость, платежеспособность, ликвидность баланса, кредитоспособность, рентабельность (прибыльность) и др. Наиболее полно финансовая устойчивость предприятия может быть раскрыта на основе изучения равновесия между статьями активов и пассивов баланса. Управление деньгами направлено на обеспечение сбалансированности между краткосрочными источниками денег и их краткосрочным использование, с одной стороны, и между долгосрочными источниками денег и их долгосрочными использованием — с другой стороны. В краткосрочной перспективе организации необходимо сбалансировать оборотные активы с краткосрочными обязательствами. Одним из способов обеспечения сбалансированности заключается в том, чтобы увеличить размер статьи «торговая кредиторская задолженность», посредством замедления сроков погашения обязательств, или пересмотреть условия предоставления заемных с точки зрения возможности пролонгации их сроков. Долгосрочное управление деньгами представляет собой, как правило, принятие решений в области инвестирования средств. Это означает, что при принятии решения о расширении деятельности организации, на пример, путем приобретения новых основных средств, составной частью такого решения будет не только учет способности получения экономических выгод и генерирования положительного потока денег в результате такого инвестирования в будущем, но и выбор источников финансирования, который планируется использовать. [5] При уравновешенности активов

и пассивов по срокам обеспечивается сбалансировать притока и оттока денежных средств, следовательно, и финансовая устойчивость предприятия. Для решения проблемы финансовой устойчивости необходимо грамотное применение финансового анализа, который позволит наиболее рационального использовать имеющиеся ограниченные ресурсы. Финансовый анализ является необходимым элементом для всех экономических агентов. Это и собственники, анализирующие финансовые отчеты для повышения доходности капитала, кредиторы и инвесторы анализируют, чтобы минимизировать свои риски по займам и вкладам и т. д. Цель анализа состоит не только в том, чтобы установить и оценить финансовое состояние предприятия, но ив том, чтобы постоянно проводить работу, направленную на его улучшение. Анализ финансового состояния предприятия показывает, по каким направлениям надо вести эту работу, дает возможность выявить наиболее важные аспекты и наиболее слабые позиции в финансовом состоянии предприятия. Основным источником информации о финансовой деятельности предприятия является бухгалтерская отчетность. Так, например, при оценке финансового состояния предприятия банки второго уровня основываются на анализе бухгалтерской отчетности и оценке залога заемщика. Таким образом, финансовый анализ является необходимым атрибутом в современных рыночных условиях, и его роль будет только усиливаться, т. к. он служит основой для принятия окончательного решения. Практическое применение финансового анализа возможно благодаря методам финансового анализа, под которыми понимается способ подхода к изучению финансовой деятельности. К характерным особенностям метода относится: использование системы показателей, выявление и изменение взаимосвязи между ними. В процессе финансового анализа применяются ряд специфических способом и приемов. Способы применения финансового анализа можно условно подразделить на две группы: традиционные и математические. К первой группе относятся: использование абсолютных, относительных и средних величин; прием сравнения, сводки группировки, прием цепных подстановок. В настоящее время в основном применяются следующие методы анализа финансовой отчетности: горизонтальный анализ, вертикальный анализ, трендовый, метод финансовых коэффициентов, сравнительный анализ, факторный анализ. [6] В условиях перехода к международным стандартам финансовой отчетности необходимо применение более современных математических методов: корреляционный анализ, регрессионный анализ, и др., вошли в круг аналитических разработок значительно позже, что объясняется их незначительным применением на практике, хотя использование математических методов финансового анализа дает возможность более точно оценивает финансово-хозяйственной деятельности предприятия и дает возможность отслеживания тех или иных тенденций в изменении основных финансовых показателей. [7] Также необходимо применение и неформализованные методы экспертных оценок, сценариев, психологические, морфологические и т. д., они основаны на описании аналитических процедур на логическом уровне. В настоящее время практически невозможно обособить приемы и методы какой-либо науки как присущие исключительно ей. Так и в финансовом анализе применяются различные методы и примы, ранее не используемые в нем. Таким образом, финансовый анализ играет огромную роль в принятие управленческих решений, решая при этом основную цель оценки текущего состояния предприятия и отслеживая динамику структурных изменений финансового состояния предприятия. Финансовая устойчивость предприятия тесно взаимосвязана и с другими финансовыми понятиями: финансовой безопасностью, гибкостью, стабильностью и равновесием. Несмотря на значительную взаимообусловленность данных категорий, каждая имеет свою специфику. В частности, финансовая безопасность подразумевает состояние защищенности финансов предприятия от возможного негативного влияния внешних и внутренних факторов, а финансовая стабильность определяется постоянством оптимальных или приближенных к ним значений показателей.

Исходя из вышеизложенного можно сделать вывод, что в современных условиях модернизации экономики повышается значимость оценки финансовой устойчивости коммерческих

организаций, что в сочетании с устаревшей методологией анализа требует совершенствования теоретико-методических основ анализа финансовой устойчивости, а это предполагает уточнение и внедрение единой терминологии, разработку методических рекомендаций по отражению аналитической информации о финансовой устойчивости в финансовой отчетности, рекомендаций по совершенствованию нормативной базы раскрытия информации о финансовой устойчивости в финансовой отчетности, что позволит повысить информативность данных для заинтересованных пользователей отчетности в целях принятия ими рациональных управленческих решений.

В условиях современного развития казахстанских коммерческих организаций особые требования предъявляются к финансовой устойчивости, как стратегическому фактору финансовой безопасности деятельности организации, роста ее деловой активности и инвестиционной привлекательности. В посткризисный период модернизации деятельности экономического субъекта проблема управления финансовой устойчивостью организации приобретает приоритетный характер. Решение этой проблемы настоятельно требует совершенствования системы управления финансовой устойчивостью как организации, так и экономики страны в целом. В этих условиях перед предприятиями встает проблема рациональной организации финансовой деятельности предприятия для дальнейшего его повышения эффективности управления финансовыми ресурсами, обеспечение устойчивого финансового состояния. В связи с этим, в данной статье раскрываются основные проблемы и пути развития и совершенствования анализа финансовой устойчивости коммерческих организаций в современных условиях модернизации экономики Казахстана.

Литература:

1. Послание Президента РК Н. А. Назарбаева народу Казахстана. 14 декабрь 2012 года// http://www.akorda.kz
2. Филатова Т. В. Финансовый менеджмент: учебное пособие. — М.: ИНФРА-М, 2010.
3. Бочаров В. В. Финансовый анализ. СПб: Питер, 2006. 4. Ковалев В. В. Финансовый учёт и анализ: концептуальные основы. — М.: Финансы и статистика, 2004. — 720 с.
4. Савицкая Г. В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия. — М.: Новое знание, 2000. — 688с.
5. Бланк И. А. Финансовый менеджмент: учебный курс. — Киев: Эльга, 2005. — 656с.
6. Ионова А. Ф. Финансовый менеджмент: учебное пособие. — М.: Проспект, 2010.

РЫНОЧНАЯ КОНКУРЕНЦИЯ. МЕТОДЫ КОНКУРЕНТНОЙ БОРЬБЫ

Авторы: *Копылова Анжелика Андреевна*

Аннотация: *В статье рассмотрены понятие и сущность рыночной конкуренции, определены методы конкурентной борьбы и их использование в практической деятельности современных коммерческих организаций.*

Ключевые слова: *конкуренция, конкурент, конкурентоспособность, конкурентные преимущества, рынок, рыночные условия, соперничество.*

Актуальность темы статьи обусловлена тем, что определение сущности конкуренции и методов ведения конкурентной борьбы является определяющим фактором для возможности успешно вести хозяйственную деятельности в условиях наличия на занимаемом рынке большого количества других организаций. От уровня конкуренции на рынке зависит объем производимых товаров, финансовое состояние компаний и их возможность функционировать в текущей ситуации, приносить прибыль своим собственникам, обеспечивать своевременную выплату заработной платы работникам, уплачивать налоги в бюджет страны.

В настоящее время рыночная экономика характеризуется как сложный механизм взаимодействия финансовых, информационных, коммерческих и производственных структур. В современных условиях хозяйствования между этими взаимодействующими структурами существует жесткая конкуренция, которая способствует улучшению качества использования имеющихся у предприятий ресурсов, стимулирует к снижению издержек на единицу продукции и оперативному внедрению достижений научно-исследовательского прогресса, с целью обновления и модернизации производства продукции, выполнения работ или оказания услуг.

Исторически складывалось так, что понятие «конкуренция» отождествлялось с соперничеством или борьбой двух, или более лиц. В связи с этим в настоящее время существует множество определений конкуренции, которые по сути очень похожи и выражают одну и туже мысль с помощью различных формулировок. Так, например, А. И. Березов в своем исследовании определяет конкуренцию, как «борьбу фирм за ограниченный объем платежеспособного спроса потребителей, ведущуюся на доступных им сегментах рынка»[1].

Так, Н. Волкова считает конкуренцию «соперничеством на одном из функционирующих рынков между юридическими или физическими лицами, которые участвуют в достижении одной и той же цели»[2].

Р.А. Фатхутдинов под конкуренцией понимает «процесс соревнования между участниками хозяйственного оборота и рынка, когда ни один них не может влиять на общие условия реализации на рынке данного товара»[3].

В свою очередь, конкуренты - это предприятия, которые изготавливают такой же вид продукции, как и другие хозяйствующие субъекты в этой отрасли; условия производства этих предприятий определяются влиянием на них конкурентов, которое проявляется в постоянном соревновании между ними.

Комплексно проанализировав факторы возникновения конкурентной борьбы, Майкл Портер выделяет «пять сил», которые определяют внутреннюю престижность рынка или сектора с точки зрения долгосрочной прибыли, которую компания может получить (рисунок 1):

- текущие конкуренты;

- потенциальные участники рынка;

- товары-заменители (товары-субституты);

- покупатели;

- поставщики.

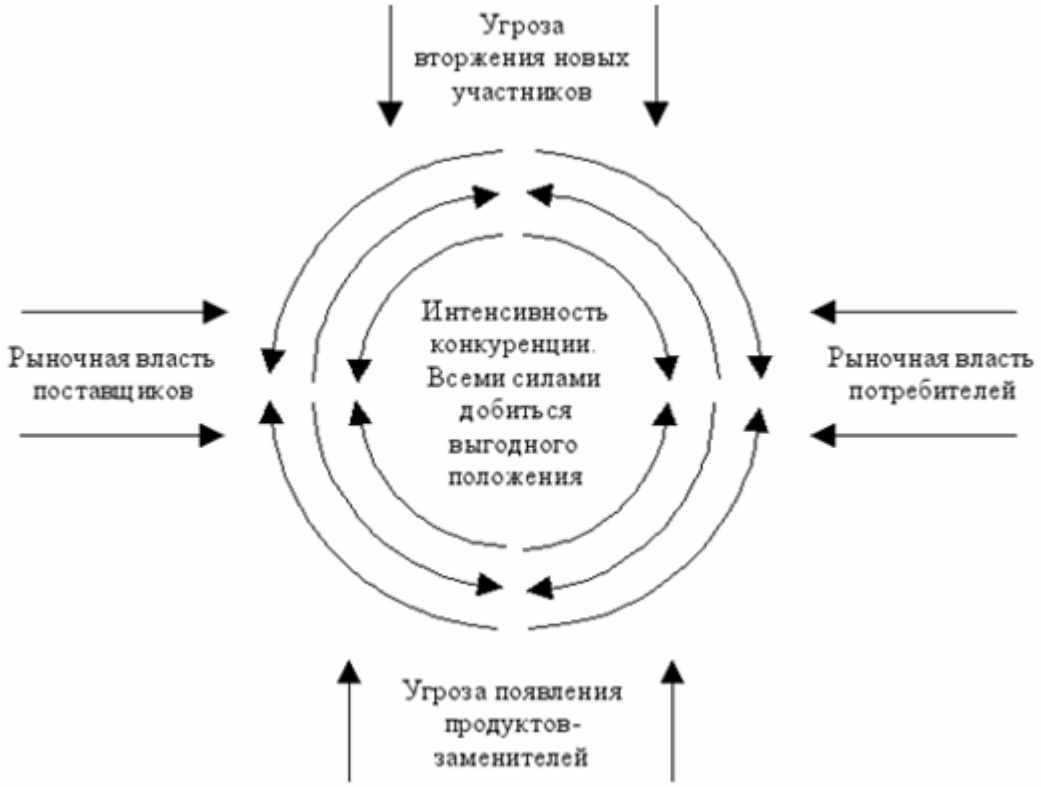

Рисунок 1 - Конкурентные силы М. Портера[4]

Любой из перечисленных на рисунке 1 факторов несет потенциальную опасность и определяет меры по поддержанию хозяйствующим субъектов устойчивого уровня конкурентоспособности.

Степень опасности вхождения в отрасль новых участников находится в зависимости от имеющихся барьеров входа в отрасль. Барьеры входа – это факторы, препятствующие входу на рынок новых участников, а также замедляющие слабых конкурентов от укрепления собственных позиций. Существуют следующие входные барьеры:

- экономность на масштабе;

- необходимость в капитале;

- высочайшие долговременные дифференциация продукта;

- затраты;

- доступ к каналам распределения.

Рыночная политика потребителей формируется на основании того, что они в силах ужесточать конкуренцию за счет предъявления высоких требований к качеству товара, сервиса, влияют на уровень цен. Наиболее высокие условия к товару вынуждают производителей улучшать качество продукта за счет повышения издержек (качественное сырье, дополнительно обслуживание, модернизация оборудования и т.д.), из-за чего уменьшается уровень получаемой прибыли.

Товары-субституты (заменители) сдерживают цены на продукцию хозяйствующего субъекта и его прибыльность. Товары-заменители представляют собой угрозу, когда их много или возникновение происходит со стабильным постоянством.

Следует отметить, что конкурирование субъектов рынка – это неизбежное и необходимое условие, способствующее количественному и качественному воспроизводству рыночной системы, ее саморегуляции и самокоррекции. Конкуренция предполагает борьбу субъекта рынка с равными или более сильными его соперниками.

В условиях повсеместной конкуренции на рынке целевой установкой деятельности предприятий и основой их развития в рыночных условиях является обеспечение должного уровня конкурентоспособности. Разработка и реализация программ как текущего, так и стратегического характера, направленных на обеспечение конкурентоспособности, основано на результатах оценки позиции хозяйствующего субъекта в конкурентной группе, что, учитывая отраслевые особенности предприятий, процедурно является специфическим процессом.

Современный рынок характеризуется наличием большого количества компаний, предлагающих многообразные товары и услуги. Стремясь максимизировать свою прибыль и увеличить масштабы хозяйственной деятельности, предприятия вступают в конкурентную борьбу. В условиях жесткой конкурентной борьбы каждая фирма для нормального функционирования и оценки собственных возможностей должна знать уровень своей конкурентоспособности и методы ведения конкурентной борьбы. В экономической теории методы конкурентной борьбы делятся на ценовые и неценовые. Оба эти метода используются и совершенствуются в бизнесе, при этом принимая все новые формы.

Ценовые методы конкурентной борьбы включают в себя, как правило, снижение стоимости товара и ограничены лишь движением цены в одну из сторон. Результатом подобных действий может стать создание более привлекательных условий для покупки и, соответственно, повышение внимания потребителя к данной продукции. Однако у данного метода имеется много ограничений, главным образом связанных с уровнем затрат и балансированием между качеством и себестоимостью продукции.

Неценовые методы гораздо обширнее и включают в себя достаточно широкий диапазон действий по самым различным направлениям: Общеизвестными методами неценовой конкуренции в настоящее время являются следующие:

а) меры по повышению качества товара;

б) меры по качества сервиса при продаже товара;

в) поры по снижению эксплуатационных затрат при производстве продукции;

г) меры маркетингового и рекламного характера[5].

Для успешной деятельности на рынке каждое предприятие должно адаптировать свою систему управления конкурентоспособностью, которая представляет собой совокупность взаимосвязанных подсистем, целенаправленное действие которых позволяет принимать решения по корректировке уровня конкурентоспособности с целью его сохранения или изменения в зависимости от заданных масштабов деятельности или задач по их росту и управлению.

Составляющие конкурентоспособности экономического субъекта перечислены на рисунке 2.

Рисунок 2 - Составляющие конкурентоспособности экономического субъекта[6]

Итак, в зависимости от ряда различных факторов, подбираются соответствующие мероприятия, направленные на повышение эффективности управленческой, финансовой, маркетинговой и производственной деятельности с целью обеспечения условий для роста конкурентоспособности в долгосрочной перспективе.

Таким образом, наличие конкуренции является естественным условием сосуществования различных экономических субъектов на одном рынке. Конкуренция определяет уровень напряженности осуществления хозяйственной деятельности в каждой из сфер рынка и регулирует развитие производственной деятельности в нужном для потребителей

направлении. При этом для достижения конкурентных преимуществ организациями используется ряд различных методов, позволяющих привлечь потребителей и увеличить занимаемую долю рынка.

Список литературы

1. Березов Н.И. Конкуренция в экономике / А. И. Березов. – М.: Ника-Центр, 2018. – 768 с.
2. Волкова Н. Конкурентоспособность предпринимательских структур / Н. Волкова - М.: LAP, 2018. - 176 с.
3. Портер М. Конкурентное преимущество: Как достичь высокого результата и обеспечить его устойчивость. / М. Портер - М.: ЛитРес, 2016. – 1020 с.
4. Фатхутдинов Р.А. Глобальная конкурентоспособность. На стол современному руководителю / Р.А. Фатхутдинов. - М.: Стандарты и качество, 2016. - 117 с.

[1] Березов Н.И. Конкуренция в экономике / А. И. Березов. – М.: Ника-Центр, 2018. – С.26.

[2] Волкова Н. Конкурентоспособность предпринимательских структур/ Н. Волкова - М.: LAP, 2018. – С.18.

[3] Фатхутдинов Р.А. Глобальная конкурентоспособность. На стол современному руководителю / Р.А. Фатхутдинов. - М.: Стандарты и качество, 2016. – С.22.

[4] Портер М. Конкурентное преимущество: Как достичь высокого результата и обеспечить его устойчивость. / М. Портер - М.: ЛитРес, 2016. – С.285.

[5] Березов Н.И. Конкуренция в экономике / А. И. Березов. – М.: Ника-Центр, 2018. – С.129.

[6]Волкова Н. Конкурентоспособность предпринимательских структур: моногр. / Н. Волкова - М.: LAP, 2018. - С.26.

ПАЕВЫЕ ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ФОНДЫ В РОССИИ: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ, ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

Авторы: *Буракова Екатерина Викторовна*

Аннотация: *В представленной статье проведено исследование понятия, структуры, современного состояния, проблем и перспективы функционирования паевых инвестиционных фондов в России. В материалах исследования раскрыто понятие и законодательные основы функционирования паевых инвестиционных фондов в России. Проведен анализа современного состояние и структуры рынка паевых инвестиционных фондов, также выделены проблемы и перспективы развития паевых инвестиционных фондов в России.*

Ключевые слова: *паевые инвестиционные фонды, структура, инвестирование, проблемы, перспективы*

Annotation: *In the presented article, a study of the concept, structure, current state, problems and prospects of the functioning of mutual investment funds in Russia is carried out. The research materials reveal the concept and legal basis for the functioning of mutual investment funds in Russia. The analysis of the current state and structure of the market of mutual investment funds is carried out, the problems and prospects of the development of mutual investment funds in Russia are also highlighted.*

Keywords: *mutual funds, structure, investment, problems, prospects*

Введение. В настоящее время, изучение теоретических и практических вопросов деятельности паевых инвестиционных фондов является актуальным, поскольку коллективное инвестирование выступает эффективным механизмом мобилизации сбережений, целью которого является аккумулирование средств мелких инвесторов на финансовом рынке. В этом случае инвестиционные фонды будут являться формой коллективного инвестирования [3].

Паевые инвестиционные фонды и ПИФы - это компании с долевой собственностью целью. Их деятельности является сохранение и увеличение капитала, вложенного участниками [4]. По сути ПИФ представляет собой одну из форм коллективных инвестиций. Она позволяет получать доход от различных эффективных финансовых инструментов любому желающему. Чаще всего ПИФы вкладывают средства в следующие виды активов: ценные бумаги, драгоценные металлы, стартапы, недвижимость иностранной валюты [5].

Функционирование ПИФов обеспечивает систему коллективного инвестирования сбережений. Однако данная система на сегодняшний имеет большое количество проблем и спорных вопросов, популярность ее применения на практике достаточно низкая по причине низкой финансовой грамотности населения. Все это говорит об актуальности темы исследования.

Целью научно-исследовательской работы является исследование понятия, структуры и проблем функционирования паевых инвестиционных фондов в России.

Основная часть. Инвестор, который желает получать более высокую доходность, чем в банке, но более склонен к диверсификации рисков, боится вкладывать деньги в одну или две

акции (то есть хочет купить какой-то портфель акций, состоящий из многих разных ценных бумаг), может присмотреться к такому специальному инструменту, как паи паевого инвестиционного фонда или паи ПИФа [8].

Паевой инвестиционный фонд предлагает наиболее оптимальные условия вложения и сохранения сбережений. Паевой инвестиционный фонд (ПИФ) — форма коллективных инвестиций, при которых инвесторы являются собственниками долей в имуществе фонда. В соответствии со статьей 1 Федерального закона от 29.11.2001 № 156-ФЗ «Об инвестиционных фондах», инвестиционным фондом является находящийся в собственности акционерного общества либо в общей долевой собственности физических и юридических лиц имущественный комплекс, пользование и распоряжение которым осуществляются управляющей компанией исключительно в интересах акционеров этого акционерного общества или учредителей доверительного управления [1].

В России предусмотрены следующие виды инвестиционных фондов [11]:

- акционерный инвестиционный фонд (АИФ);

- паевой инвестиционный фонд (ПИФ).

Паевой инвестиционный фонд – это обособленный имущественный комплекс, состоящий из имущества, переданного в доверительное управление управляющей компании учредителем (учредителями) доверительного управления с условием объединения этого имущества с имуществом иных учредителей доверительного управления, и из имущества, полученного в процессе такого управления, доля в праве собственности на которое удостоверяется ценной бумагой, выдаваемой управляющей компанией [7].

Паевые инвестиционные фонды являются перспективной формой инвестирования денежных средств российскими инвесторами. Активное развитие паевых инвестиционных фондов обусловлено значимостью выполняемых ими социально-экономических функций на финансовом рынке, как для населения, получающего возможность при минимальных инвестиционных вложениях размещать и приумножать свои сбережения на финансовом рынке через профессиональных посредников, обеспечивающих диверсификацию инвестиционных рисков, профессиональное управление средствами, так и для государства, привлекающего на финансовый рынок значительные денежные ресурсы частных инвесторов [13].

Паевой инвестиционный фонд — это имущественный комплекс, который даже не является юридическим лицом, который состоит из денег, ценных бумаг и каких-то других активов и находится в общей собственности всех инвесторов, которые внесли туда деньги. Контроллером здесь является управляющая компания. Это организация, получившая лицензию Центрального банка на право управления ПИФами и активами негосударственных пенсионных фондов. Соответственно, заключается договор с этой компании. Это юридическая тонкость, которая большинству людей кажется очень сложной, но на самом деле легко поддается пониманию [14].

В большинстве развитых стран паевые инвестиционные фонды или их аналоги — это очень развитые финансовые институты, объединяющие миллиарды и триллионы долларов [15]. Понятно, что в каждом отдельном ПИФе могут быть суммы побольше и поменьше. Для инвестора важно, чтобы управляющий эффективно работал, чтобы он понимал, какие ценные бумаги купить, какие пора продавать, какие новые рассмотреть и тоже добавить в свой портфель. Это повышает шансы инвестора заработать хорошие деньги [16].

Но при этом инвестиционный пай, как и акция, это бумага долевая, а не долговая. Точно так же, как и в случае с акцией, нет точного срока, после которого вам обещают погасить пай, нет точной суммы, которую вам обещают выплатить.

Если управляющий выбрал хорошие активы, они будут расти в цене или приносить доходы в виде дивидендов, деньги будут поступать в состав паевого фонда. Это означает, что на каждый отдельный пай будет приходиться все больше денег. Далее вы эти бумаги сможете продать либо управляющей компании, если правила фонда это предусматривают (для открытых и интервальных ПИФов), либо на рынке. Некоторые паевые фонды так устроены, что их паи обращаются на бирже.

Если же управляющий сработал не очень удачно или просто конъюнктура рыночная плохая, активы, входящие в состав ПИФа, будут падать в цене. Общая стоимость имущества ПИФа уменьшится, и на каждый пай будет приходиться всё меньше и меньше денег. В этом и заключается риск. Не стоит также забывать, что управляющая компания берет за свои услуги определенные комиссионные сборы.

Российские паевые инвестиционные фонды были созданы по аналогу зарубежных стран. При разработке нормативно правовых актов о паевых инвестиционных фондах российские законодатели и специалисты по ценным бумагам опирались на опыт Германии, Франции, Швейцарии и т.д. Принимая во внимание этот факт, российские паевые инвестиционные фонды обладают своими особенностями.

Однако, не представляется возможным найти точный аналог российским паевым инвестиционным фондам в Великобритании, США, так как у англосаксонской правовой системы есть свои особенности.

Поэтому предлагается провести анализ понятия финансовых институтов, которые выполняют те же функции в странах с разными правовыми системами. Фонды коллективных инвестиций можно разделить на три вида по юридической структуре:

1. Корпоративные. Данные фонды распространены во Франции (Societes d`Invesissments a Capital Variable — инвестиционные общества с переменным капиталом), в Великобритании (open – ended investment companies — открытые инвестиционные компании), в США (mutual funds - взаимные фонды).

Образуются в форме акционерных обществ. Акции фонда можно купить или приобрести на вторичном рынке. Доходы распределяются между акционерами в форме дивидендов. Допускается передача определенных полномочий по управлению инвестиционным портфелем специализированным компаниям (управляющим компаниям) [6].

В России корпоративными фондами являются акционерные инвестиционные фонды.

2. Трастовые. Такие фонды создаются в странах с англо-саксонской правовой системой, так как в этой правовой системе существует юридическая концепция траста. Фонд образуется на основе договора траста. Под договором траста понимается юридическое соглашение между попечителем (трасти) и управляющем о создании траста с определенными условиями деятельности. и Также, в трасте присутствует точное разделение функций между управляющей компанией и попечителем фонда. Попечитель (трасти): выступает юридическим собственником активов фонда; защищает интересы инвесторов (бенефициаров) и несёт 5 перед ними ответственность; отвечает за сохранность активов и реализацию инвестиционных решений, которые были приняты

управляющим. Управляющий отвечает за управлением инвестиционным фондом, за административное обеспечение.

3. Контрактные. В основном контрактные фонды используются в романо-германской правовой системе (в Италии (взаимные фонды), в Швейцарии (взаимные фонды инвестиций), в Германии (инвестиционные фонды), в Японии (инвестиционные трасты)), поскольку в законодательстве стран данной системы запрещено создавать трасты для управления объединенными активами. Создаются на основе договора в виде имущественного комплекса. Управление имуществом возложено на управляющую компанию, действующую в интересах инвесторов. Исходя из вышеперечисленного возникает вопрос - к какой юридической структуре можно отнести российские паевые инвестиционные фонды? Для этого необходимо выявить характеристики, присущие паевым инвестиционным фондам. Исходя из вышеуказанного законодательного определения паевого инвестиционного фонда, данный фонд является обособленным имущественным комплексом. Согласно абз. 2 п. 1 ст. 10 того же закона паевые инвестиционные фонды не являются юридическим лицом. В связи с управлением фонда возникают отношения между пайщиками (учредителями доверительного управления) и управляющей компанией, главной функцией которой является выпуск паев. Согласно с п. 6.1 ст. 10 ФЗ паевые инвестиционные фонды делятся на открытые, закрытые, биржевые, интервальные. Открытый паевой инвестиционный фонд. Фонд в котором возможно продать, купить пай в любое рабочее время. Закрытый паевой инвестиционный фонд. Фонд создается на определенное время и в основном для определенного проекта. Например, специализированные закрытые паевые инвестиционные фонды недвижимости, цель деятельности которых, является строительство объекта для последующей его продажи или сдачи его в аренду. Паи не выкупаются в течение действия фонда, их можно погасить при прекращении фонда. Биржевой паевой инвестиционный фонд. Фонды, где продажа и покупка паев осуществляется на бирже. Интервальный паевой инвестиционный фонд. Продажа и покупка паев возможна только в определенные сроки - периоды открытия интервала. Сроки устанавливаются правилами доверительного управления фонда [10].

Таким образом, стоит отметить, что в странах с развитой экономикой коллективное инвестирование выступает главным источником аккумулирования средств и трансформации их в инвестиции. Необходимо знать определённые финансовые понятия, чтобы в последующем управлять своими средствами грамотно и ориентироваться в финансовых инструментах, предложенным финансовым рынком. Поэтому одним из таких способов является вложение в ПИФ, так как паевой инвестиционный фонд занимает важный сегмент в рынке коллективных инвестиций.

В 2019 году рынок паевых инвестиционных фондов (ПИФ) показал прирост почти по всем показателям: заметно увеличились доходности фондов, что на фоне снижения ставок по депозитам вызвало рост числа пайщиков — физических лиц и почти трехкратный рост притока средств. Стоимость чистых активов паевых инвестиционных фондов (СЧА ПИФ) за 2019 г. выросла на 32,4%, до 4,48 трлн. руб., говорится в информационно-аналитическом комментарии «Тенденции рынка ПИФ» - рис. 1.

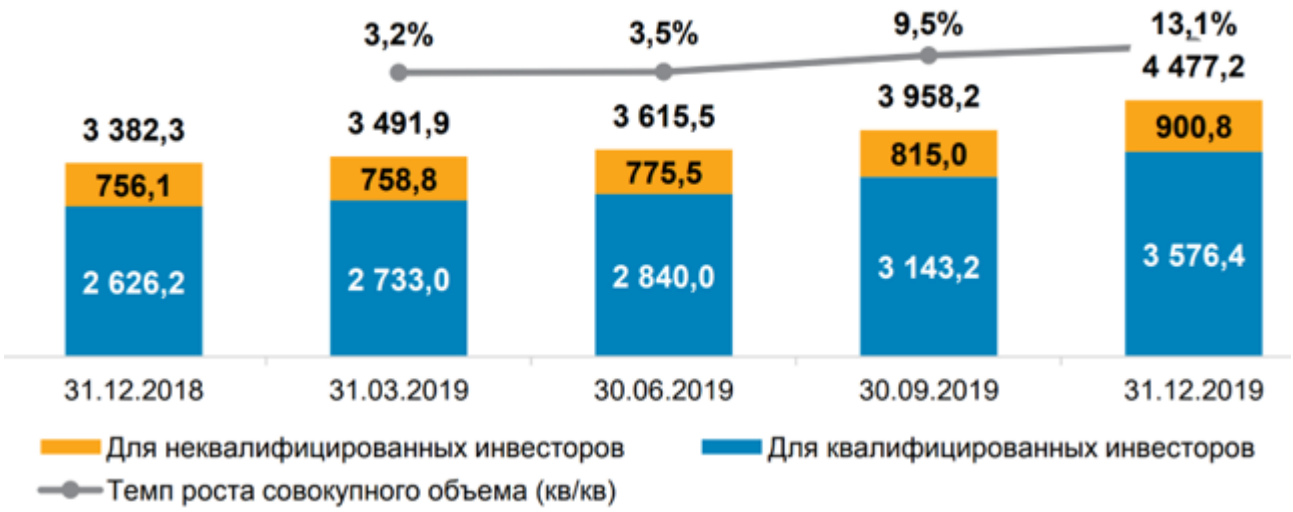

Рисунок 1 - Объем портфелей ПИФ, млрд. рублей [12]

Это самый большой чистый приток средств в ПИФ за последние 5 лет. Рекордным за этот же период оказался и квартальный нетто-приток средств в фонды для неквалифицированных инвесторов — 62,7 млрд. руб. за IV квартал, что вдвое превышает результат III квартала 2019 г.

Всего по итогам 2019 г. в ПИФ для неквалифицированных инвесторов вложено 0,9 трлн. руб. (рост на 10,5% в IV квартале относительно III квартала). Розничные инвесторы наращивают вложения в открытые и биржевые фонды, паи которых можно купить и погасить в любой день.

Портфели открытых и биржевых ПИФ выросли за квартал на 21,7% и 51,6% соответственно. Рост СЧА розничных ПИФ происходит на фоне снижения ставок по депозитам. Одновременно в закрытых и интервальных ПИФ для неквалифицированных инвесторов наблюдается отток средств (до 422,6 и 6,6 млрд руб. соответственно).

Более половины (61%) вложений ПИФ для неквалифицированных инвесторов приходится на активы реального сектора экономики. Почти треть средств (31%, или 285,7 млрд руб.) таких фондов вложено в отрасль строительства, недвижимости, девелопмента и инфраструктуры, однако доля этих вложений снижалась в течение всего года (на 3,2 п.п. за квартал и на 6,7 п.п. за год) – рис. 2.

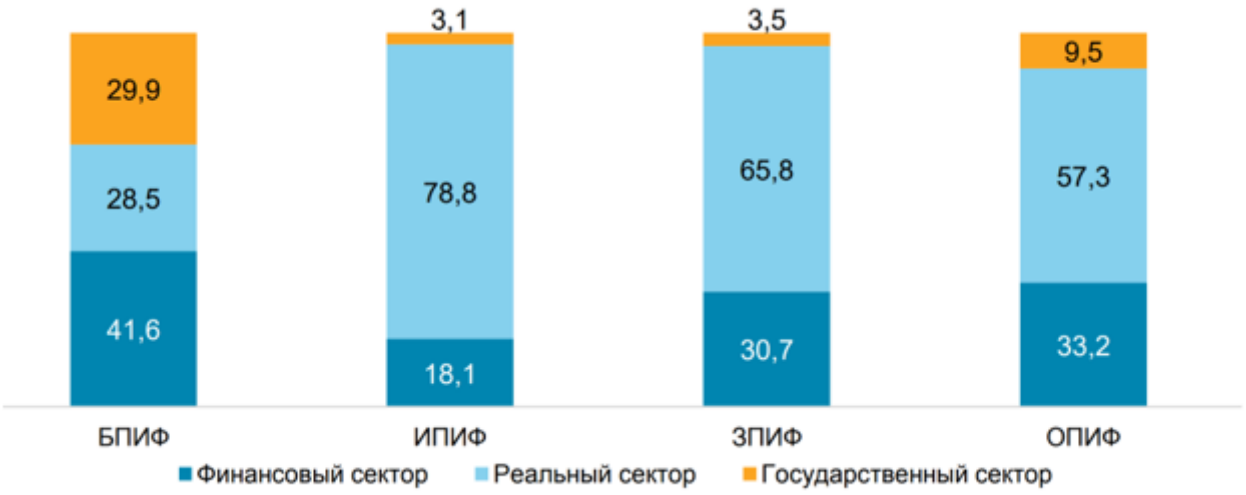

Рисунок 2 - Структура активов ПИФ для неквалифицированных инвесторов [12]

За IV квартал сократилась доля вложений в финансовые компании (до 17,5%, или 161,4 млрд. руб.), но увеличилась в банки (до 12,5%, или 115,3 млрд руб.) и нефтегазовые компании (до 11,1%, или 102,4 млрд руб.). Средства ПИФ для неквалифицированных инвесторов в основном вкладываются в корпоративные облигации (по итогам года доля составила 30,5%), акции и депозитарные расписки на акции (24,1%), а также в объекты недвижимости (23,1%) – рис. 3.

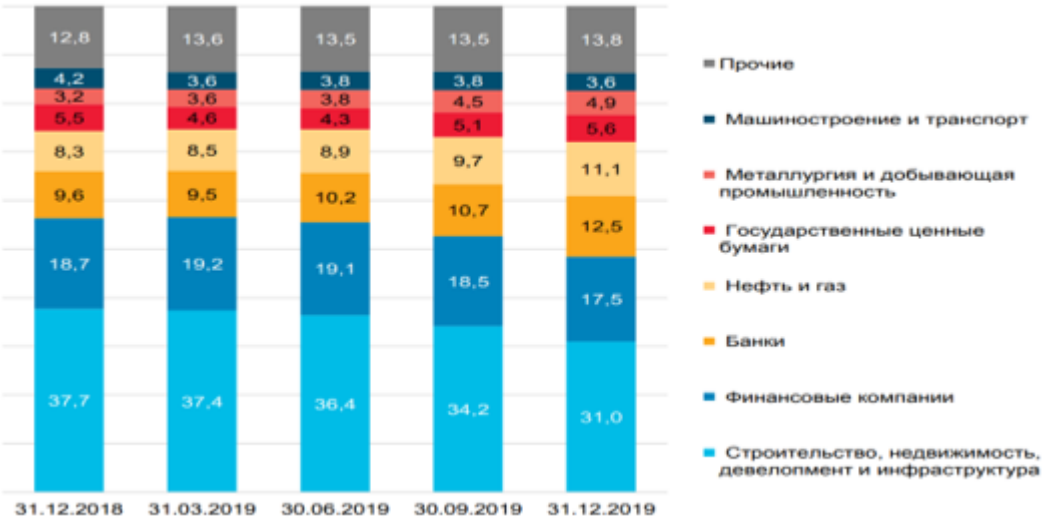

Рисунок 3 - Динамика активов ПИФ для не квалифицированных инвесторов [12]

Объем средств ПИФ для квалифицированных инвесторов в IV квартале вырос на 13,8%, до 3,58 трлн руб., из которых 98,8% (3,53 трлн руб.) приходится на закрытые фонды. Средства таких ПИФ в основном представлены вложениями в финансовый сектор (55,8%, за квартал доля выросла на 3,5 п.п.) – рис. 4.

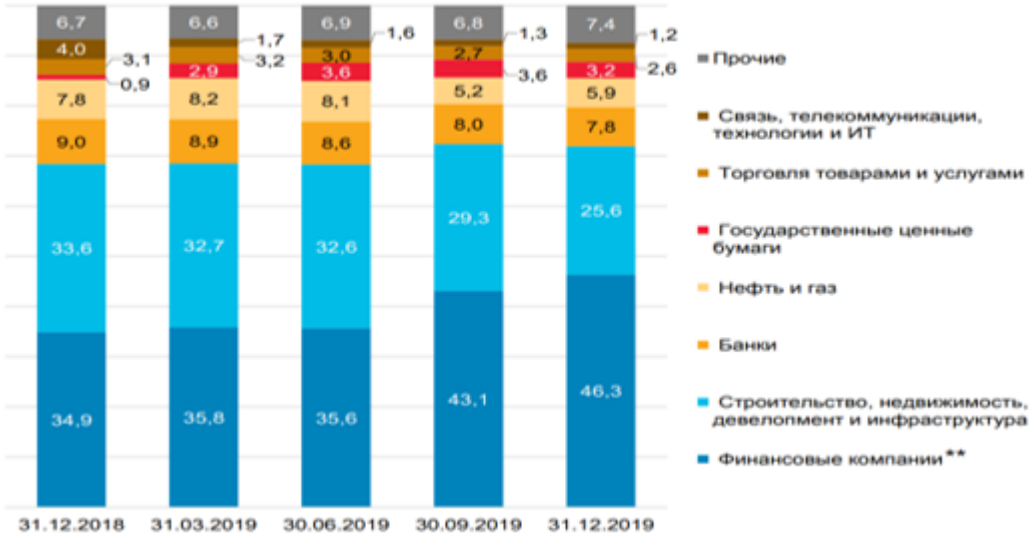

Рисунок 4 - Динамика активов ПИФ для не квалифицированных инвесторов [12]

В портфелях таких фондов продолжается наращивание доли активов финансовых компаний (+3,2 п.п. за квартал, до 46,3%) на фоне сокращения вложений в отрасль строительства, недвижимости, девелопмента и инфраструктуры (-3,7 п.п., до 25,6%) – рис. 5.

Рисунок 5 - Динамика количества ПИФ, ед. [12]

Всего по итогам года на рынке было зарегистрировано 1531 ПИФ, из которых 525 ПИФ предназначены для неквалифицированных инвесторов, 1006 — для квалифицированных. Годом ранее на рынке было 1440 фондов (554 и 886 соответственно). В IV квартале 2019 г. на рынке зарегистрировано 74 новых фонда.

Во II квартале 2020 г. доля фондов, ориентированных на работу с частными лицами, в совокупном притоке инвестиций в ПИФы выросла. Это в первую очередь связано с поисками инструментов с более высокой потенциальной доходностью по сравнению с депозитами, а также активным продвижением банками таких продуктов для увеличения комиссионного дохода.

Восстановление фондового рынка после падения в I квартале, вызванного распространением коронавирусной инфекции и снижением цен на нефть, оказало позитивное влияние

на доходность ПИФов в II квартале: после отрицательных значений в I квартале по итогам апреля-июня 2020 г. она вновь стала положительной. Чистый приток инвестиций в ПИФы в II квартале 2020 г. составил 74,7 млрд. руб., что на 7% больше, чем в аналогичном периоде предыдущего года. Основной прирост обеспечили ЗПИФы (57%), треть пришлась на ОПИФы, еще 8% – на БПИФы.

Открытые и биржевые фонды значительно ориентированы на работу с частными лицами: доля СЧА, приходящаяся на инвесторов – физических лиц, на конец июня 2020 г. составляет 90% в ОПИФах и 45% в БПИФах (+27 п.п. за год).

Годом ранее на ОПИФы и БПИФы приходилось лишь 12% совокупного прироста. Ключевыми причинами повышения интереса частных инвесторов к вложениям через ПИФы являются:

- поиск потенциально более доходных инструментов по сравнению с банковскими депозитами, ставки по которым снижаются на протяжении длительного времени вслед за сокращением ключевой ставки. При этом многообразие стратегий ПИФов может удовлетворить запросы клиентов с различным аппетитом к риску. Кроме того, формирование инвестиционных портфелей профессиональным управляющим позволяет делать относительно надежные и диверсифицированные вложения в фондовый рынок людям, не обладающим достаточными знаниями в этой области;

- приток средств риск-ориентированных инвесторов. В марте 2020 г. в связи с распространением коронавирусной инфекции и падением цены на нефть ситуация на фондовых рынках ухудшилась. Часть инвесторов приобретала упавшие в стоимости активы, в том числе через ПИФы;

- активное продвижение ПИФов через банковский канал продаж, вызванное заинтересованностью кредитных организаций в увеличении комиссионных доходов на фоне снижения процентных доходов. Банки предлагают своим клиентам комплексные продукты по вкладам с инвестициями (вклад + ПИФ, вклад + НСЖ, вклад + ИИС и другие), которые увеличивают базовую ставку по депозиту, в том числе за счет получаемых от партнеров комиссий за продажу. Однако такие дополнительные инвестиции не застрахованы в системе АСВ, а доходность по ним в большинстве случаев не гарантирована;

- увеличение нормы сбережения до 23% от реальных располагаемых доходов населения в II квартале 2020 г. (+14,2 п.п. за квартал), что во многом было связано с невозможностью потратить свои средства на товары и услуги в период действия ограничительных мер;

- прирост имущества в результате размещения акций акционерного инвестиционного фонда (выдачи инвестиционных паев паевого инвестиционного фонда) за вычетом уменьшения имущества в результате выкупа или приобретения акций акционерного инвестиционного фонда (погашения инвестиционных паев паевого инвестиционного фонда) по данным формы 0420503 Указания Банка России от 08.02.2018 №4715-У.

По итогам апреля-июня 2020 г. средневзвешенная процентная ставка по депозитам физических лиц от 1 до 3 лет снизилась и составила 4,9% (-0,3 п.п. за квартал). Цифровизация продаж ПИФов облегчает и ускоряет процесс покупки паев. Кроме того, отдельные банки предлагают бонусы за приобретение этих инструментов онлайн, а не в офисе.
Средневзвешенная доходность ПИФов за II квартал 2020 г. составила 15,7% годовых.

По итогам первого полугодия доходность находилась в отрицательной зоне (-8,6%), что связано с отрицательными результатами I квартала текущего года. Динамика доходности

ПИФов в целом следует за динамикой фондового рынка, в инструменты которого вложен значительный объем их активов. Рост долгового рынка и улучшение конъюнктуры рынка акций по итогам апреля-июня 2020 г. после провала в марте привели к возвращению положительной доходности по ОПИФам и БПИФам.

При этом доходность по всем типам фондов по итогам II квартала 2020 г. превысила значения за аналогичный период предыдущего года. Доходность всех типов ПИФов, кроме ИПИФов опередила темп роста потребительских цен, который составил 5,4%3 в апреле-июне 2020 года. СЧА всех типов ПИФов в II квартале 2020 г. выросла на 4,9%, до 4,4 трлн рублей. При этом СЧА фондов для неквалифицированных инвесторов росла более высокими темпами (+8,3%). Однако основной объем СЧА по-прежнему приходится на фонды для квалифицированных инвесторов.

Несмотря на высокий потенциал, ПИФы в РФ все еще нельзя назвать популярными. Так, предложение на этом рынке пока ограничено. ETF только начали набирать обороты в России. На Московской бирже представлен урезанный набор локальных ETF-продуктов от FinEx и УК Сбербанка. По оценкам ИК «Спарта-финанс» россияне в последнее время довольно активно интересуются пассивными инвестиционным продуктами – ПИФами и ETF. Но пока число инвесторов, верящих в это направление, совсем невелико – порядка 3-5% клиентов интересовались индексными стратегиями и/или использовали их. Несмотря на то, что, по данным Московской биржи, за 12 месяцев с июля 2016 по июль 2017 гг. в ETF стало вкладываться в 2 раза больше инвесторов, но это всего лишь 2% от общего числа. В ОПИФы инвестируют и того меньше – порядка 0,03%. Как можно понять, значение биржевых фондов на фондовом рынке в данный момент крайне незначительно.

Впрочем, данная проблема «непопулярности» скорее носит временный характер, поскольку полноценная инфраструктура данных фондов сложилась на рынке совсем недавно, крупных рекламных кампаний для привлечения инвесторов еще не проводилось, но при этом на рынке начали появляться новые крупные участники.

Сбербанк, будучи самым крупным и известным банком страны способен в краткий срок привлечь большое количество своих клиентов к новым инвестиционным инструментам [2].

Также потенциальным каналом привлечения инвесторов может выступить аннонсированный Банком России финансовый маркетплейс – система, которая позволяла бы гражданам в режиме онлайн открывать банковские депозиты и при этом 86 регистрировала бы все эти транзакции, обеспечив безопасность их проведения.

Эта идея регулятора получила логичное развитие, и список инструментов, доступных на маркетплейсе, в дальнейшем будет постепенно расширяться за счет государственных и корпоративных облигаций, страховых продуктов и прочих видов финансовых услуг.

Есть в этом перечне и паи инвестиционных фондов. Данная площадка консолидирует почти весь финансовый рынок страны, сделает его более доступным, прозрачным и понятным для широких масс. Без сомнений, маркетплейс также усилит конкуренцию между инвестиционными инструментами, но инвестиционные паи БПИФов обладают целым рядом ранее упоминаемых преимуществ, поэтому это не вызовет проблем. Основная проблема реализации ETF в РФ кроется в качестве инфраструктуры фондов.

Так, по мнению старшего партнера FinEx Investment Management Олега Янкелева: «Энтузиасты БиПИФ напрочь забывают, что в России отсутствуют нормальная практика администрирования фондов, независимые трасти (доверительные собственники), полноценные кастодианы, а

также нет четкого разделения на индексные и активные фонды» [9].

Данное замечание абсолютно справедливо, поскольку именно наличие четко работающей связки «трасти (провайдер/управляющая компания) – администратор (уполномоченное лицо/маркет-мейкер) – кастодиан (НРД)» обеспечивает и надежное следование инвестиционному индексу и защиту инвестора от операционных и контрагентских рисков.

В России в силу доминирования устаревшей конструкции ПИФ принято считать, что ключевой элемент инфраструктуры фонда – это инвестиционный менеджер. Однако в случае с ETF роль управляющего незначительна, это подтверждается и низкими, по сравнению с ПИФами, комиссиями за управление. Запустить биржевые ПИФы в качестве полноценных ETF по российскому праву невозможно до тех пор, пока не будут обеспечены:

1. Раскрытие полной и прозрачной информации о составе подписной корзины фонда;
2. Возможность подписки на паи/погашения паев в ценных бумагах;
3. Исполнение четких требований к ликвидности базового актива и индексам, на которые осуществляется выпуск фондов;
4. Наличие профессиональных участников рынка, способных адекватно выполнять функции авторизованных участников и провайдеров ликвидности для фондов. Если пункты 1 и 3 в теории реализуемы в среднесрочной перспективе, то реализация пунктов 2 и 4 пока маловероятны. Погашение паев в ценных бумагах биржевые ПИФы не осуществляют и не собираются внедрять в ближайшее время, а Банк России в регулировании этого вопроса не заинтересован.

Также пункт 4 сложно обеспечить, поскольку для этого необходима полностью независимая инфраструктура ETF, в которой каждый элемент самостоятелен и не находится под какой либо зависимостью от других элементов. В российской практике РЦБ многие крупные банки и финансовые институты имеют множество дочерних компаний в качестве профучастников, в частности в виде брокеров/диллеров (т.е. маркет-мейкеров). Эта зависимость повышает контрагентские издержки и понижает организационную диверсифицированность

А это, в свою очередь, приводит к понижению инвестиционной привлекательности паев биржевых ПИФов.

Таким образом, биржевые ПИФы имеют временную проблему с низкой привлекательностью инвестиционных паев БПИФов среди массовых инвесторов, а также основную проблему с плохим качеством инфраструктуры БПИФов, несоответствующей международному уровню ETF. Если популярность паев в качестве инвестиционного актива можно в краткосрочной перспективе увеличить, то повысить качество инфраструктуры в ближайшее время обеспечить сложно. В целом, инвестиционный пай БПИФов обладает хорошим потенциалом, поскольку он легкодоступен, достаточно прозрачен и понятен большинству инвесторов на рынке.

Выводы. Таким образом, паевые инвестиционные фонды (ПИФы) представляют собой динамично развивающийся сегмент финансового рынка. Они появились в США в 30-х годах XX века, однако активный рост данного направления инвестирования произошел значительно позднее, а именно – в 70-80-х годах.

В названный период ПИФы начали активно вкладываться в иностранные активы, что позволило им соперничать по доходности с государственными облигациями при сопоставимом уровне риска. Первоначально приток финансовых ресурсов в ПИФы происходил за счет средств частных инвесторов с небольшим капиталом, что сделало данный способ инвестирования доступным и привлекательным.

В настоящее время паевые инвестиционные фонды активно функционируют и в России. Статья 10 Федерального закона «Об инвестиционных фондах» № 156-ФЗ содержит официально установленное определение ПИФа: это «обособленный имущественный комплекс, состоящий из имущества, переданного в доверительное управление управляющей компании учредителем (учредителями) доверительного управления с условием объединения этого имущества с имуществом иных учредителей доверительного управления, и из имущества, полученного в процессе такого управления, доля в праве собственности на которое удостоверяется ценной бумагой, выдаваемой управляющей компанией».

ПИФ может объединять различные активы (например, недвижимость, ценные бумаги, валюту). Инвесторы (пайщики) приобретают паи, представляющие собой пропорциональную долю имущества ПИФа. Управление имуществом фонда осуществляет специализированная организация – управляющая компания (УК), являющаяся самостоятельным юридическим лицом и действующая на основании договора доверительного управления. Она формирует портфель активов ПИФа и взаимодействует с пайщиками по вопросам привлечения денежных средств и последующего погашения паев.

Таким образом, паевые инвестиционные фонды как институт коллективного инвестирования позволяют аккумулировать привлеченные средства путем их вложения в различные объекты инвестирования. ПИФы представляют собой обособленный комплекс активов, переданных в доверительное управление для последующего инвестирования на диверсифицированной основе, для извлечения прибыли. Прибыль распределяется пропорционально паям участников ПИФа. Паевые инвестиционные фонды не являются самостоятельными юридическими лицами, их деятельность регулирует управляющая компания, а имущество фонда хранится у специализированного депозитария.

Список использованных источников:

1. Федеральный закон «Об инвестиционных фондах» от 29.11.2001 N 156-ФЗ / URL: 8 http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34237/ (дата обращения: 23.09.2020)
2. Балакин И.А, Развитие паевых инвестиционных фондов в России / И.А. Балакин // Акутальные проблемы и перспективы развития экономики. — 2019.— №3. — С. 187–191
3. Баулина Н.С. Сущность понятия «паевой инвестиционный фонд» / Н.С. Баулина // Современный взгляд на науку и образование: сб. науч. статей. — Москва,2019. — С. 147–150
4. Вахрин, П.И. Инвестиции: учебник / П.И. Вахрин, А.С. Нешитой; под ред. А.С. Нешитой. — М.: Дашков и Ко, 2017. — 352с.;
5. Вечканов Г. С. Краткая экономическая энциклопедия. СПб.: ТООТК «Петрополис», 2019 — 509 с.
6. Вильская Е.С. К вопросу о понятии «инвестиционные фонды» в Российской Федерации и законодательстве зарубежных стран / Е.С. Вильская // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. — 2020. — №5. — С. 149–153
7. Гусейнова Д.М. Состояние деятельности паевых инвестиционных фондов в Российской Федерации / Д.М. Гусейнова // Современные тенденции в науке, технике и образовании: сб. науч. статей. — Смоленск,2020. — С. 110–113
8. Деева А.И. Инвестиции. – М.: Экзамен, 2019. — 322 с.
9. Никоненко В.А. Паевые инвестиционные фонды как институт коллективного инвестирование / В.А. Никоненко // Экономика и бизнес: теория и практика. — 2020. — №5. — С.130–133
10. Пожидаева, Т.А. Иностранные инвестиции (для бакалавров) / Т.А. Пожидаева, Н.Ф. Щербакова. — М.: КноРус, 2017. — 312 с.

11. Родина Г. А. Макроэкономика : учебник и практикум для бакалавриата, специалитета и магистратуры / Г. А. Родина [и др.] ; под редакцией Г. А. Родиной. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — 375 с.
12. Рынок ПИФов в 2019 году [Электронный ресурс] UTL: https://bcs-express.ru/novosti-i-analitika/rynok-pif-v-2019-maksimal-nyi-pritok-sredstv-za-5- let Дата доступа: 22.09.2020
13. Симкина, Л.Г. Макроэкономика: Учебное пособие / Л.Г. Симкина. - М.: КноРус, 2018. — 167 с.
14. Слепнева Т.А., Яркин Е.В. Инвестиции. Учебное пособие. М., ИНФРА-М, 2016. — 512с
15. Хазанович, Э.С. Иностранные инвестиции (для бакалавров) / Э.С. Хазанович. - М.: КноРус, 2019. —337 с
16. Шевелёва, С.А. Основы экономики и бизнеса: Учебное пособие / С.А. Шевелёва, В.Е. Стогов. – М.: Юнити, 2017. - 128 с.

ЦЕНОВАЯ ДИСКРИМИНАЦИЯ

Авторы: *Савран Василий Владимирович*

Аннотация: *В данной статье рассматриваются суть концепции «ценовой дискриминации», условия возникновения, виды, а также её последствия.*

Ключевые слова: *дискриминация, ценовая дискриминация, монополия, ценовая дискриминация первой степени, ценовая дискриминация второй степени, ценовая дискриминация третьей степени.*

Annotation: *This article examines the essence of the concept of "price discrimination", the conditions of occurrence, types, and also its consequences.*

Keywords: *discrimination, price discrimination, monopoly, first-degree price discrimination, second-degree price discrimination, third-degree price discrimination.*

Термин «дискриминация» образован от латинского discriminatio, что означает различие, различение. Ценовая дискриминация представляет собой разделение монополией рынка путем назначения цен на один и тот же товар в зависимости от способности определенных групп заплатить за него. То есть, ценовая дискриминация понимается как практика установления различных цен на один и тот же продукт, при условии, что разница в ценах никак не сопряжена с затратами.

Понятие «дискриминация» означает не нарушение чьих – либо прав, а «разделение». В общем, речь может идти либо о практике конкретной организации, либо о поведении отдельного покупателя, если он сам умеет назначать разные цены спроса для разных продавцов, а последние по тем или иным причинам соглашаются с его условиями. Обычно рассматривается вариант дискриминационного поведения продавца.

Смысл такого поведения состоит в том, чтобы использовать любую возможность для определения максимальной цены за каждую проданную единицу. Это означает, что дискриминации может подвергаться как один и тот же покупатель, например, в зависимости от закупаемого количества товара, так и разные покупатели. Акцент, сделанный в определении, на отсутствие связи между ценовой разницей и затратами не случаен. Цены совершенных сделок обычно отличаются друг от друга из-за несоответствия страхования, сроков доставки, кредита, упаковки, дополнительных услуг, а также из-за того, что производитель предоставляет особые качественные характеристики товара в соответствии с индивидуальными потребностями потребителей. Когда покупатель оплачивает особенности индивидуальной сделки, требующие соответствующих затрат, разница в цене не является дискриминационной. И наоборот, оплачивая то, что не требует дополнительных затрат, покупатель подвергается ценовой дискриминации.

Модель простой монополии основана на предположении, что все единицы продукции, проданные за определенный период времени, продаются по одной и той же цене. Такая ценовая политика абсолютно неизбежна в любой ситуации, когда возможна перепродажа товара. Например, очень маловероятно, что книжный магазин, расположенный на территории кампуса, внезапно начнет продавать учебники экономики старшим курсам по одной цене, а всем остальным - со скидкой 45%. Даже если магазин попытается сделать это, проницательный второкурсник скоро начнет покупать эти книги, чтобы продать студент

по разумной цене. Продажи книг в этом магазине скоро упадут до нуля по исходной цене.

Однако не все компании вынуждены продавать всю продукцию по одной цене. Есть компании, которые устанавливают разные цены для разных покупателей на один и тот же товар. Если цены, установленные для разных покупателей, не отражают разницу в расходах компании, связанных с индивидуальным подходом к обслуживанию данных покупателей, то компания допускает ценовую дискриминацию.

Получается, что совокупный доход монополии на разделенном рынке намного превышает доход монополии на безраздельном рынке. Следовательно, ценовая дискриминация является средством максимизации прибыльности фирмы-монополиста.

Условия ценовой дискриминации

Возможность участвовать в ценовой дискриминации не является легко доступной для всех продавцов, поскольку ценовая дискриминация возможна при соблюдении следующих условий:

- если у продавца достаточно высокая степень монопольной власти, которая дает ему контроль над производством и ценами. Если компания не имеет определенной степени влияния на рынке - рыночной власти, то ее решения никоим образом не могут повлиять на действия покупателей, рыночную цену и получаемую прибыль. Таким образом, способность влиять на спрос путем изменения объемов производства и цен на продукцию является первым необходимым условием существования эффективной ценовой дискриминации.
- если возможна сегментация рынка — разделить покупателей на разные группы, различающиеся степенью эластичности спроса по цене . Например, он может производить прямое разделение клиентов на классы, используя информацию о предпочтениях различных групп (рынок разделен на сегменты с разной эластичностью спроса). Если нет информации о предпочтениях каждого потребителя, то разделение может быть сделано косвенно путем выбора потребителей между различными группами товаров.
- если человек, который покупает товар по более низкой цене, не может перепродать это дороже . Поэтому наиболее широко он используется в сфере услуг. (телефонная связь, медицина, транспорт, поставка электроэнергии, воды и газа и так далее) Таким образом, компания должна иметь возможность исключить арбитраж - перепродажу товаров среди потребителей. покупая его по низкой цене, потребители покупают его по высокой цене.

Виды ценовой дискриминации

Артур Сесил Пигу в 1920 г. разделил известные схемы ценовой дискриминации на три типа. Ценовая дискриминация бывает первой, второй и третьей степени.

Ценовая дискриминация первой степени (first-degree price discrimination) означает, что монополист продает различные единицы выпуска по разным ценам и эти цены могут быть различными для разных потребителей. Этот случай называют совершенной ценовой дискриминацией.

Такая дискриминация подразумевает, что монополист знает вкус каждого потребителя и

может предложить каждый индивидуальный набор товаров или услуг. Весь излишек потребителя присваивается монополистом. Этот вид ценовой дискриминации представляет собой идеализированную модель и, как правило, не может существовать на практике. Его реализация затруднена из-за возможности арбитража и несовершенной информации.

В заключение отметим, что в современных условиях широко распространена данная ценовая дискриминация.

Ценовая дискриминация второй степени (second-degree price discrimination) означает, что монополист продает разные единицы продукции по разным ценам, но каждый человек, который покупает одинаковое количество единиц, платит одинаковую цену. Таким образом, цены различаются для разных количеств продукта, но не для людей. Самый распространенный пример - оптовые скидки . Этот тип ценовой дискриминации похож на идеальную ценовую дискриминацию, но грубее. Монополисту, практикующему ценовую дискриминацию второй степени, удается присвоить не весь потребительский излишек, а только его часть.

Таким образом, стратегия ценовой дискриминации (снижение цен) может принести больше прибыли, чем стратегия установления монопольно высоких цен.

Ценовая дискриминация третьей степени (third-degree price discrimination) возникает, когда монополист продает выпуск разным людям по разным ценам, но каждая единица выпуска, проданная отдельному лицу, продается по той же цене. Это наиболее распространенная форма ценовой дискриминации; примеры включают скидки для студентов, пенсионеров и так далее. Монополист может изначально разделить потребителей на группы, и цена за единицу продукта будет отличаться для потребителей, принадлежащих к разным категориям, но не изменится для каждого потребителя, когда он покупает разное количество продукта или услуги. Эта ценовая дискриминация также приводит к частичному захвату излишка потребителя производителем.

Литература

1. Симченко, Н. А. Теория отраслевых рынков : учебное пособие / Н. А. Симченко, М. В. Горячих. — Саратов : Ай Пи Эр Медиа, 2019. — 148 с.
2. Теория отраслевых рынков : учебное пособие / Т. А. Кузовкова, Е. Е. Володина, Е. Г. Кухаренко, О. И. Шаравова. — Москва : Московский технический университет связи и информатики, 2018. — 158 с.
3. Гоголина, Л. В. Теория отраслевых рынков : курс лекций / Л. В. Гоголина. — Москва : Российская таможенная академия, 2018. — 116 с.
4. Карабанова, О. В. Теория отраслевых рынков : учебно-методическое пособие / О. В. Карабанова. — Москва : Научный консультант, 2015. — 89 с.
5. Коновалов, Н. Н. Теория отраслевых рынков : учебно-методическое пособие / Н. Н. Коновалов, В. В. Чупахин. — Москва : Издательский Дом МИСиС, 2015. — 234 с.

ПАТЕНТНАЯ СИСТЕМА НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ: ПЛЮСЫ И МИНУСЫ

Авторы: *Кулик Виктория Александровна*

Аннотация: *В настоящее время определенные налоговые режимы широко используются отдельными категориями налогоплательщиков. Так одним из таких режимов является патентная система налогообложения, которая считается самой молодой из существующих. В данной статье будут даны ответы на вопрос: «Что такое патентная система налогообложения?», «Какова применимость ПСН в современных экономических условиях?». Также будут изучены изменения ПНС, внесенные в Налоговый кодекс Российской Федерации и рассмотрены достоинства с недостатками данной системы налогообложения. Я считаю, что актуальность статьи важна в первую очередь для физических лиц, которые хотят зарегистрировать и оформить ИП.*

Ключевые слова: *индивидуальный предприниматель, налоги, Патентная система налогообложения, специальные режимы налогообложения, Налоговый кодекс Российской Федерации, предпринимательская деятельность.*

Annotation: *Currently, certain tax regimes are widely used by certain categories of taxpayers. So one of such regimes is the patent taxation system, which is considered the youngest of the existing ones. This article will provide answers to the question: "What is the patent taxation system?", "What is the applicability of the PSN in modern economic conditions?" It will also study the changes in the PNS made to the Tax Code of the Russian Federation and consider the advantages and disadvantages of this tax system. I believe that the relevance of the article is important primarily for individuals who want to register and issue an individual entrepreneur.*

Keywords: *individual entrepreneur, taxes, Patent system of taxation, special taxation regimes, Tax code of the Russian Federation, entrepreneurial activity.*

Налоговая система, или система налогообложения, - это совокупность налогов и сборов, которые взимаются в установленном порядке. Основы налоговой системы, которые действуют в нынешнее время в Российской Федерации, были заложены в 1992 году.

В настоящее время в России существуют специальные налоговые режимы, среди которых можно выделить:

1. Систему налогообложения сельскохозяйственных товаропроизводителей – «единый сельскохозяйственный налог»;
2. Упрощенную система налогообложения;
3. Систему налогообложения в виде единого налога на вмененный доход по отдельным видам деятельности;
4. Систему налогообложения при реализации соглашений о разделе продукции;
5. Систему налогообложения патентов

Рассмотрим наиболее подробно, последнею систему - патентную систему налогообложения.

Изучению актуальности и удобства применения ПСН посвящено множество научных работ, поэтому, по мнению Н.И. Куликова и Ф. Кузьменко, важным преимуществом ПСН «является

возможность сочетать несколько типов налоговых режимов». Иными словами, «индивидуальный предприниматель вправе применять разные виды налоговых режимов для отдельных видов предпринимательской деятельности».

Все авторов, которые изучили и провели исследования ПСН, считают ее уникальной в сравнении с другими режимами налогообложения. Также авторы отмечают удобство перехода на патентную систему налогообложения и возврат к другим режимам налогообложения.

Патентная система налогообложения, далее будет использоваться – ПСН, является специальным налоговых режимом, введенным для поддержки малого бизнеса. ПНС заключена в создании для индивидуальных предпринимателей, численность наемных работников у которых до 15 человек, упрощенных условий налогообложения. Данные упрощенные условия создаются при помощи низкой налоговой ставки и освобождения от ряда налогов. Соответственно, это все существенно упрощает бухгалтерскую и налоговую отчетность.

Как и все налоговые системы, патентная система имеет свои особенности, включая ряд преимуществ и недостатков. Поэтому, прежде чем углубляться в плюсы и минусы ПНС, необходимо изучить все его характеристики.

Система налогообложения патентов рассматривается в гл. 26.5 Налогового кодекса Российской Федерации, внесенный Федеральным законом от 25 июня 2012 г. N 94-ФЗ «О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации». Он вступил в силу 1 января 2013 года. ПСН по сути заменил систему упрощенного налогообложения (УСН) на основе патентов, которая действовала до конца 2012 года и регулировалась статьей 346.25.1 Налогового кодекса Российской Федерации.

ПСН могут использовать только индивидуальные предприниматели, т.е. ИП, на общественных началах и только в регионах, где приняты законы субъектов Российской Федерации о применении данного режима. При этом среднесписочная численность сотрудников по всем видам деятельности, осуществляемым в течение налогового периода, не должна превышать 15 человек, а общий доход должен составлять 60 млн рублей.

Суть ПСН заключается в получении патента на период времени, который заменяет уплату определенных налогов.

Также в гл. 26.5 Налогового кодекса РФ приводится перечень некоторых видов деятельности, на которые может быть выдан патент. Основные из них:

- грузовые перевозки,
- розничная торговля,
- бытовые услуги населению.

Всего существует 47 видов деятельности данного вида, при этом субъекты Российской Федерации вправе устанавливать дополнительный перечень видов деятельности, связанных с оказанием бытовых услуг. Если индивидуальный предприниматель занимается иным бизнесом, на который не выдан патент, он облагается налогом в соответствии с другим налоговым режимом. Таким образом, ПНС можно комбинировать с другими налоговыми системами.

Срок, на который выдается патент, равен от 1 до 12 месяцев в течение календарного года, а срок действия патента называется налоговым периодом. Также необходимо понимать, что для получения патента на индивидуального предпринимателя необходимо подать заявление в

налоговый орган по месту его регистрации не позднее, чем за 10 дней до начала подачи заявления ПНС. Налоговая инспекция обязана выдать патент или отказать в его выдаче в течение 5 дней с даты получения заявления. В выдаче патента может быть отказано по следующим причинам:

Во-первых, если указан вид деятельности, на который не распространяется ПНС;.

Во-вторых, если неправильно указан срок действия патента;.

В-третьих, если индивидуальный предприниматель утратил право пользования ПНС в текущем календарном году;.

И наконец, если имеется задолженность по уплате налога в связи с переходом на ПНС.

Изучив основные возможности ПНС, перейдем к изучению его плюсов и минусов.

Плюсы, или преимущества:

1. Прежде всего отметим, что переход на патентную систему налогообложения или возврат к другим режимам осуществляется предпринимателем добровольно и на необходимый ему срок. По усмотрению индивидуального предпринимателя это может быть срок от одного до двенадцати месяцев включительно в течение календарного года. Это очень удобно для индивидуальных предпринимателей, выполняющих сезонные работы.
2. Преимуществом патентной системы также является уплата только одного налога - на выданный патент. Размер налога не зависит от фактического дохода индивидуального предпринимателя. Соответственно, индивидуальный предприниматель освобождается от уплаты подоходного налога с населения, НДС, но есть исключения: НДС на товары, ввозимые на территорию Российской Федерации и в иных случаях, предусмотренных Налоговым кодексом Российской Федерации, и налога на недвижимость для физических лиц. Но ИП платит в бюджет заранее установленную фиксированную сумму патентного налога.
3. Существенным преимуществом ПНС является отсутствие необходимости обращаться в налоговые органы для подачи декларации. Налоговая декларация, которая подлежит уплате в рамках применения патентной системы, в налоговую администрацию не подается. Соответственно, это экономит время и «нервы» плательщиков налогов. Значительно упрощаются отношения между индивидуальными предпринимателями и налоговыми органами, что, в свою очередь, снижает количество конфликтов с проверками.
4. Помимо вышесказанного, индивидуальный предприниматель использует упрощенный порядок ведения бухгалтерского учета. А именно: в книге доходов индивидуального предпринимателя по патентной системе налогообложения ведется только налоговый учет доходов. Журнал ведется отдельно для каждого полученногопатента, где необходимо будет регистрировать все полученные квитанции. Как вести учет доходов - в программе или просто в Excel. ГЛАВНОЕ: как именно вести учет доходов выбирать может только индивидуальный предприниматель, но нужно учитывать, чтобы это отражалось на всем получаемом предпринимателе доходе.
5. Положительным моментом является то, что в 2013 г. почти по всем видам деятельности, по которым только выдается патент, можно применять пониженные страховые тарифы к вознаграждениям, выплачиваемым наемным работникам.
6. Несомненным плюсом для ИП, которые собираются вести деятельность в регионе отличном от региона их регистрации, является свободный выбор той налоговой инспекции, в которой они могут получить патент. Иными словами, если Вы

зарегистрированы и ведете деятельность в одном и том же субъекте РФ, то за получением патента следует идти в налоговую инспекцию по месту регистрации. Если субъекты РФ разные, то Вы обращаетесь в любой по своему выбору налоговый орган, расположенный в регионе ведения деятельности.

7. Индивидуальные предприниматели с патентами могут не использовать контрольно-кассовую технику, сокращенно ККТ, для оплаты наличными или расчетов с использованием платежных карт. Вместо этого они должны выдать документ, подтверждающий получение наличных по запросу покупателя. Но здесь следует помнить, что если предприниматель оказывает услуги населению и не использует кассовый аппарат, то документом расчета с клиентом может служить только бланк строгой отчетности (БСО), который напечатан в типографии с указанием серии и номера документа.

Минусы, или недостатки:

1. Пожалуй, главный недостаток ПСН - это система «авансовой» оплаты патентов. Как уже отмечалось, индивидуальный предприниматель оплачивает патент (полную или 1/3 суммы, в зависимости от срока выдачи патента) в течение 25 дней с момента получения. Продвинуть бизнес за три с половиной недели проблемно, и, естественно, денег, которые заработает за это время предприниматель, не хватит даже на покрытие стоимости патента. Здесь индивидуальный предприниматель уплачивает налог сразу, вне зависимости от того, какую прибыль он получит в итоге.
2. При применении патентной системы налогообложения индивидуальный предприниматель не может вычитать из стоимости патента сумму страховых взносов, уплаченных им за себя и сотрудников Пенсионного фонда Российской Федерации в порядке, предусмотренном ЕНВД и УСН. И это, очевидно, увеличивает нагрузку на индивидуального предпринимателя.
3. При осуществлении разных видов деятельности или в случае работы в разных субъектах Российской Федерации необходимо получать разные патенты соответственно для каждого вида деятельности или в каждом регионе.
4. К недостаткам можно отнести установленные лимиты для ПСН. Общий доход индивидуального предпринимателя не должен превышать 60 миллионов рублей за календарный год, а количество сотрудников не должно превышать 15 человек. Оба эти ограничения распространяются на все виды деятельности, осуществляемые совместно индивидуальным предпринимателем, что является довольно обременительным. Ведь предпринимателю придется распределять нагрузку до 15 сотрудников. Если установленный порог превышен, то индивидуальный предприниматель уплачивает налоги на общих основаниях, а сумма, уплаченная за патэнт, индивидуальному предпринимателю не возвращается.
5. В зависимости от субъекта РФ порог годового дохода может быть разным. Органы местного самоуправления могут установить размер годового дохода в пределах от 100000 рублей до 1 миллиона рублей, увеличивая его в 3,5 или 10 раз в зависимости от вида деятельности. Поэтому, я считаю, что желательно уточнить, какая ставка налога установлена в необходимом регионе.
6. Важно знать, что патэнт применяется только индивидуальными предпринимателями. Исходя из сказанного, для всех организаций недостатком послужит невозможность применения к ним этого режима налоговой системы.

По-моему, мнению, необходимо еще выделить **преимущества ПСН перед системой ЕНВД. К таким преимуществам, соответственно, относятся:**

- Во-первых, при ПСН, нет необходимости подавать декларации, а при ЕНВД – они подаются ежеквартально.
- Во-вторых, при ЕНВД налог к уплате должен рассчитываться по определенному алгоритму с учетом этого изменения в форме множителей. С ПСН налогоплательщик получает справку с уже рассчитанным налогом и временем его уплаты.
- В-третьих, следствием предыдущего пункта является более высокая вероятность возникновения споров с налоговыми органами при применении индивидуальным предпринимателем ЕНВД, в частности относительно правильности расчета физического показателя (например, площади торгового зала и или площади зала обслуживания посетителей).

Подводя итоги, исходя из вышесказанного, следует отметить, что система налогообложения патентов, которая вступила в силу 1 января 2013 г., является относительно «молодой» налоговой системой и, естественно, в будущем ее придется корректировать и дополнять.

Однако, я думаю, что уже сейчас можно говорить о ее несравненном преимуществе, а именно «простоте» и экономической эффективности применения ПНС для ряда ИП.

ПРИМЕЧАНИЯ

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 5 августа 2000 г. № 117-ФЗ (ред. от 28.12.2013) // Собрание законодательства Российской Федерации. 2000. № 32. Ст. 3340.
2. «Патентная система налогообложения» // Федеральная налоговая служба: официальный сайт. URL: http://www.nalog.ru/rn25/ip/ip_pay_taxes/patent/
3. Брылева Е. И., Ябука Л. Л., Малышев С. А. "патентная система налогообложения малого и среднего предпринимательства" / / экономика и управление в XXI веке: тенденции развития. 24. С. 97-101.
4. Кузьменко В. Ф., Федорова Е. И. «Патент на предпринимательскую деятельность» / / журнал "экономика и управление: традиции и инновации" материалы III Международной научно-практической конференции в 2-х частях.
5. Жуков В. П. «Патентная система налогообложения: плюсы и минусы» / / Журнал российского бизнеса 2016. № 2. С. 470-472.

ДИФФЕРЕНЦИАЦИЯ ПРОДУКТА НА ОТРАСЛЕВОМ РЫНКЕ

Авторы: *Попова Валерия Игоревна*

Научный руководитель: *Черкасский Петр Андреевич*

Аннотация: *В Данной статье рассматривается дифференциация продукта на отраслевом рынке, её типы, модели и последствия.*

Ключевые слова: *дифференциация продукта, вертикальная дифференциация; горизонтальная дифференциация; пространственная дифференциация; Модель Хотеллинга; Модель Салопа.*

Дифференцированные продукты (по Ф. Шерер и Д. Росс) - это товары, отличающиеся физическими качествами, уровнем обслуживания, географическим положением, доступностью информации и субъективным восприятием, явно предпочитаемые рядом потребителей среди конкурирующих товаров данной ценовой группы.

Компании на рынке, как правило, дифференцируются, потому что это позволяет вам определить свою клиентуру и иметь некоторую рыночную власть над ними. А компании, производящие идеальные заменители, испытывают неограниченную ценовую конкуренцию. Это основной принцип дифференциации-компании не хотят находиться на одном и том же месте в товарном пространстве.

В зависимости от того, как изменяются различные свойства продукта, существует четыре типа дифференциации продукта:

- отличительной особенностью может быть особое расположение магазина (фирмы). Хорошо расположенный магазин имеет больше шансов привлечь клиентов;
- различия в качестве продукта;
- послепродажное обслуживание клиентов;
- субъективный образ продукта.

Дифференциация продукта происходит до тех пор, пока потребители сами видят различные бренды как несовершенные заменители. Это могут быть: 1) Реальные, в том числе различия в качестве, долговечности или других функциональных характеристиках; 2) фантомные – это различия в каналах сбыта товара, например, когда некачественный продавец товара использует престижные магазины для реализации своего товара.

Дифференциация продукции имеет характерные свойства, которые делятся на естественные и стратегические. При естественной дифференциации характерные свойства продукта определяются его природными свойствами. Такая дифференциация будет означать развитие продуктовой линейки за счет использования преимуществ различий в определенных характеристиках продукта. Стратегическая дифференциация создает серию продуктов, основанных на маркетинговых усилиях компаний, которые направлены на создание имиджа бренда, сильных брендов и общественного мнения по отношению к компании, а также к ее продуктам.

Кроме того, для описания дифференциации существуют три типа ситуаций:

- вертикальная дифференциация;
- горизонтальная дифференциация;
- пространственная дифференциация.

Вертикальная дифференциация представляет собой пространство продуктов с наиболее предпочтительными характеристиками для каждой группы потребителей (например, предпочтение качества продукции).

При анализе *горизонтальной дифференциации* предполагается, что оптимальный выбор товаров при равных ценах зависит от конкретного потребителя.

Понятие "*пространственная дифференциация*" предполагает размещение потребителей в разных местах. Пространственная дифференциация описывается двумя стандартными моделями - "по прямой "и"по окружности".

Пространственные модели дифференциации **построены на двух принципах:**

- чем ближе два продукта друг к другу и чем больше они похожи по свойствам, тем ближе заменители они будут в глазах потребителя. Чем ближе товар к месту покупателя и чем ближе его свойства приближаются к желаемым свойствам, тем выше, при прочих равных условиях, полезность этого товара;
- если потребитель находится далеко от места продажи товара, он несет дополнительные транспортные расходы-расходы на приобретение товара.

Модель Хотеллинга – модель «линейного города»

Бренды отличаются друг от друга только удаленностью от потребителя. Потребитель предпочтет компанию, к которой он ближе расположен. Установление рыночных цен при фиксированном местоположении предприятия определяется суммой транспортных расходов. Если предприятия расположены на разных расстояниях по отношению к потребителю, то ближайшая фирма может установить более высокую цену на свою продукцию. Поэтому выгодное расположение фирмы обладает определенной рыночной властью, что позволяет устанавливать несколько более высокие цены. Однако чем дальше потребители располагаются от фиксированного и ближе друг к другу, тем слабее монопольное влияние первой фирмы на спрос, тем сильнее будет степень ценовой конкуренции между ними.

Пространственная дифференциация приводит к разделению рынка на три сегмента: сегмент монопольной власти первой фирмы ($MV1$), часть ценовой конкуренции (CC) и часть монопольной власти второй фирмы ($MV2$)

Модель Хотеллинга

$P(1) = P1 + tX$, X – расстояние до фирмы 1;

$P(2) = P2 + t(1 - X)$ – расстояние до фирмы 2;

$X^* = (P2 - P1 + t)/2t$, X^* – расстояние от предельного потребителя до фирмы 1;

$D1 = NX^*$, N – общее число потребителей на рынке;

$D2 = N(1 - X^*)$;

Модель Салоп - " *круговой город* "

Модель" круговой город " позволяет решать задачи дифференциации при большом количестве предприятий, работающих на рынке, а также при отсутствии барьеров входа, за исключением входных факторов.

Модель представляет собой круг. Потребители и предприятия равномерно распределены на окраинах города. Движения похожи, не затрагивая круг.

Клиент имеет возможность приобрести товарные знаки данной серии или, в случае большей полезности, другой товар. Наибольшая полезность достигается, когда потребитель покупает свою любимую марку. Функция полезности уменьшается, когда вы удаляетесь от желаемого продукта.

Клиент имеет возможность приобрести товарные знаки данной серии или, в случае большей полезности, другой товар. Наибольшая полезность достигается, когда потребитель покупает свою любимую марку. Функция полезности уменьшается, когда вы удаляетесь от желаемого продукта.

Потребитель стремится максимизировать потребительскую прибыль. При высоких ценах предприятия оказываются в зонах монопольного влияния. Все компании действуют как местные монополии. По мере снижения цен все больше и больше потребителей требуют этот продукт, и компании оказываются в конкурентном секторе. Поэтому общий спрос на продукт имеет ломаный характер кривой.

Модель вертикальной дифференциации товаров предполагает качественное распределение товаров. Рыночный баланс, стоимость, зависит от улучшения качества продукта. Если стоимость увеличивается пропорционально улучшению качества продукта, вертикальная дифференциация продукта принимает форму горизонтальной дифференциации. Всегда можно выйти на рынок с товаром, который занимает совершенно промежуточное положение, занимает рыночный разрыв, находит своих покупателей, чтобы полностью компенсировать затраты на новый бренд потребителями, предпочитающими продукт такого качества.

Дифференциация ведет к двум основным последствиям:

- разнообразие продуктов создает рыночную власть компании, потому что всегда есть покупатели, которые привержены продукту определенного бренда или компании. Это означает, что компания может увеличить цену своего продукта, не теряя клиентов;

- дифференциация продукции также выгодна клиентам. Когда компания выходит на рынок с новым брендом, потребители получают еще больший ассортимент продукции, который может быть лучше адаптирован к их предпочтениям. Это расширяет возможности выбора потребителя.

Литература

1. Симченко Н.А. Теория отраслевых рынков [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Симченко Н.А., Горячих М.В.— Электрон. текстовые данные.— Саратов: Ай Пи Эр Медиа, 2019.— 148 c.— Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/85752.html.— ЭБС «IPRbooks»
2. Теория отраслевых рынков [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Т.А. Кузовкова [и др.].— Электрон. текстовые данные.— Москва: Московский технический университет связи и информатики, 2018.— 158 c.— Режим доступа:

http://www.iprbookshop.ru/92446.html.— ЭБС «IPRbooks»
3. Карабанова О.В. Теория отраслевых рынков [Электронный ресурс]: учебно-методическое пособие/ Карабанова О.В.— Электрон. текстовые данные.— Москва: Научный консультант, 2015.— 89 c.— Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/75353.html.— ЭБС «IPRbooks»
4. Кондратов М.В. Теория отраслевых рынков. Практикум [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Кондратов М.В., Гарипов Р.И.— Электрон. текстовые данные.— Челябинск, Саратов: Южно-Уральский институт управления и экономики, Ай Пи Эр Медиа, 2019.— 129 c.— Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/81499.html.— ЭБС «IPRbooks»
5. Экономика отраслевых рынков. Формирование, практика и развитие. Самозанятость населения. Правовое и экономическое регулирование [Электронный ресурс]: сборник материалов межвузовской научной конференции и круглого стола/ О.В. Аксёнова [и др.].— Электрон. текстовые данные.— Москва: Дашков и К, 2017.— 272 c.— Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/70886.html.— ЭБС «IPRbooks»
6. Учебно-методическое пособие по дисциплине Экономика инфокоммуникаций и отраслевые рынки [Электронный ресурс]/ — Электрон. текстовые данные.— Москва: Московский технический университет связи и информатики, 2016.— 31 c.— Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/61578.html.— ЭБС «IPRbooks»

АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ И ПУТИ ЕГО УЛУЧШЕНИЯ

ANALYSIS OF THE FINANCIAL CONDITION AND WAYS TO IMPROVE IT

Авторы: *Андреева Ольга Владиславовна*

Научный руководитель: *Мехоношина Вера Петровна*

Аннотация: *В статье представлены основные методы оценки финансового состояния предприятия. На основе метода анализа платежеспособности и ликвидности показано как обеспечивается эффективность деятельности предприятия при выявлении недостатков его финансового состояния. Определяется степень влияния экономических рисков на деятельность предприятия. Выявляются механизмы влияния показателей ликвидности на устойчивости финансового состояния с точки зрения различных внешних пользователей аналитической информации.*

Ключевые слова: *финансовое состояние, методы анализа, анализ деловой активности, структурный анализ, анализ вероятности банкротства.*

Annotation: *The article presents the main methods of assessing the financial condition of the enterprise. On the basis of the method of analysis of solvency and liquidity, it is shown how the efficiency of the enterprise's activity is ensured when identifying the shortcomings of its financial condition. The degree of influence of economic risks on the activity of the enterprise is determined. The mechanisms of the influence of liquidity indicators on the stability of the financial condition from the point of view of various external users of analytical information are identified.*

Keywords: *financial condition, analysis methods, business activity analysis, structural analysis, bankruptcy probability analysis.*

Финансовое состояние предприятия представляет собой одну из самых важных характеристик экономической деятельности предприятия во внешней среде. Оно выражает конкурентоспособность предприятия, его потенциал в деловом сотрудничестве. Основной составляющей эффективной деятельности предприятия считается непрерывное осуществление анализа качества работы, то что с уверенностью дает возможность не только обнаружить, но и ликвидировать недочеты, и кроме того определить результативность функционирующих методов [1, с. 15].

Анализ финансового состояния проводится с целью раскрытия значимых и незначимых сторон предприятия, определения степени рисков, которые в перспективе могут нарушать работу компании, уменьшить уровень конкурентоспособности. Благодаря анализу финансовой отчетности дается оценка прошлым и нынешним данным хозяйственной деятельности предприятия и ее экономическое состояние, однако, для прогноза это сложно оценить.

К методам оценки относятся:

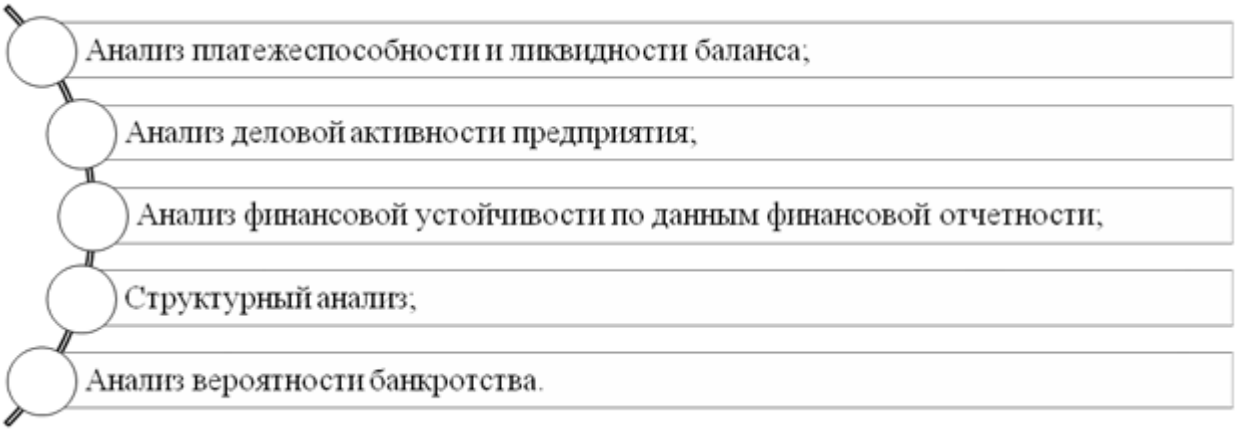

Рисунок 1. Методы оценки финансового состояния

Рассмотрим метод анализа платежеспособности и ликвидности баланса. Платежеспособность предполагает возможность вернуть в нужном размере и в определенный период заемные денежные средства, т. е. погасить долгосрочные и краткосрочные обязательства. При довольно значительном уровне платежеспособности компании, финансовое состояние находится в устойчивом положении, однако, повышенная степень платежеспособности не всегда доказывает выгоду во вложении денежных средств в оборотные активы этой ступени – оценка возможности компании осуществлять собственные краткосрочные текущие обязательства, затраченные согласно сметам.

В качестве заемных средств выступают [3, с. 46].:

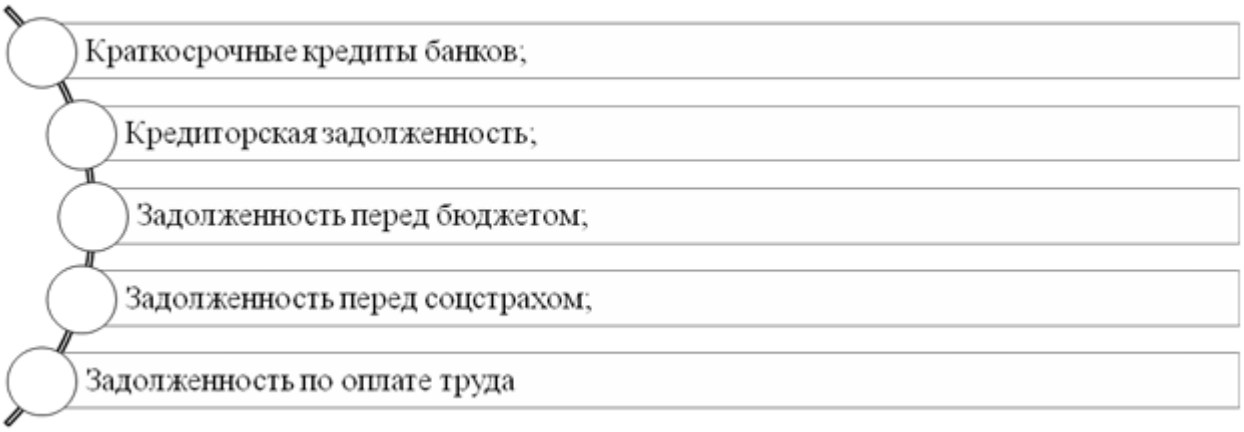

Рисунок 2 – Заемные средства

Средством для закрытия обязательств в основном считаются денежные средства на расчетном счете.

К возможным средствам относится дебиторская задолженность, которая при обычном кругообороте денежных средств должна преобразоваться в наличные деньги. Средством закрытия задолженности еще могут выступать запасы товарно-материальных ценностей, при осуществлении которых организация приобретает новые финансовые ресурсы.

Тем самым, погашение обязательств обеспечивается всеми оборотными средствами. Но в случае если организация направит все без исключение ресурсы на закрытие задолженности, то в этом же периоде закончится его работа, ведь у организации будут отсутствовать материальные оборотные средства и средства на их покупку. Соответственно,

платежеспособным будет считаться то предприятие, в котором сумма оборотных средств будет существенно больше обязательств.

Различные показатели ликвидности не только дают характеристику устойчивости финансового состояния организации при разной степени учета ликвидности средств, но и отвечают интересам различных внешних пользователей аналитической информации. К примеру, для поставщиков сырья и материалов предпочтителен будет коэффициент абсолютной ликвидности. Покупатели и держатели акций предприятий с высокой степенью вероятности оценивают платежеспособность по коэффициенту текущей ликвидности [2].

Рассмотрим систему абсолютных и относительных показателей, которые используются для анализа ликвидности и платежеспособности.

В качестве абсолютного показателя ликвидности предприятия рассматривается показатель ликвидности баланса. Необходимость в рассмотрении появляется в рыночных условиях из-за увеличения финансовых ограничений и необходимости проведения оценки конкурентоспособности предприятия. Ликвидность баланса определяется как степень покрытия обязательств компании ее активами, период превращения которых в деньги равен периоду погашения задолженностей [4, с. 23].

Предпосылки невозможности использования этого методы:

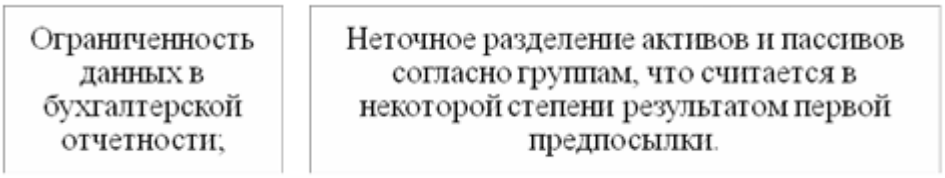

Рисунок 3 – Предпосылки невозможности использования метода анализа платежеспособности и ликвидности баланса

С целью повышения ликвидности и платежеспособности можно привести следующие рекомендации [5, с. 114]:

Рисунок 4 – Рекомендации для повышения ликвидности и платежеспособности

В процессе рассмотрения метода представлены показатели ликвидности и платежеспособности, как они определяются, предпосылки невозможности использования этого метода. Тем самым, с учетом вышеуказанного этот метод способен продуктивно применяться на предприятии с целью повышения уровня финансового состояния.

Литература

1. Абрютина М. С. Оценка финансовой устойчивости и платежеспособности российских компаний//Финансовый менеджмент – 2019 – №4. – 15 – 19 с.
2. Анализ ликвидности и платежеспособности//Официальный сайт «Библиотека студента» [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://vk.com/im?peers=105837755&sel=104644512&w=history104644512_photo&z=photo104644512_456254192%2Fmail303605 (Дата обращения 10.12.2020)
3. Барнгольц С. Б., Мельник М. В. Методология экономического анализа деятельности хозяйствующего субьекта. – М.: Финансы и статистика, 2018. – С. 46.

4. Леонгард В. А. Учет и анализ (финансовый и управленческий учет и анализ). – М.: Издательство «ЮНИТИ–ДАНА». – 2019. – 23 с.
5. Любушкин Н. П. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: учебное пособие. – М.: «ЮНИТИ-ДАНА», 2018. – 448с.

ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТОРГОВОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Авторы: *Тілла Данияр Үсенханұлы, Сапарова Гульнара Тельмановна, Ерназарова Урхия Смагуловна*

Аннотация: *Изучение особенностей формирования финансовых результатов деятельности торговых организаций является важнейшим условием успешного развития организаций торговли. Финансовый результат как интегрированный показатель деятельности организации определяет эффективность деятельности предприятия в целом, отражает все стороны деятельности предприятий торговли: объем и структуру оптового товарооборота, рациональность использования ресурсов, осуществление мероприятий по совершенствованию организации завоза, хранения, реализации продукции и т.д. Величина и уровень прибыли формируются под воздействием многих различных положительных и отрицательных факторов.*

Ключевые слова: *торговля, интернет-ресурсы, финансовый результат, маржинальная прибыль, валовая прибыль, прибыль от продаж, прибыль до налогообложения, чистая прибыль*

С развитием глобализации информационной сети Интернет торгово-экономические отношения выходят на новый технологический уровень. Под воздействием современных информационно-технических процессов изменился формат деятельности торговых организаций.

Массовое использование интернет-технологий привело к появлению такого экономического феномена, как «электронная коммерция», который включает все финансовые и торговые бизнес-процессы, осуществляемые при помощи компьютерных сетей и цифровых коммуникаций. Сегодня электронная коммерция является основой сетевой экономики, включающей электронную торговлю (e-trade), электронный маркетинг (e-marketing), электронные деньги (e-cash), электронный банкинг (e-banking) и др. [1].

Казахстан с 2017 года форсирует программу перехода к цифровой экономике, в том числе в сфере торговли. На фоне цифровизации большинство торговых организаций осуществляют свою торговую деятельность широко используя интернет-ресурсы, порождая тем самым электронную коммерцию.

Электронная коммерция – это сфера экономики, которая включает в себя все финансовые и торговые транзакции, осуществляемые при помощи компьютерных сетей, и бизнес-процессы, связанные с проведением таких транзакций [3].

На основе изучения современных технологий и тенденций для коммерческих предприятий можно выделить следующие бизнес-модели использования интернет-ресурсов в торговой деятельности:

1. Ведение только онлайнового бизнеса – владение интернет-магазином, его поддержка и сопровождение, или организация маркетплейса – онлайн-платформы с предоставлением информации о продуктах или услугах третьих лиц.
2. Совмещение торговли через интернет-магазин с классическими торговыми операциями.
3. Передача ведения торговли через интернет-магазин на аутсорсинг – доставку, хранение и комплектацию заказов выполняет сторонняя компания.

4. Продажа по системе прямой доставки (дропшип) – субъект торговли не имеет на своем складе товар для продажи, а интернет-магазин «продает» товар поставщика, отправляя ему готовые заказы или покупая у него от имени интернет-покупателя.

Рынок электронной торговли Казахстана в 2019 году увеличился в 1,8 раз и превысил 700 млрд тг. Доля электронной торговли в общей розничной торговле выросла с 2,9% в 2018 г. до 3,7% в 2019 г.

Объем покупок на казахстанских интернет-магазинах составил 422 млрд тг, на международных интернет-площадках – 280 млрд тг. Наиболее популярными товарами являются аксессуары и техника (35%), косметика (30%), товары для дома (15%), одежда и обувь (10%).

В стране действуют более 2 тыс. интернет-магазинов, из них для получения налоговых льгот в виде освобождения от уплаты подоходного налога зарегистрировано всего 579 интернет-магазинов.

В 2019 году объем безналичных платежей увеличился в 2,3 раза и составил около 14,4 трлн тг (в 2018 году – 6,4 трлн тг). Рост обусловлен развитием инфраструктуры торговых POS-терминалов, выходом на рынки Казахстана Apple Pay и Samsung Pay, стимулированием банками клиентов через бонусы и кэшбеки, а также активным использованием безналичной оплаты на всех видах общественного транспорта. За 2019 год в электронной торговле создано 36,8 тыс. новых рабочих мест.

Однако, для владельцев бизнеса важно определить финансовый результат их торговой деятельности. Важнейшим условием успешного развития организаций торговли является совершенствование системы бухгалтерского учета, в частности учета финансовых результатов хозяйственной деятельности.

Финансовый результат как интегрированный показатель деятельности организации определяет эффективность деятельности предприятия в целом. Эффективная финансово-хозяйственная деятельность организаций торговли возможна при условии правильной постановки организации бухгалтерского учета финансовых результатов и совершенствования существующих способов ведения первичного, текущего учета и разработки новых форм подходов к торгово-коммерческой деятельности организаций, а также оценки финансового состояния и их устойчивости.

Основную цель финансово-хозяйственной деятельности сформулировал Лука Пачоли (1445 - 1517) 500 лет тому назад в своем трактате "О счетах и двойной записи": "Прежде всего, мы должны иметь в виду, что всякий занимающийся торговлей имеет перед собой известную цель, для достижения которой он употребляет в действиях свои возможные усилия.

Цель всякого купца состоит в том, чтобы приобрести дозволенную и постоянную выгоду для своего содержания" [4, с. 25]. Эта выгода - есть прибыль (рис.1).

Рисунок 1. Схема формирования прибыли в торговых организациях

В связи с этим данные о финансовом состоянии организаций торговли представляют собой важнейшую составную часть управления финансово-хозяйственной деятельностью.

Анализ данных рисунка свидетельствует, что формирование конечного финансового результата - поэтапный процесс, стержнем которого мы видим четыре основных показателя:

валовая прибыль (маржинальный доход); прибыль от продаж; прибыль до налогообложения; чистая прибыль. Последовательность всех этих этапов можно проследить в отчетной форме «Отчет о прибылях и убытках».

На основании изложенного можно сделать вывод, что прибыль является результатом управления издержками обращения.

Финансовый результат может выражаться в виде прибыли или убытка, который является разницей между доходами и расходами организации.

К торговым расходам относят стоимость покупных товаров и издержки обращения. В стоимость товаров включаются также следующие расходы:

1) затраты по заготовке и доставке товаров до места их использования, включая расходы по страхованию;

2) затраты по содержанию заготовительно-складского подразделения организации, затраты за услуги транспорта по доставке товаров до места их использования, если они не включены в цену товаров, установленную договором;

3) начисленные проценты по кредитам, предоставленным поставщиками (коммерческому кредиту); 4) начисленные до принятия к бухгалтерскому учету товаров проценты по заемным средствам, если они привлечены для приобретения этих запасов;

5) затраты по доведению товаров до состояния, в котором они пригодны к использованию в запланированных целях (в частности, затраты по подработке, сортировке, фасовке и улучшению технических характеристик товаров);

6) иные затраты, непосредственно связанные с приобретением товаров

Расходы организации торговли, произведенные в отчетном периоде, но относящиеся к следующим (последующим) периодам, отражаются в издержках обращения как расходы будущих периодов. Эти расходы списываются в течение срока, к которому они относятся. В указанную статью затрат включаются: арендная плата за аренду отдельных объектов основных фондов при предварительном ее перечислении; расходы по подписке на периодические издания для служебного пользования; расходы на рекламу и подготовку кадров, уплаченные вперед.

Существенным отличием системы формирования финансовых результатов в торговых предприятиях от организаций, скажем производственной сферы, является способ отнесения их затрат. Так в себестоимости в таких организациях учитываются только затраты на приобретение товаров для перепродажи, все остальные затраты учитываются как издержки обращения в коммерческих расходах.

Целесообразно акцентировать внимание на отдельных аспектах этих различий, которые играют важную роль в формировании финансовых результатов деятельности данных хозяйствующих субъектов.

1. Различия в технологии и организации процессов производства продукции и реализации товаров конечным потребителям. Производство продукции отличается сложностью технологических процессов, многоступенчатостью этапов перехода от сырья до стадии готовой продукции. Процесс розничной реализации товаров значительно упрощен. Его сущность заключается не в смене натурально-вещественной формы товаров, а в смене

форм их стоимости.
2. Отраслевая специфика в порядке определения цены на изготовленную продукцию и реализуемые товары.

Таким образом, финансовые результаты деятельности организации отражают эффективность ее функционирования на определенный момент времени, при этом, компании не должны ограничиваться лишь абсолютными показателями финансовых результатов для оценки своей деятельности.

Особенность определения финансового результата от продаж в торговых организациях состоит в предварительном исчислении валового дохода, который представляет собой сумму реализационной торговой наценки, определяемой в виде разницы между покупной и отпускной ценой продажного товара.

В целом можно отметить и использование общей схемы формирования финансового результата (прибыли или убытка) хозяйствования организаций торговли, которая слагается из финансового результата операций, являющихся предметом ее основной деятельности, прочей деятельности. При этом следует учитывать, что формирование финансового результата происходит под влиянием различных факторов.

Важнейшими факторами, влияющими на достижение стратегических целей по увеличению массы прибыли, являются факторы, выявляемые в результате мониторинга внешней среды организации, что особенно актуально для организаций.

Список использованной литературы:

1. Калужский М. Л. Электронная коммерция: маркетинговые сети и инфраструктура рынка. М. : Экономика, 2014.
2. Правительство рассмотрело вопросы развития электронной торговли https://primeminister.kz/ru/news/pravitelstvo-rassmotrelo-voprosy-razvitiya-elektronnoy-torgovli(дата обращения 10.01.2021г)
3. Все об электронной торговле.С. Муслимова, член палаты налоговых консультантов РК. https://cdb.kz/sistema/biblioteka-bukhgaltera/articles/vse-ob-elektronnoy-torgovle-/(дата обращения 10.01.2021г)
4. Пачоли Л. Трактат о счетах и записях / Под ред. Я.В. Соколова. М.: Финансы и статистика, 1994. 320 с.
5. Финансовое планирование в коммерческих организациях [Электронный ресурс] / Эволюция денег. Финансовый анализ. - 2016 г. (дата обращения 10.01.2021г)

РОЛЬ ГОСУДАРСТВЕННОГО БЮДЖЕТА КАК ИНСТРУМЕНТ УПРАВЛЕНИЯ ЭКОНОМИКОЙ ГОСУДАРСТВА

Авторы: *Бейсенов Алибек Пернебекович, Оспанов Нурлан Болатович*

Аннотация: *Государственный бюджет является важным звеном финансовой системы страны. Отражая содержание процессов производства и распределения общественного продукта и национального дохода, бюджет представляет собой экономическую форму образования и использования основного централизованного фонда денежных средств государства.*

Ключевые слова: *Бюджетный процесс, бюджетное планирование, эффективность бюджетных расходов, управление государственными финансами.*

Казахстан – крупнейшая и наиболее динамично развивающаяся с экономической точки зрения страна Центральной Азии, руководство которой стремится сделать Казахстан одной из наиболее развитых стран в мире. Для достижения этой цели власти Казахстана приступили к реализации различных реформ и к модернизации, охватывающей многие аспекты государственной политики, в том числе с учетом стандартов и принципов ОЭСР.

Уже сегодня в Казахстане реализован целый комплекс мероприятий по обеспечению устойчивого развития экономики, снижению негативных последствий воздействия внешних факторов и кризисных явлений, обеспечению макроэкономической стабильности. Посткризисное развитие казахстанской экономики, направленное на ее диверсификацию с привлечением, как бюджетных средств, так и многомиллиардных инвестиций, ставит перед финансовой системой ряд задач, решение которых обеспечит стабильное экономическое развитие. В числе важнейших - повышение эффективности и результативности использования бюджетных ресурсов, улучшение качества управления активами государства. В этом ряду стоит и реализация всех намеченных социальных и инновационных программ, финансируемых за счет средств государственного бюджета. Поставленные задачи мы сможем решить только консолидацией усилий всех участников бюджетного процесса, повышением эффективности работы как служб внутреннего контроля в государственных органах и квазигосударственном секторе, внешнего контроля в регионах, так и общественности.

Своевременные законодательные инициативы (в частности, новый Бюджетный и Налоговый кодексы Республики Казахстан), разрабатываемые Правительством, позволяют создать основу управления государством в новых условиях ориентирования на конечные результаты. Несомненно, уровень доверия к Правительству и государственным органам со стороны населения страны во многом зависит от конечных результатов, прозрачности принятия решений и выполнения социальных обязательств. В свою очередь, объективность оценки этой работы зависит и от уровня экономической и правовой грамотности участников бюджетного процесса.

В данной статье рассмотрены сущность и особенности государственного бюджета Республики Казахстан, выделены основные проблемы государственного контроля исполнения бюджета и предложены пути их решения.

В формировании и развитии экономической и социальной структуры общества большую роль играет государственное регулирование, осуществляемое в рамках принятой на каждом историческом этапе политики. Одним из механизмов, позволяющих государству проводить

экономическую и социальную политику, является финансовая система общества и входящий в ее состав государственный бюджет. Именно через государственный бюджет производится направленное воздействие на образование и использование централизованных и децентрализованных фондов денежных средств.

В государственном бюджете реально воплощен принцип финансовой централизации, который осуществляется государством [1]. Централизованные финансовые ресурсы позволяют государству обеспечивать запланированные темпы и пропорции общественного воспроизводства, добиваться совершенствования его отраслевой и территориальной структуры, формировать в необходимых размерах средства для первоначального развития прогрессивных отраслей экономики, проводить крупные социальные преобразования. Благодаря финансовой централизации денежные средства сосредотачиваются на решающих участках экономического и социального развития, подготавливая условия для успешной реализации экономической и социальной политики государства. Централизация денежных средств необходима для организации бесперебойного кругооборота в масштабах всего народного хозяйства для обеспечения функционирования экономики в целом.

Существование специфической бюджетной сферы стоимостного распределения обусловлено также природой и функциями государства. Государство нуждается в централизованных средствах для финансирования приоритетных отраслей, для проведения социально-культурных мероприятий в масштабах всего общества, решения задач оборонного характера, покрытия общих издержек государственного управления. Таким образом, существование государственного бюджета не результат субъективного желания людей, а объективная необходимость, обусловленная потребностями расширенного воспроизводства, природой и функциями государства В 2009 году в Республике Казахстан впервые был принят трехлетний бюджет, который стал базой новой системы государственного бюджетного планирования. Бюджетирование, ориентированное на конечный результат, предполагает формирование среднесрочного бюджета с целью планирования достижения стратегических целей на период, превышающий один год. Многолетнее бюджетирование позволяет решать такие задачи, как установление соответствия законодательных решений среднесрочной и долгосрочной стратегии государства, обеспечение преемственности бюджетного процесса и повышения фискальной дисциплины, повышения прозрачности и эффективности бюджетного процесса.

Бюджетная система представляет собой основанную на экономических отношениях и юридических нормах совокупность всех видов бюджетов. В Бюджетном кодексе Республики Казахстан в бюджетную систему включается Национальный фонд.

Состав и структура доходов и расходов зависят от направлений осуществления бюджетной и налоговой политики государства, осуществляемой в конкретных социально-экономических и исторических условиях. Как правило, источником доходов являются налоговые поступления, а также полученные официальные трансферты, то есть средства, полученные от нижестоящих органов государственного управления и средств из-за границы на безвозвратной основе (гранты).

Так как основной функцией государственного бюджета является контроль, то важную роль при этом выполняет государственный финансовый контроль.

В настоящее время главными системообразующими факторами мировой экономики, определяющими ее целостность и единство, выступают научно-технический прогресс, интернационализация и глобализация всей хозяйственной деятельности, активное использование рыночных инструментов. Создание работоспособной и действенной системы

государственного финансового контроля является одной из главных задач, стоящих перед развитыми странами, в том числе и Республики Казахстан [2].

Более чем десятилетняя практика казахстанского реформирования показывает, что экономика несет значительные потери из-за низкого уровня финансовой, бюджетной, налоговой дисциплины, отсутствия в стране слаженной, четко функционирующей единой системы государственного финансового контроля. До настоящего времени не выработана единая политика в области государственного финансового контроля, не отрегулирована его нормативно-правовая база, отсутствует координация деятельности в этой сфере.

Реальной угрозой экономической безопасности стало масштабное нецелевое и неэффективное использование государственных денежных и материальных ресурсов, махинации по их изъятию и зачастую прямое хищение, коррупция. Масштабы выявляемых органами финансового контроля нарушений требований бюджетного, налогового, таможенного и иного законодательства свидетельствуют о том, что угроза экономической безопасности в связи с ростом фактов нецелевого и необоснованного расходования бюджетных средств и активов государства становится все более ощутимой. К негативным явлениям в процессе организации финансовой дисциплины деятельности нашей страны также относится увеличение числа ошибок и злоупотреблений, допускаемых при формировании, распределении и использовании финансовых ресурсов государства.

Имеет место проблема нерационального, неэкономного и неэффективного использования государственных средств, что отрицательно сказывается на финансовой и экономической устойчивости государства. Существенная проблема непосредственного освоения бюджетных средств - обеспечение своевременной организации и проведение конкурсных процедур по государственным закупкам. Данная проблема негативно сказывается на равномерном и полном освоении средств бюджета [3]. В итоге многие социально и экономически значимые программы остаются неисполненными, а в отдельных случаях – это способствует их перераспределению на другие цели, использованию неэффективно и необоснованно.

В Республике Казахстан высшим органом государственного финансового контроля является Счетный комитет, непосредственно подчиненный и подотчетный Президенту РК, который осуществляет внешний контроль и оценку исполнения республиканского бюджета, использования грантов, активов государства, гарантированных государством займов и другое.

В качестве решения вышеуказанных проблем предлагаются следующие пути их решения (см. рисунок 1).

Также основным недостатком существующей ныне в Казахстане модели является отсутствие глубокого анализа и изучения положения дел на объектах контроля из-за несогласованных подходов и неотработанных до конца методик, что порождает возможность появления дублирования и пробелов в процессе контроля.

Рисунок 1 – Дерево проблем государственного финансового контроля и пути их решения

В настоящее время в казахстанской системе государственного финансового контроля существует ряд проблем:

- отсутствие целостности и системности контрольной деятельности государства;
- несовершенство законодательной базы;
- отсутствие координации в работе различных органов контроля;
- кадровое обеспечение;

- низкая активность государственных органов финансового контроля в налаживании и расширении международного сотрудничества.

Предлагаются следующие пути решения проблем:

- внесение необходимых изменений и дополнений в административный и уголовный кодексы по установлению ответственности за нарушения бюджетного законодательства;
- правильная координация деятельности государственного контроля;
- налаживание системы подготовки, переподготовки и повышения квалификации работников контролирующих органов;
- установление активного и плодотворного международного сотрудничества в сфере финансового контроля.

Больше всего средств из госбюджета направлено на социальную помощь. В пятерку приоритетных направлений по затратам вошли также сферы образования и здравоохранения, обслуживание долга и транспорт

В текущем году затраты государства значительно возросли. Вместе с ростом затрат Нацфонда значительно увеличились расходы государственного бюджета. За январь-август 2019-го прирост составил 17,6% за год, до 8,4 трлн тенге. Для сравнения: по итогам аналогичного периода годом ранее затраты госбюджета составляли 7,1 трлн тенге, при снижении на 16%. Такие данные приводит ranking.kz. [6]

Больше всего средств было направлено на социальную помощь и социальное обеспечение: сразу 27,3% от общей суммы затрат (годом ранее — 25,1%). Немалая часть также направляется в сферу образования (1,5 трлн тенге, или 17,6% от общей суммы) и здравоохранения (9,4%, или 787,4 млрд тенге).

В пятерку приоритетных направлений по затратам госбюджета вошли также обслуживание долга (6,4%, или 538,3 млрд тенге) и транспорт и коммуникации (6,2%, или 521 млрд тенге).

Основной причиной роста затрат госбюджета является увеличение расходов на социальную помощь и социальное обеспечение. За январь-август текущего года затраты, направленные на соцпомощь, составили 2,3 трлн тенге — на 28% больше, чем за аналогичный период прошлого года (1,8 трлн тенге). Это максимальный рост в аналогичном периоде за все время.

При этом с сентября текущего года изменены правила назначения и выплаты государственной адресной социальной помощи (АСП). По состоянию на 15 августа текущего года адресной социальной помощью охвачено 1,8 млн казахстанцев. Наибольшее количество получателей пособия проживает в Туркестанской области (498,7 тыс. чел.), Алматинской области (225,4 тыс. чел.) и в Шымкенте (216,3 тыс. чел.). Порядка 42% получателей пособия — городские жители, 58% — сельчане. На 1 августа АСП выплачено на сумму 103 млрд тенге. Средний размер выплаты на одну семью составил 86 тыс. тенге в месяц, сообщает Министерство труда и социальной защиты населения РК.

Тем временем государство продолжает бороться с нарушителями, которые незаконно получают АСП. При назначении АСП наиболее распространенным нарушением является сокрытие доходов и повторное получение соцпомощи путем регистрации по временному месту пребывания.

По состоянию на конец второго квартала текущего года доля населения с доходами ниже прожиточного минимума составила 4,3%. При этом в шести регионах страны доля превышает

среднереспубликанское значение. К примеру, в Туркестанской области доля населения с доходами ниже прожиточного минимума равна 11,2%, в Жамбылской и Северо-Казахстанской — 5,8% и 5,1% соответственно.

К сведению: пять лет назад доля населения с доходами ниже прожиточного минимума составляла всего 2,9%. По итогам 11 месяцев 2020 года 122 млрд тенге из республиканского бюджета еще неосвоены. Об этом в Правительстве сообщил министр финансов, передает «Хабар 24». По словам Ерулана Жамаубаева, основная сумма неосвоений приходится на центральные госорганы, в частности на пять Министерств. Глава ведомства назвал и причины - длительные конкурсные процедуры, а в отдельных случаях и судебные разбирательства. Кроме того, целевые трансферты в размере свыше 2 трлн тенге в этом году выделили регионам. Из которых более 50 млрд пока не освоены. Большая часть этой суммы приходится на столицу, Алматы и западные регионы. По некоторым бюджетным программам сохраняется риск не освоить деньги вовремя, отметил глава ведомства. Добавим, в качестве дохода в госбюджет с начала года поступило 8 трлн тенге. [7]

Президент Казахстана Касым-Жомарт Токаев подписал закон о республиканском бюджете на 2021-2023 годы. Об этом сообщает Акорда.

Ранее парламент республики принял проект закона «О республиканском бюджете на 2021-2023 годы» и отправил его на подпись главе государства.

По предложению сената, поддержано увеличение расходов в 2021 году на 15,2 млрд тенге, в 2022 году – на 4,7 млрд тенге. Финансирование увеличения расходов будет осуществляться за счет перераспределения средств, которые были предусмотрены в резерве правительства.

Как сообщалось, проект бюджета сформирован с учетом прогноза социально-экономического развития на указанный период.

По данным министра национальной экономики Казахстана Руслана Даленова, реальный рост ВВП прогнозируется на уровне 2,8% в 2021 году, 3,7% – в 2022 году и 4,6% – в 2023 году.

Цена на нефть заложена в $35 за баррель в 2021-2023 годах с учетом консервативного подхода.

По данным Миннацэкономики, доходы республиканского бюджета (без учета трансфертов) составят в 2021 году 6 трлн 926 млрд тенге, в 2022 году – 8 трлн 566 млрд тенге, в 2023 году – 9 трлн 217 млрд тенге.

Поступления по прогнозам составят в 2021 году 11,4 трлн тенге, в 2022 году – 11,8 трлн тенге, в 2023 году – 12 трлн тенге.

Расходы прогнозировались в 2021 году в объеме 14 трлн 49 млрд тенге, в 2022 году – 13 трлн 873 млрд тенге, в 2023 году – 13 трлн 889 млрд тенге.

Дефицит республиканского бюджета к ВВП на 2021 год составит 9,1%, в 2022 – 6,3%, в 2023 – 5,5%....[8].

На каждом этапе развития Казахстана как независимого государства ставилась цель - достижение прозрачного, эффективного и стабильного бюджета, обеспечивающего в максимальной степени нужды населения и качественное выполнение государственных услуг и функций. Эффективное использование бюджетных средств может быть достигнуто не только фискальными мероприятиями, но и повышением логистики бюджетного процесса. Одним из

механизмов, позволяющих государству осуществлять экономическую и социальную политику, является бюджетная система. Через нее мобилизуются финансовые ресурсы, которые в дальнейшем перераспределяются и используются для решения экономических и социальных проблем общества, обеспечения выполнения государством возложенных на него функций и задач.

В своем Послании народу Казахстана «Стратегия «Казахстан – 2050» Новый политический курс состоявшегося государства» Президент Республики Казахстан Н.А. Назарбаев одним из важных приоритетов модернизации макроэкономической политики назвал совершенствование бюджетной политики: «…даже самые современные объекты становятся бременем для бюджета, если требуют расходов на поддержание, но не приносят доходов и не решают проблем граждан страны» [9]. Формирование принципиально новой системы государственного планирования позволяет формировать бюджет исходя из целей и задач государственной политики и осуществлять распределение бюджетных ресурсов между администраторами бюджетных программ с учетом достижения конкретных результатов в соответствии со стратегическими целями, задачами, приоритетами. Эти вопросы находятся в центре внимания многих отечественных и зарубежных ученых. Вместе с тем, именно проблемы совершенствования бюджетных процессов в системе государственного управления Республики Казахстан, остаются не до конца решенными

Литература

1. Бюджетный Кодекс Республики Казахстан от 4 декабря 2008 года № 95-IV.
2. Зейнельгабдин А.Б. Финансовая система Казахстана: становление и развитие. - Астана,
3. Утибаев Б.С., Жунусова Р.М., Саткалиева В.А. Государственный бюджет: Учебник. – Алматы: Экономика
4. Спанова Б. К. «Теория государственного управления» Учебное пособие Караганда КЭУК 2014 г. 198 стр.
5. Жетписбаева М.К. Гимранова Г.И. Байгуренова М.А идр. «Взаимодействие государства и общества на современном этапе». Монография Караганда, издательство КЭУК, 2016. 169ст.
6. ranking.kz.
7. www.24.kz
8. https://kursiv.kz/news/ekonomika/2020-12/tokaev-podpisal-zakon-o-byudzhete-kazakhstana-na-2021-2023-gody Kursiv.kz.
9. Послание Президента Республики Казахстан народу Казахстана от 14 декабря 2012 г. (2012) Стратегия «Казахстан – 2050» Новый политический курс состоявшегося государства» //www.akorda.kz/

РОЛЬ КОРПОРАТИВНОГО ПОДОХОДНОГО НАЛОГА В РАЗВИТИИ ГОСУДАРСТВА

Авторы: *Абат Бекмұхан Әлімбекұлы, Абдуллаева Бижамал Амангельдиевна, Абжалелова Шолпан Рахимжановна*

Аннотация: *Налоги представляют собой обязательные платежи, взимаемые центральными и местными органами государственной власти с юридических и физических лиц и поступающие в бюджеты различных уровней. Существование налогов экономически оправдано постольку, поскольку оправдано существование государства. Налоги - это экономическая база содержания государственного аппарата, армии, непроизводственной сферы.*

Ключевые слова: *налог на прибыль организаций, корпоративный подоходный налог*

С помощью налогов государство получает в свое распоряжение ресурсы, необходимые для выполнения своих общественных функций. За счет налогов финансируются также расходы по социальному обеспечению, которые изменяют распределение доходов. Система налогового обложения определяет конечное распределение доходов между людьми.

В условиях перехода от административно-директивных методов управления к экономическим резко возрастают роль и значение налогов как регулятора рыночной экономики, поощрения и развития приоритетных отраслей народного хозяйства, через налоги государство может проводить энергичную политику в развитии наукоемких производств и ликвидации убыточных предприятий.

Неуклонное повышение роли налогов в социально-экономическом развитии большинства государств вполне объяснимо: успех государственного управления в немалой степени зависит от решения все более острых и чрезвычайно сложных бюджетных проблем. Ведь главным инструментом здесь во все времена являлись и сегодня являются именно налоги [1].

Бюджет является формой образования и расходования средств для обеспечения функций органов государственной власти. Сосредоточение финансовых ресурсов необходимо для успешной реализации финансовой политики государства.

Глобализация экономики неминуемо должна вести и ведет к согласованию, гармонизации и унификации национальных налоговых законов. По этой причине казахстанское налоговое законодательство во все большей степени воспринимает инновации, присутствующие в налоговых законах экономически развитых стран.

Постоянная модернизация технологических процессов, повышение качества оказываемых услуг, расширение перечня оказываемых услуг, снижение себестоимости продукции или услуги, грамотное и эффективное управление – это самые главные, но далеко не все, слагаемые максимизации прибыли предприятия в стране с рыночной экономикой.

Доход, вот для чего, и ради чего, предприниматель, рискует своими капиталовложениями. Ведь, вкладывая каждый тенге, имеющийся у него, он надеется получить от него отдачу, в виде дохода.

Современное предприятие должно соответствовать следующим параметрам:

1. Обладать большой гибкостью, способностью быстро менять предлагаемые услуги, так как неспособность постоянно приспосабливаться к запросам потребителей, обречет предприятие на банкротство.
2. Иметь высокие требования к качеству оказываемых работ, услуг (произведенной продукции).
3. Минимизировать издержки производства, снижать себестоимость продукции (выполненных работ, оказанных услуг) [1].

Налоговая система – один из главных элементов рыночной экономики. Она выступает главным инструментом воздействия государства на развитие хозяйства, определения приоритетов социального и экономического развития.

Одним из главных доходных источников государственного бюджета служит корпоративный подоходный налог предприятий и организаций. Его доля в общей сумме налогообложения составляет 29%.

Изменение социально-экономического развития государства в период перехода к рыночным отношениям приводит к качественным структурным сдвигам в сторону интенсификации производства, что обусловливает неизменный рост денежных накоплений и главным образом прибыли предприятий различных форм собственности.

Заинтересованность предприятий в производстве и реализации качественной, пользующейся спросом на рынке продукции (работ, услуг), отражается на величине прибыли, которая при прочих равных условиях находится в прямой зависимости от объема реализации этой продукции.

Без налогового законодательства невозможно нормальное функционирование экономики государства.

В Казахстане суммарная ставка налога на прибыль основана на чистых доходах компании, полученных при осуществлении их хозяйственной деятельности, как правило, в течение финансового года. КПН являясь важной статьей источника доходов государственного бюджета, одним из основных инструментов налогового регулирования, итоговой целью определяет максимальную чистую прибыль, т.е. совокупного общественного продукта за минусом всех вычетов и налогов в бюджет.

Нормативные принципы, изложенные в Налоговом Кодексе, состоят в способности манипулировать различного вида льготами, скидками и штрафами, применимыми к налогоплательщикам, чтобы достичь максимальный экономический и социальный эффект.

В настоящее время через корпоративный подоходный налог предоставлены достаточно привлекательные льготы для инвесторов. Так в реализацию поручения Главы государства по внедрению нового пакета стимулов для инвесторов вносятся изменения в некоторые законодательные акты по вопросам совершенствования инвестиционного климата.

Корпоративный подоходный налог (налог на прибыль)– неотъемлемая часть функционирования экономики любого государства. Во всех ведущих экономически развитых странах мира один из таких видов налога с предприятий, как корпоративный подоходный налог, является основной частью дохода государственного бюджета. Корпоративный подоходный налог является таким налогом, с помощью которого государство может наиболее эффективно воздействовать на развитие экономики. Он влияет на инвестиционные потоки и процесс наращивания капитала.

Роль корпоративного подоходного налога можно определить следующим образом:

- корпоративный подоходный налог - это условно переменный налог, так как он напрямую зависит от уровня производства и других экономических показателей, связанных с предпринимательской деятельностью;

- налог на прибыль относится к категории персональных налогов, которые позволяют учитывать фактическую платежеспособность налогоплательщика, в качестве источника оплаты выступают полученные им деньги;

- корпоративный подоходный налог - это национальный налог, так как установлен центральными властями;

- корпоративный подоходный налог в Республике Казахстан играет роль общего налога, который поступает в бюджет и там обезличивается;

- корпоративный подоходный налог - глобальный налог, то есть объектом налогообложения является валовой доход, независимо от источника и способа получения. В Республике Казахстан, как правило, используют глобальную систему налогообложения;

- корпоративный подоходный налог принадлежит к категории прямых налогов, то есть, его окончательная сумма целиком зависит от конечного финансового результата хозяйственной деятельности предприятия - прибыль или убыток.

С 2020 года корпоративный подоходный налог от субъектов малого и среднего бизнеса передали в местные бюджеты. Планируемая сумма поступлений - 386 млрд тенге, в республиканский бюджет будут зачисляться КПН от субъектов крупного бизнеса. Ожидается, что это будет способствовать росту региональной экономической активности. **Логика расчетов Минэкономики строится на простом посыле: чем больше в регионе МСБ, тем больше КПН поступит в местный бюджет. А значит, региональные власти приложат максимум усилий для развития малого и среднего бизнеса.**

В целом задача государства такая: помогать взращивать из малого и мелкого бизнеса средний, а из среднего – крупный. Поэтому инициатива по передаче КПН с малого и среднего бизнеса в регионы поможет решить эту задачу, она будет хорошим мотиватором для акиматов делать все, чтобы бизнес укрупнялся и собираемость налогов, считают в минэкономики.

Налоги выражают обязанность всех юридических и физических лиц, получающих доходы, участвовать в формировании государственных финансовых ресурсов. Поэтому налоги выступают важнейшим звеном финансовой политики государства в современных условиях.

Одна из важнейших перспективных задач совершенствования системы налогообложения корпоративным подоходным налогом – это ослабление ее фискальной направленности, либерализация при повышении четкости и ясности налогового законодательства, ликвидация противоречивой нормативной базы, сложных и неопределенных налоговых процедур. Реформирование налогообложения прибыли, как и налоговой системы в целом, должно опираться только на воспроизводственный принцип, налог должен стимулировать рост производства, его пропорциональность, повышение производительности труда.

Сочетание интересов государства и производителя, целостная активно действующая система регуляторов экономики, формирующая цели и выбор стратегии, методы и средства хозяйственной деятельности каждого предприятия при одновременном учете приоритетных общегосударственных интересов – основное принципы укрепления экономики государства.

Корпоративный подоходный налог в Казахстане до 2020 года зачислялся в государственный бюджет, ставка его при удержании с налогооблагаемого дохода составляет 20%. Есть исключения: юрлица-сельхозпроизводители и производители продукции аквакультуры (другими словами – рыбоводства) платят КПН в размере 10%.

Ставка КПН, удерживаемого у источника выплаты с доходов резидентов, равна 15%. Есть градация по ставкам КПН для нерезидентов – от 5 до 20%, но она на пополнение местного бюджета особого влияния не окажет, так как 100 тыс. налогоплательщиков – представителей малого и среднего бизнеса, которые будут обеспечивать те самые 386,4 млрд тенге поступлений в местные бюджеты в 2020 году, – резиденты Казахстана.

В 2019 году в бюджет в виде КПН поступило 1 трлн 974 млрд 763 млн тенге, из них от МСБ – 422 млрд 371 млн, то есть примерно одна пятая часть. Стоит отметить, что далеко не все представители малого бизнеса в регионах являются плательщиками КПН, поскольку работают в специальных налоговых режимах – по патенту, упрощенной декларации или единому земельному налогу, ставки по которым составляют 2–3%[2].

Для нашей страны было бы выгодно, если бы предприятия расчищались, делали аудит по международным стандартам, переходили на международные стандарты финансовой отчетности, проводили процедуры листинга, выходили на биржу, удешевляли заимствования.

В Казахстане корпоративный подоходный налог (КПН) составляет 20%. В то же время в Словакии и Польше он составляет по 19%, и эти страны предполагают снизить его до 15%. В Эстонии, если средства предприятий реинвестируются, то вообще нет корпоративного подоходного налога.

Высокая ставка корпоративного подоходного налога также негативно сказывается и для предприятий малого и среднего бизнеса. И как раз эти представители малого и микро бизнеса на три года освобождены от уплаты подоходного налога.

Последние 8 лет, вопреки общему заблуждению, налоговая нагрузка в нашей стране не росла, а, наоборот, устойчиво снижалась с 15,7% в 2010 до 11,7% в 2018 [3]. При этом в снижении налоговой нагрузки с 2010 заметную роль сыграли уменьшение самих налоговых ставок в 2009 (в 2009 были внесены изменения в Налоговый кодекс, где КПН был снижен с 30% до 20%, НДС – с 13 до 12%, социальный налог – с 13 до 11%). Если сравнивать налоговую нагрузку на хозяйствующие субъекты в нашей стране с аналогичной нагрузкой развитых стран, то можно заметить, что у нас она относительно невысокая. Так, к примеру, в Дании налоговая нагрузка находится на уровне 34,2% от ВВП страны, в Австрии – 25,3%, в Великобритании – 25,4%. При этом, как показывают данные таблицы ниже, по многим видам сами налоговые ставки в экономиках развитых стран значимо выше, чем у нас.

Повышение ставки корпоративного подоходного налога (КПН) приводит к удорожанию себестоимости производимой продукции из-за того, что КПН является прямым налогом. Именно поэтому нужны льготы и преференции для тех предприятий малого и среднего бизнеса, которые свою прибыль направляют на модернизацию и развитие производства, в том числе на внедрение на предприятиях международных систем менеджмента качества (ИСО).

На рисунке 1 приведены ставки корпоративного подоходного налога различных стран в 2018 году по данным Tax Foundation: Corporate Tax Rates around the World.

Рисунок 1 - Ставка корпоративного налога за 2018 в разрезе стран, в %

В первом квартале 2020 года казахстанская экономика продемонстрировала рост валового внутреннего продукта на 2,7% в годовом выражении, во многом за счет докризисной инерции.

Однако за четыре месяца, когда в апреле был пик карантинных мер и падения цен на нефть почти на 70% в сравнении с апрелем 2019 года, ВВП сократился на 0,2% относительно аналогичного периода годом ранее. По нашему мнению, экономический спад продлится два квартала, после чего рост экономики возобновится к концу текущего года.

Доходы государственного бюджета без учета трансферта из Нацфонда в первом квартале 2020 года выросли на скромные 1,2% г/г. При этом за счет резкого увеличения трансферта из Нацфонда почти на 50% совокупные доходы госбюджета повысились на 14% г/г.

В результате повышения зарплат произошло серьезное увеличение поступлений по ИПН и социальному налогу примерно на 20% г/г, что резко контрастировало с сокращением поступлений от налогов на международную торговлю на 18% г/г.

Сбор налогов по КПН умеренно вырос на 5% г/г, поступления по НДС снизились на 0,3% г/г. Затраты госбюджета в первом квартале 2020 года повысились на 15% г/г. Их увеличение было обусловлено повышением социальных расходов и зарплат, кроме того увеличились затраты на инфраструктурные проекты. В рамках мер поддержки бизнеса, правительство освободило малый и средний бизнес от налогов и социальных платежей, взимаемых с фонда оплаты труда на 6 месяцев до 1 октября 2020 года.

Ставка НДС на реализацию и импорт социально значимых продовольственных товаров была понижена с 12% до 8% до 1 октября 2020 года. Была предусмотрена отсрочка по уплате всех видов налогов и других обязательных платежей, социальных платежей до 01.06.2020.

Кроме того, отдельные субъекты бизнеса освобождены от уплаты налога на имущество в этом году. Таким образом, снижение поступлений по доходам в госбюджет было обусловлено не только действием разворачивающегося кризиса, но и стало следствием мер фискальной поддержки малого и среднего бизнеса.

Налогоплательщики, являющиеся организациями, осуществляющими деятельность в социальной сфере, при определении суммы корпоративного подоходного налога, подлежащей уплате в бюджет, уменьшают сумму исчисленного в соответствии со статьей 302 Налогового кодекса корпоративного подоходного налога на 100 %.

В целях налогообложения к организациям, осуществляющим деятельность в социальной сфере, относятся налогоплательщики, соответствующие определенным критериям. Критерии, в соответствии с которыми налогоплательщики могут рассматриваться как организации, осуществляющие деятельность в социальной сфере, определены статьей 290 Налогового кодекса Республики Казахстан и подразделяются:

1) по виду деятельности

2) по наличию наемных работников — инвалидов.

К организациям, осуществляющим деятельность в социальной сфере, относятся организации, осуществляющие нижеуказанные виды деятельности, доходы от которых с учетом доходов в виде безвозмездно полученного имущества и вознаграждения по депозитам составляют не менее 90 процентов совокупного годового дохода таких организаций

К деятельности в социальной сфере относятся следующие виды деятельности:

- оказание медицинских услуг, за исключением косметологических, санаторно-курортных

- оказание услуг по начальному, основному среднему, общему среднему образованию, техническому и профессиональному, после среднему, высшему и послевузовскому образованию, осуществляемых по соответствующим лицензиям на право ведения образовательной деятельности, а также дополнительному образованию, дошкольному воспитанию и обучению

- деятельность в сфере науки (включая проведение научных исследований, использование, в том числе реализацию, автором научной интеллектуальной собственности), осуществляемая субъектами научной и (или) научно-технической деятельности, аккредитованными уполномоченным органом в области науки, спорта (кроме спортивно-зрелищных мероприятий коммерческого характера), культуры (кроме предпринимательской деятельности), оказания услуг по сохранению (за исключением распространения информации и пропаганды) объектов историко-культурного наследия и культурных ценностей, занесенных в реестры объектов историко-культурного достояния или Государственный список памятников истории и культуры в соответствии с законодательством РК, а также в области социальной защиты и социального обеспечения детей, престарелых и инвалидов

- библиотечное обслуживание.

К организациям, осуществляющим деятельность в социальной сфере, также относятся организации, соответствующие следующим условиям:

1) численность инвалидов за налоговый период составляет не менее 51% от общего числа работников

2) расходы по оплате труда инвалидов за налоговый период составляют не менее 51% (в специализированных организациях, в которых работают инвалиды по потере слуха, речи, а также зрения, — не менее 35%) от общих расходов по оплате труда.

Если Казахстан планирует уйти от сырьевой направленности в экономике страны, то необходимо снижать налогооблагаемую базу для тех, кто создает и развивает производство товаров, работ и услуг. При этом следует исходить из следующего положения. Выгодно ли предприятию – СМП платить налоги или ему экономически целесообразнее работать в теневом секторе.

Думается, что следует ввести льготы и преференции по корпоративному подоходному налогу, налогам на землю и имущество для субъектов малого и среднего бизнеса занятых производством продукции в сравнении с торгующими организациями. Или хотя бы обеспечить снижение налога на ту часть прибыли, которая направляется на развитие производства.

Некоторые крупные государственные чиновники говорят о том, что государству нужны налоги, чтобы платить зарплату учителям, врачам и т.д. Платить налоги, безусловно, необходимо, однако из многих официальных информационных источников известно, что доля средних и

малых предприятий (СМП) во внутреннем валовом продукте (далее ВВП) страны составляет около 20%.

Кроме того, доход субъектов СМП от реализации товаров, услуг в сфере торговли составляет более 60% от общего объема дохода, полученного ими, а в промышленности он равен 10,2%. Торговля - 92%, промышленность – 8%.

В такой ситуации введение льгот по налогам для отечественных товаропроизводителей – субъектов малого и среднего бизнеса вряд ли сильно отразится на снижении налоговых поступлений в бюджет страны.

Из высказанного имеем, что в стране налоговая нагрузка невысокая по сравнению со многими странами, но для государства, конечно же, лучше повысить в целях пополнения государственного бюджета. Однако, этот вопрос можно решить, не прибегая к повышению налоговых ставок в стране, поскольку данная мера имеет множество различных последствий для субъектов малого, среднего и крупного бизнеса.

Рост налоговой нагрузки можно обеспечить другим способом – за счет расширения налогооблагаемой базы, то есть за счет стимулирования появления новых предпринимателей в стране, а также за счет активизации предпринимательской деятельности действующих компаний, за счет увеличения доходов населения.

Именно такая работа преобладает в развитых странах: высокие значения налоговой нагрузки достигаются не за счет роста самих налоговых ставок, а за счет расширения малого и среднего бизнеса в экономике страны и увеличения доходов населения. Иными словами, рост налогового бремени является следствием расширения деловой активности в стране и роста благосостояния ее населения.

Литература:

1. Шейхова М.С., Семенчатенко А.А. Анализ и предложения по совершенствованию управления доходами и расходами в ООО "Красная горка"https://elibrary.ru/item.asp?id=26286635 (дата обращения 15.12.2020г)
2. https://kursiv.kz/news/ekonomika/2020-02/v-kazakhstane-kpn-peredali-v-mestnye-byudzhety?page=8 (дата обращения 15.12.2020г)
3. Кулекеев Ж, Пак Е. Тяжело ли налоговое бремя в Казахстане и надо ли ещё увеличивать его? ttps://forbes.kz//process/expertise/

ЭТАПЫ РАЗРАБОТКИ ПРОГРАММЫ ФИНАНСОВОГО ОЗДОРОВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ

Авторы: *Ағыбаев Жәнібек Бақытжанұлы, Гумар Назира Ануарбековна, Мергенбаева Айжан Амангельдыевна*

Аннотация: *Финансовое оздоровление представляет собой этап процедуры банкротства, который направлен на восстановление платежеспособности предприятия-должника. Одним из ключевых, поворотных пунктов финансового оздоровления является процесс формирования новой системы управления предприятием. С изменением положения самого предприятия существенно повышается ответственность за состояние дел и полномочия, значение внутрифирменного планирования и тактики деятельности на основе учета взаимных интересов.*

Ключевые слова: *банкротство, финансовое оздоровление, стратегия, этапы восстановления, предпринимательская деятельность*

Следует отметить, что финансовое оздоровление и восстановление платежеспособности предприятий не всегда связано с их банкротством. Банкротство - признанная решением суда несостоятельность должника, являющаяся основанием для его ликвидации [1].

На предприятиях могут возникать различного рода, предвиденные и непредвиденные обстоятельства, в результате которых нарушается платежеспособность, и менеджеры принимают решение относительно ее восстановления и введения процедур финансового оздоровления.

Основные мероприятия, связанные с финансовым оздоровлением, целесообразно разделить на несколько групп:

1) основные мероприятия, которые направлены на сокращение расходов и, как следствие, уменьшение убытков: закрытие нерентабельных производств, перепрофилирование производства, замещение активов;

2) мероприятия, которые направлены на увеличение финансовых ресурсов должника: рост уставного капитала, эмиссия дополнительных акций.

Можно определить финансовое оздоровление коммерческой организации как комплекс форм и методов, в результате внедрения которых финансовое состояние юридического лица улучшается, что позволяет своевременно исполнять денежные обязательства и обязательные платежи, обеспечивать соответствующий оборот финансовых потоков, который исключает их разбалансировку и проявление признаков неплатежеспособности.

Можно заключить, что мероприятия финансового оздоровления предприятия внедряются по факту ситуации, которая уже присутствует на предприятии или еще нет: возбуждено против него дело о банкротстве в арбитражном суде или оздоровление производится до этого. Таким образом, необходимо разграничить в данном контексте мероприятия досудебной и судебной санации.

Для успешного финансового оздоровления необходимо выполнение условий:

- желание учредителей восстановить предпринимательскую деятельность предприятия;
- компетентность руководства предприятия в принимаемых решениях;
- уровень квалификации сотрудников предприятия.

Основные факторы, предопределяющие банкротство коммерческих организаций, заключаются во внутренних финансовых просчетах. Результатом таких ошибок становится недостаточность собственных средств фирмы для осуществления предпринимательской деятельности.

Отказ в выдаче кредитов предприятию является причиной низкого уровня оборотных активов фирмы, дисбаланса между оборотными и заемными капиталами. Банки утрачивают доверие к компании с денежными проблемами и отказывают в поддержке ее коммерческих проектов.

Непродуманное расширение бизнеса: реализация большого количества товаров в кредит, инвестирование в долгосрочные активы обуславливает нехватку у фирмы средств для погашения текущей задолженности по договорным обязательствам.

Фактор конкурентоспособности иногда побуждает принимать неэффективные решения, что приводит к просчетам при расширении сферы деятельности компании. Ошибки заключаются в неправильном расчете себестоимости реализуемых товаров и услуг, ненадлежащем исполнении контрагентами условий контрактов. Финансовая неустойчивость и низкая рентабельность фирмы сама по себе не будет обязательной предпосылкой ее банкротства, но повышает риск полной утраты всех наличных денежных активов.

Причины банкротства определяются многими, часто взаимосвязанными, факторами, зависящими от политической, экономической ситуации в стране, индивидуальных особенностей развития фирмы, рациональности ее организационной структуры, стиля управления и прочих факторов [2, с. 19].

Основополагающим признаком несостоятельности организации является отсутствие средств для оплаты долгов перед кредиторами. Если финансовые затруднения длятся более 3 месяцев, то есть основания для возбуждения дела о банкротстве предприятия.

К косвенным признакам банкротства относится рост дебиторской задолженности, уменьшение денежных потоков фирмы, отсрочка выплат процентов инвесторам и вознаграждения персоналу фирмы.

Наличие основополагающих факторов несостоятельности обуславливает признание судом факта банкротства юридического лица.

Признание этого факта как неспособности должника обеспечивать долговые обязательства, уплачивать налоги и сборы не является основанием для последующего закрытия организации.

В теории и практике прогнозирования банкротства используются формализованные (или количественные) и неформализованные (или качественные подходы). Первые основаны на исследовании определенных показателей, вторые — на изучении отдельных характеристик, присущих бизнесу, развивающемуся по направлению к банкротству. Классификационная модель анализа вероятности наступления банкротства экономических субъектов обычно включает:

- анализ обширной системы показателей (основных и вспомогательных);
- анализ ограниченного круга ключевых показателей;
- анализ синтетических коэффициентов результативности деятельности;
- анализ интегральных показателей в рамках дискриминантной, скоринговой и факторной

экономико-математической модели;
- анализ интегральных показателей в рамках итоговой рейтинговой оценки;
- матричная модель прогнозирования;
- анализ безубыточности производства;
- стоимостная модель анализа (анализ стоимости бизнеса);
- другие методы анализа [3].

В соответствии с действующим законодательством юридические и физические лица, которые столкнулись со сложной финансовой ситуацией и не способны более исполнять свои обязательства перед кредиторами, вправе объявить себя банкротом. Процедура банкротства состоит из ряда этапов, каждый из которых предназначен для разрешения сложившейся ситуации.

Кроме этапов конкурсного производства, применяемых при прекращении деятельности организаций, к конкретной фирме-должнику могут применяться другие виды конкурсного управления:

- наблюдение;
- финансовое оздоровление;
- внешнее управление;
- конкурсное производство;
- мировое соглашение [3, с. 44].

Соблюдение указанной последовательности не является обязательным. Проведение той или иной процедуры банкротства определяется в зависимости от фактического положения дел на предприятии по результатам наблюдения арбитражного управляющего, кредиторов, юридического лица [4, с. 29].

В большинстве вариантов процесс ведения дел о несостоятельности не включает все стадии, а ограничивается наблюдением и конкурсным производством без прохождения остальных этапов. Каждый этап устанавливается решением арбитража на основании аналитики индивидуальных обстоятельств ситуации на предприятии, представленной на общем собрании кредиторов.

Банкротство для предприятия означает его ликвидацию. Однако в процессе признания финансовой несостоятельности организации существуют инструменты, благодаря которым юридическое лицо может сохранить свой статус и продолжить деятельность. Одним из таких инструментов является финансовое оздоровление.

Одним из начальных этапов банкротства является финансовое оздоровление, которое предполагает, что должник может пройти процесс реабилитации и вернуться к привычному порядку ведения своей финансово-хозяйственной деятельности. Процедура назначается после проведения этапа наблюдения.

Финансовым оздоровлением называют процедуру при банкротстве, которая предназначена для восстановления платежеспособности лица.

Анализ финансового оздоровления предприятий в российской финансово-экономической практике показывает, что методика оздоровления включает, как правило, краткосрочные мероприятия.

Следует отметить, что необходимость финансового оздоровления в определенные периоды

времени присутствует практически на каждом предприятии. Этот факт можно связать с цикличностью экономики. Результативность (положительный эффект) финансового оздоровления зависит от квалификации и компетентности руководства разработать и внедрить стратегию, позволяющую получить оптимальный результат при минимальных рисках.

Стратегия финансового оздоровления представляет собой совокупность мероприятий по реорганизации с целью восстановления платежеспособности и финансовой устойчивости предприятия, включает комплекс мероприятий, которые направлены на мониторинг за проблемными зонами предприятия, выявление скрытых резервов.

Если платежеспособность восстановлена, то данный период следует считать начальным этапом, который не позволяет допустить банкротства предприятия.

Финансовое оздоровление означает достижение оптимального использования потенциальных возможностей предприятия.

Стратегия финансового оздоровления предприятия имеет определенные проблемы:

- применение определенных мероприятий, направленных на выживание предприятия, обычно вызывает рост затрат, которые связаны с разработкой новых продуктов и освоением новых рынков;
- непрогнозируемое влияние внешних и внутренних факторов на мероприятия стратегии.

Обозначенные проблемы можно минимизировать, применяя следующие действия:

- персонал должен быть высококвалифицированным и компетентным;
- сотрудники предприятия должны быть четко мотивированы;
- стратегические мероприятия должны демонстрировать высокие темпы роста дохода на предприятии.

Таким образом, стратегия финансового оздоровления на предприятии должна включать мероприятия:

- установление жесткого контроля над финансами;
- заинтересованность кредиторов и персонала в финансовом оздоровлении;
- формирование комплексных изменений в деятельности предприятия;
- планирование «мгновенных» успешных изменений;
- программа развития на перспективу;
- оценка всех условий стратегии (внешних и внутренних);
- подготовка дополнительной информации;
- максимальное привлечение сотрудников к процедуре финансового оздоровления;
- анализ изменений на предприятии в ходе реализации начального этапа стратегии;
- анализ полученных результатов;
- закрепление полученных результатов и укрепление финансовых позиций на предприятии.

По сути, стратегия финансового оздоровления представляет собой комплекс мер, направленных на противодействие кризисной финансовой ситуации юридического лица.

1. Процедура финансового оздоровления предприятия-должника позволяет избежать его ликвидации и всех вытекающих неблагоприятных последствий (распродажа имущества, ограничения).

2. При правильно разработанной стратегии большинство проблемных предприятий имеют шанс вернуться к нормальному функционированию.
3. Основная цель, которая преследуется этой процедурой, — это удовлетворение требований кредиторов. Поэтому в утверждаемом графике платежей учитываются все притязания держателей долгов, с учетом очередности реестра кредиторов.

По результатам наблюдения от руководства организации-должника должна поступить инициатива о применении мероприятий финансового оздоровления. Для этого собранию кредиторов подается соответствующее ходатайство, которое содержит следующую информацию:

- предложение об исполнении обязательств по погашению долгов в соответствии с графиком;
- сведения о сроках погашения.

Стоит отметить, что инициация процесса может быть произведена учредителями юридического лица, кредиторами и третьими лицами.

Решение о применении финансового оздоровления должно быть дополнено такими документами как:

- разработанный план процедуры;
- график погашения долгов;
- если решение принималось на собрании учредителей юридического лица — соответствующий протокол собрания и перечень голосовавших лиц;
- сведения об обеспечении исполнения обязательств.

Понятно, что стратегия и тактика финансового оздоровления конкретного предприятия являются производными от его финансово-экономического состояния, однако во всех случаях последовательность вывода предприятия из кризисной ситуации предполагает следующие блоки (этапы) работ.

1. Сбор информации по центрам повышенной опасности. Как правило, к ним относятся материальное обеспечение, производство, сбыт, финансы. Реже к точкам повышенной опасности в России относят кадровый потенциал, институциональную структуру предприятия и ее соответствие поставленным целям.
2. Оценка финансово-экономического положения предприятия, выявление проблемных видов деятельности и участков работы, по возможности блокирование и ликвидация объективных условий, в которых вероятен кризис.
3. Анализ причин отклонения от нормального развития, включая изучение как внутренних факторов, так и макросреды, оказывающей влияние на финансово-экономическое состояние субъекта хозяйствования (конъюнктура рынков сбыта, динамика рыночных цен, налоговые выплаты, валютные курсы и т.д.). Хотя предприятие может лишь очень ограниченно влиять на макросреду, анализ ее воздействия или возможности адаптации к ней необходим. Это объясняется тем, что и после проведения эффективных с точки зрения внутреннего состояния фирмы мероприятий налоги, невыгодная динамика валютного курса, другие факторы макросреды могут поглощать все доходы и затруднять финансовое оздоровление предприятия. На данном этапе предпринимается попытка ликвидации уже существующих объективных признаков кризиса, недопущение их «раскрутки», если не сработало «блокирование» на предыдущем этапе.
4. Выбор стратегии и тактики финансового оздоровления, исходя из специфики состояния фирмы, ее потенциала и ресурсов, выявленных с помощью рассмотренных первых трех

этапов.

5. Реализация первоочередных мероприятий по финансовому оздоровлению, нейтрализующих качественные изменения в результате кризиса или не допускающих их в принципе. Оценка результатов проведенных мероприятий. Выявление причин неудач (как внутренних, так и внешних), а также наиболее перспективных направлений. Корректировка политики.
6. Прогнозирование будущих кризисных явлений. Прогнозирование возможно как на основе экспертных оценок, так и по финансовой отчетности. Как правило, используются комбинации этих методов.

Литература:

1. Закон Республики Казахстан О реабилитации и банкротстве (с изменениями и дополнениямипо состоянию на 11.07.2020 г.)
2. Суровцева Н.А. Российское законодательство о банкротстве / Н.А. Суровцева, К.В. Белопашенцева // Молодой ученый. — 2018. — №19. — С. 78-80.
3. Шатковская Е.Г. Банкротство организации / Е.Г. Шатковская, А.Х. Файзуллоев // Фундаментальные исследования.

— 2018. — № 5-2. — С. 433-440.

4. Рубцова Н.В. Процедуры банкротства юридических лиц: Дис. канд. юрид. наук / Н.В. Рубцова. — Новосибирск, 2017. — 109 с.
5. Шамсиева Р.Ф. Банкротство предприятия: основные причины возникновения и пути выхода / Р.Ф. Шамсиева // Интерактивная наука. — 2018. — № 10. — С. 179-181.
6. Солопова А.Е. Банкротство предприятий в современных условиях / А.Е. Солопова // Новая наука: Проблемы и перспективы. — 2017. — № 1-1. — С. 225-228.
7. Маликов А. Перспективы развития и реформирования процедуры «финансовое оздоровление» / А. Маликов [Электронный ресурс]. — Режим доступа: zakon.ru/blog/ 2018/12 /24/perspektivy_razvitiya_i_reformirovaniya_ procedury_ finansovoe_ozdorovlenie (дата обращения: 29.12.2020).

НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ И СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ НАЛОГОВОГО МЕХАНИЗМА В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

Авторы: *Шамгунов Диас Каппарович, Абдуллаева Бижамал Амангельдиевна, Абжалелова Шолпан Рахимжановна*

Аннотация: *Налоги занимают важное место среди инструментов воздействия государства на экономику, а также воздействия на социально-экономические процессы развития общества, что обусловливает необходимость теоретического осмысления, содержания налогов, их роли в рыночных условиях. Реализуется через налоговую политику, налоговый механизм и их элементы. Сущность функционирования этих элементов определяется, в основном, необходимостью их формализации для непосредственного включения в налоговый механизм.*

Ключевые слова: *рыночная экономика, модернизация, налоговая политика, налоговый механизм, налоговая система, налоговое регулирование*

Среди экономических рычагов, при помощи которых государство воздействует на рыночную экономику, важное место отводится налогам. В условиях рыночной экономики любое государство широко использует налоговую политику в качестве определенного регулятора воздействия на негативные явления рынка. Налоги, как и вся налоговая система, являются мощным инструментом управления экономикой в условиях рынка. Государственный бюджет - централизованный денежный фонд государства, предназначенный для финансового обеспечения реализации его задач и функций[1]. Его используют на финансирование мероприятий по развитию экономики, оборону, содержание органов государственного управления и на другие цели. В условиях рынка расширяются взаимоотношения предприятий и фирм различных форм собственности с бюджетом. В Республике Казахстан создана налоговая служба, призванная осуществлять контроль за правильностью исчисления сумм платежей, и своевременностью их перечисления в доход государственного бюджета. Налоги являются необходимым звеном экономических отношений в обществе с момента возникновения государства. Развитие и изменение форм государственного устройства всегда сопровождаются преобразованием налоговой системы. В современном цивилизованном обществе налоги — основная форма доходов бюджета государства. Помимо этой сугубо финансовой функции налоговый механизм используется для экономического воздействия государства на общественное производство, его динамику и структуру, на состояние научно-технического прогресса. Налоги известны давным-давно, еще на заре человеческой цивилизации. Их появление связано с самыми первыми общественными потребностями. В развитии форм и методов взимания налогов можно выделить три крупных этапа. На начальном этапе развития от древнего мира до начала средних веков государство не имеет финансового аппарата для определения и сбора налогов. Оно определяет лишь общую сумму средств, которую желает получить, а сбор налогов поручает городу или общине. Очень часто оно прибегает к помощи откупщиков. На втором этапе (XVI — начало XIX вв.) в стране возникает сеть государственных учреждений, в том числе финансовых, и государство берет часть функций на себя: устанавливает квоту обложения, наблюдает за процессом сбора налогов, определяет этот процесс более или менее широкими рамками. Роль откупщиков налогов в этот период еще очень велика. И, наконец, третий, современный, этап - государство берет в свои руки все функции установления и взимания налогов, ибо правила обложения успели выработаться. Региональные органы власти, местные общины играют роль помощников государства, имея ту или иную степень самостоятельности. Мировой опыт показывает, что

налоговый механизм заключает в себе огромные возможности воздействия на развитие предпринимательской деятельности, динамику и структуру общественного производства, его размещение. Налоговые сборы и платежи являются основным источником формирования бюджета государства. Очевидно также, что источником этих финансовых ресурсов могут быть только средства, которые правительство собирает с физических и юридических лиц. Из этих средств финансируются государственные и социальные программы, содержаться структуры, обеспечивающие существование и функционирование самого государства. Нынешние реалии требуют законодательства о новой налоговой системе, правил и инструкций, регламентирующих ее деятельность, дающих возможность управлять этой системой, а также создания надлежащего налогового механизма. В связи с этим углубились рыночные отношения, возникли и развиваются финансовые институты, которых не было раньше. Казахстанская экономика становится все более открытой для мирового бизнеса. Все это приводит к необходимости по-новому подойти к проблеме анализа и развития налоговой политики. Ускорением интеграционных процессов и осуществления радикальных преобразований, экономического развития Республики Казахстан возможно только при активном и умелом использовании налогов, как инструмента воздействия на социально-экономические процессы развития общества, что обусловливает необходимость теоретического осмысления, содержания налогов, их роли и влияния на все стороны процесса общественного воспроизводства. Правильное понимание направлений развития теории и практики налогообложения, создает основу для разработки финансового механизма, адекватного новым целям и задачам финансовой политики государства, что в свою очередь, позволит обеспечить высокие темпы развития экономики, эффективность функционирования всех субъектов хозяйствования, сбалансированность бюджетов всех уровней бюджетной системы, социальную защиту и повышение уровня жизни населения. Эффективные налоговые отношения должны проявляться в оптимальном исполнении налогами фискальной, регулирующей и информационной функции, при этом приоритеты регулирования определяются социально-экономическими условиями, а также стратегией развития государства, определяемой руководством Казахстана. Причем основы функционирования налогов следует рассматривать в зависимости от состояния экономического базиса и общественно - политической надстройки. Налоговая политика государства – это система мер органов государственной власти и местного самоуправления, носящая императивно-диспозитивный характер, являющаяся частью общей экономической стратегии государства, подразумевающая комплексное решение вопросов налогообложения в соответствии с исторически сложившимися интересами и целями социально-экономического развития. Реализация налоговой политики государства происходит через налоговый механизм. Исследование достоинств и недостатков, имеющихся подходов к определению понятия «налоговый механизм», а также изучение содержания этого понятия позволили сформулировать его дефиницию: налоговый механизм государства – это совокупность форм, методов, способов организации и регулирования налоговых отношений, соответствующая исторически сложившимся целям и задачам налоговой политики государства и закреплённая в налоговом законодательстве. Наличие и действие указанных элементов налоговой политики государства зависит от конкретной ситуации. Сущность функционирования этих элементов определяется, в основном, необходимостью их формализации для непосредственного включения в налоговый механизм. По нашему мнению, налоговое законодательство и система налогов – это понятия, которые не могут существовать отдельно. Законодательство является материальным носителем, субстратом системы налогов. При этом налоговое законодательство выражает юридическую, предметную сторону налоговых отношений, а система налогов – экономическую, функциональную (выполнение в общем виде функции по расчёту обязательных к уплате платежей). Таким образом, необходимость реформирования налогового законодательства была продиктована также сложившейся экономической ситуацией вследствие влияния глобального экономического и финансового кризиса. Сейчас мы

наблюдаем, как многие страны одной из антикризисных мер выбрали снижение налогов[2]. Налоговая система является одним из важнейших экономических регуляторов, основой финансово-кредитного механизма государственного регулирования экономики. Очевидно, что успех экономического реформирования в Казахстане в большой степени зависит от того, в каких направлениях пойдет преобразование налоговой системы страны, насколько налоговая политика государства будет отвечать требованиям времени [3, с.54]. Использование налоговых инструментов становится важным средством в оптимизации налоговых структур, их реструктуризации в национальных экономиках уделяется постоянное внимание. Еще более важна эта проблема для экономики интеграционных экономических международных группировок. Поэтому исследование теоретических и практических аспектов влияния налоговой системы на экономический рост и предпринимательскую среду Республики Казахстан представляется актуальной для разработки эффективных программ государства по реформированию налоговой системы Казахстана в условиях интеграции Казахстана в мировое рыночное хозяйство. Анализ реформаторских идей в области налогов в основном показывает, что выдвигаемые предложения касаются в лучшем случае отдельных элементов налоговой системы (прежде всего размеров ставок, предоставляемых льгот и привилегий; объектов обложения; усиления или замены одних налогов на другие). Необходимостью реформирования налогового механизма можно назвать интеграционные процессы: это вступление в Таможенный союз, присоединение к Единому экономическому пространству, вступление во Всемирную торговую организацию. Соответственно, активное участие зарубежных инвесторов в грандиозной для нашей страны Государственной программе форсированного индустриально-инновационного развития. Все мероприятия совершенствования основываются на стратегии развития налоговой службы РК, в которой обозначено 3 приоритетных направления: - обеспечение удовлетворенности общества деятельностью органов налоговой службы; - обеспечение полноты поступления налогов; - построение высокоэффективной налоговой службы. Международные исследования показывают, что примерно 80% налогоплательщиков готовы платить налоги добровольно, а если и не уплачивают, то из-за незнания законодательства, и только 20% налогоплательщиков уклоняются от уплаты налогов [4]. Работа по совершенствованию сферы налогообложения ведется на постоянной основе с учетом изменения конъюнктуры экономики и предложений налогоплательщиков. В последние годы важными направлениями реформирования налоговой системы стали стимулирование привлечения инвестиций, развитие бизнес-среды, упрощение налогового администрирования, а также расширение налогооблагаемой базы. Актуальность данного вопроса связана с необходимостью увеличения налоговых поступлений на фоне увеличения социальных расходов государства. Также, согласно протокольному поручению Правительства Республики Казахстан от 5 февраля 2019 года № 4 необходима проработка вопросов реформирования налогов на землю и имущество для физических лиц, а также установления единой базы для исчисления социального налога и социальных платежей. Плане совместных действий по обеспечению макроэкономической стабильности на 2019 – 2020 годы, утвержденном протоколом заседания Правительства Республики Казахстан от 29 декабря 2018 года № 52, а также в Плане мероприятий по противодействию теневой экономике на 2019 - 2021 годы, утвержденном постановлением Правительства Республики Казахстан от 29 декабря 2018 года № 921, предусмотрены меры совершенствования налогообложения. Результатом вышеуказанных мер являются: - с 1 января 2020 года до 1 января 2023 года лица, применяющие специальные налоговые режимы и признаваемые субъектами микропредпринимательства или малого предпринимательства - с 01.01.2021 года объединение налогов на имущество и землю с физических лиц без изменения элементов налога (объект обложения, налоговая база, ставки, порядок исчисления и уплаты); - инвесторы смогут воспользоваться инвестиционным налоговым кредитом, по которому предоставляется отсрочка на 3 года по уплате суммы КПН и налога на имущество; - освобождение инвестора от КПН, земельного налога, НДС и налога на имущество на срок до 10 лет; - уменьшение

налоговых обязательств в размере не более 20% после истечения 10 лет применения преференций по указанным налогам, от фактических расходов, осуществленных в период реализации инвестпроекта, при объеме инвестиций не менее пятнадцатимиллионнократного размера МРП; - при реализации товаров на территориях СЭЗ предпринимателей освободят от НДС. От проведения продуманной и взвешенной политики в налоговой системе, базирующейся на научных разработках, зависит экономическое процветание Республики Казахстан. В процессе формирования системы модернизирующих признаков, позволяющих совершенствовать подходы к трансформации механизмов и методик налогообложения в условиях казахстанской экономики, целесообразно рассматривать их в контексте основополагающих особенностей развития экономики Республики Казахстан. В этой связи, прежде всего, необходимо отметить, что дальнейшее экономическое развитие Казахстана зависит от решения основной задачи современного периода - обеспечения перехода к устойчивому и динамичному экономическому росту, через индустриально-инновационный прорыв. Данный процесс, безусловно, сопряжен с многочисленными социально-экономическими проблемами, которые в значительной мере обусловлены общей макроэкономической и социальной ситуацией в стране. Литература: Бюджетный кодекс РК https://www.nlrk.kz/index.php?option=com_content&view=article&id=95:byudzhetnyj-kodeks-rk&catid=39&Itemid=189&lang=ru Аймурзина Б.Т., Асилова А.С., Берстембаева Р.К. Налоговая политика Казахстана в условиях модернизации. https://articlekz.com/article/15199 Елшибеков С.К. Основные тренды развития налоговой модели Казахстана// Сборник материалов Международной научно-практической конференции «Совершенствование финансово-экономической архитектуры в Казахстане в посткризисный период». – Караганда. – 2010. – С.248-251.; «Реформирование налогового администрирования в Республике Казахстан». https://online.zakon.kz/Document/?doc_id=31220111#pos=5;-106

АНАЛИЗ МЕТОДОВ И МОДЕЛЕЙ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

Авторы: *Сапарова Гульнара Тельмановна, Ізтелеуов Жандос Мұратұлы, Умирзакова Гульзира Абдрахмановна*

Аннотация: *Финансовое состояние предприятия — это экономическая категория, отражающая состояние капитала в процессе его кругооборота и способность субъекта хозяйствования к погашению долговых обязательств и саморазвитию на фиксированный момент времени. Таким образом, финансовое состояние организации характеризуется размещением и использованием средств (активов) и источниками их формирования (собственного капитала и обязательств, т.е. пассивов).*

Ключевые слова: *финансы, активы, бухучует, организация*

Annotation: *The financial condition of an enterprise is an economic category that reflects the state of capital in the process of its circulation and the ability of a business entity to repay debt obligations and self-development at a fixed point in time. Thus, the financial condition of an organization is characterized by the placement and use of funds (assets) and the sources of their formation (equity capital and liabilities, i.e. liabilities).*

Keywords: *finance, assets, accounting, organization*

Устойчивое финансовое состояние является необходимым условием эффективной деятельности фирмы. Финансовое состояние предприятий (ФСП), его устойчивость во многом зависят от оптимальности структуры источников капитала (соотношения собственных и заемных средств) и от оптимальности структуры активов предприятия, и в первую очередь — от соотношения основных и оборотных средств, а также от уравновешенности активов и пассивов предприятия.

Все показатели, характеризующие финансовое состояние предприятия взаимосвязаны. Нельзя, например, правильно оценить уровень финансовой устойчивости предприятия, не проанализировав динамику платежеспособности и ликвидности, рентабельности оборачиваемости капитала. Уровень и динамика каждого показателя обеспечиваются уровнем и динамикой других показателей. Анализируя финансовое состояние, необходимо оценить качественную взаимозависимость всех финансовых показателей.

Анализ финансового состояния предприятия основывается на комплексном использовании данных целого ряда источников экономической информации. К наиболее часто используемым источника анализа, по нашему мнению, относятся данные финансовой отчетности. Оценка финансового состояния и его изменения за отчетный период по этим материалам, а также анализ показателей финансовой устойчивости составляет исходный пункт для более детального анализа финансового состояния предприятия в целом.

Преимущества использования данных финансовой отчетности как источника экономической информаций, на наш взгляд, заключается в том, что все предприятия и организации обязаны составлять и представлять отчетность в объеме и по формам, утвержденным в надлежащем порядке. Единство форм обеспечивает, в частности, сводимость и общение данных, разработку

единых схем контроля и анализ финансовой деятельности и состояния предприятий.

Таким образом, целью финансового анализа является оценка деятельности и положения предприятия на данный момент, а также прогнозируемого потенциала предприятия.

Задачами анализа финансового состояния являются: объективная оценка использования финансовых ресурсов на предприятиях, выявление внутрихозяйственных резервов укрепления финансового положения, а также улучшение отношений между предприятиями, предприятиями финансовыми, кредитными органами и др. Особое значение для финансового состояния предприятий имеет пополнение собственных оборотных средств. Если величина меньше финансово-эксплуатационный потребности, то приходится прибегать к займам.

Важной задачей анализа финансового состояния является исследование показателей финансовой устойчивости предприятия. Для данного анализа важное значение приобретает обоснованный выбор показателей, отражающих сущность устойчивости финансового состояния.

Устойчивости финансовое состояние предприятия характеризуется рациональным использованием всей совокупность производственных и хозяйственных факторов, определяющих результаты деятельности предприятия.

Анализ финансового состояния необходимо начинать с изучения динамики имущественного положения, анализа изменения структуры вложения финансовых ресурсов в активы и структуры пассива. Анализ структуры стоимости имущества позволяет установить общее изменение финансового состояния предприятия. Нерациональная структура имущества, его качественный состав могут привести к ухудшению финансового состояния предприятия.

В соответствии с требованиями международных стандартов баланс должен составляться таким образом, чтобы была видна:

- структура капитала (аспект финансирования);
- структура имущества для получения информации о ликвидности предприятия (аспект инвестирования);
- структура капитала и имущества во взаимосвязи для получения информаций о платежеспособности предприятия.

Анализ может проводиться:

- непосредственно по бухгалтерскому балансу без предварительного изменения состава балансовых статей;
- на основе сравнительного аналитического баланса путем уплотнение некоторых однородных по составу элементов балансовых статей;
- с учетом корректировка баланса на индекс инфляции с последующим агрегированием статей в необходимых аналитических разрезах. [1]

Смысл финансового анализа — в оценке и прогнозировании финансового состояния предприятия по данным бухгалтерского учета и отчетности.

Методами сплошного и непрерывного наблюдения, методами строгого документирования, систематизации и группировки достигается объективная количественная характеристика многообразных хозяйственных операций, обобщенная характеристика всей совокупности средств по составу и размещению, по источника образования и целевому назначению.

Все показатели, характеризующие финансовое состояние предприятия взаимосвязаны. Нельзя, например, правильно оценить уровень финансовой устойчивости предприятия, не проанализировав динамику платежеспособности и ликвидности, рентабельности оборачиваемости капитала. Уровень и динамика каждого показателя обеспечиваются уровнем и динамикой других показателей. Анализируя финансовое состояние, необходимо оценить качественную взаимозависимость всех финансовых показателей.

Анализ финансового состояния предприятия основывается на комплексном использовании данных целого ряда источников экономической информации. К наиболее часто используемым источника анализа, по нашему мнению, относятся данные финансовой отчетности. Оценка финансового состояния и его изменения за отчетный период по этим материалам, а также анализ показателей финансовой устойчивости составляет исходный пункт для более детального анализа финансового состояния предприятия в целом. Методами сплошного и непрерывного наблюдения, методами строгого документирования, систематизации и группировки достигается объективная количественная характеристика многообразных хозяйственных операций, обобщенная характеристика всей совокупности средств по составу и размещению, по источника образования и целевому назначению.

Воздействие мирового экономического кризиса привело к тому, что многие проблемы, которые казались уже решенными, приобрели новую значимость. К числу этих проблем следует отнести и анализ эффективности деятельности предприятий промышленности.

Одним из важнейших критериев оценки деятельности любого предприятия, имеющего своей целью получение прибыли, является эффективность использования имущества и раскрытие имущественного потенциала. Вне зависимости от организационно-правовых видов и форм собственности источниками формирования имущества любого предприятия являются собственные и заемные средства. Это основной источник пополнения средств предприятия.

Финансовый результат компании является основной частью анализа финансового состояния предприятия. Деятельность коммерческого предприятия имеет целью получение прибыли. Экономический анализ - один из инструментов управления предприятием в целом, а также финансовыми результатами в частности.

На сегодняшний день сложился определенный алгоритм анализа финансовых результатов предприятия. Его реализация зависит от поставленных цели и задач, а также от информационной базы анализа. Если рассматривать анализ финансовых результатов как часть анализа бухгалтерской отчетности, то целесообразно выделить следующие его этапы:

Анализ структуры и динамики показателей отчета о финансовых результатах.

Анализ доходов и расходов по обычным видам деятельности.

Анализ прочих доходов и расходов.

Факторный анализ прибыли.

Анализ рентабельности.

Оценка предпринимательского риска на основе анализа безубыточности деятельности предприятия.

Обобщение резервов повышения прибыли и рентабельности.

Рассмотрим их реализацию на примере - ТОО «Trans Group Eurasia». Использование данных конкретного предприятия позволит отразить все возможности реализации методики анализа финансовых результатов и повысит наглядность ее описания.

На первом этапе проведем горизонтальный анализ отчета о финансовых результатах. Целесообразно подобный расчет производить не менее чем за 3 года, что повышает объективность данных. Из табл. 1 мы видим, что в целом предприятие все три года получало убыток до налогообложения и чистый убыток за год. При этом основная деятельность (реализация готовой продукции, товаров, работ, услуг, сдача имущества в аренду) приносила прибыль. Кроме этого из табл. 1 следует, что в 2019 г. резко выросла валовая прибыль и прибыль от продаж, в 2020 г. эти показатели снизились по сравнению с предыдущим годом, но все равно остались выше уровня.

При этом из года в год снижается сумма коммерческих расходов, а сумма управленческих расходов растет. Прочие доходы и расходы в 2019 г. росли, а в 2020 г. сократились. Соответственно, убыток до налогообложения, который удалось уменьшить в 2019 г., в 2020 г. вырос в 2,8 раза. Чистый убыток меньше убытка до налогообложения вследствие корректировок на суммы постоянных налоговых активов, отложенных налоговых активов и обязательств.

Таблица 1. Показатели формирования финансовых результатов ТОО «Trans Group Eurasia» за 2018-2020 гг.

	Годы			Отклонение (+, -)		Темп изменения,%	
Показатели	2018	2019	2020	2019 г. от 2018 г.	2020 г. от 2019 г.	2019 г. к 2018 г.	2020 г. к 2019 г.
Выручка	4951154	4147443	3149146	- 803711	- 998297	83,77	75,93
Себестоимость продаж	4648105	3329407	2701936	- 1318698	- 627471	71,63	81,15
Валовая прибыль (убыток)	303049	818036	447210	+514987	- 370826	в 2,7 раза	54,67
Коммерческие расходы	91632	77843	34821	- 13789	- 43022	84,95	44,73
Управленческие расходы	193661	132730	154025	- 60931	+21295	68,54	116,04
Прибыль (убыток) от продаж	17756	607463	258364	+ 589707	- 349099	в 34 раза	42,53
Доходы от участия в других организациях	10	25121	15	+25111	- 25106	в 2512 раз	0,06
Проценты к получению	112172	89779	87062	- 22393	- 2717	80,04	96,97
Проценты к уплате	825458	861807	853826	+ 36349	- 7981	104,40	99,07
Прочие доходы	712654	787163	339038	+ 74509	- 448125	110,46	43,07
Прочие расходы	885243	991093	791255	+105850	- 199838	111,96	79,84
Прибыль (убыток) до налогообложения	(868109)	(343374)	(960602)	- 524735	+617228	39,55	в 2,8 раза
Чистая прибыль (убыток)	(708647)	(332950)	(780050)	- 375697	+447100	46,98	в 2,3 раза

Таким образом, по итогам первого этапа анализа финансовых результатов есть возможность

выявить отклонения, которые требуют дальнейшего анализа, выделить показатели с неблагоприятной тенденцией, акцентировать внимание на том, как влияет основная и прочая деятельность на формирование совокупного финансового результата за период (прибыли до налогообложения).

Как правило, для производственных предприятий особую важность имеет финансовый результат от основной деятельности. На втором этапе анализа целесообразно оценить состав, структуру и динамику доходов и расходов по обычным видам деятельности. При этом объемы такого анализа зависят от организации бухгалтерского учета доходов и расходов предприятия. В исследуемом нами предприятии учет организован таким образом, что появляется возможность на основе субсчетов к счетам доходов и расходов определить, к какому виду деятельности они относятся. Это существенно расширяет возможности их анализа.

Например, из табл. 2 мы видим, что в целом выручка предприятия снизилась на 24,1%. При этом наблюдается сокращение продажи готовой продукции на 31,7%, продажи работ и услуг на 98,6%. Существенно, на 61,4%, увеличилась выручка от продажи товаров, то есть по торговой деятельности, и на 4,3% выросли поступления от сдачи имущества в аренду, которые в ТОО «Trans Group Eurasia» в соответствии с учетной политикой являются частью доходов от обычных видов деятельности.

При этом анализ структуры выручки показывает, что наибольшую ее долю составляет выручка от продажи готовой продукции, что подтверждается тем фактом, что ТОО «Trans Group Eurasia» прежде всего занимается производственной деятельностью. Следовательно, сокращение выручки от продажи готовой продукции оказывает наибольшее отрицательное влияние на прибыль. На втором месте по значимости с точки зрения формирования доходов от обычных видов деятельности стоят поступления от сдачи имущества в аренду (32,6% всей выручки в 2020 г.). Выручка от торговой деятельности составила всего 1 % общей выручки, и ее рост, даже такой значительный, не мог оказать существенного влияния на прибыль. Таким образом, по итогам анализа доходов от обычных видов деятельности видно, что их динамика в основном отрицательная.

Таблица 2. Показатели динамики и структуры выручки ТОО «Trans Group Eurasia» по видам продаж за 2019-2020 гг.

Показатели	2019 г.		2020 г.		Отклонение		Темп изменения, %
	тыс. тнг.	уд. вес, %	тыс. тнг.	уд. вес, %	тыс. тнг.	уд. вес, %	
Выручка всего, в том числе:	4147443	100,0	3149146	100,0	- 998297	-	75,9
1) выручка от продажи готовой продукции	3061224	73,8	2089870	66,4	- 971354	- 7,4	68,3
2) выручка от продажи товаров	19360	0,5	31242	1,0	+11882	+ 0,5	161,4
3) выручка от продажи работ, услуг	82234	2,0	1129	0,04	- 81105	- 1,96	1,4
4) выручка от предоставления имущества в аренду	984625	23,7	1026905	32,6	+ 42280	+ 8,9	104,3

Сопоставим динамику выручки с динамикой себестоимости продаж, что позволит оценить валовую прибыль предприятия (табл. 3).

Мы видим из табл. 3, что себестоимость продаж имеет однонаправленную динамику по видам деятельности в соответствии с динамикой выручки. Однако себестоимость продажи товаров в 2020 г. росла быстрее, чем выручка, как и себестоимость предоставления имущества в аренду. В то же время себестоимость проданной продукции в 2020 г. снизилась в меньшей степени (на 27%), чем выручка.

Проведение анализа выручки от продаж как дохода от обычных видов деятельности и себестоимости продаж как основной части расходов по обычным видам деятельности позволяет составить табл. 4 для обобщения выводов о формировании финансовых результатов по видам деятельности.

Как следует из табл. 4, валовая прибыль в целом уменьшилась на 45,3%. При этом от продажи продукции валовая прибыль получена на 50,8% меньше, чем в 2019 г. От предоставления имущества в аренду валовая прибыль снизилась, а ведь по этому направлению деятельности выручка росла, и доля этой выручки в общей сумме доходов от обычных видов деятельности в ТОО «Trans Group Eurasia» существенная. Даже валовая прибыль от продажи товаров выросла лишь на 16,2%, тогда как выручка от торговой деятельности увеличилась в 2020 г. на 61,4%. Все эти показатели свидетельствуют не только о снижении спроса на продукцию и услуги предприятия в 2020 г., но и росте себестоимости, который никак не мог быть компенсирован ростом цен на готовые продукты и услуги.

Таблица 3 Показатели динамики и структуры себестоимости продаж по видам деятельности ТОО «Trans Group Eurasia» за 2019-2020 гг.

Показатели	2019 г.		2020 г.		Отклонение (+, -)		Темп изменения, %
	тыс. тнг.	Уд. вес, %	тыс. тнг.	Уд. вес, %	тыс. тнг.	Уд. вес, %	
Себестоимость продаж всего, в том числе:	3329407	100,0	2701936	100,0	- 627471	-	81,2
1) по продаже готовой продукции	2457432	73,8	1793088	66,4	- 664344	- 7,4	73,0
2) по продаже товаров	15541	0,5	26805	1,0	+11264	+ 0,5	172,5
3) по продаже работ, услуг	66015	2,0	969	0,04	- 65046	- 1,9	1,5
4) по предоставлению имущества в аренду	790419	23,7	881074	32,6	+ 90655	+ 8,9	111,5

Таблица 4. Показатели динамики и структуры валовой прибыли ТОО «Trans Group Eurasia» по видам деятельности за 2019-2020 гг.

Показатели	2019 г.		2020 г.		Отклонение (+, -)		Темп изменения, %
	тыс. тнг.	уд. вес, %	тыс. тнг.	уд. вес, %	тыс. тнг.	уд. вес, %	
Валовая прибыль всего, в том числе:	818036	100,0	447210	100,0	- 370826	-	54,7
1) от продажи готовой продукции	603792	73,8	296782	66,4	- 307010	- 7,4	49,2
2) от продажи товаров	3819	0,5	4437	1,0	+ 618	+ 0,5	116,2
3) от продажи работ, услуг	16219	2,0	160	0,04	- 16059	- 1,96	1,0

4) от предоставления имущества в аренду	194206	23,7	145831	32,6	- 48375	+ 8,9	75,1

К расходам по обычным видам деятельности, кроме себестоимости проданной продукции, работ, услуг, относятся коммерческие и управленческие расходы. Для проведения такого анализа необходимы данные аналитического учета по статьям коммерческих и управленческих расходов. Если такие данные отсутствуют (например, при проведении внешнего анализа), то данный расчет можно пропустить.

Как следует из табл. 5, в ТОО «Trans Group Eurasia» в целом расходы по обычным видам деятельности. В числе коммерческих расходов существенно сократились транспортные расходы (на 84%) и прочие (связанные с торговой деятельностью). Управленческие расходы выросли, при этом наибольший рост в 2020 г. наблюдается по расходам на управление предприятием (в 3,1 раза). В 2020 г. коммерческие расходы составили лишь 1,2% всех расходов по обычным видам деятельности, тогда как управленческие расходы составили 5,3%. Это говорит о том, что наибольшие резервы сокращения расходов содержатся в снижении себестоимости продаж (что не всегда возможно без снижения качества продукции) и в снижении управленческих расходов.

Таблица 5. Показатели динамики и структуры расходов по обычным видам деятельности ТОО «Trans Group Eurasia» за 2019-2020 гг.

Показатели	2019 г.		2020 г.		Отклонение (+, -)		Темп изменения, %
	тыс. тнг.	уд. вес, %	тыс. тнг.	уд. вес, %	тыс. тнг.	уд. вес, %	
Расходы по обычным видам деятельности всего, в том числе:	3539980	100	2890782	100	- 649198	-	81,7
1. Себестоимость продаж	3329407	94,1	2701936	93,5	- 627471	- 0,6	81,2
2. Коммерческие расходы всего, в том числе:	77843	2,2	34821	1,2	- 43022	- 1,0	44,7
- тара и упаковка продукции	24373	0,7	22941	0,8	- 1432	+ 0,1	94,1
- транспортные расходы	45784	1,3	7308	0,3	- 38476	- 1,0	16,0
- прочие расходы	7686	0,2	4572	0,2	- 3114	-	59,5
3. Управленческие расходы всего, в том числе:	132730	3,8	154025	5,3	+21295	+1,5	116,0
- общехозяйственные расходы всего, в том числе:	122735	3,5	144028	5,0	+21293	+1,5	117,4
зарплата персонала	35430	1,0	29964	1,0	- 5466	-	84,6
отчисления от заработной платы	10241	0,3	8816	0,3	- 1425	-	86,1
расходы на управление организацией	13334	0,4	41349	1,4	+28015	+ 1,0	в 3,1 раза
расходы по охране	15370	0,4	15375	0,5	+ 5	+ 0,1	100,0
расходы на содержание зданий, сооружений, инвентаря	10108	0,3	12861	0,4	+ 2753	+ 0,1	127,2
прочие	38252	1,1	35663	1,2	- 2589	+ 0,1	93,2

налоги, сборы	9995	0,3	9997	0,3	+ 2	-	100,0

Так как себестоимость продаж составляет в 2020 г. 93,5% всех расходов по обычным видам деятельности, целесообразно провести ее анализ по экономическим элементам на основе данных Пояснений к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах [1] (табл. 6).

На каждом предприятии должны предусматриваться плановые мероприятия по увеличению прибыли. Например, ТОО «Trans Group Eurasia» предусматривает мероприятия следующего характера:

- выявление наиболее рентабельных видов продукции и обновление ассортимента;
- осуществление эффективной ценовой политики, дифференцированной по отношению к отдельным категориям покупателей;
- осуществление систематического контроля за работой оборудования и проведение его своевременного ремонта с целью недопущения снижения качества и выпуска бракованной продукции;
- планирование прибыли на предприятии, которое позволит более четко определять возможности достижения желаемых финансовых результатов.

Поэтому для стабилизации финансового состояния предприятия хотя бы до уровня прошлых лет предлагается провести следующие мероприятия: необходимо в первую очередь изменить отношение к управлению производством; осваивать новые методы и технику управления; усовершенствовать структуру управления; самосовершенствоваться и обучать персонал; совершенствовать кадровую политику; продумывать и тщательно планировать политику ценообразования; изыскивать резервы по снижению затрат на производство; активно заниматься планированием и прогнозированием управления финансов предприятия.

Чем прибыльнее фирма, чем стабильнее её доход, тем большим становится её вклад в социальную сферу государства, в её экономический потенциал, наконец тем лучше живут люди, работающие на таком предприятии.

Анализируя финансовые показатели, всегда стоит иметь в виду, что оценка результатов деятельности производится на основании данных прошедших периодов, и на этой основе может оказаться неверной экстраполяция будущего развития копании.

Главная аналитическая цель проведения анализа финансовых коэффициентов и показателей заключается в приобретении навыков принятия управленческих решений и понимания результативности ее работы. [4]

Прогнозирование - деятельность, направленная на выявление и изучение возможных альтернатив будущего развития фирмы. Для стабильного развития, каждая компания должна делать прогнозы будущего финансового состояния компании. Это обусловлено тем, что прогнозирование для фирмы имеет огромное значение, так как оно способствует снижению различных видов рисков, влияющих на финансовое состояние, повышению эффективности работы компании, увеличению доходности и помогает избежать банкротства компании.

Прогнозирование финансового состояния играет важную роль для компании, однако ей свойственна неопределенность, что является проблемой, так как для прогнозирования необходимо учитывать множество факторов, которые могут повлиять на компанию в будущем. Однако, проделав определенные финансовые расчеты и проведя анализ рынка и наиболее вероятных факторов, которые могут повлиять на компанию, можно спрогнозировать вероятное финансовое состояние компании и заранее предвидеть угрозы, которые могут

привести к снижению финансовой состоятельности или даже банкротству.

Таким образом, реализация методики анализа финансовых результатов требует качественной информационной базы, о чем необходимо задуматься при постановке бухгалтерского учета на предприятии. Основная проблема состоит не в сложности проведения расчетов, а в необходимости увязки выявленных на первых этапах анализа финансовых результатов неблагоприятных тенденций с поведением конкретных доходов и расходов. Для этого следует раскрывать в бухгалтерской отчетности формирование финансовых результатов по видам деятельности, а также состав прочих доходов и расходов. Это касается прежде всего крупных предприятий. У них имеется возможность представления такой информации в Пояснениях к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах.

Неопределенность внешней среды, обусловленная непредсказуемостью курсов валют и цен на сырье, материалы, услуги, требует оценки финансового состояния компании с учетом прогнозируемых параметров основных финансовых показателей. Эти обстоятельства делают актуальным применение способа финансового моделирования для целей обеспечения устойчивости бизнеса.

Таким образом, существуют разные методы и модели прогнозирования финансового состояния компании, которые могут способствовать снижению рисков потерь и дальнейшему развитию компании.

Использование модели финансового прогнозирования позволяет оценить финансовое состояние предприятия и выделить наиболее важные направления действий по его улучшению и влиянию на финансовые результаты: например, достижение безубыточности, и формирование бездефицитности плана движения денежных потоков. Анализ вариантов развития особенно важен в условиях кризиса и значительных колебаниях спроса.

Литература:

1. Банкротство предприятия: учебное пособие К. В. Балдин. - 4-е изд. - М.: Дашков и К, 2012
2. Ван Хорн Дж. К. Основы управления финансами: Пер. с англ. / Гл. ред. серии Я.В. Соколов. - М.: Финансы и статистика, 2009. - 800 с.: ил.
3. Жумалина С.К. Финансовая отчетность организации – основная информационная база анализа ее финансовой устойчивости // КазЭУ Хабаршысы. – 2009. – № 3. – С. 266–271.
4. Инвестиционная деятельность предприятий [Текст]: учеб. пособие / А. М. Сейтказиева, А. Б. Байкадамова, Ж. И. Сариева. - Алматы: Экономика, 1998. - 172 с.
5. Конысбекова К.Б. Методика анализа финансовой устойчивости предприятия// КазЭУ им.Т.Рыскулова, 04.2012г.
6. Уткин Э.А. Финансовый менеджмент. Учебник для вузов. - М.: Издательство «Зерцало», 2011. - 272 с.
7. Финансовая устойчивость предприятия: анализ, оценка и управление в рыночной экономике [Текст] / А. В. Грачев. - М.: Дело и Сервис, 2006. - 544 с.
8. Экономика предприятия [Текст]: учебник / М. С. Абрютина. -М.: Дело и Сервис, 2004. - 528 с.

УЧЁТ ЗАТРАТ НА ПРОИЗВОДСТВО И КАЛЬКУЛИРОВАНИЕ СЕБЕСТОИМОСТИ МОЛОКА

ACCOUNTING FOR PRODUCTION COSTS AND CALCULATING THE COST OF MILK

Авторы: *Дмитриева Юлия Андреевна*

Научный руководитель: *Шалаева Людмила Васильевна*

Аннотация: *В статье представлен краткий обзор теоретического материала по учет затрат на производство и калькулирования себестоимости молока.*

Ключевые слова: *учет, затраты, себестоимость, молоко, животноводство*

Annotation: *The article provides a brief overview of the theoretical material on accounting for production costs and calculating the cost of milk.*

Keywords: *accounting, costs, prime cost, milk, animal husbandry*

Для того чтобы эффективно управлять затратами, оперативно реагировать на изменения цен поставщиками необходимо вести точный учет затрат и оперативно определять себестоимость продукции с тем, чтобы осуществлять ее сравнение с рыночной ценой и определять финансовые результаты. При этом, одной из главных и первостепенных задач стоящих перед управленческим персоналом предприятия является установление объектов по которым будут учитываться затраты с целью определения себестоимости продукции [1].

Мы разработали классификацию методов группировки затрат и калькулирования себестоимости продукции (Рисунок 1), для чего были выделены 3 направления группировки: полнота учитываемых затрат, объект затрат и оперативность сбора и контроля затрат [2].

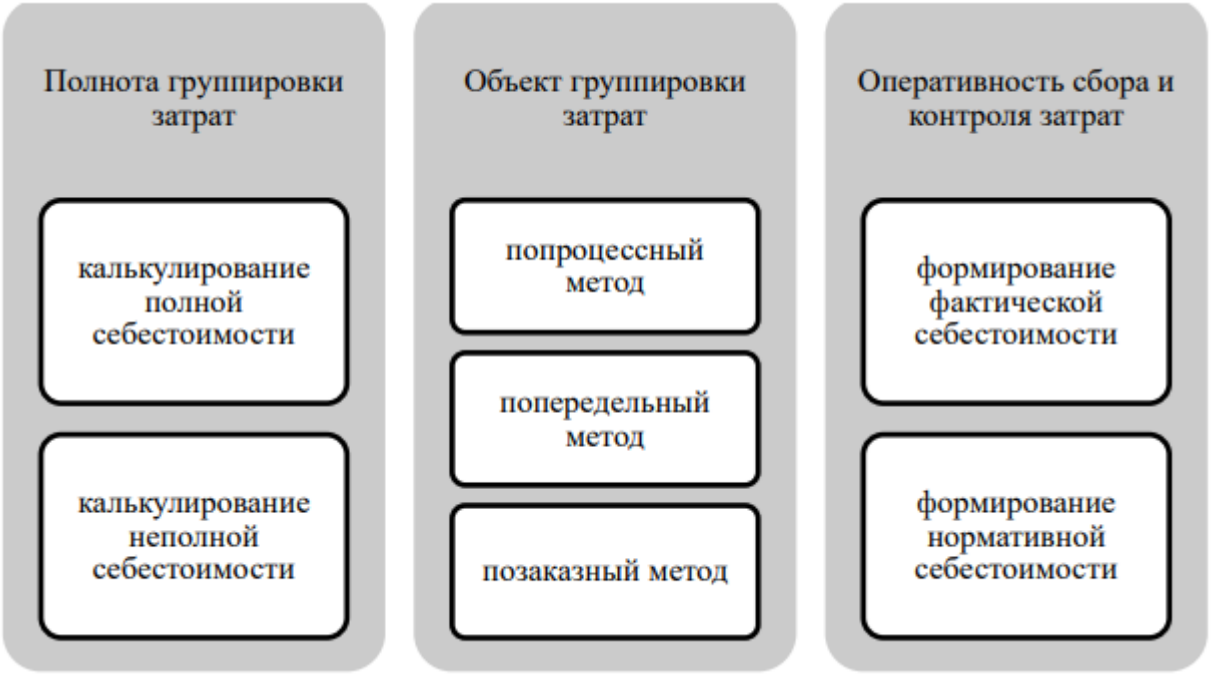

Рисунок 1- Методы учета затрат и калькулирования себестоимости

Выбор метода учета затрат и калькулирования затрат каждое предприятие выбирает в зависимости от управленческих задач и технологий производства. В отечественной практике довольно часто предприятия пытаются внедрить нормативный метод учета затрат либо применять его отдельные элементы. Однако из-за недостаточной разработки нормативных основ данного метода и практических инструментов его внедрения большая часть попыток была неудачной [1].

Несмотря на это мы считаем, что использование нормативного метода является важнейшим инструментом управления затратами, особенно в сельскохозяйственных организациях. Использование нормативного метода в учете затрат позволяет не только эффективно их контролировать, но и повышает эффективность анализа деятельности компании, уровня ее рентабельности и способствует разработке эффективных мероприятий по оптимизации себестоимости [2].

Учет затрат на производство молока в бухгалтерской учете ведется на счете 20 «»Основное производство, субсчете 2 «Животноводство». Все фактические затраты на производство молока собираются в дебете 20.2, а в кредите данного счета отражается выход молока, т.е продукция животноводства.

Первичными документами по учету затрат на предприятии являются такие документы как: табель учета рабочего времени, расчет начисленной заработной платы рабочим, которые участвуют в производстве молока, ведомость расхода кормов, акты на списание медицинских препаратов для животных, лимитно - заборные карты, ведомость по начислению амортизации, журнал учета надоя молока, ведомость движения молока, акт по оприходования приплода [3].

Регистром аналитического учета затрат на производство молока является ведомость аналитического учета по животноводству. В данном регистре отражаются затраты накопительным способом с начала года. В конце года на основании данных по ведомости определяется фактическая себестоимость молока.

Литература

1. Вахрушина, М.А. Стратегический управленческий учет: учебник / М.А. Вахрушина, М.И. Сидорова, Л.И. Борисова. - Москва: КНОРУС, 2018. - 184 с.
2. Глущенко, А.В. Учет затрат, калькулирование и бюджетирование в АПК: Учебное пособие / А.В. Глущенко, Н.Н. Нелюбова. - Москва: Магистр, 2018. - 189 с.
3. Керимов, В.Э. Учет затрат, калькулирование и бюджетирование в отдельных отраслях производственной сферы: учебник для бакалавров / В.Э. Керимов. - 11-е изд., стер. - Москва: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2020. - 384 с.